

Vacature

Real estate consultant

Investeringsvastgoed

Functieomschrijving

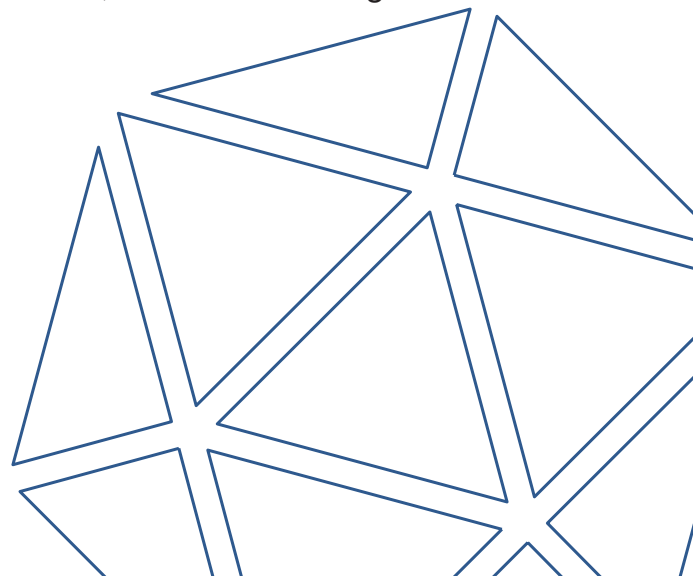
- Na een intensieve opleiding begeleid je mogelijke klanten bij hun vastgoedinvestering
- Je biedt professioneel advies aan je klanten inzake hun investeringsportefeuille
- Bij de klant thuis, op ons kantoor of op netwerkevents adviseer je potentiële klanten
- Je beheert je agenda zelfstandig, al is avondwerk niet uitgesloten.

Profiel

- Je bent gebeten door vastgoed en bent bereid om 'the extra mile' af te leggen
- Commercieel ingesteld zijn is een must
- Je bent leergierig en ambitieus
- Tweektaligheid (NL-FR) is een troef
- Economische achtergrond of ervaring in vastgoed zijn pluspunten

Aanbod

- Je geniet van een mooie verloning in rechtstreeks verband met je resultaten + talrijke incentives
- Permanente opleidingen, zowel op vlak van sales, fiscaliteit en vastgoed
- Dagelijkse begeleiding door je persoonlijke coach
- Doorgroeimogelijkheden naar senior sales en naar sales manager
- Je komt terecht in een solide familiebedrijf met een uitstekende sfeer op de werkvloer!
- Talrijke incentives bij goede resultaten



Bedrijfsvoorstelling

Met 30 jaar ervaring zijn we ongetwijfeld de meest toonaangevende vastgoedspecialist van Brussel.

Recent breidden we uit naar Antwerpen en Gent.

We staan bekend om een uitstekende service naar onze klanten.

We bouwen niet enkel kwalitatief vastgoed maar begeleiden ook onze klanten in de keuze naar de juiste vastgoedbelegging.

Na de aankoop bieden we een verhuurservice aan, deze tak van het bedrijf beheert 1900 appartementen voor onze kopers.

De familiale holding zorgt voor een ambitieuze langetermijnvisie.

Door onze nationale expansie is ons vastgoedteam op zoek naar versterking!

INTERESSE? Stuur je beschikbaarheden naar b.masson@candor.be

Bryan Masson
Sales coach

