



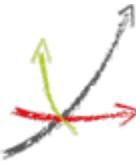
Expert Edition

YOOZ

## Témoignage utilisateur Leprince & Associés

M. Thierry Leprince, Expert Associé

**LEPRINCE  
& ASSOCIÉS**  
*Votre confiance naît de notre expertise*





# Qui sommes nous ?



- **Cabinet régional indépendant de 80 collaborateurs**
  - **Fondé en 1949**
  - **5 bureaux : Bretagne et Paris**
  
- **Outil de production : Quadratus**
  
- **1400 dossiers en tenue de compte et 800 clients en révision**
  
- **Orienté sur les nouvelles technologies, notre objectif est de travailler avec des outils performants et de proposer des services à valeur ajoutée à nos clients.**



# Le choix initial de la dématérialisation en 2010

- Nous recherchions une solution pour automatiser les achats et les frais généraux d'un réseau de franchises (restauration) de 18 points de vente.
- Yooz nous a fourni l'outil qui manquait à notre panoplie :
  - Collecte et traitement automatisés des factures fournisseurs
  - Mode SaaS : « rien à installer »
  - Mode Web : mobilité géographique totale
  - Optimiser la productivité
  - Réduction les émissions de papier : développement durable
  - Choix d'une solution Française



# Étapes clés

- Oct. 2010 → Découverte au Congrès
- Nov. 2010 / Fév. 2011 → Réflexion et paramétrage
- Mars 2011 → Mise en application
- Depuis 2011 → Montée en charge progressive :  
automatisation du traitement comptable de 60 dossiers, dont une majorité de franchisés





# Yooz : une solution adaptée au profil Franchises

- **Le profil de nos Clients Franchises et Réseaux de Franchises :**
  - Effectif : 15 à 25 personnes
  - CA : 800 000€ à 2 millions d'€
  - Localisation : Région parisienne et Grand Ouest
  - Secteur d'activité: Restauration
  - Organisation : monosite ou multisite
  
- **Fonctionnement proposé :**
  - Numérisation des pièces par le client
  - Contrôle et intégration des écritures au cabinet
  - Edition de tableaux de bord



# Bénéfices pour le Cabinet

- Automatiser le transfert des écritures dans Quadratus avec l'image de la pièce associée,
- Optimiser la productivité de l'activité tenue de compte :
  - Travail en double écrans,
  - Reconnaissance automatique de caractères optimale,
- Favoriser le travail collaboratif avec les clients,
- Bénéficier d'un outil adapté à cette typologie de clients :
  - Mode web = facilite le travail à distance avec les clients
  - Mode SaaS = pas d'installation, ni mises à jour, ni investissement en matériel
  - Collecte et traitement facilités des pièces
- Permet la mise en conformité avec la piste d'audit.



# Bénéfices pour les franchisés

- Faciliter la transmission des pièces, supprimer les déplacements inutiles,
- Conserver ses pièces originales (informatique ou papier),
- Automatiser leurs processus administratifs et fluidifier le circuit de traitement,
- Améliorer le pilotage de l'activité avec des outils de reporting en temps réel,
- Bénéficier d'un archivage électronique sécurisé des factures et les consulter sous forme numérique,
- Homogénéiser les imputations comptables pour tous les établissements,
- Mettre en place un travail plus collaboratif avec l'Expert Comptable.



# Projets et perspectives

- **Changer les habitudes des collaborateurs pour intégrer encore plus de dossiers dans Yooz,**
- **Mettre en place un processus collaboratif sur certains clients (workflow de validation chez le client),**
- **Développer de nouveaux marchés**
- **Eduquer les clients à plus utiliser Yooz : recherche et consultation, consultation des chiffres clés comme le budget par fournisseurs...**

