

CASO NUKLIO

TECNOLOGÍA + DEPORTE = RESULTADOS

Resultados

+70%

Eficiencia

+50%

Rendimiento

100%

Despreocupación

Centro Fitness:

NUKLIO

Tipo de centro:

Elite Training
Program

Número de locales

2



**Tecnología + eficiencia + personalización
= resultados**



Luis Chirinos,
dueño de NUKLIO.

" Había una oportunidad para ofrecerle al mercado salas de entrenamiento, personalizadas que estén integradas con tecnología. Vimos que con tan solo una pulsera integrada a una plataforma podíamos recolectar información la cual demuestre que el entrenamiento que han tenido a sido acorde a lo que han podido hacer en esos 45 minutos. No queríamos crear un centro fitness más, queríamos diferenciarnos y crear resultados más precisos con máquinas que aún no llegaban a Perú. "

PROBLEMA

" Dentro del proceso de búsqueda y de hacer esa integración con la tecnología es que decidimos también la administración de las salas tiene que ser con una plataforma. Comenzamos con una plataforma X, estuvimos haciendo uso de ella como 3, 4 meses. Nos dimos cuenta que ese software no cumplía con nuestras necesidades."

“

Nesecitábamos un sistema que sea completo, que cubra toda nuestra administración y que nos acerque a nuestra comunidad

”



" No podíamos dejar que todo nuestro tiempo se consuma en la administración del centro si es que queríamos seguir creciendo, pero sin dejar de hacer lo que amamos y seguir buscando métodos de innovación para nuestra comunidad. "

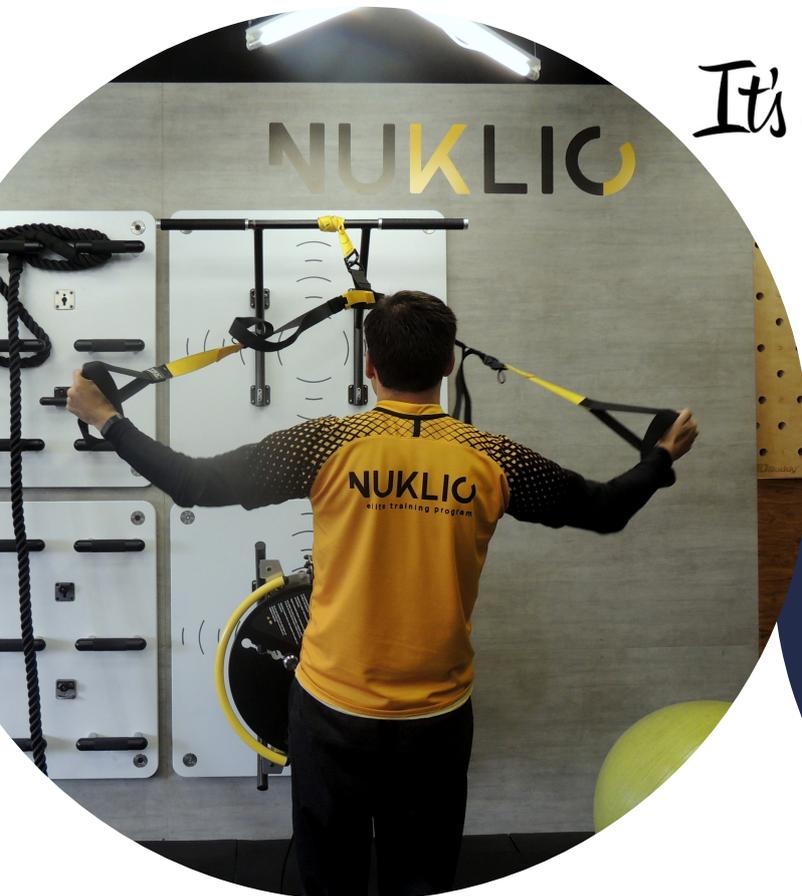
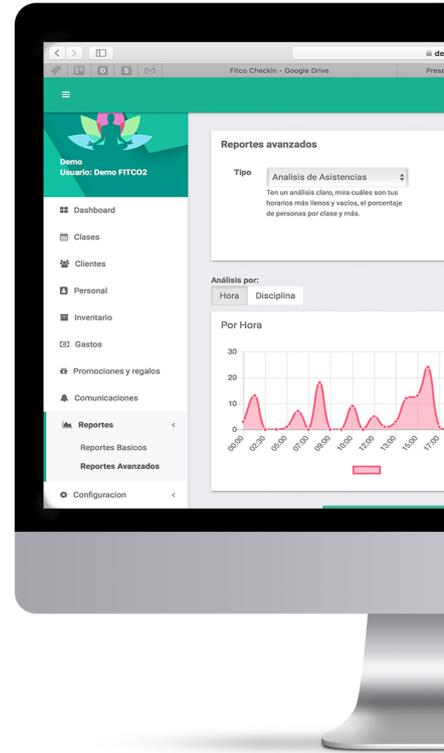
SOLUCIÓN

“

En nuestra búsqueda nos encontramos con FITCO, nos dimos cuenta que era todo lo que necesitábamos y en un mismo sistema

”

" Vimos que era una plataforma mucho más amigable, más amplia y cubría todo lo que buscábamos y más. Nos contactamos y recibimos una respuesta rápida. "



It's a  Match!

Hicimos **match** rápidamente con el sistema ya que sentimos un peso menos de parte del lado administrativo. Y se adecuaba totalmente a nuestro perfil tecnológico y personalizado, el que hace destacar a NUKLIO.

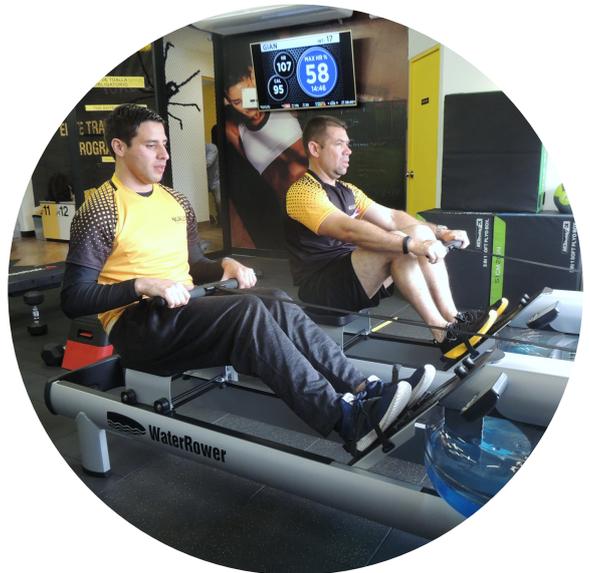
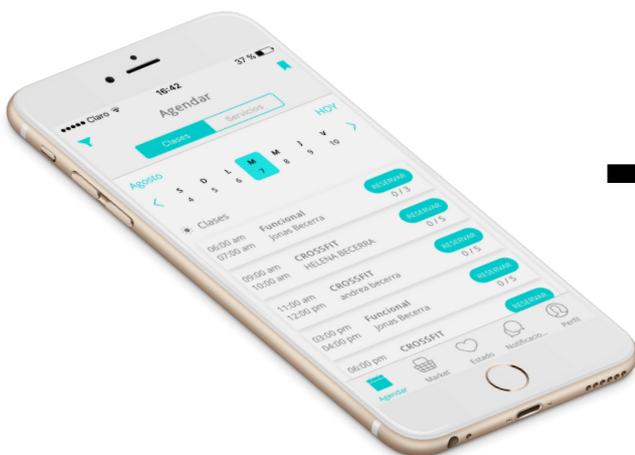
RESULTADOS

+70%
Eficiencia

+50%
Rendimiento

100%
Despreocupación

Nos facilitó usar mejor la base de datos. En cuanto a resultados nuestro rendimiento mejoró a un 70% en agilizar procesos y un 50% en mejorar la relación con nuestros alumnos. Nuestra misión fue crear un espacio diferente, innovador con resultados satisfactorios a un 100%. La implementación de la tecnología fue algo que nos acercó a nuestra meta, La implementación de FITCO fue el camino a nuestro éxito en mantener nuestra administración visible.



FITCO fue una de las mejores inversiones para nuestro crecimiento

