

Training Verkoop via resellers



Het **ICT Accelerator Program** is specifiek opgezet voor de softwarebedrijven in de FoodValley regio. Er zijn negen verschillende trainingen, welke u apart of in combinatie kunt volgen. Ze zijn toegankelijk voor u als ondernemer of sales- en developmentmedewerker.

Training Verkoop via Resellers

Door het inschakelen van resellers kan een enorme omzetgroei worden gerealiseerd. Resellers brengen in het algemeen meer verkoopcapaciteit, uitbreiding van de geografische aanwezigheid, toegang tot andere marktsegmenten, benutting van bestaande klantrelaties, meer zichtbaarheid in de markt en een betere positionering.

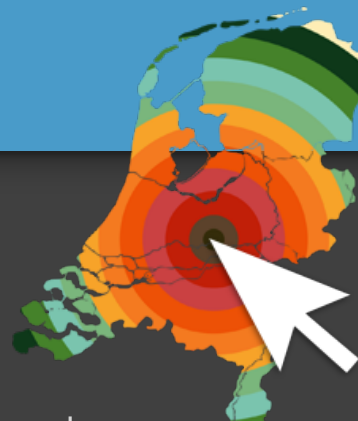
Deze training geeft u zicht op de mogelijkheden en onmogelijkheden van het zaken doen met/via resellers. Na afloop heeft u voldoende inzicht verworven om zelfstandig toe te werken naar omzetvergroting door het inzetten van resellers.

Programma

Module 1 - Introductie Resellers

In deze module wordt de indeling, de potentie en de positionering van resellers behandeld.

Verder komt aan de orde: welke motieven hebben resellers om een softwareproduct van een derde partij te gaan verkopen, hoe worden geschikte potentiële resellers geacquireerd, hoe krijg en houd je grip op de reseller. Gezamenlijke marketing & sales van het product en de bijbehorende services. Omgaan met de concurrentie in het resellerskanaal. Rapportage en voortgangsbewaking.



Module 2 - Het Reseller Program

- Realisatie groeimodel omzet door inzet resellers
- Planning startfase, marketingcommunicatie, promotie, verkoop en after-sales
- Marketing programs
- Training & support resellers
- Budgettering resellersomzet
- Resellerscontract

Tijdens deze training wordt aandacht gegeven aan het verder onderbouwen, budgetteren en motiveren van de omzetgroei door resellers. Hoe kan een verdedigbaar concurrentievoordeel worden behaald en behouden bij het werken met resellers. Daarnaast aandacht voor de organisatorische consequenties van dit extra verkoopkanaal voor het eigen bedrijf. Behandeling van het resellerscontract aan de hand van een uit te reiken praktijkvoorbeeld.

Voor meer informatie of
aankomsten, ga naar
www.ictvalley.nl



Persoonlijk en praktisch

In het ICT Accelerator Program is ook ruimte voor uw eigen praktijkcase. Vanuit het netwerk van ICT Professionals worden zeer ervaren IT-entrepreneurs ingezet, die in uw case ook kunnen adviseren. Daarnaast zijn de trainers actief in de FoodValley regio en kennen ook uw omgevingspecifieke vraagstukken.

De workshops vinden in de avonden plaats in het gebouw VONK360 op de ICT campus in Veenendaal.

"waardevolle informatie en tips die iedere (startende) ondernemer kan gebruiken"
"zeer ervaren verkopers en communicatie adviseurs" *"zeer goed verzorgde avonden"*
"ervaren trainers uit de praktijk" *"schat aan ervaring"* *"praktische benadering"*