

ASPO-KONSERNIN PUOLIVUOSIKATSAUS 1.1.–30.6.2018**Aspo Q2: Ennätyksellinen ensimmäisen vuosipuoliskon ja toisen neljänneksen liikevoitto**
(Suluissa esitetty vuoden 2017 vastaavan ajanjakson luvut)**Tammi–kesäkuu 2018**

- Aspon liikevaihto kasvoi ja oli 248,0 Me (242,8).
- Liikevoitto kasvoi ja oli 10,8 Me (9,5).
- Katsauskauden voitto oli 7,4 Me (8,0).
- Osakekohtainen tulos oli 0,22 euroa (0,21).
- ESL Shippingin liikevoitto oli 6,9 Me (6,1), Leipurin 1,7 Me (1,0), Telkon 5,8 Me (4,7) ja Kaukon -1,0 Me (-0,4).
- Liiketoiminnan rahavirta heikkeni ja oli -1,2 Me (3,5).

Huhti–kesäkuu 2018

- Aspon liikevaihto kasvoi 7,2 % ja oli 132,7 Me (123,8).
 - Liikevoitto parani 39,2 % ja oli 7,1 Me (5,1).
 - Vuosineljänneksen voitto oli 5,4 Me (4,1).
 - ESL Shippingin liikevoitto kasvoi ja oli 4,3 Me (3,1). Telkon liikevoitto kasvoi ja oli 3,6 Me (2,4). Leipurin liikevoitto parani ja oli 0,9 Me (0,6). Kaukon liikevoitto laski ollen -0,4 Me (0,1).
 - Osakekohtainen tulos kasvoi 112,5 % ja oli 0,17 e/osake (0,08).
- Huhtikuussa maksettiin 0,43 euron osingosta ensimmäinen erä, 0,21 euroa/osake. Toinen erä maksetaan marraskuussa.
- ESL Shipping ilmoitti kesäkuussa ostavansa ruotsalaisen AtoB@C-varustamon. Kauppa arvioidaan saatavan päätökseen elokuun aikana. Rakenteilla olevista kahdesta LNG-aluksesta ensimmäisen laivan luovutuksen odotetaan tapahtuvan elokuussa.
- Aspon Venäjä, Ukraina ja IVY-maiden markkina-alueen liikevaihto kasvoi 15,2 % ja oli 46,2 Me (40,1) suhteellisen kannattavuuden parantuessa.

Aspon ohjeistus vuodelle 2018 säilyy ennallaan.

Aspon liikevoitto on 25–31 miljoonaa euroa (23,1) vuonna 2018.

AVAINLUVUT

	4-6/ 2018	4-6/ 2017	Muutos- %	1-6/ 2018	1-6/ 2017	Muutos- %	1-12/ 2017
Liikevaihto, Me	132,7	123,8	7,2	248,0	242,8	2,1	502,4
Liikevoitto, Me	7,1	5,1	39,2	10,8	9,5	13,7	23,1
Liikevoitto-%	5,4	4,1		4,4	3,9		4,6
Voitto ennen veroja, Me	6,1	4,4	38,6	8,6	8,6	0,0	21,1
Katsauskauden voitto, Me	5,4	4,1	31,7	7,4	8,0	-7,5	19,4
Tulos/osake, euroa	0,17	0,08	112,5	0,22	0,21	4,8	0,56
Liiketoiminnan rahavirta, Me	0,0	6,7	-100,0	-1,2	3,5	-134,3	17,4
Oma pääoma/osake, euroa				3,52	3,41		3,67
Oman pääoman tuotto, % (ROE)				13,5	14,6		17,1
Omavaraisuusaste,%				32,7	32,9		35,6
Nettovelkaantumisaste, %				118,6	113,7		103,9
ESL Shipping, liikevoitto, Me	4,3	3,1	38,7	6,9	6,1	13,1	13,5
Leipurin, liikevoitto, Me	0,9	0,6	50,0	1,7	1,0	70,0	3,1
Telko, liikevoitto, Me	3,6	2,4	50,0	5,8	4,7	23,4	10,8
Kauko, liikevoitto, Me	-0,4	0,1	-500,0	-1,0	-0,4	-150,0	-0,2

Vuoden 2018 yleisnäkymät

Markkinoiden yleinen poliittinen epävarmuus on lisääntynyt. Teollisuustuotannon odotetaan kuitenkin kasvavan Aspon liiketoimintojen päämarkkina-alueilla vuoden 2018 aikana. Raaka-ainehintojen odotetaan säilyvän nykyisellä tasolla tai vahvistuvan. Venäjällä kansantalous ja teollisuustuotanto ovat kasvussa, mutta kansainväliset pakotteet ja niiden mahdollinen lisääntyminen ovat lisänneet epävarmuutta Venäjän talouden kehityksestä. Kansainvälisen talouden kasvun odotetaan jatkuvan. Yleiset poliittiset riskit ovat kohonneet merkittävästi. Tämä voi vaikuttaa toimintaympäristöön nopeasti tai heikentää vapaakauppaa vaikuttaen myös Aspon liiketoimintaan.

ASPO-KONSERNIN TOIMITUSJOHTAJA AKI OJANEN:

”Aspon osakekohtainen tulos yli kaksinkertaistui toisella neljänneksellä 0,17 euroon (0,08). Toisen neljänneksen liikevaihdon kasvu 7 % ja liikevoiton paraneminen 39 % vertailukauteen nähden ovat seurausta tehdyistä pitkäkestoisista kasvua ja kannattavuutta parantavista toimenpiteistä, joilla tähdätään Aspon pitkäaikaisten taloudellisten tavoitteiden saavuttamiseen.

Aspon merkittävimmät liiketoiminnat ESL Shipping sekä Telko tekivät molemmat ennätysellisen toisen neljänneksen liikevoiton. ESL Shippingin viimeaikaisen kasvun vauhdittamiseksi tehdyt toimenpiteet saatiin välivaiheeseen julkaisemalla ruotsalaisen varustamo AtoB@C:n hankinta, jonka seurauksena ESL Shippingin liikevaihto kohoaa uudelle tasolle. Erityisen tärkeää on, että nykyisen vahvan markkina-aseman lisäksi ESL Shipping kykenee nyt palvelemaan uusia asiakaskuntia ja kuljetusvolyymejä. Tulemme kertomaan vuoden 2018 aikana tarkemmin ESL Shippingin tulevista tavoitteista ja niihin liittyvistä toimenpiteistä. Kauppa arvioidaan saatavan päätökseen elokuun aikana. Varustamon rakenteilla olevien uusien alusten vastaanotto on viivästynyt alkuperäisestä aikataulusta. Alusten teknisten järjestelmien viimeistely koeajoilla saatujen kokemusten jälkeen vie aiemmin arvioitua pitempään. Odotamme alusten luovuttamisen varustamon käyttöön tapahtuvan siten, että ensimmäisen laivan luovutus tapahtuisi elokuun aikana ja toisen laivan elo-syyskuussa.

Telkon liikevoitto oli kaikkien aikojen paras vuosineljänneksen tulos. Telkon lupaamat toimenpiteet kasvun ja samaan aikaan kannattavuuden paranemiseksi näkyvät toisella neljänneksellä selkeästi liikevaihdon kasvun ollessa 9 % ja liikevoiton kohotessa 50 % sekä liikevoittomarginaalin parantuessa 5 %:iin.

Leipurin on parantanut liikevoittoaan viiden neljänneksen ajan. Oleellista tulosparannuksessa on ollut koneliiketoiminnan vakiinnuttaminen sekä leipomoraaka-aineliiketoiminnan laajentuminen kannattavasti idässä.

Pienin yksikkömme Kauko ei ole täyttänyt tavoitteitaan. Toisella neljänneksellä lopetettiin yhtiön ohjelmistokehitysyksikkö, mikä johti myös irtisanomisiin.

Aspon liiketoiminnat jatkoivat kasvuaan itämarkkinoilla Aspolla normaalitasoisesti eli noin 15 % vertailuajankohtaan verrattuna, parantaen samanaikaisesti suhteellista kannattavuuttaan markkina-alueella. Venäjä, Kazakstan, Valko-Venäjä ja Ukraina ovat Aspon suurin yksittäinen markkina-alue, jonka kasvun odotamme jatkuvan.

Olemme tavoitelleet tänäkin vuonna selkeää tulosparannusta ja olen tyytyväinen, että toisen neljänneksen jälkeen näkymät ovat säilyneet ennallaan vuoden 2018 osalta. Uskon, että Aspon tulospotentiaali on parantunut tehtyjen toimenpiteiden ja julkistettujen yrityskauppojen seurauksena.”

ASPO-KONSERNI

LIKEVAIHTO

Liikevaihto segmentteittäin

	4-6/2018	4-6/2017	Muutos	1-6/2018	1-6/2017	Muutos	1-12/2017
	Me	Me	%	Me	Me	%	Me
ESL Shipping	22,6	19,5	15,9	43,1	38,4	12,2	79,3
Leipurin	31,2	30,1	3,7	61,4	59,5	3,2	122,3
Telko	71,7	65,7	9,1	129,4	129,3	0,1	262,2
Kauko	7,2	8,5	-15,3	14,1	15,6	-9,6	38,6
Muu toiminta	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-	0,0
Yhteensä	132,7	123,8	7,2	248,0	242,8	2,1	502,4

Segmenttien välillä ei ole merkittävää liikevaihtoa.

Liikevaihto markkina-alueittain

	4-6/2018	4-6/2017	Muutos	1-6/2018	1-6/2017	Muutos	1-12/2017
	Me	Me	%	Me	Me	%	Me
Suomi	39,6	40,5	-2,2	77,4	80,7	-4,1	160,8
Skandinavia	14,3	13,1	9,2	26,1	26,1	0,0	50,6
Baltia	16,8	14,0	20,0	32,7	26,8	22,0	58,8
Venäjä, Ukraina + muut							
IVY-maat	46,2	40,1	15,2	78,8	79,4	-0,8	164,9
Muut maat	15,8	16,1	-1,9	33,0	29,8	10,7	67,3
Yhteensä	132,7	123,8	7,2	248,0	242,8	2,1	502,4

Aspon liiketoimintojen markkina-alueista kasvoivat voimakkaasti Baltia, jonka kasvu oli 20 % sekä Venäjän, IVY-maiden ja Ukrainan markkina-alue, jonka kasvu oli 15 %. Venäjän, IVY-maiden ja Ukrainan markkina-alue on Aspon suurin markkina-alue, jonka liikevaihto oli 46,2 miljoonaa euroa (40,1). Kyseisellä markkina-alueella kasvoivat Telkon liikevaihto sekä ESL Shippingin venäläisten asiakkaiden kuljetukset. Baltian kasvusta merkittävin osa tuli Leipurin liiketoiminnasta. Suomen liikevaihto pieneni Kaukon liikevaihdon laskun seurauksena.

TULOS

Liikevoitto segmenteittäin

	4-6/2018	4-6/2017	Muutos	1-6/2018	1-6/2017	Muutos	1-12/2017
	Me	Me	%	Me	Me	%	Me
ESL Shipping	4,3	3,1	38,7	6,9	6,1	13,1	13,5
Leipurin	0,9	0,6	50,0	1,7	1,0	70,0	3,1
Telko	3,6	2,4	50,0	5,8	4,7	23,4	10,8
Kauko	-0,4	0,1	-500,0	-1,0	-0,4	-150,0	-0,2
Muu toiminta	-1,3	-1,1	-18,2	-2,6	-1,9	-36,8	-4,1
Yhteensä	7,1	5,1	39,2	10,8	9,5	13,7	23,1

Osakekohtainen tulos

Vuoden 2018 tammi-kesäkuun tulos/osake oli 0,22 euroa (0,21). Oma pääoma/osake oli 3,52 euroa (3,41).

Taloudelliset tavoitteet

Aspo tavoittelee keskimäärin yli 20 prosentin oman pääoman tuottoa, enintään 100 prosentin nettovelkaantumisasetta sekä nykyrakenteella 7 prosentin liikevoittoa vuoteen 2020 mennessä.

Vuoden 2018 tammi-kesäkuun liikevoittoprosentti oli 4,4 % (3,9), oman pääoman tuotto oli 13,5 % (14,6) ja nettovelkaantumisasaste 118,6 % (113,7).

UUODEN 2018 NÄKYMÄT

Kansainvälisen talouden kasvun odotetaan jatkuvan edelleen. Venäjän ja koko itämarkkina-alueen talous kasvaa, mutta poliittiset riskit ja kansainvälinen Venäjään kohdistunut pakotepolitiikka ovat lisänneet markkina-alueen riskitasoa ja tulevaa kehitystä on haastava ennustaa. Uhka kansainvälisen vapaakaupan esteiden lisääntymisestä on kasvanut ja negatiivinen kehitys voi olla myös nopeaa, millä voi olla vaikutusta Aspon päämiesten, asiakasyritysten tai Aspon liiketoimintojen toimintaedellytyksiin. Valuuttakurssien arvioidaan edelleen vaihtelevan voimakkaasti. EU:n ja erityisesti Suomen talouskasvu on kiihtynyt ja Suomen vientiteollisuuden vientimäärät ovat kasvaneet. Teollisuustuotannon odotetaan kasvavan Aspon liiketoimintojen päämarkkina-alueilla Pohjois-Euroopassa. Hyvän suhdanteen odotetaan jatkuvan, joskin riski nopeisiin talouden muutoksiin on kasvanut.

Aspille tärkeiden tuotannollisten raaka-aineiden ja öljyn hinnan odotetaan yleisesti pysyvän nykyisellä tasollaan tai vahvistuvan. ESL Shippingille tärkeiden merikuljetusten kuivarahintahintojen odotetaan säilyvän nykytasolla tai vahvistuvan.

Aspo pyrkii jatkamaan liiketoimintojensa markkinaosuuksien kasvattamista kannattavasti strategisesti tärkeillä idän kasvumarkkinoilla.

ASPON LIIKETOIMINNAT

ESL SHIPPING

ESL Shipping on Itämeren johtava kuivia irtolasteja kuljettava varustamo. Katsauskauden lopussa varustamon tonnisto koostui 18 yksiköstä, joista 13 oli varustamon omia. Yksi alus on vuokrattu pidemmäksi ajaksi ja lisäksi aikarاهدattuna on neljä pienemmän kokoluokan alusyksikköä.

	4-6/2018	4-6/2017	Muutos-%	1-6/2018	1-6/2017	Muutos-%	1-12/2017
Liikevaihto, Me	22,6	19,5	15,9	43,1	38,4	12,2	79,3
Liikevoitto, Me	4,3	3,1	38,7	6,9	6,1	13,1	13,5
Liikevoitto-%	19,0	15,9		16,0	15,9		17,0

ESL Shippingin kilpailuetu perustuu kykyyn operoida tehokkaasti ja luotettavasti jääalueilla sekä lastata ja keventää aluksia merellä. Vuoden toisella neljänneksellä varustamon alukset ovat pääosin operoineet Itämeren ja Pohjois-Euroopan sopimusliikenteessä suorittaen myös merilastausta ja -purkausta. Kuljetukset Itämerellä ja Pohjanmerellä perustuvat pitkäkestoiisiin asiakassopimuksiin ja vakiintuneisiin asiakassuhteisiin. Toinen supramax-aluksista on operoinut myös Pohjois-Atlantin liikenteessä. Sääolosuhteet operoinnille ovat olleet hyvät.

Yleiset kuivien irtolastien markkinarahnihinnat säilyivät varustamon operoimissa alusluokissa vakaina, eikä kansainvälistä vapaakauppaa rajoittavilla tulleilla tai sanktioilla ollut suurta tai pitkäaikaista vaikutusta rahtimarkkinaan tai yleiseen kuljetuskysyntään toisella neljänneksellä.

Toisella neljänneksellä jatkettiin supramax-aluksilla venäläisen rautapelletin kuljetuksia Keski-Eurooppaan. Lisäksi tehtiin toista supramax-alusta koskeva sopimus malmitoimituksista Kanadan arktiselta alueelta Eurooppaan. Sopimukset pohjautuvat alusten kokoluokassaan ainutlaatuisen jäävahvistukseen ja itsenäiseen lastinkäsittelykykyyn.

ESL Shippingin toisen neljänneksen liikevaihto kasvoi 16 % vertailukaudesta ja oli 22,6 miljoonaa euroa (19,5) korkeampien kuljetusmäärien, aluskapasiteetin kasvun ja polttoaineen hinnannousun seurauksena. Polttoaineen hintataso vaikuttaa liikevaihtoon rahtisopimusten polttoaineklausuulien kautta.

Toisen neljänneksen liikevoitto kasvoi 39 % ja oli 4,3 miljoonaa euroa (3,1). Liikevoitto oli toiselle neljännekselle ennätystasolla.

Kannattavuuden paranemiseen vaikuttivat osaltaan onnistunut alusoperointi sekä korkeammat kuljetusmäärät, joista osa oli seurausta ensimmäisen neljänneksen vaikeista jää- ja sääolosuhteista osan kuljetusvolyymeistä siirryttyä toiselle neljännekselle. Toisella neljänneksellä ESL Shipping kuljetti lasteja merkittävästi vertailukautta enemmän, yhteensä 3,2 miljoonaa tonnia (2,8).

Pohjoismaisen terästeollisuuden kuljetusmäärät olivat vertailukautta korkeammalla tasolla ja muun terästeollisuuden kuljetusmäärät nousivat merkittävästi. Energiateollisuudessa kivihiilen kuljetusmäärät laskivat odotetusti vertailukauteen nähden. Itämeren alueella puuraaka-aineen merikuljetusten kysyntä nousi voimakkaasti etenkin pienemmässä laivaluokassa. Myös muiden asiakassektoreiden kuljetusmäärät kasvoivat. Merellä tapahtuva suurten valtamerialusten lastaus- ja purkaustoiminta oli vuoden toisella neljänneksellä vilkasta.

Varustamon viime syksynä käynnistämä pienemmän aluskokoluokan liiketoiminta on kehittynyt sille asetettujen sisäisten tavoitteiden mukaisesti. Osana tätä kasvustrategiaa ESL Shipping on 29. kesäkuuta annetun pörssitiedotteen mukaisesti sopinut ostavansa ruotsalaisvarustamo AtoB@C:n. Velaton kauppahinta (EV) on yhteensä 30 miljoonaa euroa. Lopullinen kauppahinta rahoitetaan

pääosin Aspon olemassa olevilla rahoitusreserveillä sekä noin 4,2 miljoonan euron osalta Aspo Oyj:n uusilla liikkeeseen laskettavilla osakkeilla. Yrityskaupalla varustamo monipuolistaa tarjontaansa ja asiakaskuntaansa raaka-ainekuljetuksista teollisuuden tuotekuljetuksiin. Suomen kilpailuviranomainen on hyväksynyt yrityskaupan 27. heinäkuuta 2018. Kauppa arvioidaan saatavan päätökseen elokuun aikana.

AtoB@C harjoittaa varustamoliiketoimintaa 30 aluksella, jotka ovat kantavuudeltaan 4 000-5 000 tonnia. Kuusi irtolastialusta on kokonaan omistettuja ja kahdesta aluksesta AtoB@C omistaa 49 % osuuden. Loput 22 alusta ovat aikarاهدattuja. Vuonna 2017 AtoB@C:n liikevaihto oli 79,3 miljoonaa euroa ja liikevoitto 3,2 miljoonaa euroa. AtoB@C:n rahat koostuvat metsäteollisuuden raaka-aineista ja tuotteista, terästeollisuuden tuotteista, lannoitteista, kierrätysmateriaaleista, biopolttoaineista ja mineraaleista. AtoB@C:n päätoimipiste sijaitsee Ruotsissa Ystadissa.

Kauppan myötä ESL Shippingin liikevaihto nousee vuoden 2017 luvuilla laskien noin 80 miljoonasta eurosta noin 160 miljoonaan euroon ja kuljetetut rahtimäärät kasvavat nykyisestä noin 11-12 miljoonasta tonnista noin 16-17 miljoonaan tonniin. ESL Shipping vahvistaa kaupan toteutuessa asemaansa myös pienempien alusten kokoluokassa ja sen liiketoiminta vahvistuu merkittävästi uusien asiakkaiden ja uusien kuljetettavien tuotevirtojen myötä. Kaupan toteutuessa ESL Shippingillä on uudisrakennukset mukaan luettuna yhteensä 50 alusta kantavuudeltaan 468 000 tonnia kuollutta painoa aikaisemman 331 000 tonnin sijaan. Aluksista tulee olemaan 19 kokonaan omistettuja, 2 alusta on vähemmistöomistettuja, yksi alus on vuokrattu ja loput 28 ovat aikarاهدattuja.

Sekä nykyinen ESL Shipping että AtoB@C ovat jo nyt vahvasti läsnä koko Pohjois-Euroopan alueella. Laajentunut ESL Shipping on entistä tasapainoisempi ja riskien osalta hajautetumpi varustamokokonaisuus ja sillä on entistä enemmän mahdollisuuksia kehittää ympäristöystävällisiä ja tehokkaita kuljetusratkaisuja asiakkaiden tuleviin tarpeisiin.

Varustamon uudisrakennusprojekti kahden maailman ensimmäisen nesteytettyä maakaasua käyttävän irtolastialuksen rakentamiseksi on edennyt alusten koeajovaiheeseen. Alukset täyttävät niille asetetut korkeat tavoitteet rungon suorituskyvyn ja polttoainetalouden osalta. Alusten teknisten järjestelmien viimeistely koeajoilla saatujen kokemusten jälkeen vie aiemmin arvioitua pitempään. Alusten vastaanoton odotetaan tapahtuvan siten, että ensimmäisen laivan luovutus tapahtuisi elokuun aikana ja toisen laivan elo-syyskuun aikana aikaisemmin ilmoitetun ensimmäisen vuosipuoliskon sijaan. Uudisrakennushanke on osa EU:n osittain rahoittamaa Bothnia Bulk -projektia.

ESL Shippingin tammi-kesäkuun liikevaihto kasvoi 12 % ja oli 43,1 (38,4) miljoonaa euroa. Liikevoitto kasvoi 13 % ja oli 6,9 (6,1) miljoonaa euroa.

ESL Shippingin näkymät 2018

Varustamon aluskapasiteetti kasvaa AtoB@C-yrityskaupan toteutuessa sekä uudisrakennusten valmistuessa ja tullessa liikenteeseen Itämerellä. Kapasiteetin kasvu antaa myös mahdollisuuden parantaa operatiivista tehokkuutta ja kannattavuutta loppuvuoden aikana, jolloin aluskapasiteetista on tyypillisesti pulaa. Uudet LNG-käyttöiset alukset tulevat parantamaan varustamon kannattavuutta ja vähentävät merkittävästi toiminnan ympäristörasitusta. Alusten korkealaatuisen toimituksen ja käyttöönoton varmistamiseen on varustamossa kohdennettu runsaasti resursseja.

Taloukasvun varustamon päämarkkina-alueella odotetaan jatkuvan. Kansainväliseen vapaakauppaan kohdistuvat toimenpiteet ja poliittisten riskien kasvu voivat kuitenkin vaikuttaa globaaleihin tavaravirtoihin. Laivapolttoaineen hinta on merkittävästi edellisvuotta korkeammalla tasolla, mutta sen vaikutus kannattavuuteen on suurelta osin neutraali asiakassopimusten polttoaineklausuulien johdosta.

Pääosa yhtiön kuljetuskapasiteetin käytöstä on varmistettu Itämerellä ja Pohjois-Euroopassa

pitkäaikaisin sopimuksin. Arktiselle alueelle on tehty supramax-aluksia koskeva kuljetussopimus. Terästeollisuuden yleinen kysyntätilanne on hyvä ja sen kuljetusten odotetaan kehittyvän erittäin positiivisesti ja kuljetusmäärien kasvavan merkittävästi edellisvuodesta. Varustamolle tärkeän merellä tapahtuvan suurten alusten lastaus- ja purkaustoiminnan kysynnän odotetaan jatkuvan vilkkaana.

Energiateollisuuden kuljetustarpeen arvioidaan kokonaisuudessaan olevan hyvällä tasolla ja kuljetusmäärien nousevan loppuvuodesta alkaen edellisvuoteen nähden tulevan lämmityskauden kasvavan bioenergian kuljetustarpeen johdosta. Biopolttoaineiden kuljetusmarkkinan Itämerellä arvioidaan kasvavan merkittävästi lähivuosien aikana ja varustamo neuvottelee siihen liittyvistä projekteista, joiden kuljetukset voivat alkaa loppuvuoden 2018 aikana.

Vuonna 2018 tullaan telakoimaan suunnitelman mukaisesti yksi alus kolmannella neljänneksellä.

Yrityskaupan toteutumisen jälkeen ESL Shipping osana Aspo-konsernia tulee esittelemään tarkemmin uutta rakennettaan ja tavoitteitaan loppuvuoden 2018 aikana.

LEIPURIN

Leipurin on ainutlaatuinen ratkaisujen tarjoaja leipomo- ja konditoriatuotteiden sekä kodin ulkopuolisen syömisen (out of home, OOH) markkinoilla. Leipurin tarjoamat ratkaisut käsittävät muun muassa tuotevalikoiman kehityksen, reseptiikan, raaka-aineet, koulutuksen ja laitteet aina myyntipisteiden suunnitteluun saakka. Osana kokonaisratkaisuja Leipurin suunnittelee, toimittaa ja huoltaa leipomoteollisuuden valmistuslinjoja, paistopisteitä sekä muita elintarviketeollisuudessa tarvittavia koneita ja laitteita. Leipurin raaka-aineita ja koneita toimittavat kumppanit ovat alansa johtavia kansainvälisiä valmistajia. Leipurin toimii Suomessa, Venäjällä, Baltiassa, Puolassa, Ukrainassa, Kazakstanissa ja Valko-Venäjällä.

	4-6/2018	4-6/2017	Muutos-%	1-6/2018	1-6/2017	Muutos-%	1-12/2017
Liikevaihto, Me	31,2	30,1	3,7	61,4	59,5	3,2	122,3
Liikevoitto, Me *)	0,9	0,6	50,0	1,7	1,0	70,0	3,1
Liikevoitto-%	2,9	2,0		2,8	1,7		2,5

*) 1–12/2017 sisältää kolmannella neljänneksellä 0,4 Me:n myyntivoiton lihateollisuuden raaka-aineliiketoiminnan myynnistä sekä neljännellä neljänneksellä Leipurin vuonna 2014 toimittamaan projektitoimitukseen liittyvän korvauksen käsittelykuluineen, yhteensä -0,5 Me.

Toisella neljänneksellä kansantalous ja kuluttajien ostovoiman hyvä kehitys Suomessa ja muilla länsimarkkinoilla jatkui. Itämarkkinoilla taloudet ja yksityinen kulutus vahvistuivat. Suomessa ruoan kuluttajahinta jatkoi nousuaan. Venäjällä inflaatio on edelleen alhaisella tasolla ja vähittäiskaupan volyyymi jatkoi kasvuaan. Leipurin-liiketoiminnalle tärkeiden raaka-aineiden hinnoissa oli vaihtelua raaka-aineryhmittäin, mutta kokonaisuutena hintataso oli hyvin lähellä vertailukauden tasoa.

Teollisen pakatun leivän markkina on edelleen laskussa länsimarkkinoilla, kun taas myymäläleipomoiden sekä myymäläpaistopisteiden markkina on jatkanut kasvuaan. Itämarkkinoilla hintakategorialtaan kalliimpien tuotteiden kysyntä on taloustilanteen vuoksi edelleen aikaisempien vuosien tasoa alhaisempaa, mutta kategorian tuotteiden volyyymi on kääntymässä kasvuun. Venäjällä tapahtui vuoden 2017 aikana muutos, jonka seurauksena leipomot eivät enää vastaa vähittäismyynnin leipähävikistä vaan myymättömät leivät ovat vähittäiskaupan vastuulla. Muutos on vähentänyt pakatun leivän valmistusta merkittävästi, minkä liikevaihtoa laskeva vaikutus näkyy vertailukauden lukuihin verrattuna vuoden 2018 loppuun saakka. Leipurin kannalta merkittävänä kuluttajamarkkinoita muokkaavina trendeinä jatkuivat kodin ulkopuolisen syömisen lisääntyminen, välipalasyömisen kasvu sekä kahvileipien kulutuksen lisääntyminen.

Leipurin-liiketoiminnan toisen neljänneksen liikevaihto kasvoi vertailukaudesta 4 % ja oli 31,2 miljoonaa euroa (30,1). Merkittävin kasvuun vaikuttanut tekijä oli Leipurin koneliiketoiminta. Liikevoitto kasvoi 50 % ja oli 0,9 miljoonaa euroa (0,6). Toisen neljänneksen liikevoittoprosentti oli 2,9 % (2,0), joka ei kuitenkaan vielä ole tavoitellulla kannattavuustasolla. Kannattavuutta paransivat koneliiketoiminta sekä itämarkkinoiden raaka-aineliiketoiminta.

Venäjän, Ukrainan ja muiden IVY-maiden leipomoraaka-aineiden toisen neljänneksen volyymit kasvoivat ja liikevaihto kasvoi paikallisissa valuutoissa, mutta euroiksi muutettuna liikevaihto laski valuuttakurssien heikentymisen seurauksena 3 % ja oli 7,5 miljoonaa euroa (7,7). Kasvu oli erityisen vahvaa Ukrainassa. Liikevoittoprosentti oli noin 7 % (6). Konemyynti mukaan lukien itämarkkinoiden liikevaihto laski noin 5 % ja oli 7,7 miljoonaa euroa (8,1). Liikevoittoprosentti oli noin 8 % (6).

Länsimarkkinoilla raaka-aineliiketoiminnan liikevaihto sekä liikevoitto laskivat. Suomen raaka-aineliiketoiminnan liikevaihto laski vertailukauden tasosta johtuen pääasiassa 2017 elokuun lopussa tehdystä liiketoimintakaupasta, jossa Leipurin myi lihateollisuuden raaka-aineliiketoiminnan MP Maustepalvelut Oy:lle. Toisella neljänneksellä hankinta- ja logistiikkapalveluliiketoiminta laajentui Suomessa uuden, merkittävän OOH-ketjuasiakkaan kanssa. Baltiassa liikevaihto jatkoi kasvua. Puolassa raaka-aineliiketoiminnan kehitys oli heikkoa.

Koneliiketoiminnan liikevaihto kasvoi yli 60 % oman konetuotannon sekä päämieslaitemyynnin kasvun seurauksena. Koneliiketoiminnan myynti Suomessa ja Baltiassa jatkui toisella neljänneksellä hyvänä ja tilauskanta Venäjälle kehittyi positiivisesti.

Leipurin liikevaihto tammi-kesäkuussa kasvoi 3 % ja oli 61,4 miljoonaa euroa (59,5). Liikevoitto parani edellisen vuoden vastaavaan kauteen verrattuna ja oli 1,7 miljoonaa euroa (1,0). Venäjän, Ukrainan ja muiden IVY-maiden liikevaihto laski 3 % ja oli 15,9 miljoonaa euroa (16,4). Kannattavuus tällä markkina-alueella parani ja liikevoittoprosentti oli noin 7 % (6).

Leipurin näkymät 2018

Toimialan markkinatilanteen odotetaan pysyvän haastavana Leipurin keskeisillä markkinoilla. Leipurin pääasiakasryhmien eli leipomoiden sekä OOH-ketjujen kehitys jatkuu asiakaskohtaisesti hyvin vaihtelevana. Leipurin markkina-aseman odotetaan säilyvän vahvana leipomoteollisuuden sektorilla Suomessa, Baltiassa ja Venäjällä.

Venäjän kansantalous on kasvussa ja kuluttajien ostovoiman odotetaan paranevan edelleen. Leipurin jatkaa leipomoraaka-aineiden hankinnan kehittämistä pystyäkseen entistä paremmin vastaamaan mahdollisiin kysynnän muutoksiin. Leipurin säilyttää alueella hyvän kannattavuuden, vahvistaa markkina-asemaansa ja hakee kasvua erityisesti leipä- ja kahvileipäsektoreilta sekä myymäläleipomoista.

Kodin ulkopuolisen syömisen markkinat ovat Leipurin-liiketoiminnalle merkittävä kasvualue. Leipurin jatkaa panostuksia OOH-markkinoilla erityisesti Suomessa ja länsimarkkinoilla, missä Leipurin vastaa muun muassa ketjuasiakkaiden kuten kahviloiden sekä pikaruokaravintoloiden kasvavaan kysyntään. Uutena palveluna Leipurin on alkanut kehittää Food Service –toimintaa, missä ketjuasiakkaille tarjotaan sekä hankinta- että logistiikkapalvelua. Leipurin suuret logistiset volyymit sekä tehokkuus ja asiantuntemus mahdollistavat toiminnan nopean kehittämisen ja laajentamisen. Ensimmäisiä merkittäviä asiakkuuksia on solmittu Suomessa.

Koneliiketoiminnassa leipomoiden laiteinvestointien odotetaan kasvavan Suomessa ja Baltiassa. Venäjällä odotetaan varovaista investointien kasvua. Leipurin koneliiketoiminta jatkaa myynti- ja agenttiverkoston vahvistamista Länsi-Euroopassa ja Lähi-idässä. Leipomokoneiden omatuotannon hankintaverkoston laajentamista sekä valmistuksen ja asennuksen läpimenoaikojen kehittämistä jatketaan. Pitkän aikavälin tilauskanta oman konetuotannon osalta on hyvä, mutta kvartaalien välillä

saattaa esiintyä myynnin vaihtelua projektien toteutusaikatauluista johtuen. Leipomokoneiden omassa tuotannossa kasvun merkittävänä ajurina on investointien lisääntyminen Leipurin kotimarkkinoilla ja muualla Euroopassa.

TELKO

Telko on johtava muoviraaka-aineiden ja teollisuuskemikaalien asiantuntija ja jakelija. Liiketoiminta perustuu alan parhaiden kansainvälisten päämiesten edustuksiin sekä oman henkilöstön asiantuntemukseen. Telkolla on tytäryhtiöitä Suomessa, Baltiassa, Skandinaviassa, Puolassa, Venäjällä, Valko-Venäjällä, Ukrainassa, Kazakstanissa, Azerbaidzhanissa ja Kiinassa.

	4-6/2018	4-6/2017	Muutos-%	1-6/2018	1-6/2017	Muutos-%	1-12/2017
Liikevaihto, Me	71,7	65,7	9,1	129,4	129,3	0,1	262,2
Liikevoitto, Me *)	3,6	2,4	50,0	5,8	4,7	23,4	10,8
Liikevoitto-%	5,0	3,7		4,5	3,6		4,1

*) 1–12/2017 sisältää Pietarin terminaalihankkeen alasajoon ja henkilöstöjärjestelyihin liittyviä kuluja yhteensä -0,6 Me

Telkon toimintaympäristö säilyi ennallaan tai osassa maita parani toisella neljänneksellä. Itämarkkinoilla yleistä taloustilannetta on leimannut siirtyminen matalan kasvun vaiheeseen ja länsimarkkinoilla teollisuustuotannon kasvu jatkui hyvänä. Telkon myymien kemikaalien hinnat nousivat vertailukaudesta. Teknisten muovien hinnat nousivat johtuen heikentyneestä saatavuudesta. Volyymimuovien hinnat olivat vertailukautta alemmalla tasolla.

Telkon liikevaihto kasvoi toisella vuosineljänneksellä 9 % vertailukaudesta ja oli kaikkien aikojen korkein 71,7 miljoonaa euroa (65,7). Liiketoimintaympäristö oli edelleen suotuisa sekä itä- että länsimarkkinoilla. Vahvaa liikevaihdon kasvua toisella neljänneksellä tuki vuoden ensimmäisen neljänneksen poikkeuksellisen kylmä säätila Venäjällä ja Ukrainassa, minkä seurauksena mm. rakennusteollisuuden kevätsezonki käynnistyi aiempaa myöhemmin ja sesonkiin liittyvien raaka-aineiden myyntiä siirtyi toiselle neljännekselle. Lisäksi joidenkin tuotekategorioiden saatavuusongelmat vähenivät ensimmäisen neljänneksen jälkeen. Öljyn hinta pysyi toisella neljänneksellä korkeahkona, mikä tuki myös raaka-aineiden hintoja.

Telkon itämarkkinoiden eli Venäjän, Ukrainan ja muiden IVY-maiden toisen neljänneksen liikevaihto oli 35,3 miljoonaa euroa (30,4) ja se kasvoi 16 % vertailukaudesta. Liikevoitto itämarkkinoilla parani 50 % vertailukaudesta ja liikevoittoprosentti oli yli 4 %.

Telkon länsimarkkinoiden liikevaihto oli 33,9 miljoonaa euroa (33,3) ja se kasvoi 2 % vertailukaudesta.

Kemikaalien liikevaihto kasvoi 12 % ja kannattavuus parani vertailukauteen nähden. Telkolle tärkeiden kemikaaliraaka-aineiden keskimääräiset hinnat pysyivät edellisen neljänneksen sekä vertailukauden korkeahkolla tasolla.

Muoviliiketoiminnan liikevaihto kasvoi 7 %, vaikka vertailukauden jälkeen osasta matalakatteista myyntiä luovuttiin 2017 aikana. Volyymimuovien hintataso oli alemmalla tasolla kuin vertailukaudella, kun taas teknisten muovien hintataso oli vertailukautta korkeampi. Muoviliiketoiminnan kannattavuus parani pääosin parantuneen tuotevalikoiman ansiosta myynnin painottuessa erityisesti teknisiin muoveihin.

Toisen neljänneksen liikevoitto parani 50 % ja oli 3,6 miljoonaa euroa (2,4), mikä on Telkon vuosineljänneksen ennätystaso. Liikevoittoprosentti parani ja oli 5,0 % (3,7). Liikevoiton kasvuun

vaikuttivat mm. liikevaihdon kasvu kustannustason pysyessä hallinnassa, tuotteiden parantunut keskimääräinen katetaso sekä kannattavuudeltaan parempi tuotevalikoima.

Telko perusti vuonna 2017 tytäryhtiön Iraniin. Yhtiön perustamisen jälkeen talouspakotteet Irania kohtaan ovat lisääntyneet merkittävästi ja pakotepolitiikan vuoksi maksuliikenne länsimaista on estynyt. Toisen neljänneksen aikana Iranin yhtiön toiminta päätettiin lopettaa liian haastavan liiketoimintaympäristön johdosta. Toiminnan lopettamisella ei ollut merkittävää vaikutusta Telkon tulokseen.

Euroopan kemikaalilainsäädännön REACH:in viimeinen rekisteröintivaihe umpeutui toukokuussa. Telko on asianmukaisesti varmistanut tuotevalikoimassaan olevien raaka-aineiden REACH-rekisteröinnit yhteistyössä päämiesten kanssa ja tuotteet ovat varmistetusti REACH-rekisteröityjä.

Telkon liikevaihto tammi-kesäkuussa oli vertailukauden tasolla 129,4 miljoonaa euroa (129,3). Liikevaihdon kasvua heikensi luopuminen muutamista suuren volyymin heikosti kannattavista asiakkuuksista Venäjällä vuonna 2017. Kasvua heikensivät myös ensimmäisen neljänneksen poikkeuksellisen kylmästä säästä johtunut alentunut kysyntä Venäjällä ja Ukrainassa sekä joidenkin tuotekategorioiden raaka-aineiden saatavuusongelmat. Liikevoitto tammi-kesäkuussa nousi 23 % edellisen vuoden vastaavaan kauteen verrattuna ja oli 5,8 miljoonaa euroa (4,7). Liikevoittoprosentti parani ja oli 4,5 % (3,6).

Telkon itämarkkinoiden eli Venäjän, Ukrainan ja muiden IVY-maiden liikevaihto oli tammi-kesäkuussa 59,3 miljoonaa euroa (59,1). Itämarkkinoiden liikevoitto parani vertailukauteen nähden 36 % ja liikevoittoprosentti oli noin 4 %. Telkon länsimarkkinoiden liikevaihto oli 65,9 miljoonaa euroa (66,7).

Katsauskauden päättymisen jälkeen Telko on ostanut tanskalaisen Square Oil A/S:n liiketoiminnan. Square Oil on voiteluaineiden palvelu- ja jakeluyritys, jonka suurin päämies on Telkolle ennestään tärkeä BP Castrol. Square Oil on keskittynyt vaativiin teollisuusvoiteluasiakkuuksiin. Liiketoiminnan liikevaihto on noin 3 miljoonaa euroa, josta puolet tulee Norjan ja puolet Tanskan markkinoilta. Telkolla on vastaavaa merkittävää pitkäaikaista teollisuusvoiteluaineyhteistyötä BP Castrolin kanssa Suomessa, Ruotsissa ja Norjassa. Kaupalla ei ole merkittävää vaikutusta Telkon tulokseen vuonna 2018.

Telkon näkymät 2018

Telkon tuotteiden kysynnän odotetaan jatkuvan vuoden 2018 aikana suotuisana. Venäjän talouden odotetaan kasvavan maltillisesti ja teollisuustuotannon odotetaan jatkavan kasvua. Länsimarkkinoiden talouden uskotaan jatkavan vahvaa kasvua, mikä tukee teollisuuden tuotantomäärien lisääntymistä. Telkon myymien raaka-aineiden hintojen oletetaan pysyvän korkealla tasolla, ellei öljyn hinnassa tapahdu merkittävää laskua.

Telko pyrkii laajentamaan markkina-alueellaan ja parantamaan suhteellista kannattavuuttaan. Tavoitteet saavutetaan jatkamalla kasvua nykyisillä ydinmarkkinoilla sekä mahdollisesti laajentamalla toimintaa uusille maantieteellisille alueille sekä laajentamalla Telkon raaka-aineportfoliota.

Osana laajentumisstrategiaansa Telko on päättänyt aloittaa liiketoiminnan Uzbekistanissa sekä Romaniassa. Uzbekistan on 30 miljoonan asukkaan kehittyvä markkina, jonka kansantalous on kehittynyt suotuisasti ja valuutta on muuttunut vaihdettavaksi valuutaksi. Telkon laaja tuoteportfolio ja kyvykkyys perustaa uusia liiketoimintoja kehittyviin maihin ilman merkittäviä riskejä antavat hyvät kasvuedellytykset Uzbekistanissa. Tytäryhtiön perustaminen arvioidaan saatavan päätökseen vuoden toisella puoliskolla.

Romania on kansantalouden kasvulla mitattuna yksi EU-alueen nopeimmin kasvavista talouksista. Alhaisen kustannustason ansiosta Romania on houkutteleva maa ulkomaalaisille investoinneille.

Telko on päättänyt liiketoiminnan aloittamisesta Romaniassa Telkon merkittävän asiakkaan siirrettyä tuotantoaan Romaniaan. Liiketoiminta aloitetaan kolmannen neljänneksen aikana.

KAUKO

Kauko on vaativien liikkuvien tietotyöympäristöjen asiantuntija. Se toimittaa parhaat työkalut, tuottavuutta parantavat ratkaisut ja tehokkaan käytön varmistavat palvelut terveydenhuollon, teollisuuden, logistiikan ja viranomaisten tarpeisiin. Kaukon ratkaisuihin yhdistyvät räätälöidyt sovellus-, laite- ja palvelukokonaisuudet. Valikoimiin kuuluu myös energiatehokkuutta parantavia tuotteita. Kaukon päämarkkina-alue on Suomi.

	4-6/2018	4-6/2017	Muutos-%	1-6/2018	1-6/2017	Muutos-%	1-12/2017
Liikevaihto, Me	7,2	8,5	-15,3	14,1	15,6	-9,6	38,6
Liikevoitto, Me *)	-0,4	0,1	-500,0	-1,0	-0,4	-150,0	-0,2
Liikevoitto-%	-5,6	1,2		-7,1	-2,6		-0,5

*) 1–6/2017 ja 1–12/2017 sisältää 0,3 Me aiemmin myytyyn liiketoimintaan liittyvää saatavan alaskirjausta.

Kaukon liikevaihto laski toisella neljänneksellä 15 % ja oli 7,2 miljoonaa euroa (8,5). Liikevaihto laski erityisesti energiatehokkuuslaitteissa ja terveydenhuoltoratkaisuissa. Kaukon liiketulos oli toisella neljänneksellä -0,4 miljoonaa euroa (0,1). Liiketulosta heikensivät liikevaihdon lasku, päästöoikeusmaksut ja vaihto-omaisuuden arvonalentumiset. Kaukon edelliselle toimitusjohtajalle maksettiin toisen vuosineljänneksen aikana hänen sopimuksessaan määritelty eroraha.

Liikkuvan tietotyön toimitukset julkishallinnolle painottuvat toiselle vuosipuoliskolle. Ensimmäisellä vuosineljänneksellä allekirjoitettu 4K–kameroita koskeva myyntisopimus toteutui toisella neljänneksellä. Terveystuotteiden tarjoava yksikkö oli edelleen tappiollinen sen myynnin jäätyä merkittävästi vertailukaudesta. Ohjelmistoliiketoiminnan tappio oli merkittävä. Liikkuvan tietotyön liiketulos oli laitemyynnin osalta hyvä.

Kaukon tappiollinen, kehitysvaiheessa ollut ohjelmistoliiketoiminta päätettiin lopettaa toisella neljänneksellä ja lopettamiseen liittyvät YT-neuvottelut käytiin kesäkuun aikana. Niiden seurauksena kuuden henkilön työsuhde päättyi Kaukossa katsauskauden jälkeen. Yksikön lopettaminen ei aiheuttanut merkittäviä kuluja toiselle neljännekselle ja vähentää Kaukon kuluja kolmannen neljänneksen alusta lähtien.

Energiatehokkuuslaitteiden liikevaihto laski vertailukauteen nähden. Myyntiä ovat alentaneet vähittäiskaupan varastojen hidas purkautuminen ja osaltaan tuotteisiin liittyvät komponenttiongelmien. Energiatehokkuuslaitteiden asiakaskunta on kuitenkin laajentunut kaikissa tuoteryhmissä.

Kaukon tammi-kesäkuun liikevaihto laski 10 % ja oli 14,1 miljoonaa euroa (15,6). Liiketulos oli -1,0 miljoonaa euroa (-0,4). Kauko ei täytä Aspon vaatimuksia liiketoiminnan kannattavuuden osalta.

Kaukon näkymät 2018

Kaukon kannattavuuden odotetaan parantuvan ensimmäisestä vuosipuoliskosta jo toteutettujen ja suunnitelmassa olevien kannattavuutta parantavien toimenpiteiden seurauksena.

Liikkuvan tietotyön laiteliiketoiminnan liikevaihdon ja kannattavuuden odotetaan edelleen paranevan. Vahvennettujen tietokoneiden markkinoilla arvioidaan kannettavien tietokoneiden myynnin säilyvän ennallaan tai laskevan ja tablet-tietokoneiden myynnin kasvavan. Kauko tarjoaa terveydenhuoltosektorille erilaisia liikkuvia tietotekniikkaan perustuvia ratkaisuja, jotka tehostavat hoitoa ja hoitohenkilöstön työtä. Terveydenhuoltosektorille suuntautuvan ratkaisuliiketoiminnan kannattavuutta tullaan parantamaan.

Kaukossa toteutetaan määrätietoisia toimenpiteitä kannattavuuden parantamiseksi ja jo ennestään hyvän kannattavuustason vahvennettujen tietokoneiden laitemyynnin edelleen laajentamiseksi. Julkishallinnon hankintaorganisaatio Hansel on valinnut Kaukon vahvennetut tietokoneet kilpailutuksessa myös jatkossa mallistoonsa.

MUU TOIMINTA

Muu toiminta sisältää Aspon konsernihallinnon, talous- ja ICT-palvelukeskuksen sekä vähäisiä määriä muita toimialoille kuulumattomia toimintoja.

	4-6/2018	4-6/2017	Muutos-%	1-6/2018	1-6/2017	Muutos-%	1-12/2017
Liikevaihto, Me	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Liikevoitto, Me	-1,3	-1,1	-18,2	-2,6	-1,9	-36,8	-4,1

Muun toiminnan liiketulos oli toisella neljänneksellä -1,3 miljoonaa euroa (-1,1). Liiketulosta heikensi lisääntynyt ulkopuolisten palvelujen käyttö ja pienentyneet vuokratuotot. Aspon muun toiminnan kulutason ei odoteta merkittävästi poikkeavan edellisen vuoden tasosta.

RAHOITUS

Konsernin rahavarat olivat 18,5 miljoonaa euroa (12/2017: 19,9). Konsernitaseen korolliset velat olivat 146,3 miljoonaa euroa (12/2017: 136,6). Korollisten velkojen keskiporko oli katsauskauden päättyessä 1,6 % (12/2017: 1,8). Korottomat velat olivat 78,1 miljoonaa euroa (12/2017: 72,2).

Aspo-konsernin nettovelkaantumisaste oli 118,6 % (12/2017: 103,9) ja omavaraisuusaste 32,7 % (12/2017: 35,6). Vuoden 2017 toisen neljänneksen päättyessä nettovelkaantumisaste oli 113,7 % ja omavaraisuusaste 32,9 %. Toisella vuosineljänneksellä omaa pääomaa pienensi 13,2 miljoonan euron osinko, josta maksettiin 6,4 miljoonaa euroa. Vuoden 2018 toisella vuosipuoliskolla Aspo-konsernin pääomarakenteeseen tulee vaikuttamaan sekä varustamon investointi kahteen uuteen kuivarahtialukseen, että ruotsalaisen AtoB@C-varustamon yritysosto.

Konsernin liiketoiminnan rahavirta tammi-kesäkuussa heikkeni vertailukauteen verrattuna ja oli yhteensä -1,2 miljoonaa euroa (3,5). Käyttöpääoman muutos oli katsauskauden aikana -14,3 miljoonaa euroa (-9,4). Käyttöpääomaa sitoutui pääosin Telkon liiketoiminnan kasvuun. Investointien rahavirta oli -1,5 miljoonaa euroa (-11,2). Konsernin vapaa rahavirta oli -2,7 miljoonaa euroa (-7,7).

Aspon ja päärahoittajapankkien kesken allekirjoitettujen sitovien valmiusluottolimiittien määrä oli katsauskauden päättyessä yhteensä 40 miljoonaa euroa. Valmiusluottolimiitit olivat katsauskauden päättyessä kokonaisuudessaan käyttämättömiä. Aspon 80 miljoonan euron yritystodistusohjelmasta

oli 27 miljoonaa euroa käytössä. Vuoden 2018 aikana eräännyy rahoitussopimuksia yhteensä noin 16 miljoonaa euroa.

Aspo laski 27.5.2016 liikkeeseen 25 miljoonan euron hybridilainan eli oman pääoman ehtoisen joukkovelkakirjalainan. Lainan vuotuinen kuponnikorko on kiinteä 6,75 %. Lainalla ei ole eräpäivää, mutta yhtiöllä on oikeus lunastaa se takaisin neljän vuoden kuluttua liikkeeseenlaskupäivästä.

Aspo on suojannut korkoriskiään koronvaihtosopimuksilla, joiden käypä arvo 30.6.2018 oli -0,3 miljoonaa euroa (-0,5). Rahoitusinstrumentit ovat käyvän arvon hierarkian tasolla 2.

Aspo-konserni on suojannut uusien alusten hankintaan liittyviä valuuttamääräisiä rahavirtoja valuuttatermiineillä, joihin sovelletaan suojauslaskentaa. Näiden valuuttatermiinien nimellisarvo 30.6.2018 oli 26,1 miljoonaa euroa ja käypä arvo oli 0,1 miljoonaa euroa (-0,7). Rahoitusinstrumentit ovat käyvän arvon hierarkian tasolla 2.

INVESTOINNIT

Konsernin investoinnit vuoden 2018 toisen neljänneksen aikana olivat 1,0 miljoonaa euroa (4,7). Investoinnit koostuivat pääosin ESL Shippingin ennakkomaksuista ja alusten aktivoituista korjauskustannuksista. Vertailukauden investoinnit koostuivat enimmäkseen ESL Shippingin laivainvestointien ennakkomaksuista.

Investoinnit segmenteittäin ilman yritysostoja

	4-6/2018	4-6/2017	Muutos	1-6/2018	1-6/2017	Muutos	1-12/2017
	Me	Me	%	Me	Me	%	Me
ESL Shipping	0,7	4,6	-84,8	1,1	11,2	-90,2	16,8
Leipurin	0,2	0,1	100,0	0,2	0,2	0,0	0,5
Telko	0,1	0,0	-	0,3	0,3	0,0	0,5
Kauko	0,0	0,0	-	0,0	0,1	-100,0	0,1
Muu toiminta	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-	0,1
Yhteensä	1,0	4,7	-78,7	1,6	11,8	-86,4	18,0

HENKILÖSTÖ

Henkilöstö segmenteittäin katsauskauden lopussa

	6/2018	6/2017	Muutos-%	12/2017
ESL Shipping	237	236	0,4	235
Leipurin	321	323	-0,6	315
Telko	292	286	2,1	288
Kauko	44	47	-6,4	46
Muu toiminta	25	25	0,0	25
Yhteensä	919	917	0,2	909

Aspo-konsernin henkilöstömäärä oli kauden lopussa 919 (917).

Palkitseminen

Aspo-konsernissa on käytössä tulospalkkiojärjestelmä, joka otettiin käyttöön vuonna 2013. Suomen henkilöstöä koskeva tulospalkintajärjestelmä on kytketty henkilöstörahastoon niin, että tulospalkkion voi sijoittaa henkilöstörahastoon tai nostaa rahana. Rahastoinnin pitkän aikavälin tavoitteena on, että henkilöstöstä tulee yhtiön merkittävä omistajaryhmä. Henkilöstörahaston jäsenenä ovat kaikki Aspo-konsernin suomalaisissa yhtiöissä työskentelevät henkilöt.

Osakepalkintaohjelmat 2018–2020

Aspo Oyj:n hallitus on päättänyt huhtikuussa 2018 kolmesta uudesta konsernin avainhenkilöiden osakepohjaisesta kannustinjärjestelmästä. Uusien järjestelmien tarkoituksena on yhdistää omistajien ja avainhenkilöiden tavoitteet yhtiön arvon nostamiseksi pitkällä aikavälillä sekä sitouttaa avainhenkilöt yhtiöön ja tarjota heille kilpailukykyiset yhtiön osakkeiden ansaintaan ja kertymiseen perustuvat palkkiojärjestelmät.

Osakepalkkiojärjestelmä 2018–2020

Osakepalkkiojärjestelmässä 2018–2020 on kolme ansaintajaksoa, kalenterivuodet 2018, 2019 ja 2020. Yhtiön hallitus päättää järjestelmän ansaintakriteerit ja kullekin kriteerille asetettavat tavoitteet kunkin ansaintajakson alussa. Järjestelmän mahdollinen palkkio ansaintajaksolta 2018 perustuu konsernin osakekohtaiseen tulokseen (EPS).

Osakepalkkiojärjestelmän kohderyhmään ansaintajaksolla 2018 kuuluu noin 15 henkilöä mukaan lukien johtoryhmän jäsenet. Mahdollinen palkkio ansaintajaksolta 2018 maksetaan vuonna 2019 osittain yhtiön osakkeina ja osittain rahana. Osakepalkkiojärjestelmän 2018–2020 perusteella maksettavat palkkiot vastaavat yhteensä enintään 500 000 Aspo Oyj:n osakkeen arvoa sisältäen myös rahana maksettavan osuuden.

Johtoryhmän osakepalkkiojärjestelmä 2018–2020

Johtoryhmän osakepalkkiojärjestelmässä 2018–2020 on yksi ansaintajakso, kalenterivuodet 2018–2020. Järjestelmän mahdollinen palkkio ansaintajaksolta 2018–2020 perustuu konsernin liikevoittoon (EBIT) ja sen maksaminen edellyttää poikkeuksellista onnistumista.

Mahdollinen palkkio ansaintajaksolta 2018–2020 maksetaan vuonna 2021 osittain yhtiön osakkeina ja osittain rahana. Ansaintajakson 2018–2020 perusteella maksettavat palkkiot vastaavat yhteensä enintään 200 000 Aspo Oyj:n osakkeen arvoa sisältäen myös rahana maksettavan osuuden.

Sitouttava osakepalkkiojärjestelmä 2018

Sitouttavan osakepalkkiojärjestelmän 2018 palkkio perustuu osallistujan voimassa olevaan työ- tai toimisuhteeseen ja työssäolon jatkumiseen sitouttamisjaksolla ja se maksetaan yhtiön osakkeina 12-36 kuukauden mittaisen sitouttamisjakson päättymisen jälkeen. Sitouttava osakepalkkiojärjestelmä on tarkoitettu vain yksittäisille avainhenkilöille hallituksen erityisellä päätöksellä. Järjestelmästä maksettavat palkkiot vastaavat yhteensä enintään 100 000 Aspo Oyj:n osakkeen arvoa (sisältäen myös rahana maksettavan osuuden).

RISKIT JA RISKIENHALLINTA

Talouden näkymät ovat parantuneet Aspon kaikilla markkina-alueilla ja talouden sekä teollisuustuotannon kasvu ovat vähentäneet Aspon markkina-alueisiin liittyviä taloudellisia riskejä. Poliittiset riskit ovat lisääntyneet, mutta niiden ei arvioida vaikuttavan lyhyellä tähtämellä Aspon liiketoimintaan. Aspon liiketoimintaan eivät ole myöskään vaikuttaneet Yhdysvaltojen ja Kiinan asettamat tuontitullit, jotka heikentävät maailman vapaakauppaa yleisesti. Vapaakauppaan liittyvien sopimusten vastoinkäymiset eivät ole toistaiseksi vaikuttaneet Aspon liiketoimintoihin merkittävästi.

Finanssikriisin jälkeen maailmantalous kasvaa nyt samanaikaisesti kaikilla markkinoilla. Euroalueella kasvun ennustetaan ylittävän 2,5 prosenttia ja muilla länsimarkkina-alueilla kasvu on myös ripeää. Venäjällä kansantuotteen kasvu ja inflaatio ovat odotetulla tasolla, samalla kun yksityinen kulutus ja investoinnit ovat lisääntyneet. Laivojen yleiset rahtihinnat ovat vaihdelleet koko vuosipuoliskon ajan, mutta olleet pääsääntöisesti nousussa periodin loppua kohden.

Aspon kaikkien toimialojen taloudelliset riskit ovat alentuneet markkinakehityksen paranemisen ja vakautumisen seurauksena. Arvaamattomuus kansainvälisessä politiikassa, nopeat liikkeet valuuttojen arvoissa tai hyödykemarkkinoilla voivat silti vaikuttaa Aspon liiketoimintojen tuotteiden kysyntään ja kilpailukykyyn. Sekä itä- että länsimarkkinoiden kasvua aiemmin rajoittanut investointihyödykkeiden varovainen kysyntä on kääntynyt kasvuun. Venäjällä investoinnit ovat lisääntyneet, joskin niistä edelleen suuri osa kohdistuu energiasektorille. Venäjällä myös yksityinen kulutus on kasvanut, mutta tuonin määrä ei ole kasvanut edellisen vuoden tahdissa. Talouden rakenteellisia uudistuksia ei ole tapahtunut ja talouden kasvun odotetaan pysyvän edellisvuoden tasolla.

Strategiset riskit

Venäjän tavaravienti ja –tuonti ovat kasvaneet, mutta tuonin kasvu on hidastunut. Venäjän talous on vakiintunut ja inflaatio on hidastunut. Kulutuskysynnän heikentyminen pitkällä aikavälillä on vaikuttanut yleisesti kauppaan, mutta nimellispalkkojen kasvu ja kuluttajien parantunut luottamus talouteen ovat lisänneet kulutuksen kasvua. Ukrainassa talouden tila on vakiintunut. Kuluttaja- ja tuottajahinnat ovat maltillisella tasolla eivätkä ole muuttuneet alkuvuoden heilahtelujen jälkeen merkittävästi. Tuotanto ylittää edellisvuoden määrät ja tuonti sekä vienti kasvavat, joskin edellisvuotta maltillisemmin. Venäjän ja Ukrainan rahoitusmarkkinoilla ja maksuliikenteessä ei ole nähty enää heikkenemisen merkkejä. Yritysten investointihalukkuus on lisääntynyt.

Kotimaisen tuotannon suosiminen lisää edelleen Venäjällä tuotettujen raaka-aineiden ja tarvikkeiden määrää teollisuustuotannossa laadun heikkenemisestä huolimatta. Tämä saattaa heikentää tuontiraaka-aineiden asemaa arvoketjussa ja alentaa katetasoa, mutta tuonin määrän kasvu voi lisätä ulkomaisten raaka-aineiden kysyntää ja vastaavasti vähentää tähän liittyviä Aspon riskejä.

Poliittiset riskit ovat maailmanlaajuisesti kasvaneet, mikä voi vaikuttaa Aspon toimintaympäristöön nopeasti ja heikentää vapaakauppaa sekä lyhyellä että pitemmällä aikavälillä. Aspon markkina-alueen taloudellinen ja poliittinen tilanne on saattanut vaikeuttaa Aspon strategiaan kuuluvien rakenteellisten muutosten toteuttamista vaikka viime aikoina niitä on toteutettukin. Tilanne voi jatkua nykyisen kaltaisena edelleen, mutta taloudellisen ja poliittisen paineen hellittäessä se voi muuttua päinvastaiseksi nopeastikin.

Taloussuhteet ja niiden lisääntyminen tai muut Venäjän poliittisesta tai taloudellisesta tilanteesta johtuvat esteet voivat osaltaan vähentää kuljetuksia Venäjältä sekä suurten alusten keventämistoiminta merellä voi vähentyä. Protektionistiset toimet voivat vähentää merikuljetuksia Venäjän arktisella alueella Venäjän tiukentaessa sisäisen liikenteen määräyksiä muun muassa energiatuotteiden kuljetuksissa. Suomessa ja muualla Euroopassa yhteiskunnallinen tavoite hiilen kulutuksen vähentämiseen energiantuotannossa on lisääntynyt, mikä vähentää hiilen kuljetustarvetta

tulevaisuudessa. Korvaavien energiatuotteiden tarve tulee vastaavasti lisäämään kuljetuksia, mutta muutoksesta johtuen tulevaisuuden kuljetusmäärien arviointi on vaikeutunut. Kansainvälisten rahti-indeksien pysyminen pitkään matalalla tasolla ja kaluston lisääntyminen kansainvälisesti erityisesti suurissa kokoluokissa ovat lisänneet varustamojen pitkän aikavälin kannattavuuteen liittyvää epävarmuutta. Tästä huolimatta rahti-indekseissä voidaan nähdä kohtalaista nousua ja liikenteessä olevan kaluston määrässä pidemmällä aikavälillä vähenemistä.

Strategisia riskejä voivat aiheuttaa taloudellisen tilanteen heikkeneminen kansainvälisesti sekä poliittisen ilmapiirin ja protektionismin lisäksi teollisuusasiakkaiden näkymät ja tuotannolliset ratkaisut. Energiantuotannon rakenteisiin liittyvät päätökset, joihin vaikuttavat ympäristöpolitiikka ja muut poliittiset valinnat, aiheuttavat teollisuuteen ja energiantuotantoon muutoksia, jotka voivat vähentää fossiilisten polttoaineiden käyttöä ja lisätä vaihtoehtoisia energiamuotoja. Itämeren tavaravirrat voivat muuttua teräksen tuotannon, kustannusrakenteiden, asiakasrakenteen muutosten, kuten omistuksen keskittymisen tai muiden syiden vaikutuksesta. Muutokset voivat aiheuttaa negatiivisia seurauksia liiketoiminnalle kuljetustarpeiden vähentyessä, mutta niissä nähdään myös kasvavia mahdollisuuksia. Kansainvälisen meriliikenteen matalien rahtihintojen seurauksena kilpailu rahdeista voi kiristyä myös Itämerellä ja kilpailu voi lisääntyä myös osaltaan leutojen ja jäätömien talvien seurauksena. Kilpailuasemansa parantamiseksi Aspon ESL Shipping on rakentamassa uusia tälle alueelle ja asiakaskuntaan soveltuvia vähän polttoainetta kuluttavia ja vähäpäästöisiä aluksia, jotka kykenevät toimimaan myös jääolosuhteissa sekä toteuttamassa yrityskauppaa, jolla varustamon kilpailukyky paranee merkittävästi.

Strategisiin riskeihin vaikuttavat rahtihintojen pitkän aikavälin muutokset, alusten rakentaminen ja poistuminen markkinoilta, investointitrendit ja kaupan rakenteen muutokset erityisesti länsimarkkinoilla. Itämarkkinoilla riskejä kasvattavat muun muassa poliittinen epävakaus, yhteiskunnalliset rakenteet tai niiden reagoimattomuus liiketoiminnan kohtaamiin vaikeuksiin. Investointien patoutuminen ja purkautuminen voi aiheuttaa pitkällä aikavälillä muutoksia kilpailutilanteessa ja asiakkaiden käyttäytymisessä. Itä- ja länsimarkkinoiden välinen kauppa voi kärsiä vapaakaupan rajoittamisesta ja sen seurauksena tavaroiden ja palveluiden myynti saattaa vähentyä.

Nopeat muutokset talouden rakenteissa voivat aiheuttaa riskejä asiakas- tai päämiesrakenteen tai teknologian muuttuessa sekä nopeita reaktioita edellyttävien mahdollisuuksien jäädessä hyödyntämättä. Disruptiiviset muutokset saattavat olla hyvin nopeita. Aspon strategisia riskejä tasoittaa liiketoiminnan jakautuminen neljälle toimialalle ja liiketoiminnan harjoittaminen laajalla maantieteellisellä alueella sekä kyky reagoida nopeasti muuttuviin olosuhteisiin.

Aspo toimii länsimarkkinoiden lisäksi alueilla, joiden talouskehitys voi muuttua hyvin nopeasti negatiiviseksi tai positiiviseksi, minkä seurauksena liiketoiminnan harjoittamisen edellytykset voivat muuttua merkittävästi.

Operatiiviset riskit

Aspon toimintaympäristön taloudellinen epävarmuus on toisen neljänneksen aikana vähentynyt. Tästä huolimatta operatiiviset riskit ovat säilyneet. Näitä ovat esimerkiksi toimitusketjuihin, tavaroihin ja palveluihin sekä henkilöihin liittyvät riskit. Erilaisten ulkopuolisten konserniin kohdistuvien väärinkäytösten uhka on myös lisääntynyt sähköisten välineiden kehittymisen seurauksena.

Aspon liiketoimintojen kasvun painopiste on pitkään ollut kehittyvien markkinoiden alueilla, joissa kasvua hidastaviin riskeihin vaikuttavat mm. valuuttakurssien vaihtelu ja korkotaso, raaka-aineiden maailmanmarkkinahintojen taso ja muutokset, teollisuuden ja kaupan investoinnit, asiakkaiden maksuvalmius, lainsäädännön ja maahantuontiasetusten muutokset sekä viranomaistahojen toimimattomuus, epäneutraalius tai korruptio.

Talouden kasvu ja vaihtoehtoisesti tuotannon supistuminen voivat vaikuttaa raaka-aineiden kysyntään. Poliittinen epävakaus vaikeuttaa kaupallista toimintaa ja tilanteen edelleen pitkittyessä voi hidastaa Aspon liiketoimintojen kasvua. Kuluttajien luottamus ja kuluttajakäyttäytyminen heijastuvat myös B-to-B-asiakkuuksien riskeihin ja niiden tasoihin. Kehittyvien markkinoiden kasvumahdollisuudet lisäävät kilpailijoiden halua aloittaa liiketoimintaa tai laajentaa liiketoimintaansa näillä alueilla. Kehittyvien markkinoiden haastavuus ja kärjistyneet tilanteet ovat myös aiheuttaneet kilpailijoiden vetäytymistä näiltä markkinoilta, mikä on luonut Aspon liiketoiminnoille uusia mahdollisuuksia sekä lisännyt markkinaosuuksia.

Valuuttakurssimuutoksilta suojautuminen ei kaikissa olosuhteissa ja erityisesti jatkuvana ole mahdollista. Valuuttakurssien muutokset voivat heikentää tulosta sekä pienentää taseen omaa pääomaa muuntoerojen vaikutuksesta. Valuuttakurssien muutokset voivat myös vaikuttaa tulosta ja tasetta vahvistavasti. Luottotappioriskien muutos hajautuu liiketoiminnoittain ja asiakkaittain, joten Aspon liiketoiminnot eivät ole kärsineet suurista asiakkuuksiin liittyviä luottotappioita, vaikka luottotappioriskit ovat kasvaneet. Päämiesriskejä on toteutunut saamatta jääneinä komissiotuottoina.

Aspon tuotteiden soveltumattomuus asiakkaiden tuotantoprosesseihin tai niiden tekniset ominaisuudet voivat aiheuttaa kaupan katteiden kaventumista tai toimituksiin liittyviä taloudellisia vaateita. Operatiivisia riskejä ovat lisänneet myös tietotekniikkaan liittyvä rikollisuus, haittaohjelmat ja lisääntynyt petosyritysten määrä. Nämä voivat toteutuessaan aiheuttaa Aspolla taloudellisia menetyksiä. Tietotekninen suojautuminen ja sisäinen koulutus on Aspossa asianmukaisesti järjestetty, mutta hajautetusta rakenteesta johtuen yksittäisiä tapauksia voi toteutua.

Konsernin vahinkoriskien määrää ja todennäköisyyttä arvioidaan säännöllisesti. Vahinkovakuutukset kilpailutetaan ja vakuutusmäärät päivitetään myös säännöllisesti. Vakuutusmäärät ovat Aspon toiminnan laajuuteen nähden riittävät, mutta vakuutusyhtiöt voivat rajoittaa vakuutusten voimassaoloa eri syistä lisääntyneiden riskien seurauksena esimerkiksi sotatoimialueilla.

Sisäinen valvonta ja riskienhallinta

Aspon tarkastusvaliokunnan yhtenä tehtävänä on yhtiön sisäisen valvonnan, sisäisen tarkastuksen ja riskienhallintajärjestelmien tehokkuuden seuranta. Tarkastusvaliokunta seuraa riskienhallintaprosessia ja tekee tarvittavia toimenpiteitä erityisesti strategisten riskien ehkäisemiseksi. Hallituksen hyväksymien sisäisen valvonnan periaatteiden mukaisesti riskienhallinta on osa Aspon sisäistä valvontaa ja sen tehtävänä on varmistaa konsernin strategian toteutumista, taloudellisen tuloksen kehittymistä, omistaja-arvoa, osingonmaksukykyä ja liiketoiminnan jatkuvuutta. Vastuu riskienhallinnasta on toimialojen liiketoimintajohtajilla. Johto vastaa riittävien toimenpiteiden määrittämisestä, toteuttamisesta sekä toimenpiteiden toteutumisen seurannasta osana päivittäistä toiminnan ohjausta. Riskienhallinnasta vastaa Aspon talousjohtaja, joka raportoi konsernin toimitusjohtajalle.

Aspo-konsernin rahoitus ja rahoitusriskien hallinta hoidetaan keskitetysti emoyhtiössä hallituksen hyväksymän rahoituspolitiikan mukaisesti.

Yksityiskohtaisempi selvitys riskienhallintapolitiikasta ja merkittävimmistä riskeistä on julkistettu yhtiön kotisivuilla. Rahoitusriskeistä kerrotaan tarkemmin tilinpäätöksen liitetiedoissa.

OSAKEPÄÄOMA JA OSAKKEET

Aspo Oyj:n rekisteröity osakepääoma 30.6.2018 oli 17 691 729,57 euroa ja osakkeiden kokonaismäärä 30 975 524, joista yhtiön hallussa oli 299 961 osaketta eli 1,0 % osakepääomasta. Aspo Oyj:llä on yksi osakesarja. Kukin osake oikeuttaa yhteen ääneen yhtiökokouksessa. Aspon osake noteerataan Nasdaq Helsinki Oy:n keskisuurten yritysten ryhmän toimialaluokassa teollisuustuotteet ja -palvelut.

Aspo Oyj:n osakkeiden vaihto Nasdaq Helsingissä oli tammi-kesäkuussa 2018 yhteensä 891 011 osaketta ja 8,5 miljoonaa euroa, eli 2,9 % osakekannasta vaihtoi omistajaa. Katsauskauden ylin kurssinoteeraus oli 10,15 euroa ja alin 8,60 euroa. Keskipurssi oli 9,56 euroa ja katsauskauden päätöskurssi 9,18 euroa. Katsauskauden päättyessä osakekannan markkina-arvo omat osakkeet vähennettynä oli 281,6 miljoonaa euroa.

Yhtiöllä oli katsauskauden päättyessä yhteensä 9192 osakkeenomistajaa. Hallintarekisterissä ja ulkomaisessa omistuksessa oli 1 710 457 osaketta eli 5,5 % osakekannasta.

YHTIÖKOKOUKSEN PÄÄTÖKSET

Osinko

Aspo Oyj:n 10.4.2018 pidetty varsinainen yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti osingoksi 0,43 euroa osakkeelta.

Osinko maksetaan kahdessa erässä. Ensimmäisen erän, 0,21 euroa/osake, maksupäivä oli 19.4.2018.

Toinen erä 0,22 euroa/osake maksetaan marraskuussa 2018 osakkeenomistajille, jotka ovat täsmäytyspäivänä merkitty Euroclear Finland Oy:n pitämään osakasluetteloon. Hallitus päättää 25.10.2018 pidettäväksi sovitussa kokouksessaan toisen erän osingon täsmäytyspäivän ja osingonmaksupäivän suomalaisen arvo-osuusjärjestelmän sääntöjen mukaisesti. Nykyisen järjestelmän mukaan osingon täsmäytyspäivä olisi 29.10.2018 ja osingon maksupäivä 5.11.2018.

Hallitus ja tilintarkastajat

Aspo Oyj:n varsinainen yhtiökokous valitsi hallituksen jäseniksi uudelleen Mammu Kaarion, Mikael Laineen, Gustav Nybergin, Salla Pöyryn, Risto Salon sekä uudeksi jäseneksi Tatu Vehmaksen. Yhtiökokouksen jälkeen pitämässään järjestäytymiskokouksessa hallitus valitsi puheenjohtajaksi Gustav Nybergin ja varapuheenjohtajaksi Mammu Kaarion. Kokouksessa hallitus päätti lisäksi valita tarkastusvaliokunnan puheenjohtajaksi Mammu Kaarion ja jäseniksi Mikael Laineen, Salla Pöyryn ja Tatu Vehmaksen.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin tilintarkastusyhteisö Ernst & Young Oy, joka on ilmoittanut KHT Toni Halosen toimivan päävastuullisena tilintarkastajana.

Hallituksen valtuutukset

Hallituksen valtuuttaminen päättämään omien osakkeiden hankkimisesta

Yhtiökokous 10.4.2018 valtuutti hallituksen päättämään enintään 500.000 oman osakkeen hankkimisesta yhtiön vapaalla omalla pääomalla, mikä vastaa noin 1,6 % yhtiön kaikista osakkeista. Valtuutus käsittää myös oikeuden ottaa omia osakkeita pantiksi. Valtuutus on voimassa vuoden 2019 varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään 18 kuukautta yhtiökokouksen päätöksestä lukien.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään osakeannista, jossa luovutetaan yhtiön hallussa olevia omia osakkeita

Yhtiökokous 10.4.2018 valtuutti hallituksen päättämään yhdessä tai useammassa erässä osakeannista, joka toteutetaan luovuttamalla yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Valtuutuksen perusteella luovutettavien osakkeiden määrä on yhteensä enintään 900 000 osaketta. Valtuutus on voimassa vuoden 2019 varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään 18 kuukautta yhtiökokouksen päätöksestä lukien.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään uusien osakkeiden osakeannista

Yhtiökokous 10.4.2018 valtuutti hallituksen päättämään maksullisesta osakeannista. Valtuutus sisältää hallituksen oikeuden päättää kaikista muista osakeannin ehdoista ja se sisältää siten myös oikeuden päättää suunnatusta osakeannista, osakkeenomistajien merkintäetuoikeudesta poiketen, jos siihen on yhtiön kannalta painava taloudellinen syy. Osakeannissa liikkeeseen laskettavien uusien osakkeiden yhteenlaskettu lukumäärä voi olla enintään 1 500 000 osaketta. Valtuutus on voimassa vuoden 2019 varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään 18 kuukautta yhtiökokouksen päätöksestä lukien.

OIKEUDENKÄYNNIT

Helsingin kärjäoikeus antoi 27.2.2015 päätöksen ESL Shipping Oy:n ja Suomen valtion välisessä kanteessa, joka koskee vuosina 2001–2004 veloitettuja väylämaksuja. Helsingin kärjäoikeuden päätöksen mukaan Suomen valtio veloitettiin maksamaan ESL Shippingille yhtiön vaateiden mukaisesti noin 3,0 miljoonaa euroa sekä oikeudenkäyntikulut ja korkoja. Valtio valitti kärjäoikeuden tuomiosta ja hovioikeus kumosi 8.8.2016 annetussa tuomiossa Helsingin kärjäoikeuden päätöksen ja hylkäsi ESL Shippingin kanteen vanhentuneena. Yhtiö haki valituslupaa korkeimmalta oikeudelta, mutta hakemus hylättiin helmikuussa 2018. Yhdessä 13 muun varustamon kanssa, ESL Shipping jätti kesäkuussa 2018 ylimääräistä muutoksenhakua (kantelu ja purku) koskevan hakemuksen korkeimpaan oikeuteen. Lisäksi yhtiö jätti valituksen Euroopan Ihmisoikeustuomioistuimeen, koskien erityisesti omaisuuden suojan rikkomista.

Varustamo on voittanut oikeusprosessin intialaista ABG Shipyard -telakkaa vastaan vuonna 2011 vastaanotetun m/s Alppilan takuuaikaisten korjausten korvaamisesta. Välimiesoikeuden antaman päätöksen mukaan ABG Shipyard -telakka veloitettiin maksamaan ESL Shippingille yhtiön vaateiden mukaisesti korjauskulut ja korot. Päätöksen vaikutus tullaan huomioimaan sillä tilikaudella, jolla päätöksen mukaiset maksut saadaan.

Telko on aloittanut hallinto-oikeusprosessin koskien Tullin määräämää veronkorotusta, joka liittyy Telkon vuosina 2013 ja 2014 maahantuomiin tavaraeriin. Telko pitää Tullin määräämiä maksuja perusteettomina. Maksujen määrä 1,7 miljoonaa euroa on kirjattu kuluksi vuonna 2015.

Kauko on haastanut keväällä 2017 kaksi liikkuvan tietotyön terveydenhuoltosektorille toimitettavan tietotekniikan yksikössä johtotehtävissä toiminutta henkilöä houkuttelukiellon sekä

kilpailuoikeusrikkomusten vuoksi siviilioikeuteen. Helmikuussa 2018 käräjäoikeus päätti kanteen vastaajien hyväksi ja Kauko on valittanut hovioikeuteen tuomiosta. Päätöksellä ei ole vaikutusta Aspokonsernin tulokseen.

Helsingissä 14.8.2018

ASPO OYJ

Hallitus

ASPO-KONSERNIN LAAJA TULOSLASKELMA

	4-6/2018		4-6/2017	
	Me	%	Me	%
Liikevaihto	132,7	100,0	123,8	100,0
Liiketoiminnan muut tuotot	1,4	1,1	0,7	0,6
Materiaalit ja palvelut	-97,6	-73,5	-91,6	-74,0
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-11,3	-8,5	-10,6	-8,6
Poistot ja arvonalentumiset	-2,6	-2,0	-3,0	-2,4
Liiketoiminnan muut kulut	-15,5	-11,7	-14,2	-11,5
Liikevoitto	7,1	5,4	5,1	4,1
Rahoitustuotot ja -kulut	-1,0	-0,8	-0,7	-0,6
Voitto ennen veroja	6,1	4,6	4,4	3,6
Tuloverot	-0,7	-0,5	-0,3	-0,2
Tilikauden voitto	5,4	4,1	4,1	3,3
Muut laajan tuloksen erät				
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi:				
Muuntoerot	0,1		-2,7	
Suojauslaskenta	1,7		-1,9	
Muihin laajan tuloksen eriin liittyvät verot	-0,1		0,1	
Tilikauden muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen	1,7		-4,5	
Tilikauden laaja tulos	7,1		-0,4	
Yhtiön osakkeenomistajille kuuluva tulos	5,4		4,1	
Yhtiön osakkeenomistajille kuuluva laaja tulos	7,1		-0,4	
Tulos/osake, euroa	0,17		0,08	
Laimennettu tulos/osake, euroa	0,17		0,08	

	1-6/2018		1-6/2017		1-12/2017	
	Me	%	Me	%	Me	%
Liikevaihto	248,0	100,0	242,8	100,0	502,4	100,0
Liiketoiminnan muut tuotot	2,0	0,8	1,0	0,4	2,0	0,4
Materiaalit ja palvelut	-181,4	-73,1	-179,7	-74,0	-370,5	-73,7
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-21,8	-8,8	-20,9	-8,6	-41,6	-8,3
Poistot ja arvonalentumiset	-5,5	-2,2	-6,0	-2,5	-11,9	-2,4
Liiketoiminnan muut kulut	-30,5	-12,3	-27,7	-11,4	-57,3	-11,4
Liikevoitto	10,8	4,4	9,5	3,9	23,1	4,6
Rahoitustuotot ja -kulut	-2,2	-0,9	-0,9	-0,4	-2,0	-0,4
Voitto ennen veroja	8,6	3,5	8,6	3,5	21,1	4,2
Tuloverot	-1,2	-0,5	-0,6	-0,2	-1,7	-0,3
Tilikauden voitto	7,4	3,0	8,0	3,3	19,4	3,9
Muut laajan tuloksen erät						
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi:						
Muuntoerot	-0,1		-1,4		-3,0	
Suojauslaskenta	2,6		-2,5		-3,7	
Muihin laajan tuloksen eriin liittyvät verot	-0,1		0,1		0,2	
Tilikauden muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen	2,4		-3,8		-6,5	
Tilikauden laaja tulos	9,8		4,2		12,9	
Yhtiön osakkeenomistajille kuuluva tulos	7,4		8,0		19,4	
Yhtiön osakkeenomistajille kuuluva laaja tulos	9,8		4,2		12,9	
Tulos/osake, euroa	0,22		0,21		0,56	
Laimennettu tulos/osake, euroa	0,22		0,21		0,56	

ASPO-KONSERNIN TASE

	6/2018 Me	6/2017 Me	Muutos %	12/2017 Me
Varat				
Aineettomat hyödykkeet	7,3	8,7	-16,1	8,0
Liikearvo	42,0	42,0	0,0	42,0
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	116,6	119,4	-2,3	119,9
Muut pitkäaikaiset varat	3,6	3,9	-7,7	4,0
Pitkäaikaiset varat yhteensä	169,5	174,0	-2,6	173,9
Vaihto-omaisuus	67,3	62,2	8,2	60,9
Myynti- ja muut saamiset	77,0	68,2	12,9	66,4
Rahavarat	18,5	18,4	0,5	19,9
Lyhytaikaiset varat yhteensä	162,8	148,8	9,4	147,2
Myytävänä olevat omaisuuserät		0,9		
Varat yhteensä	332,3	323,7	2,7	321,1
Oma pääoma ja velat				
Osakepääoma	17,7	17,7	0,0	17,7
Muu oma pääoma	90,2	86,6	4,2	94,6
Oma pääoma yhteensä	107,9	104,3	3,5	112,3
Lainat ja käytetyt luottolimiitit	105,0	125,8	-16,5	109,5
Muut velat	3,4	4,5	-24,4	3,8
Pitkäaikaiset velat yhteensä	108,4	130,3	-16,8	113,3
Lainat ja käytetyt luottolimiitit	41,3	11,2	268,8	27,1
Osto- ja muut velat	74,7	77,9	-4,1	68,4
Lyhytaikaiset velat yhteensä	116,0	89,1	30,2	95,5
Oma pääoma ja velat yhteensä	332,3	323,7	2,7	321,1

ASPO-KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOSLASKELMA

A = Osakepääoma
 B = Ylikurssirahasto
 C = Käyvän arvon rahasto
 D = Muut rahastot
 E = Omat osakkeet
 F = Muuntoerot
 G = Kertyneet voittovarot
 H = Yhteensä

Me	A	B	C	D	E	F	G	H
Oma pääoma 1.1.2018	17,7	4,3	-2,5	37,0	-2,1	-21,6	79,5	112,3
IFRS 2 standardimuutoksen vaikutus							0,6	0,6
Oikaistu oma pääoma 1.1.2018	17,7	4,3	-2,5	37,0	-2,1	-21,6	80,1	112,9
Tilikauden laaja tulos:								
Tilikauden voitto							7,4	7,4
Muuntoerot						-0,1		-0,1
Rahavirran suojaus *			2,5					2,5
Laaja tulos yhteensä			2,5			-0,1	7,4	9,8
Liiketoimet omistajien kanssa:								
Osingonjako							-13,2	-13,2
Hybridi-instrumentin korot							-0,8	-0,8
Osakepalkitseminen					0,4		-1,2	-0,8
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä					0,4		-15,2	-14,8
Oma pääoma 30.6.2018	17,7	4,3	0,0	37,0	-1,7	-21,7	72,3	107,9
Oma pääoma 1.1.2017	17,7	4,3	1,0	37,0	-2,3	-18,6	75,4	114,5
Tilikauden laaja tulos:								
Tilikauden voitto							8,0	8,0
Muuntoerot						-1,4		-1,4
Rahavirran suojaus *			-2,4					-2,4
Laaja tulos yhteensä			-2,4			-1,4	8,0	4,2
Liiketoimet omistajien kanssa:								
Osingonjako							-12,9	-12,9
Hybridi-instrumentin korot							-1,8	-1,8
Osakepalkitseminen					0,2		0,1	0,3
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä					0,2		-14,6	-14,4
Oma pääoma 30.6.2017	17,7	4,3	-1,4	37,0	-2,1	-20,0	68,8	104,3

*verovaikutus huomioituna

ASPO-KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA

	1-6/2018 Me	1-6/2017 Me	1-12/2017 Me
LIIKETOIMINNAN RAHAVIRTA			
Liikevoitto	10,8	9,5	23,1
Oikaisut liikevoittoon	4,8	7,2	13,6
Käyttöpääoman muutos	-14,3	-9,4	-12,6
Maksetut korot	-1,7	-3,2	-5,1
Saadut korot	0,3	0,6	1,0
Maksetut tuloverot	-1,1	-1,2	-2,6
Liiketoiminnan rahavirta	-1,2	3,5	17,4
INVESTOINNIT			
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin käyttöomaisuushyödykkeisiin	-1,0	-2,1	-4,0
Ennakkomaksut aluksista	-0,6	-9,4	-13,7
Luovutustulot aineellisista käyttöomaisuushyödykkeistä	0,1	0,1	0,3
Luovutustulot muista pitkäaikaisista varoista		0,2	0,2
Myydyt liiketoiminnat			0,6
Investointien rahavirta	-1,5	-11,2	-16,6
RAHOITUS			
Lyhytaikaisten lainojen muutos	24,2	2,4	3,7
Pitkäaikaisten lainojen nostot		15,6	15,6
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-14,6	-6,2	-7,8
Hybridi-instrumentti, korot	-1,7	-1,7	-1,7
Maksetut osingot	-6,4	-6,4	-12,9
Rahoituksen rahavirta	1,5	3,7	-3,1
Rahavarojen muutos	-1,2	-4,0	-2,3
Rahavarat vuoden alussa	19,9	22,6	22,6
Valuuttakurssien muutosten vaikutus	-0,2	-0,2	-0,4
Rahavarat kauden lopussa	18,5	18,4	19,9

ASPO-KONSERNIN LIIKEVAIHDON JAOTTELU

Liikevaihto markkina-alueittain

	4-6/2018	4-6/2017	1-6/2018	1-6/2017	1-12/2017
ESL Shipping	Me	Me	Me	Me	Me
Suomi	8,0	7,2	15,0	14,5	29,1
Skandinavia	5,5	3,8	9,4	8,2	15,8
Baltia	1,2	1,0	4,0	2,0	5,5
Venäjä, Ukraina + muut IVY-maat	3,2	1,6	3,6	3,9	6,3
Muut maat	4,7	5,9	11,1	9,8	22,6
Yhteensä	22,6	19,5	43,1	38,4	79,3
Leipurin					
Suomi	12,0	12,4	24,1	25,0	48,2
Skandinavia	0,0	0,1	0,1	0,5	0,8
Baltia	10,0	7,5	18,3	14,4	32,1
Venäjä, Ukraina + muut IVY-maat	7,7	8,1	15,9	16,4	35,0
Muut maat	1,5	2,0	3,0	3,2	6,2
Yhteensä	31,2	30,1	61,4	59,5	122,3
Telko					
Suomi	12,6	12,6	25,8	26,2	52,4
Skandinavia	8,8	9,2	16,5	17,4	33,9
Baltia	5,4	5,3	10,2	10,1	20,7
Venäjä, Ukraina + muut IVY-maat	35,3	30,4	59,3	59,1	123,6
Muut maat	9,6	8,2	17,6	16,5	31,6
Yhteensä	71,7	65,7	129,4	129,3	262,2
Kauko					
Suomi	7,0	8,3	12,5	15,0	31,1
Skandinavia	0,0	0,0	0,1	0,0	0,1
Baltia	0,2	0,2	0,2	0,3	0,5
Venäjä, Ukraina + muut IVY-maat	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Muut maat	0,0	0,0	1,3	0,3	6,9
Yhteensä	7,2	8,5	14,1	15,6	38,6
Yhteensä					
Suomi	39,6	40,5	77,4	80,7	160,8
Skandinavia	14,3	13,1	26,1	26,1	50,6
Baltia	16,8	14,0	32,7	26,8	58,8
Venäjä, Ukraina + muut IVY-maat	46,2	40,1	78,8	79,4	164,9
Muut maat	15,8	16,1	33,0	29,8	67,3
Yhteensä	132,7	123,8	248,0	242,8	502,4

Liikevaihto tuloutusajankohdan mukaan

	4-6/2018	4-6/2017	1-6/2018	1-6/2017	1-12/2017
	Me	Me	Me	Me	Me
ESL Shipping					
Tuloutus ajan kuluessa	22,6	19,5	43,1	38,4	79,3
Yhteensä	22,6	19,5	43,1	38,4	79,3
Leipurin					
Tuloutus yhtenä ajankohtana	29,0	28,3	56,2	56,6	114,7
Tuloutus ajan kuluessa	2,2	1,8	5,2	2,9	7,6
Yhteensä	31,2	30,1	61,4	59,5	122,3
Telko					
Tuloutus yhtenä ajankohtana	71,5	65,5	129,0	128,9	261,3
Tuloutus ajan kuluessa	0,2	0,2	0,4	0,4	0,9
Yhteensä	71,7	65,7	129,4	129,3	262,2
Kauko					
Tuloutus yhtenä ajankohtana	7,1	8,5	13,9	15,6	38,4
Tuloutus ajan kuluessa	0,1	0,0	0,2	0,0	0,2
Yhteensä	7,2	8,5	14,1	15,6	38,6
Yhteensä					
Tuloutus yhtenä ajankohtana	107,6	102,3	199,1	201,1	414,4
Tuloutus ajan kuluessa	25,1	21,5	48,9	41,7	88,0
Yhteensä	132,7	123,8	248,0	242,8	502,4

Liikevaihto tuoteryhmittelyn mukaan

	4-6/2018	4-6/2017	1-6/2018	1-6/2017	1-12/2017
	Me	Me	Me	Me	Me
ESL Shipping yhteensä	22,6	19,5	43,1	38,4	79,3
Raaka-aineet	24,4	26,0	49,0	50,8	103,3
Koneet	6,8	4,1	12,4	8,7	19,0
Leipurin yhteensä	31,2	30,1	61,4	59,5	122,3
Muovit	39,6	37,0	73,0	74,8	150,7
Kemikaalit	32,1	28,7	56,4	54,5	111,5
Telko yhteensä	71,7	65,7	129,4	129,3	262,2
Liikkuva tietotyö	4,3	5,0	7,4	8,9	17,6
Energiatehokkuuslaitteet	2,9	3,5	5,4	6,7	14,5
Muut	0,0	0,0	1,3	0,0	6,5
Kauko yhteensä	7,2	8,5	14,1	15,6	38,6
Yhteensä	132,7	123,8	248,0	242,8	502,4

ASPO-KONSERNIN SEGMENTTIEN VARAT JA VELAT

Segmenttien varat , Me

	6/2018	6/2017	12/2017
ESL Shipping	133,8	128,6	132,9
Leipurin	57,0	61,2	63,5
Telko	96,3	87,9	76,4
Kauko	22,0	22,4	23,6
Segmenteille kohdistamattomat	23,2	23,6	24,7
Yhteensä	332,3	323,7	321,1

Segmenttien velat, Me

	6/2018	6/2017	12/2017
ESL Shipping	10,6	9,7	11,0
Leipurin	12,9	14,6	17,9
Telko	36,7	37,8	29,7
Kauko	5,4	7,4	6,6
Segmenteille kohdistamattomat	158,8	149,9	143,6
Yhteensä	224,4	219,4	208,8

LAATIMISPERIAATTEET

Aspo Oyj:n puolivuosisikatsaus on laadittu IAS 34 *Osavuosisikatsaukset* -standardin mukaan. Yhtiö on ottanut tilikauden alusta käyttöön tiettyjä uusia tai uudistettuja IFRS-standardeja ja IFRIC-tulkintoja vuoden 2017 tilinpäätöksessä kuvatulla tavalla. Muilta osin on noudatettu samoja laadintaperiaatteita kuin tilinpäätöksessä 31.12.2017. Katsauksen tietoja ei ole tilintarkastettu.

Aspo Oyj noudattaa Euroopan arvopaperimarkkinaviranomaisen (European Securities and Market Authority, ESMA) vaihtoehtoisista tunnusluvuista antamaa ohjeistusta. Yhtiö julkaisee IFRS-tunnuslukujen ohella tiettyjä yleisesti käytettyjä muita tunnuslukuja, jotka ovat pääosin johdettavissa laajasta tuloslaskelmasta ja taseesta. Johdon näkemyksen mukaan tunnusluvut selventävät laajan tuloslaskelman ja taseen antamaa kuvaa toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Tunnuslukujen laskentakaavat on selostettu Tilinpäätös ja vastuullisuusraportti 2017 -julkaisun sivulla 79.

Uusien tai uudistettujen standardien käyttöönotto:

IFRS 15 Myyntituotot asiakassopimuksista. Aspo otti standardin käyttöön 1.1.2018 täysin takautuvaa menetelmää soveltaen ja standardin sallimia käytännön apukeinoja hyödyntäen. Uuden standardin vaikutuksesta Aspon tuloutusperiaatteisiin on kerrottu tarkemmin tilinpäätöksen liitetiedoissa uusien tai muutettujen standardien ja IFRIC-tulkintojen soveltamista kuvaavassa osuudessa (Tilinpäätös ja vastuullisuusraportti 2017, sivu 47). Koska standardin mukaisten tuloutusperiaatteiden soveltamisen muutosvaikutus olennaisuus huomioiden on vähäinen, ei vuoden 2017 vertailutietoja ole oikaistu. Myyntituotot asiakassopimuksista Aspo jaottelee markkina-alueiden, tuoteryhmittelyn ja tuloutuksen ajankohdan mukaan.

IFRS 9 Rahoitusinstrumentit. Standardin käyttöönottoa 1.1.2018 on kuvattu tarkemmin tilinpäätöksen liitetiedoissa (Tilinpäätös ja vastuullisuusraportti 2017, sivu 49). Myyntisaamia arvoistaessaan Aspo soveltaa odotettujen luottotappioiden määrittämiseen standardin sallimaa yksinkertaistettua segmenttikohtaista mallia. Standardin aiheuttamien muutosten vaikutus avaavaan taseeseen ja neljänneksen lukuihin oli vähäinen aiempaan varauskäytäntöön verrattuna eikä avaavan taseen lukuja ole näin ollen muutettu.

Muutokset IFRS 2:een Osakeperusteisesti maksettavien liiketoimien luokittelu ja arvostaminen. Muutos koskee 1.1.2018 alkaen osakepalkkiojärjestelmiä, joissa on nettomaksuominaisuuksia ennakonpidätysverovelvollisuuksien täyttämiseksi. IFRS 2 muutosten mukaan näitä osakepalkkiojärjestelmiä ei enää jaeta kahteen osaan, rahalla ja omalla pääomalla maksettaviin eriin, vaan ne luokitellaan kokonaisuudessaan omalla pääomalla maksettavaksi eräksi. Aspo on ottanut muutoksen käyttöön ja laadintaperiaatteiden muutoksen vaikutus on oikaistu avaavaan taseeseen 1.1.2018. Muutoksen johdosta konserni on uudelleen luokitellut osakepalkkiojärjestelmien rahana selvitettävät osuudet, yhteensä 0,6 miljoonaa euroa, korottomista veloista osaksi omalla pääomalla maksettavaa erää.

IFRS 16 Vuokrasopimukset. Aspo käynnisti vuonna 2017 projektin valmistautuakseen standardin käyttöönottoon. Standardin käyttöönoton arvioiduista vaikutuksista on kerrottu tarkemmin tilinpäätöksen liitetiedoissa (Tilinpäätös ja vastuullisuusraportti 2017, sivu 49). Alustavan arvion mukaan Aspo tulee ottamaan uuden standardin käyttöön yksinkertaistettua siirtymämenettelyä käyttäen 1.1.2019 alkaen. Projektin etenemisen myötä Aspo tarkentaa arviotaan standardin vaikutuksista.

SEGMENTTIRAPORTOINTI

Aspon toimintasegmentit ovat ESL Shipping, Leipurin, Telko ja Kauko. Muu toiminta sisältää Aspon konsernihallinnon, talous- ja ICT-palvelukeskuksen ja vähäisiä määriä muita toimialoille kuulumattomia toimintoja.

Konserni raportoi liikevaihtoa seuraavan maantieteellisen jaon mukaan: Suomi, Skandinavia, Baltia, Venäjä + Ukraina + muut IVY-maat, sekä muut maat.

TIEDOTUSTILAISUUS

Lehdistö- ja analytikkotilaisuus järjestetään tänään tiistaina 14.8.2018 klo 14.00 Hotel Kämpin Akseli Gallen-Kallela -salissa, Pohjoisesplanadi 29, 00100 Helsinki.

TALOUDELLINEN TIEDOTTAMINEN 2018

Aspo Oyj:n seuraava katsaus julkaistaan:
Osavuosikatsaus 1-9/2018 torstaina 25.10.2018

Helsingissä 14. elokuuta 2018

ASPO OYJ

Aki Ojanen
toimitusjohtaja

Arto Meitsalo
talousjohtaja

Lisätiedot:

Aki Ojanen, 09 521 4010, 0400 106 592, sähköposti aki.ojanen@aspo.com

JAKELU:

Nasdaq Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet
www.aspo.fi

Aspo on monialayhtiö, joka omistaa ja kehittää liiketoimintoja Pohjois-Euroopan lisäksi kasvumarkkinoilla keskittyen vaativiin B-to-B -asiakkaisiin. Vahvojen yritysbrändien, ESL Shipping, Leipurin, Telko ja Kauko, tavoitteena on olla toimialojensa markkinajohtajia. Ne vastaavat omasta toiminnastaan, asiakassuhteistaan ja niiden kehittämisestä. Kokonaisuutena ne tuottavat Aspon liikearvon. Aspon konsernirakennetta ja liiketoimintoja kehitetään pitkäjänteisesti ilman ennalta määriteltyä aikataulua.