



Expert Edition

YOOZ

Témoignage utilisateur Leprince & Associés

M. Thierry Leprince, Expert Associé

**LEPRINCE
& ASSOCIÉS**
Votre confiance naît de notre expertise





Qui sommes nous ?



- **Cabinet régional indépendant de 80 collaborateurs**
 - **Fondé en 1949**
 - **5 bureaux : Bretagne et Paris**

- **Outil de production : Quadratus**

- **1400 dossiers en tenue de compte et 800 clients en révision**

- **Orienté sur les nouvelles technologies, notre objectif est de travailler avec des outils performants et de proposer des services à valeur ajoutée à nos clients.**



Le choix initial de la dématérialisation en 2010

- Nous recherchions une solution pour automatiser les achats et les frais généraux d'un réseau de franchises (restauration) de 18 points de vente.
- Yooz nous a fourni l'outil qui manquait à notre panoplie :
 - Collecte et traitement automatisés des factures fournisseurs
 - Mode SaaS : « rien à installer »
 - Mode Web : mobilité géographique totale
 - Optimiser la productivité
 - Réduction les émissions de papier : développement durable
 - Choix d'une solution Française



Etapes clés

- Oct. 2010 → Découverte au Congrès
- Nov. 2010 / Fév. 2011 → Réflexion et paramétrage
- Mars 2011 → Mise en application
- Depuis 2011 → Montée en charge progressive :
automatisation du traitement comptable de 60 dossiers, dont une majorité de franchisés





Yooz : une solution adaptée au profil Franchises

- **Le profil de nos Clients Franchises et Réseaux de Franchises :**
 - Effectif : 15 à 25 personnes
 - CA : 800 000€ à 2 millions d'€
 - Localisation : Région parisienne et Grand Ouest
 - Secteur d'activité: Restauration
 - Organisation : monosite ou multisite

- **Fonctionnement proposé :**
 - Numérisation des pièces par le client
 - Contrôle et intégration des écritures au cabinet
 - Edition de tableaux de bord



Bénéfices pour le Cabinet

- Automatiser le transfert des écritures dans Quadratus avec l'image de la pièce associée,
- Optimiser la productivité de l'activité tenue de compte :
 - Travail en double écrans,
 - Reconnaissance automatique de caractères optimale,
- Favoriser le travail collaboratif avec les clients,
- Bénéficier d'un outil adapté à cette typologie de clients :
 - Mode web = facilite le travail à distance avec les clients
 - Mode SaaS = pas d'installation, ni mises à jour, ni investissement en matériel
 - Collecte et traitement facilités des pièces
- **Permet la mise en conformité avec la piste d'audit.**



Bénéfices pour les franchisés

- Faciliter la transmission des pièces, supprimer les déplacements inutiles,
- Conserver ses pièces originales (informatique ou papier),
- Automatiser leurs processus administratifs et fluidifier le circuit de traitement,
- Améliorer le pilotage de l'activité avec des outils de reporting en temps réel,
- Bénéficier d'un archivage électronique sécurisé des factures et les consulter sous forme numérique,
- Homogénéiser les imputations comptables pour tous les établissements,
- Mettre en place un travail plus collaboratif avec l'Expert Comptable.



Projets et perspectives

- **Changer les habitudes des collaborateurs pour intégrer encore plus de dossiers dans Yooz,**
- **Mettre en place un processus collaboratif sur certains clients (workflow de validation chez le client),**
- **Développer de nouveaux marchés**
- **Eduquer les clients à plus utiliser Yooz : recherche et consultation, consultation des chiffres clés comme le budget par fournisseurs...**

