

Chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2016 :

- Forte hausse du chiffre d'affaires licences : +18,4% en pro forma ⁽¹⁾
- Accélération de l'innovation avec le lancement de nouveaux produits

ITESOFT (Code ISIN : FR0004026151, Code Mnémo : ITE), éditeur européen de solutions d'automatisation du traitement des flux d'information, annonce ce jour son chiffre d'affaires pour le 1^{er} semestre 2016.

Chiffre d'affaires <i>en M€, audités</i>	S1 2016	S1 2015	VAR
France	10,9	8,5	+28,2%
International	1,7	1,5	+13,3%
Total 1^{er} semestre	12,6	10,0	+26,0%

Pour rappel, l'acquisition de W4 est consolidée dans les comptes d'ITESOFT à compter du 1^{er} juillet 2015

Au 1^{er} semestre, le chiffre d'affaires du groupe s'établit à 12,6 M€ en croissance de +26,0% par rapport au 1^{er} semestre 2015 publié et en progression de +3% par rapport au 1^{er} semestre 2015 pro forma ⁽¹⁾.

En France, l'activité ressort à 10,9 M€ en croissance de +28,2%. A l'international, le chiffre d'affaires s'établit à 1,7 M€, en hausse de +13,3%.

Ces résultats reflètent l'intérêt de l'acquisition de W4 dans le développement et la croissance du Groupe ITESOFT et confirment son intégration réussie.

Forte hausse du chiffre d'affaires licences : +18,4% en pro forma ⁽¹⁾

Les six premiers mois de l'année ont été marqués par un retour à la croissance du chiffre d'affaires licences qui progresse par rapport au 1^{er} semestre 2015 de plus de 18% en pro forma ⁽¹⁾. Cette performance traduit le succès de l'organisation unifiée ITESOFT et W4 ainsi que de sa nouvelle offre de référence, SCPA (Secure Capture and Process Automation) qui continue de séduire de nouveaux grands donneurs d'ordres.

Au cours du 1^{er} semestre, plusieurs clients historiques ont renouvelé leur confiance en ITESOFT en signant de nouvelles commandes significatives. Ainsi un grand équipementier automobile et un acteur majeur du luxe ont chacun confié à ITESOFT la mise en place de SCPA for Suppliers en

environnement SAP en Amérique et en Asie tout en poursuivant le déploiement initié depuis 2013 en Europe.

L'offre SCPA a également convaincu de nouveaux grands comptes de référence sur la période :

- L'un des leaders en France dans le domaine de l'assistance médicale, a choisi la solution SCPA for Customers pour mettre en œuvre la transformation digitale de ses processus ;
- Un important centre de gestion filiale de plusieurs complémentaires Santé majeures a choisi la solution SCPA for Customers pour automatiser les processus de prise en charge de soins optiques et dentaires ;
- L'un des premiers acteurs de l'ameublement en France a choisi SCPA for Suppliers en remplacement d'une solution concurrente existante.

Accélération de l'innovation avec le lancement de nouveaux produits

Le rapprochement avec W4 en 2015 s'est traduit par une optimisation des ressources R&D et un renforcement des capacités d'innovation du Groupe.

Ainsi, au 1^{er} semestre, les forces combinées d'ITESOFT dans la capture omnicanal et de W4 dans le BPM ont permis de lancer de nouveaux produits qui viennent renforcer l'offre SCPA avec entres autres :

- « Fraud Detection SaaS » pour répondre aux besoins croissants de la lutte contre la fraude documentaire ;
- « E-contract » solution de gestion du processus de contractualisation en ligne avec signature électronique.

Ces nouvelles solutions seront contributives au chiffre d'affaires licences, et plus particulièrement à compter de 2017.

(1) *Les données pro forma s'entendent comme si l'acquisition de W4 avait été réalisée au 1^{er} janvier 2015 et la comparaison aux données pro forma n'est proposée qu'afin d'offrir une meilleure lisibilité de l'activité du 1^{er} semestre.*

A propos de ITESOFT – www.itesoft.fr

L'évolution des pratiques personnelles provoquée par les évolutions technologiques pose des défis considérables aux organisations, notamment en ce qui concerne l'optimisation de l'expérience client, clé de la préservation de leurs marges.

Les solutions ITESOFT ont pour objectif de contribuer à l'efficacité, l'agilité des organisations dans la gestion de leurs processus, notamment clients. Au-delà des gains de productivité obtenus par la dématérialisation et l'automatisation, notre ambition est d'aider nos clients à construire et gérer les processus métier garants de leur compétitivité présente et future, tant par nos solutions logicielles que par les services d'accompagnement que nous proposons avec nos partenaires.

La vision d'ITESOFT est de devenir la référence européenne des solutions sécurisées pour la capture omnicanal, la dématérialisation et l'automatisation agile de processus clients et fournisseurs.

Cette ambition s'appuie sur des solutions verticalisées, une R&D innovante intégrant les meilleures technologies, des partenaires technologiques leaders et des experts des métiers des clients.

Grâce à un savoir-faire unique issu de ses laboratoires et programmes de recherche, ITESOFT bénéficie d'une reconnaissance internationale pour la performance, la robustesse et le caractère innovant de ses solutions et occupe la place de numéro 1 sur le marché français.

La suite logicielle référence d'ITESOFT se nomme SCPA pour « Secure Capture & Process Automation ». Elle se décline principalement sur les métiers de la relation client (SCPA for Customers) et fournisseurs (SCPA for Suppliers). Elle inclut les composants indispensables pour modéliser, gérer, piloter et superviser les processus clés, de la capture omnicanal à la génération automatique d'applications. Dans le cadre de cette offre, W4 (activité BPM d'ITESOFT) racheté en juillet 2015, acteur majeur sur le marché de l'automatisation des processus métiers renforce les solutions ITESOFT.

Ces solutions, déployées pour dématérialiser et automatiser des processus critiques, traitent plus d'un milliard de documents chaque année chez plus de 650 clients de toutes tailles, dans tous les secteurs d'activité et dans 35 pays.

Créé en 1984 et coté sur le marché Euronext Paris depuis février 2001, le groupe ITESOFT est implanté en Allemagne, au Royaume-Uni et en France. Il opère avec des partenaires sur les marchés d'Europe Occidentale (Belgique, Luxembourg, Suisse), au Maghreb, en Australie et au Brésil. Il réalise en 2015 un chiffre d'affaires consolidé de 23,1 M€ avec un effectif de 207 collaborateurs.

CONTACTS

Communication financière

ACTIFIN

76-78 rue Saint Lazare

75009 Paris

Tél : +33 (0)1 56 88 11 11

Fax : +33 (0)1 56 88 11 12

Alexandre Commerot, acommerot@actifin.fr

Relations presse : Isabelle Dray, idray@actifin.fr