

Training Verkoop aan OEM's



Het **ICT Accelerator Program** is specifiek opgezet voor de softwarebedrijven in de FoodValley regio. Er zijn negen verschillende trainingen, welke u apart of in combinatie kunt volgen. Ze zijn toegankelijk voor u als ondernemer of sales- en developmentmedewerker.

Training Verkoop aan OEM's

De verkoop van het softwareproduct of de producten kan voor (door-)startende en groeiende ICT-bedrijven direct een forse omzet opleveren. Echter, het kan ook remmend werken op de verovering van een eigen marktaandeel.

Welke voor- en nadelen van het verkopen aan OEM's gelden er voor u? Met deze training krijgt u zicht op de kansen en beperkingen van het zaken doen met OEM's.

Programma

Module 1 - Introductie OEM's

Behandeld worden de markt en spelers in de ICT: indeling en positionering van OEM's.

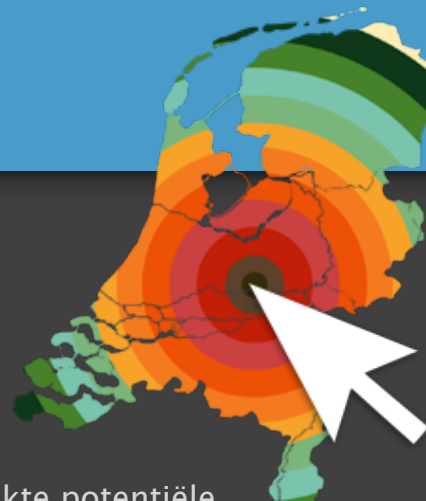
Tijdens deze training komt aan de orde welke motieven OEM's hebben om een softwareproduct van een derde partij te kopen en in hun portfolio te verwerken. Tevens hoe geschikte potentiële OEM's moeten worden geacquireerd. Grip krijgen en houden op de OEM. Omgaan met marketing & sales van het eigen product en de bijbehorende services door derden. Rapportage en voortgangsbewaking.

Module 2 - Het OEM Program

Tijdens deze training wordt de inhoud het OEM Program behandeld:

- Realisatie groeimodel omzet door verkoop aan OEM's
- Zaken rond het IP
- Planning introductie OEM's
- Gebruik gezamenlijke marketing
- Training & support OEM's
- Budgettering omzet
- Contractuele aspecten

Er wordt aandacht gegeven aan de prognose van OEM omzet. Hoe de eigen marktpositie behouden kan blijven of zelfs worden versterkt bij het werken met OEM's. Hoe om te gaan met branding van het softwareproduct. Daarnaast aandacht voor de organisatorische consequenties van dit extra verkoopkanaal.



Voor meer informatie of
aanmelden, ga naar
www.ictvalley.nl



Persoonlijk en praktisch

In het ICT Accelerator Program is ook ruimte voor uw eigen praktijkcase. Vanuit het netwerk van ICT Professionals worden zeer ervaren IT-entrepreneurs ingezet, die in uw case ook kunnen adviseren. Daarnaast zijn de trainers actief in de FoodValley regio en kennen ook uw omgevingspecifieke vraagstukken.

De workshops vinden in de avonden plaats in het gebouw VONK360 op de ICT campus in Veenendaal.

"waardevolle informatie en tips die iedere (startende) ondernemer kan gebruiken"
"zeer ervaren verkopers en communicatie adviseurs" *"zeer goed verzorgde avonden"*
"ervaren trainers uit de praktijk" *"schat aan ervaring"* *"praktische benadering"*