



Adminview: zo haalt u complete rapportages uit SnelStart

Adminview

De ontwikkelingen van tegenwoordig gaan sneller dan ooit. De techniek vernieuwt en verbetert voortdurend. Ook het gedrag, de wensen en behoeften van mensen veranderen. Als organisatie kun je dit niet negeren. Stilstand is achteruitgang, en dat is vandaag de dag relevanter dan ooit.

Het is daarom ook nodig om continu te reflecteren op eigen bedrijfsvoering, beslissingen en doelstellingen. AdminView helpt daarbij. U maakt er rapportages mee die inzicht geven in uw bedrijfsvoering en ze helpen u om keuzes te maken.

AdminView is een koppeling met SnelStart die zorgt dat u gegevens uit SnelStart uitgebreid kunt analyseren, onbeperkt kunt exporteren vanuit SnelStart naar Excel en snel en eenvoudig slimme rapportages maakt.

Orderregelanalyse

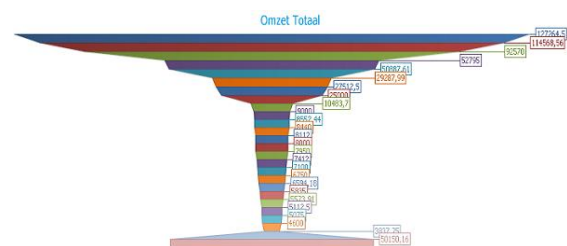
Wanneer u producten of diensten verkoopt, noteert u dat in de vorm van een order en deze order bevat een of meerdere orderregels. Deze orderregels kunnen erg nuttig zijn bij het krijgen van inzicht in de prestatie van uw producten of diensten. U kunt verbanden zien en bekijken welk product goed loopt. Daarnaast kun u meer in detail treden door te onderzoeken welke productgroep populair is bij welke klantsoort. Of u onderzoekt in welk marktsegment u de meeste omzet realiseert.

Door hier inzicht in te krijgen weet u op welk marktsegment u meer marketingactiviteiten moet inzetten of waar juist niet. Daarnaast kunt u ook concluderen dat sommige

producten wel of niet geschikt zijn voor een bepaald segment bedrijven. En zo zijn er nog heel wat meer voorbeelden te noemen. Ter illustratie hier een voorbeeld:

Klantanalyse

Wanneer u klanten heeft, wilt u van hen ambassadeurs maken: zij zouden idealiter hun netwerk moeten vertellen hoe blij ze met u als leverancier zijn. Hiervoor moet u aandacht besteden aan klanttevredenheid. Doe af en toe iets extra's, bijvoorbeeld. Om te kiezen voor wie u iets extra's doet, is het handig om te weten wie uw 'topklanten' zijn. Dit kan heel eenvoudig met AdminView. Daarnaast wilt u ook inzicht hebben in welke klanten eventueel meer producten of diensten van u af kunnen nemen, oftewel: bij welke klanten wilt u up-selling doen?



In AdminView creëert u in een mum van tijd een overzicht van uw top 25 klanten. U ziet een mooie grafische weergave van de klanten met het omzetbedrag erbij. Ideaal voor salesprofessionals of eigenaren die graag inzicht hebben in hoe de organisatie ervoor staat en welke vervolgstappen gemaakt moeten worden.