



Témoignage utilisateur Cabinet BDO

M. Dominique ROQUES
Associé



Un cabinet qui place le digital au cœur de sa stratégie.

Un réseau mondial intégré...



“

Dans un contexte où le numérique bouleverse les habitudes, BDO propose une offre de services élargie, prenant en compte le digital, pour renouveler notre relation client et être plus utile, aussi bien en France qu'à l'international.

Philippe Arraou, Président du Directoire

”

... Et un acteur local majeur en France





Pourquoi la dématérialisation ?

Pourquoi Yooz ?



Nos objectifs :

- Digitaliser l'ensemble de nos processus internes
- Développer une offre de service et conseil autour du digital
- Développer une relation plus collaborative avec nos clients
- Faire bénéficier les collaborateurs et clients des atouts de la digitalisation



Pourquoi Yooz :

- Une mise en place extrêmement rapide
- Une interface conviviale et intuitive
- Une gamme de solutions complète répondant à tous nos objectifs

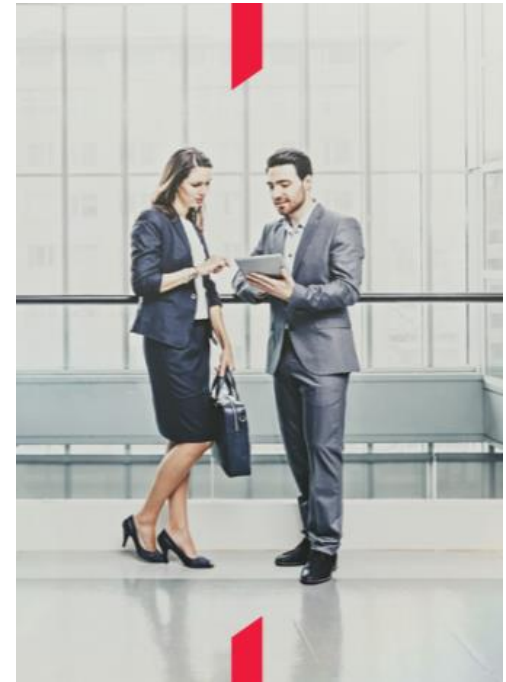
■ Yooz Business Edition

■ Yooz Expert Edition



Yooz Business Edition pour fluidifier la comptabilité interne du cabinet

- **Le processus de traitement des factures 100% dématérialisé a permis de fluidifier la comptabilité fournisseurs du cabinet :**
 - La circulation des factures entre les interlocuteurs des 45 sites est simplifiée.
 - La validation même à distance est accélérée grâce à l'application Yooz Mobile.
 - La centralisation comptable a été mise en place.
 - L'ensemble de la chaîne des frais généraux, de la demande d'achat au suivi des paiements, a pu être digitalisée.





Yooz Expert Edition pour automatiser la tenue de comptes

- **Le processus de traitement des factures a été 100% dématérialisé et automatisé pour optimiser l'activité de tenue de comptes :**
 - L'ensemble des documents client sont archivés et sécurisés.
 - La productivité de l'activité tenue de comptes a été améliorée.
 - Le Cabinet bénéficie d'une image innovante et peut maintenant proposer une vraie offre différenciatrice.
 - Le travail avec les clients est plus collaboratif.
 - La recherche et la consultation des documents dématérialisés sont facilitées grâce à YoozMobile.
 - L'image de la facture dans l'outil de production simplifie le travail de révision des collaborateurs.



Yooz Business Edition pour développer l'offre de comptabilité externalisée

- **Permet d'offrir une solution pour industrialiser et fiabiliser le traitement achats et factures chez nos clients :**
 - La gestion au fil de l'eau des dossiers.
 - La mise en place d'un workflow chez nos clients.
 - La conservation des factures à valeur probante.
 - La gestion des clients éloignés facilitée.
 - La conquête et la séduction de nouveaux clients avec une offre qui permet de se différencier.
 - La nouvelle offre permet de développer du chiffre d'affaires complémentaire sur :
 - Mise en place
 - Accompagnement
 - Formation à l'outil

