

ACCOUNT MANAGER

Nørgård Mikkelsen søger en dygtig Account Manager med fokus på new biz.

Er du en strategisk stærk kommunikator – og elsker du konstant udvikling?

Vi søger en ægte team player, som kan udvikle dynamiske brands sammen med os, få kvalitet, tid og økonomi til at gå op – og som stræber efter en stilling som Client Service Director.

Om jobbet

Som Account Manager drager du fordel af dine seniorkompetencer. Du tager udgangspunkt i strategiske og kreative indsigter, når du sammen med teamet udarbejder stærke kommunikations- og marketinganbefalinger til dine kunder. Du arbejder med store præsentationer og rådgiver løbende fra kunde- til topledelsesniveau.

Du får ansvaret for at drive og ikke mindst vækste din egen portefølje af kunder, implementere strategiske løsninger og sikre, at dine brands får de stærkeste mulige markedspositioner.

I jobbet ligger der implicit, at du skal være i stand til at sælge bureauet, og at du kan lide at søge nye kunder og dermed opbygge din kundeportefølje via netværk, kontakter og som new biz.

Din profil

Du har sikkert 3-6 års erfaring fra bureauverdenen som Account Manager eller - Director eller som marketingchef eller -direktør for en større marketingafdeling. Du interesserer dig for digitalmarkedsføring og føler dig hjemme i en hverdag med mange deadlines, kreative løsninger og stort ansvar. Du er klar til at levere resultater, har en solid forretningsforståelse og nyder at omdanne strategi til praksis.

Et bureau med fællesskab

Vi er Nørgård Mikkelsen, et af Danmarks største reklamebureauer med 50 års erfaring og kontorer i København og Odense. Vi er strategiske, kreative og digital natives. Hos os hersker ægte familieånd og sammenhold – og vi kæmper sammen for de gode resultater og inspirerende kundecases.

Er du den vi søger?

Send din ansøgning og CV til Client Service Director Kasper Kjærsgaard Jensen på kasper@nmic.dk.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Nørgård Mikkelsen

Vi er strategisk tænkende, kreativt drevet og digital natives, men først og fremmest er vi et innovations- og kommunikationsbureau, som bygger stærke brands.

Vores mål er helt enkelt: Vi vil skabe værdi for mennesker og vækst for brands.

Derfor er vores kultur baseret på forskellighed, og vores måde at arbejde på er åben og hybrid. Vi tror på, at forskellige perspektiver giver bedre løsninger.

Vil du vide mere, besøg nmic.dk



NØRGÅRD MIKKELSEN
INNOVATION COMMUNICATION

Englandsgade 24 · DK-5000 **ODENSE** / Vesterbrogade 10, 4th floor · DK-1620 **COPENHAGEN** / T +45 70 20 20 65 / nmic.dk
CVR no. 34644519 / Bank: Fynske Bank · Konto 6857-0001006557 / Swift VESBDK22 / IBAN DK6868570001006557