

IHRSA

18-21 DE MARZO
SAN DIEGO, CA 2020

¡Rodéate de lo mejor!



39ª Convención Internacional y Feria de la IHRSA

DISCOVER **INTENZA**

DISCOVER YOUR FUTURE SELF

intenza

#FUTUREME     

Intenza Fitness | 9825 Willows Road NE | Suite 100 | Redmond, Washington 98052 | +1—206—231—9050

TO DISCOVER THE INTENZA UNIVERSE VISIT [INTENZAFITNESS.COM](https://www.intenzafitness.com) OR EXPLORE OUR SOCIAL MEDIA



SESIONES CLAVE

Para IHRSA 2020 hemos congregado a los principales representantes en negocios y tecnología, quienes trabajan en una variedad de industrias y, al igual que todos los protagonistas de la IHRSA, saben motivar y liderar.



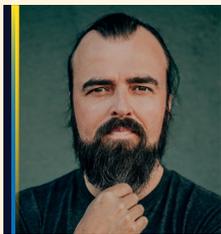
JOSH SUNDQUIST

Escritor de superventas, atleta paralímpico

Una cosa más, una vez más

Miércoles 18 de marzo | 10:30 - 12:00

Patrocinado por Myzone



SCOTT STRATTEN

Escritor de superventas y presidente de UnMarketing

Deje de vender: la nueva experiencia del consumidor

Jueves 19 de marzo | 8:30 - 9:45

Patrocinado por Technogym



JAMES CLEAR

Escritor de superventas, empresario

Costumbres atómicas: cómo mejorar 1% cada día

Viernes 20 de marzo | 8:30 - 9:45

Patrocinado por Matrix Fitness



CRYSTAL WASHINGTON

Futuróloga, especialista en estrategia tecnológica, escritora

Imagina el futuro

Sábado 21 de marzo | 11:30 - 12:30

TRADUCCIÓN SIMULTÁNEA

Todas las sesiones clave y algunas de las sesiones educativas contarán con servicio de traducción simultánea al español, al portugués y al ruso. Además, algunas de las sesiones clave y educativas incluirán servicio de traducción al japonés.

Para más información sobre los eventos visita ihrsa.org/convention.



MÁS DE 400 EXPOSITORES TECNOLOGÍA DE PUNTA Y UN CAUDAL DE ENERGÍA INAGOTABLE

LA FERIA IHRSA 2020

MÁS DE 400 EXPOSITORES de los cuatro rincones del planeta exhibirán sus productos y servicios en un ambiente activo y de gran energía.

Súbete a los últimos equipos de cardio y de musculación, asiste a demostraciones en vivo de software para la gestión de clubes y de técnicas de retención de clientes y prueba los servicios para vestuarios más modernos disponibles, todo en un mismo sitio.

SESIONES DE EJERCICIOS

IHRSA 2020 no estaría completa sin las mejores sesiones de ejercicios. Además de la sesión de ejercicios matutina del viernes (en el mismo salón de la Feria), el jueves y el viernes los participantes pueden unirse a las clases de ejercicios que marcan el ritmo de las tendencias actuales de entrenamiento dirigidas por entrenadores líderes del sector.

HORARIO DE LA FERIA

JUEVES 19 DE MARZO

10:00 - 18:00

Feria

VIERNES 20 DE MARZO

6:30 - 8:30

Entrenamiento matutino

10:00 - 17:00

Feria



¡Muchas gracias a los patrocinadores!

NIVEL ORO



MATRIX



NIVEL PLATA



Gympass



myzone



NIVEL BRONCE



LES MILLS

Motionsoft



TRUE



wexer

NIVEL APOYADORES



CHINA FIT
THE BIGGEST COMMERCIAL FITNESS FRANCHISE PLATFORM OF CHINA

Club OS



FREEMOTION

HYDRO MASSAGE

ntenra

IRON GRIP
BARBELL COMPANY



lumen

mas+

mercado Fitness

merrithew.
leaders in mindful movement.



PERSONAL FITNESS PROFESSIONAL

POLAR

Sports/Art



THERAGUN



VERSA CLIMBER



MIÉRCOLES 18 DE MARZO • CALENDARIO GENERAL

IHRSA 2020
18-21 DE MARZO | SAN DIEGO, CA

	EQUIPOS / INSTALACIONES	PROGRAMAS DE FITNESS	LIDERAZGO	RETENCIÓN DE SOCIOS	ENTRENAMIENTO PERSONAL	VENTAS Y MARKETING	GESTIÓN DE PERSONAL / ASPECTOS JURÍDICOS	ESTRATEGIA Y FINANZAS	TECNOLOGÍA	PROGRAMAS DE BIENESTAR Y COMUNITARIOS
7:30 - 8:30	Curso de orientación "Cómo generar contactos"									
9:00 - 10:15 Sesiones educativas	Control de calidad en centros de fitness	Conceptos avanzados para la creación de programas de crecimiento comercial y retención de clientes	REX Talks: 7 herramientas para desarrollar un desempeño sin igual	Cómo conseguir clientes fieles Conceptos avanzados para la creación de programas de crecimiento comercial y de retención de clientes	La fórmula perfecta de asesoría de ventas de entrenamiento personal	La fórmula perfecta de asesoría de ventas de entrenamiento personal Oportunidades de marketing diversificadas para aumentar tus ingresos	T Capacita a los gerentes de tu club			Un caudal de nuevos socios gracias a las recomendaciones médicas de ejercicios físicos
10:30 - 12:00	T SESIÓN CLAVE Y ENTREGA DE PREMIOS: <i>Una cosa más, una vez más</i> , Josh Sundquist, exitoso autor, atleta paralímpico • Patrocinado por Myzone									
13:00 - 15:00	11º Cumbre de liderazgo para IHRSA mujeres • Patrocinado por Club Automation + CSI Spectrum									
13:30 - 14:45 Proveedores de IHRSA Series educativas		Atrae y retén socios con cursos de pilates Patrocinado por Balanced Body		Aprovecha la ciencia del cambio de conducta para mejorar la retención de socios Patrocinado por Matrix Maximiza la experiencia de salud y bienestar de tus socios ¡En cualquier lugar, en todas partes, siempre! Patrocinado por Club Automation + CSI Spectrum			T Escucha, aprende, interactúa: descubre cuatro años de comentarios y opiniones de nuestros clientes Patrocinado por Precor Incorporated	5 reglas imprescindibles para prosperar en esta economía cambiante Patrocinado por ABC Financial	Utiliza datos y análisis para mantener tu negocio en buen estado Patrocinado por Club OS Usa tecnología del metabolismo para descifrar el código de nutrición de los socios de tu club con tecnología del metabolismo Patrocinado por Lumen	El bienestar en América y más allá: Tendencias del consumidor e ideas Patrocinado por MINDBODY Terapia percusiva: la nueva ola de desempeño y recuperación Patrocinado por Theragun Coaching en estilo de vida y costumbres: el futuro del club de fitness moderno Patrocinado por Trainerize
15:15 - 16:15 Sesiones educativas / Mesas redondas / Charla informal	Perdón por las molestias: cómo mantener la gestión del club durante las obras		Liderar con cultura: un modelo para la ventaja competitiva Confesiones del propietario de un gimnasio	El método fácil para conseguir y conservar nuevos clientes	Desarrollo de un plan de marketing de 12 meses para los departamentos de entrenamiento personal	Ventas y marketing desde gimnasios boutique a los clubes de grandes superficies El método fácil para conseguir y conservar nuevos clientes Desarrollo de un plan de marketing de 12 meses para los departamentos de entrenamiento personal	Liderar con cultura: un modelo para la ventaja competitiva La fuerza de la transparencia con tu personal	T Crea una estrategia para competir en un mercado altamente competitivo		La colaboración internacional y UFIT como ventajas para tu club
16:45 - 17:30 Sesiones educativas/ Mesa redonda/ Charla informal		Identificación de tendencias para fitness grupal, entrenamiento personal y ventas	Más lejos, más rápido: un método verificado para poner tu negocio de fitness en forma ¡Paren con la locura! Entrenamiento para nuevos gerentes	Puntos de inflexión en la retención de socios	La narración como estrategia para los entrenadores personales Identificación de tendencias para fitness grupal, entrenamiento personal y ventas	Haz que tu evento comunitario sea un éxito absoluto T Simplifica tu mensaje de branding El contenido es lo que cuenta: crea un contenido relevante para impulsar los ingresos	¡Paren con la locura! Entrenamiento para nuevos gerentes			Haz que tu evento comunitario sea un éxito absoluto Un juego poderoso: crea programas de fitness para atraer a los distintos grupos
16:45 - 18:00	XXIII Cumbre anual de liderazgo de la IHRSA (Socios del ILC e invitados) • Patrocinado por Gympass									
18:00 - 19:30	Recepción de la Cumbre anual de liderazgo de la IHRSA (Socios del ILC e invitados)									
19:30 - 21:30	Recepción inaugural de bienvenida • Patrocinado por MINDBODY									

JUEVES 19 DE MARZO • CALENDARIO GENERAL

IHRSA 2020
18-21 DE MARZO | SAN DIEGO, CA

	EQUIPOS / INSTALACIONES	PROGRAMAS DE FITNESS	LIDERAZGO	RETENCIÓN DE SOCIOS	ENTRENAMIENTO PERSONAL	VENTAS Y MARKETING	GESTIÓN DE PERSONAL / ASPECTOS JURÍDICOS	ESTRATEGIA Y FINANZAS	TECNOLOGÍA	PROGRAMAS DE BIENESTAR Y COMUNITARIOS
6:30 - 7:30	Caminata de networking, encuentro del <i>Fitness Business Podcast #FBPFamily</i> • Patrocinado por <i>The Fitness Business Podcast</i>									
6:30 - 8:30	Clases de ejercicios									
7:00 - 7:20 A TODA MARCHA	Conceptos básicos y tendencias en el diseño de clubes		Lidera con el ejemplo: consejos para un liderazgo exitoso					Consejos financieros: lo que tu personal debe saber		
7:30 - 8:15 Talleres de destrezas IHRSA		Programas de fitness y horarios				Haz crecer tu marca en Instagram			Técnicas de web para novatos	
8:30 - 9:45	T SESIÓN CLAVE Y ENTREGA DE PREMIOS: <i>Deje de vender: La nueva experiencia del cliente</i> , Scott Stratten, autor de <i>superventas</i> y Presidente de <i>UnMarketing</i> • Patrocinado por <i>Technogym</i>									
10:00 - 18:00	FERIA									
11:30 - 12:45 "Centro de socios" Mesa redonda para networking						Introducción para generar ingresos que no provienen de la cuota mensual				
11:30 - 12:45	¡PONTE EN MARCHA!									
11:45 - 13:00			Reunión del ILC (Consejo de Liderazgo Empresarial), (socios del ILC e invitados)					Reunión del ILC (Consejo de Liderazgo Empresarial), (socios del ILC e invitados)		
13:00 - 14:00	Encuentro del centro para socios: Mejora la conversación: ¿Puedo hablar con tu supervisor? (Para gerentes de clubes independientes de 1 a 6 sucursales)									
14:00 - 15:00 Sesiones educativas / Mesas redondas / Charla informal	El diseño del club como ventaja en la experiencia de los socios	El tenis como un modelo de programa para hacer participar a los socios	T Liderazgo cultural: la clave para la participación y retención de empleados Liderazgo para campeones Foro Asia-Pacífico	El desarrollo de la experiencia del socio El diseño del club como ventaja en la experiencia de los socios	Crear conexiones y confianza para vender sesiones de entrenamiento personal y de grupos pequeños	Crear conexiones y confianza para vender sesiones de entrenamiento personal y de grupos pequeños	Liderazgo cultural: la clave para la participación y retención de empleados Genera los mejores talentos y diversidad en el lugar de trabajo	Estrategias para el éxito de tu club Foro Asia-Pacífico	El diseño del club como ventaja en la experiencia de los socios	Recomendaciones creativas y de entrenamiento práctico para la población de adultos mayores
15:30 - 16:30 Sesiones educativas / Mesas redondas / Charla informal		Diseño de programas para atletas y los amantes del aire libre	Conoce la diferencia: los puntos esenciales para un gerente fuerte y un líder fuerte	T Crea un <i>fandom</i> épico: el éxito en la retención de socios Maximiza tu potencial para generar ingresos y mayor fidelidad de tus clientes		Marketing comprometido: construye tu marca, empodera a tu equipo y mejora tu resultado final: Maximiza tu potencial para generar ingresos y aumentar la fidelidad de tus clientes	Contratos de adhesión electrónicos lo que necesitas saber Construye un equipo F.I.T.: Feliz, Integrado y Talentoso	Métodos de financiación para tu próximo club		Marketing comprometido: construye tu marca, empodera a tu equipo y mejora tu resultado final. La ventaja del bienestar: la transformación de clubes y comunidades mediante el coaching en salud
15:30 - 17:30			Foro canadiense: El estado del sector (15:30 - 17:00) (Patrocinado por <i>Fitness Business Canada Magazine</i>) Foro latinoamericano* (15:30 - 17:30) (Patrocinado por <i>Gympass</i>)					Foro canadiense: El estado del sector (15:30 - 17:00) (Patrocinado por <i>Fitness Business Canada Magazine</i>) Foro latinoamericano* (15:30 - 17:30) (Patrocinado por <i>Gympass</i>)		
17:00 - 18:00	Reunión de las empresas operadoras de clubes de California									
18:00 - 19:00	Recepción VIP canadiense Organizado por el Consejo de la Industria del Fitness de Canadá (FIC)									
18:00 - 19:00	Recepción VIP latinoamericana Patrocinado por <i>Gympass</i>									
19:00 - 21:00	Planeta IHRSA Recepción para participantes internacionales (Participantes internacionales e invitados)									

* - O fórum será apresentado em português e espanhol

T - Sesiones con traducción simultánea al español

VIERNES 20 DE MARZO • CALENDARIO GENERAL

IHRSA 2020
18-21 DE MARZO | SAN DIEGO, CA

	EQUIPOS / INSTALACIONES	PROGRAMAS DE FITNESS	LIDERAZGO	RETENCIÓN DE SOCIOS	ENTRENAMIENTO PERSONAL	VENTAS Y MARKETING	GESTIÓN DE PER- SONAL / ASPECTOS JURÍDICOS	ESTRATEGIA Y FINANZAS	TECNOLOGÍA	PROGRAMAS DE BIENESTAR Y COMUNITARIOS
6:30 - 8:30	Clases de ejercicios y entrenamiento matutino									
7:00 - 7:20 A TODA marcha		Maximiza las ganancias con clases de entrenamiento para grupos pequeños			Maximiza las ganancias con clases de entrenamiento para grupos pequeños		Participación del personal y gestión			Las opciones de bienestar completo en tu club
7:30 - 8:15 Talleres de destrezas IHRSA						Videos para internet en tu bolsillo: maximiza la estrategia de videos con tu teléfono inteligente Marketing digital para generar clientes potenciales calificados	Modelos de entrevistas y prácticas de integración		Videos para internet en tu bolsillo: maximiza la estrategia de videos con tu teléfono inteligente	
8:30 - 9:45	T SESIÓN CLAVE Y ENTREGA DE PREMIOS: <i>Costumbres atómicas Cómo mejorar un 1 % cada día</i> , James Clear, autor de superventas, empresario • Patrocinado por Matrix Fitness									
10:00 - 11:30			24° panel anual de finanzas de la IHRSA					24° panel anual de finanzas de la IHRSA		
10:00 - 17:00	FERIA									
11:00 - 12:00 Sesiones educativas/ Mesa redonda/ Charla informal		Variedad en las clases de fitness grupales y estrategias para aumentar los ingresos Renueva los programas de fitness en tu club	Cómo ganar en el negocio de fitness: lecciones de más de 50 años en la gestión de clubes	Integración de nuevos clientes Crear situaciones perfectas en la atención al cliente		Un entrenamiento en ventas eficaz para tener un equipo de ventas ganador	Estrategias legales: cumplimiento, responsabilidades y leyes laborales	T Las finanzas de los centros de fitness: índices de referencia del sector para la proyección del flujo de caja		La nutrición en tu club de salud
12:15 - 13:15	Encuentro del centro para socios: Cómo estar en todas partes a la vez: la mejor forma para manejar tu tiempo con poco personal (para propietarios y gerentes de estudios y clubes boutique)									
13:30 - 14:30 Sesiones educativas/ Mesa redonda/ Charla informal		La programación de indicadores útiles y que impulsan el desempeño Aprovecha el potencial de tus servicios de fitness para maximizar la retención de socios		Aprovecha el potencial de tus servicios de fitness para maximizar la retención de socios	La programación de indicadores útiles y que impulsan el desempeño Tu equipo de entrenadores personales: el uso de la cultura para impulsar las ganancias	Estrategias de ventas para cada generación Estrategias de marketing de bajo coste y eficaces para la marca	Temas jurídicos fundamentales y de actualidad Tu equipo de entrenadores personales: el uso de la cultura para impulsar las ganancias Joyas ocultas: identifica, desarrolla y retiene a los mejores talentos en tu club	Pronóstico del fracaso: aprendamos de los errores	T La programación de indicadores importantes y que impulsan el desempeño Lo que necesitas saber sobre la optimización en los motores de búsqueda (SEO)	La noción radical: la actividad física como prevención contra las enfermedades
15:00 - 16:00 "Centro de socios" Mesa redonda para networking							Introducción a la contratación, capacitación y retención de empleados			
18:00 - 23:00	15° Anual FIESTA Anual para la Misión de Augie (Se requiere preinscripción y donación – email aq@augiesquest.org)									

SÁBADO 21 DE MARZO • CALENDARIO GENERAL

	EQUIPOS / INSTALACIONES	PROGRAMAS DE FITNESS	LIDERAZGO	RETENCIÓN DE SOCIOS	ENTRENAMIENTO PERSONAL	VENTAS Y MARKETING	GESTIÓN DE PERSONAL / ASPECTOS JURÍDICOS	ESTRATEGIA Y FINANZAS	TECNOLOGÍA	PROGRAMAS DE BIENESTAR Y COMUNITARIOS
9:00 - 11:00 IHRSA TechX Sesiones educativas			El liderazgo en marketing mediante tecnologías de avanzada		Hacks tecnológicos para entrenadores personales	^T Duplica la tasa de confirmación de clientes potenciales mediante internet	La privacidad de datos, su uso compartido y su protección		La privacidad de datos, su uso compartido y su protección Duplica la tasa de confirmación de clientes potenciales mediante internet El liderazgo en marketing mediante tecnologías de avanzada Hacks tecnológicos para entrenadores personales	
10:15 - 11:15 IHRSA TechX Sesiones educativas				^T Cómo la IA está haciendo cambiar el sector de salud y fitness		Tendencias digitales para tu club de fitness	Qué papel tiene la tecnología en las preocupaciones sobre la seguridad de datos del personal y de los socios		Tendencias digitales para tu club de fitness Avances y tendencias en tecnología ponible Qué papel tiene la tecnología en las preocupaciones sobre la seguridad de datos del personal y de los socios Cómo la IA está haciendo cambiar el sector de salud y fitness	
11:30 - 12:30 ^T SESIÓN CLAVE: <i>Imagina el futuro</i> , Crystal Washington, futuróloga, estratega en tecnología, autora										

^T - Sesiones con traducción simultánea al español

¡RESERVA TU HOTEL CON ANTICIPACIÓN Y AHORRA!



Para reservar una habitación llama directamente a uno de los hoteles oficiales de la IHRSA y solicita la tarifa reducida para IHRSA 2020 o visita ihrsa.org/convention. Toda solicitud de más de 10 habitaciones, suites, salones para recepciones y salas de reuniones se debe presentar por escrito para la evaluación y aprobación de la IHRSA. Las solicitudes se pueden enviar por correo electrónico a events@ihrsa.org.

Las habitaciones con descuento para la IHRSA están sujetas a la disponibilidad hasta el viernes 7 de febrero de 2020, salvo si los hoteles agotaran el cupo antes de esta fecha. Por lo tanto les recomendamos que hagan sus reservas lo antes posible, antes del 7 de febrero. Después de esta fecha, se liberarán los grupos de habitaciones bloqueadas para la IHRSA y los hoteles cobrarán tarifas mucho más elevadas. Todas las tarifas son por habitación y noche de estadía. Los hoteles pueden cobrar tasas adicionales para cuartos ocupados por más de dos huéspedes. Los pedidos especiales se deben realizar mediante el agente de reservas y quedan sujetos a la disponibilidad de los mismos al momento de la llegada al hotel.

Los hoteles indicados a continuación están a una breve caminata del Centro de Convenciones de San Diego, el sitio donde se celebrará la Convención de la IHRSA 2020. Todas las reservas requieren el pago de un depósito por una noche de estadía por habitación, un seguro de tarjeta de crédito y están sujetas a 12,72% de impuestos y aranceles. No olvides pedir al agente de reservas que confirme todas las tasas de impuestos y cargos y cuál es la política de cancelaciones del hotel. Ante toda pregunta sobre los hoteles oficiales, llama al Centro de Mensajes de la IHRSA al +1 (617) 316-6796.

¡ATENCIÓN CONSUMIDORES!

No te dejes engañar por NINGUNA organización o persona que pretenda asistir a nuestros participantes con la reserva de hoteles. Estas organizaciones no están avaladas por la IHRSA ni afiliadas con ella. La IHRSA trabaja exclusivamente con cada hotel indicado en la lista. Recomendamos que reserven las habitaciones directamente con los hoteles mediante los datos de contacto provistos.

"El Hotel Omni San Diego está disponible a una tarifa exclusiva de USD \$ 325 por noche para las primeras 300 habitaciones. Una vez que se vendan estas habitaciones, el precio de la habitación será de USD \$ 345 por noche."



MARRIOTT MARQUIS SAN DIEGO MARINA (Hotel principal)

Teléfono: 800-228-9290 / +1 619-234-1500

Tarifa de la habitación:

- Simple/doble con vista a la ciudad: US\$ 338
- Simple/doble con vista a la bahía: US\$ 358

OMNI SAN DIEGO HOTEL

Teléfono: 888-444-6664 / +1 619-231-6664

Tarifa de la habitación:

- Simple/Doble: US\$ 325

MANCHESTER GRAND HYATT

Teléfono: 800-233-1234 / +1 619-232-1234

Tarifa de la habitación:

- Simple/Doble: US\$ 289

HILTON SAN DIEGO GASLAMP QUARTER

Teléfono: 800-445-8667 / +1 619-231-4040

Tarifa de la habitación:

- Simple/Doble: US\$ 317

HARD ROCK HOTEL SAN DIEGO

Teléfono: 866-751-7625 / +1 619-702-3000

Tarifa de la habitación:

- Estudio simple/doble: US\$ 299
- Suite Hard Rock simple/doble: US\$ 329

PARA INSCRIBIRTE

IHRSA

18-21 DE MARZO
SAN DIEGO, CA 2020

SITIO WEB

ihrsa.org/convention

TELÉFONO

800-228-4772 desde EE.UU y Canadá
+1 617-951-0055 (desde fuera de EE.UU.)

Solo los centros elegibles para ser socios de la IHRSA pueden asistir a la Convención[†]. Todos los socios deben estar con los pagos al día a la fecha del evento para poder recibir las tarifas para socios. La Feria está abierta para todos los profesionales de salud y de la industria de fitness

TARIFAS DE PAQUETES DE INSCRIPCIÓN

	INSCRIPCIÓN AL 15/Nov/19	INSCRIPCIÓN AL 24/Ene/20	INSCRIPCIÓN DESPUÉS DEL 24/Ene/20
PAQUETE COMPLETO (4 DÍAS)			
No socios	US\$ 975	US\$ 1.075	US\$ 1.175
Socios	US\$ 775	US\$ 875	US\$ 975
INSCRIPCIÓN PARA 3 DÍAS*			
No socios	US\$ 870	US\$ 970	US\$ 1.070
Socios	US\$ 670	US\$ 770	US\$ 870
INSCRIPCIÓN PARA 2 DÍAS*			
No socios	US\$ 800	US\$ 850	US\$ 925
Socios	US\$ 600	US\$ 650	US\$ 725
INSCRIPCIÓN PARA 1 DÍA*			
No socios	US\$ 650	US\$ 675	US\$ 725
Socios	US\$ 450	US\$ 475	US\$ 525
SESIÓN CLAVE PLUS**			
No socios	US\$ 800	US\$ 850	US\$ 925
Socios	US\$ 600	US\$ 650	US\$ 725
UNA SOLA SESIÓN CLAVE			
No socios	US\$ 225	US\$ 250	US\$ 275
Socios	US\$ 175	US\$ 200	US\$ 225
FERIA SOLAMENTE			
No socios	US\$ 59	US\$ 69	US\$ 79
Socios	US\$ 0	US\$ 0	US\$ 59

¡Mejora tu experiencia con la
APLICACIÓN MÓVIL
IHRSA 2020!

(Patrocinado por ABC Financial)

**TOTALMENTE
RENOVADA!**



- Conéctate y relacionate con otros asistentes, oradores, expositores y patrocinadores
- Responde a encuestas, cuelga fotos y califica las sesiones y oradores
- ¡Mantente al día con los eventos especiales, agenda, actividad y mucho más!

†Disponible en enero de 2020

DESCRIPCIÓN DE LOS PAQUETES DE INSCRIPCIÓN

	Actividades educativas	Sesión clave	Celebración inaugural del miércoles	Feria (jueves y viernes)	Clases de ejercicios (jueves y viernes)	Entrenamiento matutino (viernes)	Sesiones IHRSA TechX
Paquete completo (4 días)	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Inscripción para 3 días*	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Inscripción para 2 días*	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Inscripción para 1 día*	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Sesión clave PLUS**		✓	✓	✓	✓	✓	
Una sola sesión clave		✓		✓	✓	✓	
Feria solamente				✓	✓	✓	

¡NUEVO!

Todos los precios se indican en dólares estadounidenses.

*Incluye todas las actividades educativas, sesiones clave y eventos sociales vespertinos para los días comprados solamente.

**Incluye todas las sesiones clave, la Feria, las clases de ejercicios y las sesiones de entrenamiento matutino.

† La admisión a la IHRSA está abierta para todos los centros de fitness, de juegos de raqueta o atléticos pertenecientes a inversores y que pagan impuestos inmobiliarios y que no aceptan donaciones deducibles de impuestos para el capital o para financiar los gastos de operación.

¡INSCRÍBETE Y AHORRA COMO SOCIO DE LA IHRSA!

Inscríbete hoy mismo y ahorra hasta US 200* en cada inscripción para IHRSA 2020.

*Los descuentos se aplican a las tasas de inscripción ofrecidas a los no socios.



Asociación Internacional de Clubes de Salud,
Deportivos y de Juegos de Raqueta (IHRSA)
70 Fargo Street
Boston, MA 02210 EE.UU.

DISCOVER INTENZA

Regional Sales Manager West Coast	Whitney Hammond	714-271-0036
Regional Sales Manager East Coast	Jeff Hoke	704-737-7136
National Sales Manager	Jim Philbrick	425-492-4606
Regional Sales Manager LATAM	Eric Yu	+886-9-7572-0777



Intenza Fitness | 9825 Willows Road NE | Suite 100 | Redmond, Washington 98052 | +1-206-231-9050

TO DISCOVER THE INTENZA UNIVERSE VISIT [INTENZAfitness.com](https://www.intenzafitness.com)