

Training Effectief Leads Genereren



Het **ICT Accelerator Program** is specifiek opgezet voor de softwarebedrijven in de FoodValley regio. Er zijn negen verschillende trainingen, welke u apart of in combinatie kunt volgen. Ze zijn toegankelijk voor u als ondernemer of sales- en developmentmedewerker.

Training Effectief Leads Genereren - Marketing-Communicatie

Hoe vergroten we de effectiviteit van de marketing-communicatie van ons ICT-bedrijf en openen we de markt voor onze verkoop?

Het kost moeite om mogelijk geïnteresseerde partijen rechtstreeks te benaderen. Maar ook richting de markt is het soms lastig uw software op een onderscheidende manier onder de aandacht te brengen.

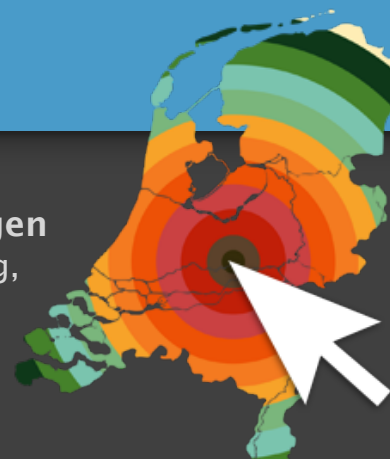
Een goede voorbereiding is het halve (verkoop)werk en dat leert u tijdens deze training.

Vanuit verschillende deskundigheden verschaft deze training inzicht in de beste marketing-communicatie voor software-producten. Tevens leert u de kosten/resultaat ratio te verhogen door tips uit de marketingpraktijk en door realistische oefeningen.

Programma

Module 1 - Marketing Communicatie; actuele ontwikkelingen

- In hoeverre dragen Viral Marketing, Guerilla Marketing, Blogging, Vlogging, Business dating en andere noviteiten bij aan een hogere omzet?
- Uitgangspunten en werkwijze Marketing Communicatie



Marktverkenning en doelbepaling

- Marktverkenning: waar liggen de beste leads en de meeste kansen?
- Doelbepaling, selectiecriteria en inventarisatie van koopargumenten
- Afweging: bereik, diepgang en investering

Module 2 - Effectief leads genereren

- Planning: doorlooptijd, kosten en opvolging
- Mogelijkheden die resultaat opleveren
- Combineren versterkt uw boodschap
- Uitbesteding versus zelf doen

Leads kwalificeren

- Het kaf van het koren scheiden
- Manieren om leads te kwalificeren
- Uitvoering en opvolging van de kwalificatie
- Timing en evaluatie

Stap voor stap trefzeker naar de deal!

Voor meer informatie of
aankomen, ga naar
www.ictvalley.nl



Persoonlijk en praktisch

In het ICT Accelerator Program is ook ruimte voor uw eigen praktijkcase. Vanuit het netwerk van ICT Professionals worden zeer ervaren IT-entrepreneurs ingezet, die in uw case ook kunnen adviseren. Daarnaast zijn de trainers actief in de FoodValley regio en kennen ook uw omgevingspecifieke vraagstukken.

De workshops vinden in de avonden plaats in het gebouw VONK360 op ICT campus in Veenendaal.

"waardevolle informatie en tips die iedere (startende) ondernemer kan gebruiken"
"zeer ervaren verkopers en communicatie adviseurs" *"zeer goed verzorgde avonden"*
"ervaren trainers uit de praktijk" *"schat aan ervaring"* *"praktische benadering"*