

## **PRESS RELEASE**

Lisboa, 7 de junho, 2016

# **Saphety cresce 59% no mercado internacional**

## **A tecnológica portuguesa do grupo Sonae fecha 2015 com um volume de negócios de 9,1 milhões de euros**

A Saphety conseguiu o melhor resultado de vendas de sempre durante o ano de 2015, com os resultados realizados fora de Portugal a representar já 39% do total do volume de negócios da empresa (9,1 milhões de euros), tendo sido também este o segmento que registou o crescimento mais acentuado, na ordem dos 59 por cento.

Estes resultados vêm comprovar a trajetória ascendente da empresa, demonstrando que a aposta internacional foi de facto o caminho certo. Em 2015, a tecnológica deu continuidade ao seu processo de investimento no Brasil e na Colômbia, reforçando assim a sua presença no mercado externo.

Segundo o CEO da Saphety, Rui Fontoura, “o objetivo para 2016 é consolidar as operações internacionais onde estamos presentes e ser a referência global na área das soluções de sincronização de dados. Queremos continuar a crescer e reforçar a nossa presença internacional, apostando especialmente em países da América Latina.”

No final de 2015, a empresa contabilizou 129 mil utilizadores ativos, num total de 4700 clientes a nível mundial, nas várias soluções que desenvolve e comercializa, todas utilizadas por grandes empresas e outros organismos nacionais e internacionais.

No que respeita às soluções, durante o ano, o SaphetyDoc (Document Exchange) assumiu uma posição de relevo, sendo uma das soluções mais utilizadas pela administração pública, local e central, bem como pelas principais insígnias da grande distribuição em Portugal. Adicionalmente foi também a solução base para entrada em novos mercados, a par com a recentemente lançada solução eBilling (Document Presentment). O SaphetyGov (Public Procurement), por seu lado, voltou a ser estratégico na oferta da empresa e o SaphetySync (Data Synchronization) destacou-se com particularidade nos mercados internacionais sendo utilizado pelas empresas do universo GS1, tornando-se claramente na solução mais diferenciadora do portefólio Saphety.

“Para a Saphety, 2015 foi um ano de crescimento e de consolidação nacional e internacional. A entrada na América Latina vem reforçar a nossa projeção nos mercados externos e posicionar-nos como uma empresa de referência nos setores onde atuamos. O nosso posicionamento global é também uma excelente oportunidade para no próximo ano crescermos ainda mais. A nível nacional, 2015 foi também um excelente ano, com Portugal a dar um importante contributo para os resultados financeiros, conseguindo apoiar os mais recentes investimentos nos novos mercados externos”, acrescenta Rui Fontoura.

###

### **Sobre a Saphety**

A Saphety ([saphety.com](http://saphety.com)) é uma empresa líder em soluções de troca eletrônica de documentos, otimização de processos de negócio e sincronização de dados entre empresas. Atualmente, a sua carteira de clientes conta com mais de 4700 empresas e mais de 129 mil utilizadores em mais de 30 países.

Saiba mais em: [saphety.com](http://saphety.com)

### **Para mais informações:**

ERICA RODRIGUES | Communication Consultant

m. 914 803 121 | t. 210 992 182 | [skype ericarodrigues\\_](https://www.skype.com/pt/contacts/ericarodrigues_) | [ericarodrigues@youngnetworkgroup.com](mailto:ericarodrigues@youngnetworkgroup.com)