

Vacature

Real Estate Consultant

Zie jij een boeiende job in de vastgoedsector in Brussel wel zitten? Maak dan van Candor jouw project. Met jaren ervaring zijn we ongetwijfeld de meest toonaangevende vastgoedspecialist van Brussel.

Candor staat haar klanten steeds met raad en daad bij, want beleggen in vastgoed vraagt om veel kennis en informatie. Daarom streven we naar een open klantenrelatie waarin kwaliteit en service centraal staat. Pas als onze klanten tevreden zijn, hebben wij als bedrijf ons doel bereikt en zijn we ook tevreden.

Door de jaren heen hebben wij een hardwerkend en enthousiast team van vakmensen bijeengebracht dat weet wat kwaliteit betekent en dat elke dag in de praktijk brengt. Omdat we elke dag groeien, is ons vastgoedteam in Brussel steeds op zoek naar versterking.

Functieomschrijving

- Je biedt professioneel advies aan uw klanten
- Je prospecteert via telefoon, e-mail en netwerkevents
- Je bent verantwoordelijk voor alle fases van de verkoop
- Je bouwt je eigen klantenportefeuille op

Profiel

- Je hebt geen 9 to 5 mentaliteit, maar een CAN DO mentaliteit
- Je werkt op zelfstandige basis
- Je bent verantwoordelijk voor je eigen agenda en projecten
- Je kan Nederlandse en Franstalige leads te woord staan

Aanbod

- U kan aantrekkelijke commissies en incentives verdienen naargelang uw eigen resultaten
- U kan doorgroeien van Junior naar Senior en zelf naar Sales Management waar uw een eigen team kan samenstellen en begeleiden
- U krijgt doorgedreven opleiding, zowel intern als externe sales en vastgoedopleidingen
- U krijgt professionele begeleiding door uw persoonlijke coach en sales manager. Deze staan klaar om uw vragen te beantwoorden en biedt continu feedback om u tot de beste resultaten te brengen

“Werken bij Candor geeft mij de mogelijkheid om mezelf te ontplooien en te groeien als Sales.”

*Louis Van Hulle
Sales Manager*

