

OBCを知るための基礎資料

2003年10月24日

株式会社オービックビジネスコンサルタント

ジャスダック(4733)

<http://www.obc.co.jp/>

本資料には、将来の業績に関する記述が含まれています。こうした記述は、将来の業績を保証するものではなく、リスクや不確実性を内包するものです。将来の業績は、経営環境の変化などにより、計画数値と異なる可能性があることにご留意ください。又、本資料は情報の提供のみを目的としており、取引の勧誘を目的としておりません。

- . **会社の概要**
- . **事業領域**
- . **事業内容**
- . **市場における地位**

会社の概要

- 設立 : 1980年12月
- 総資産 : 470億6,300万円(2003年3月期末)
- 株主資本 : 405億6,200万円(2003年3月期末)
- 事業内容 : ソリューション
 関連製品
 サービス
- 代表者 : 代表取締役社長 和田 成史
- 業績(非連結) : 2003年3月期
 - 売上高 : 124億4,300万円
 - 経常利益 : 50億1,300万円
 - 当期利益 : 24億3,400万円

中堅・中小企業向け 業務用PKG・SWベンダーの分類

【業務パッケージベンダー】

- 1.ユニバーサルシステムエンジニアリング
- 2.リードレックス
- 3.ブレインワークス
- 4.システム技術センター
- 5.スワン
- 6.アスプローバ
- 7.ドット・シェル
- 8.アミック
- 9.エフエム
- 10.三井情報開発
- 11.クレオ
- 12.住商情報システム
- 13.オーエスケイ
- 14.エス・エス・ジェイ
- 15.NTTデータ
- 16.オービック
- 17.カシオ計算機
- 18.東洋ビジネスエンジニアリング
- 19.システムズユニオン

【旧オフコンディナー】

- 1.NECネクサソリューションズ
- 2.日本事務機
- 3.エル・ディー・エフ
- 4.内田洋行
- 5.三菱電機ビジネスシステム
- 6.ニッセイコム
- 7.三菱電機インフォメーションシステムズ
- 8.東芝情報機器
- 9.日立情報システムズ
- 10.日本電気
- 11.富士通
- 12.日立製作所

【会計専用機ベンダー】

- 1.日本デジタル研究所
- 2.エプソン販売
- 3.ミロク情報サービス
- 4.アイシーエス販売

【パソコン業務 パッケージベンダー】

- 1.オービックビジネスコンサルタント
- 2.ピー・シー・エー
- 3.インテュイット
- 4.ソリマチ
- 5.応研



次ページへ

ミック経済研究所「中堅・中小企業向け業務パッケージ市場の実態と展
【2002年版】」をもとに当社作成

パソコン業務パッケージベンダー のサイズ別分類

高シェア

低シェア

競争がほとんどい
ないゾーン



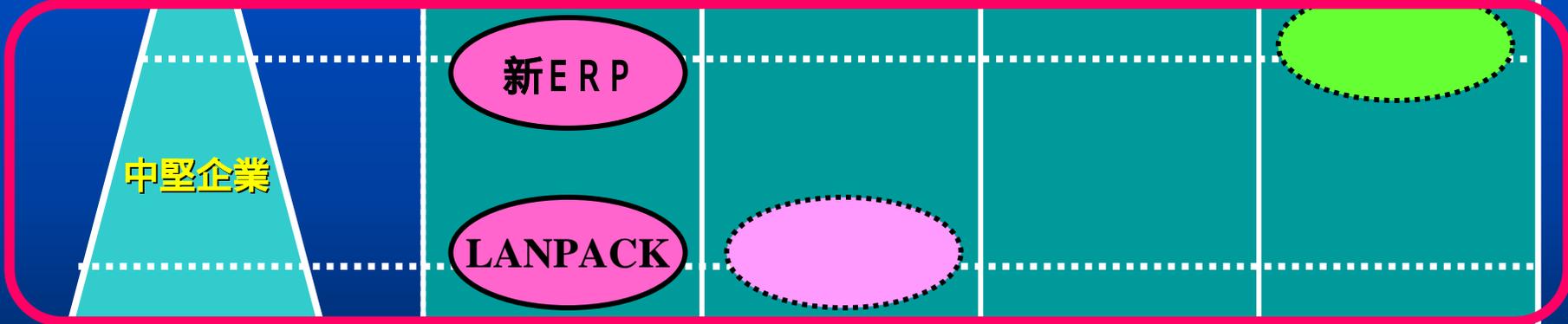
大企業

中堅企業

中規模企業

小規模企業

	当社	A社	B社	C社
大企業				高シェア
中堅企業	新ERP	低シェア		低シェア
中規模企業	LANPACK	低シェア	低シェア	
小規模企業	スタンダード	低シェア	高シェア	
	太鼓判	低シェア	高シェア	



当社のPKG・SW(スケール別)

製品	内容	販売数量 (03/3期)	定価
新ERP	<ul style="list-style-type: none"> ●奉行シリーズの機能をさらに拡張するためのパッケージ。 	1,095本	98～268万円 (3～20クライアント)
LANPACK	<ul style="list-style-type: none"> ●データベースサーバーとクライアントPCをネットワーク接続して使用するパッケージ。 ●複数の部門、担当者が利用する業務に対応。 ●支店・事業所内で複数のオペレータが使用出来るだけでなく、WAN接続(専用線、ダイヤルアップ、VPN等)する事により、複数の支店、事業所で使用し、データを一元管理する事ができる。 	4,358本	78～248万円 (3～20クライアント)
Standalone	<ul style="list-style-type: none"> ●1台のPCにて使用するパッケージ。 ●小規模の企業や、特定の担当者、部門内でのみ利用する業務に対応。 	25,713本	15～25万円
太鼓判	<ul style="list-style-type: none"> ●SOHO向け 	4,714本	4万円
EB(エレクトロニック・バンキング)	<ul style="list-style-type: none"> ●都銀や地銀のユーザーである大企業や中堅企業の事業所における銀行取引業務管理システム。 	-	-

当社のPKG・SW(機能別)

財務会計システム

勘定奉行21 建設奉行21
勘定奉行21(個別原価管理編)

給与・勤怠・人事システム

給与奉行21 就業奉行21
人事奉行21 法定調書奉行21

販売・仕入在庫管理システム

商奉行21 蔵奉行21

固定資産管理システム

償却奉行21

顧客管理システム

顧客奉行21

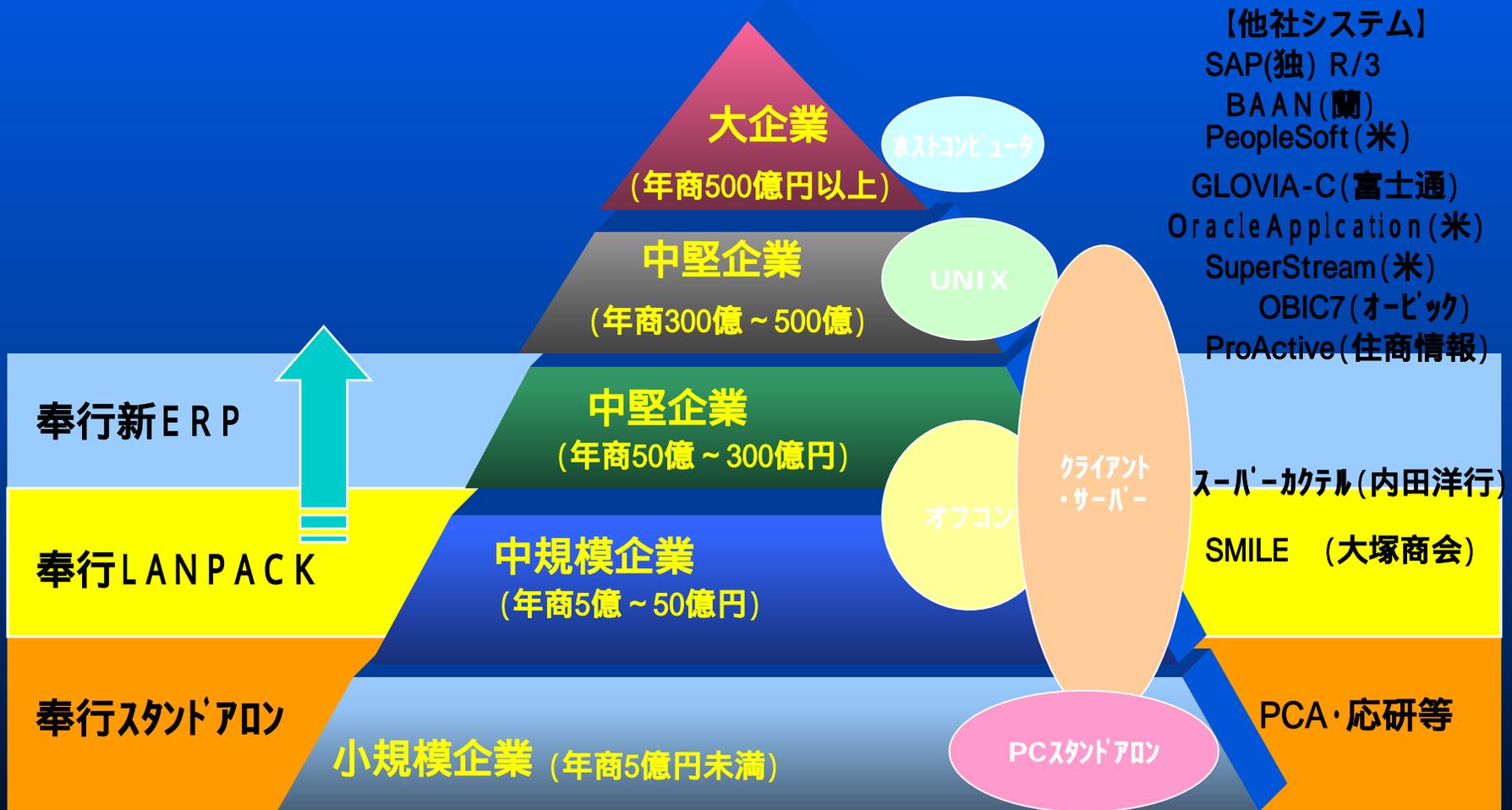
申告書作成システム

申告奉行2000(法人税・地方税編)
申告奉行21(内訳書・概況書編)
申告奉行21(所得税編)

エレクトロニックバンキングシステム

OFFICE BANK21
OFFICE BANK21(資金集中・配分システム)

「ERP」領域への拡大



新ERPの特徴

自社の業務プロセスに合わせたカスタマイズが可能

1. 低コストの実現

- 必要に応じた最小限のカスタマイズで費用対効果の高いシステム導入が可能。
- 業種別に用意されているソリューション製品群。
- オプションコンポーネントによるコスト削減(ミニマム化)。

2. 短納期でのシステム構築が可能

- 完成したパッケージをベースにした開発による納期の短縮。
- オプションコンポーネントとの組み合わせによる短納期を実現。

3. 既存システムとの融合

- 必要としている部分に新たなシステムを追加導入・改善を行い、既存システム (R/3,GLOVIA,BaanERP等) と融合をすることにより、最小限の投資で新たなシステムの構築が可能。

段階的なシステム導入が可能

1. システムアップによる導入

スタンドアロン LANPACK 新ERP

2. 業務単位での導入可能とする3つのデータベース

人: 人事・給与・就業管理

物: 販売・仕入・在庫・顧客管理

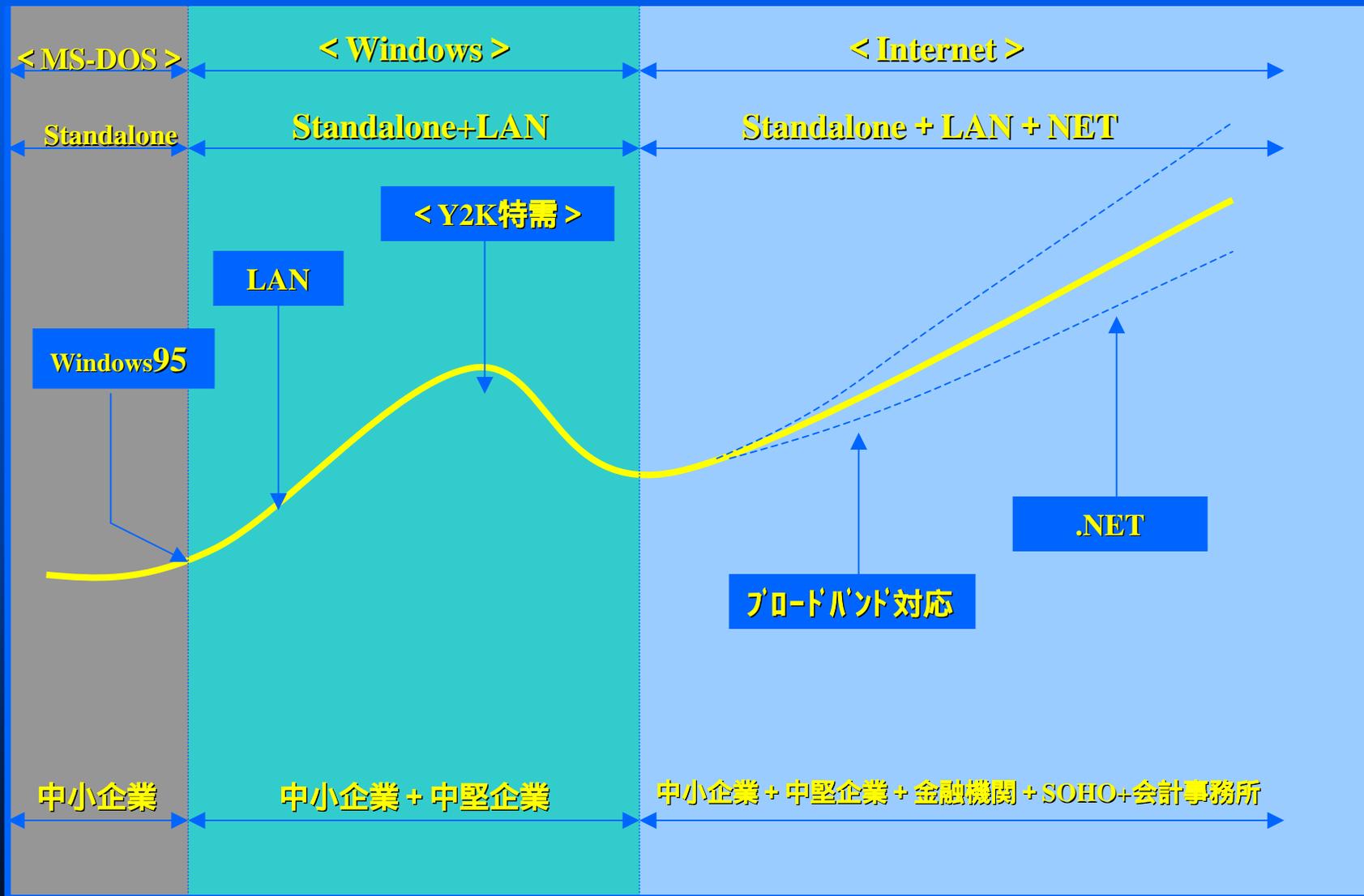
金: 財務会計・固定資産・債権債務・法人税

3. コアプログラム(通常機能)にカスタマイズを加えた導入が可能

奉行新ERP + 追加カスタマイズ

成長の軌跡

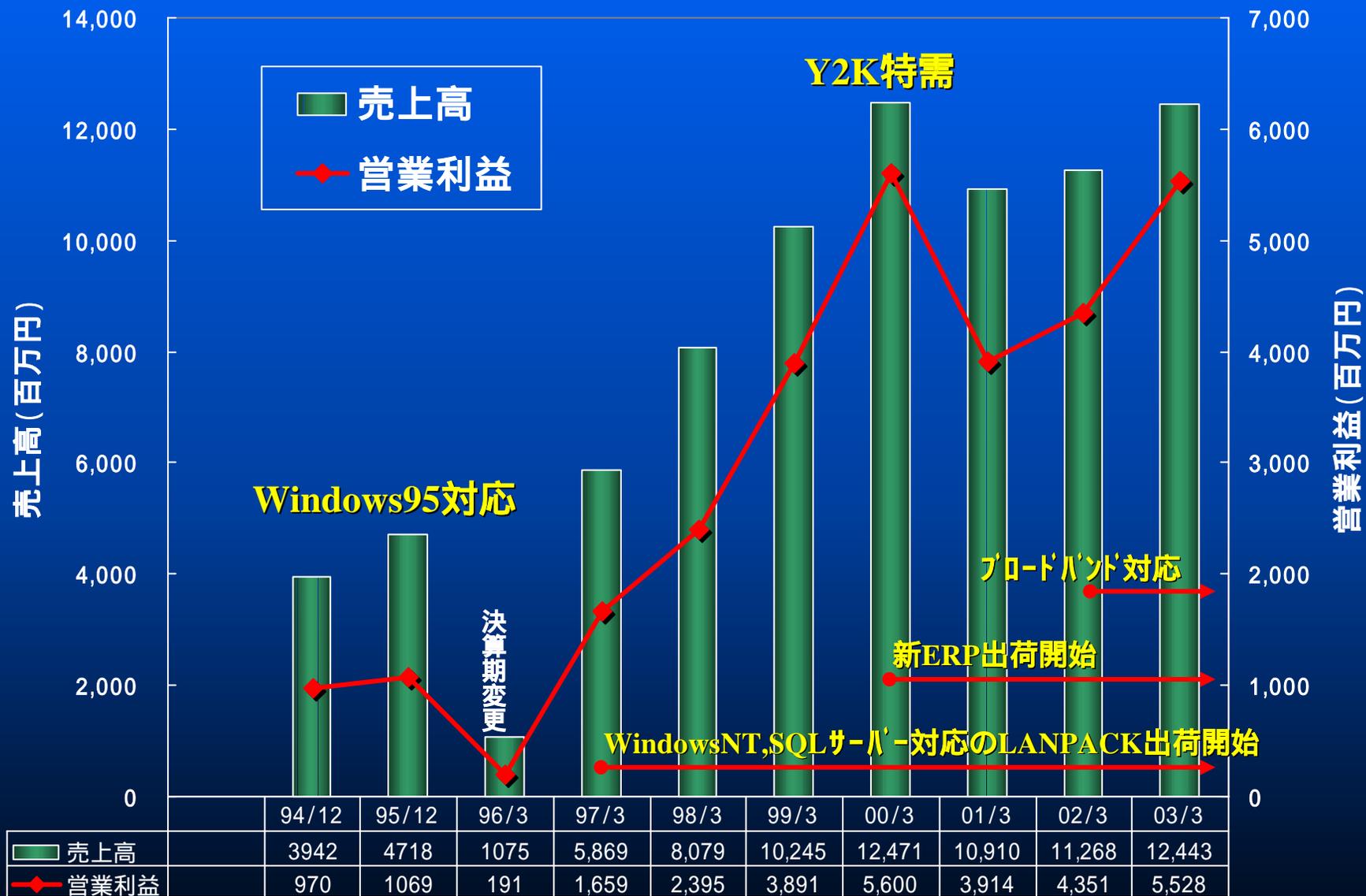
システム
環境
形態



95/12期

01/3期

成長の軌跡



成長の軌跡

	ホップ	ステップ	ジャンプ
OS	MS-DOS	Windows	.NET
処理速度	8bit、16bit	32bit	32bit、64bit
開発言語	Basic	C、VC++	C#
ユーザー 規模	5~50名	10~300名	20~2,000名
コンピュータ環境	スタンドアロン	クライアント/サーバー LAN 分散	.NET方式 WAN 分散+集中
ソリューション	財務、給与、販売、 仕入	13製品+EB (LAN、メフレーム、 WAN)	業務+情報系 (Web系)

営業体制

TVCM中心

1. TVCMなど
2. セミナー方式
会計士、ITコーディネーター、金融機関との
タイアップなど
3. 展示会方式
4. 無料体験スクール方式



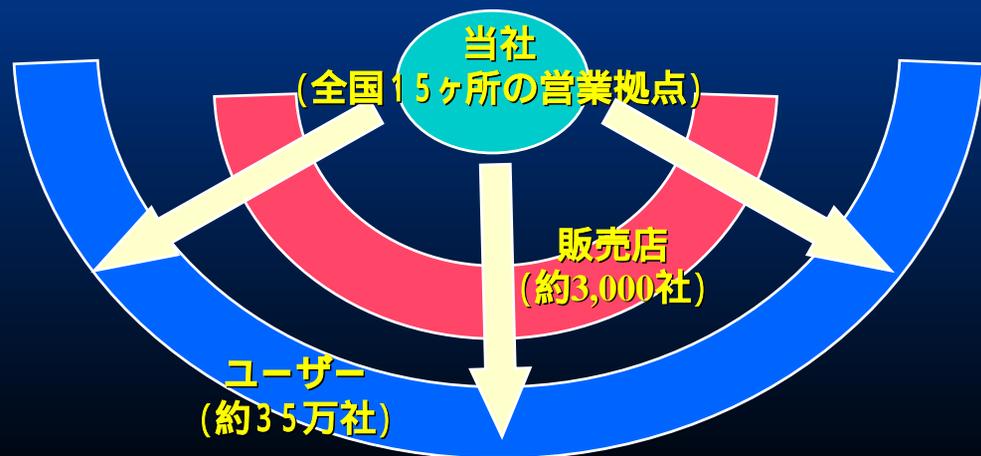
セミナーの開催例

商法改正セミナー
連結会計セミナー2002
「無料体験説明会」
「決算戦略セミナー」
「デフレ時代の経営手法で勝ち組へ」
「勝ち組企業への再生・進化戦略」

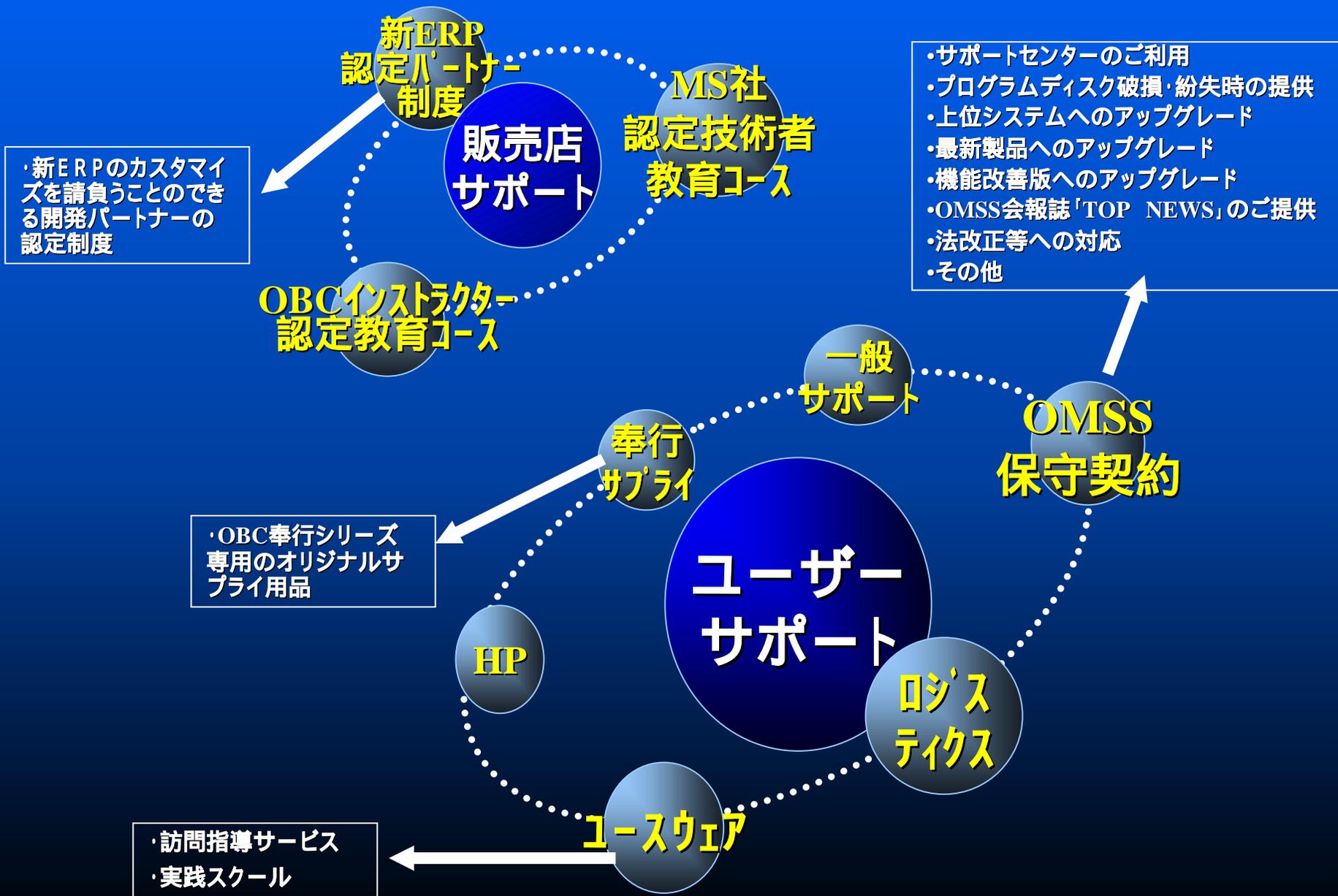
知識集約型

- 全員が日商簿記2級及びマイクロソフト認定技術者の有資格者
営業員でなくシステムコンサルタント
 - 当社営業部員(システムコンサルタント) + 販売パートナーでの顧客提案
 - 当社 + 販売パートナーによる独自イベント

地域密着型



サービス・サポート体制



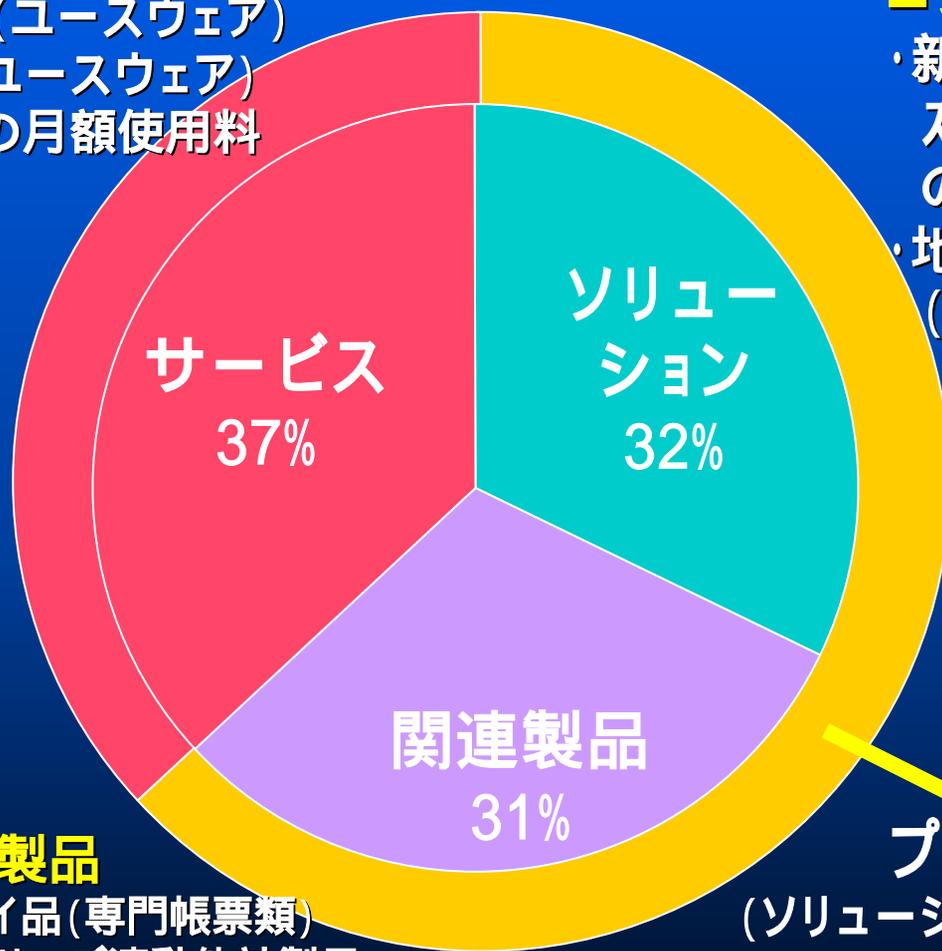
売上構成比

■サービス

- ・保守契約料(OMSS)
- ・スクール売上(ユースウェア)
- ・指導料売上(ユースウェア)
- ・都銀向けEBの月額使用料

■ソリューション

- ・新ERP、LANPACK、スタンドアロン、太鼓判などのパッケージソフト
- ・地銀向けEB (OfficeBank)



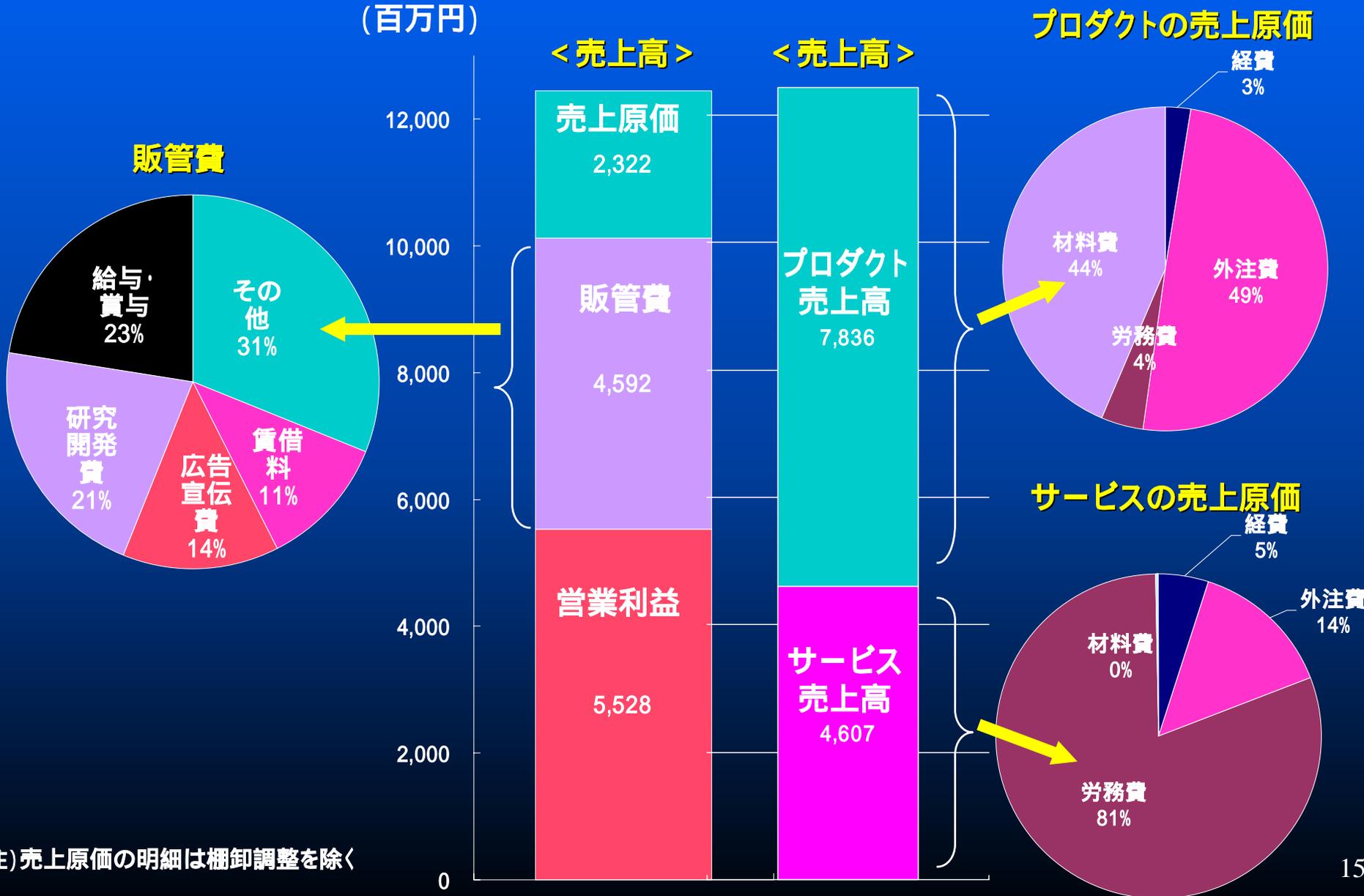
■関連製品

- ・サプライ品(専門帳票類)
- ・奉行シリーズ連動他社製品
- ・新ERPのカスタマイズ
- ・都銀向けEBの受託開発

プロダクト
(ソリューション + 関連製品)

当社のPL構造

(百万円)



注) 売上原価の明細は棚卸調整を除く

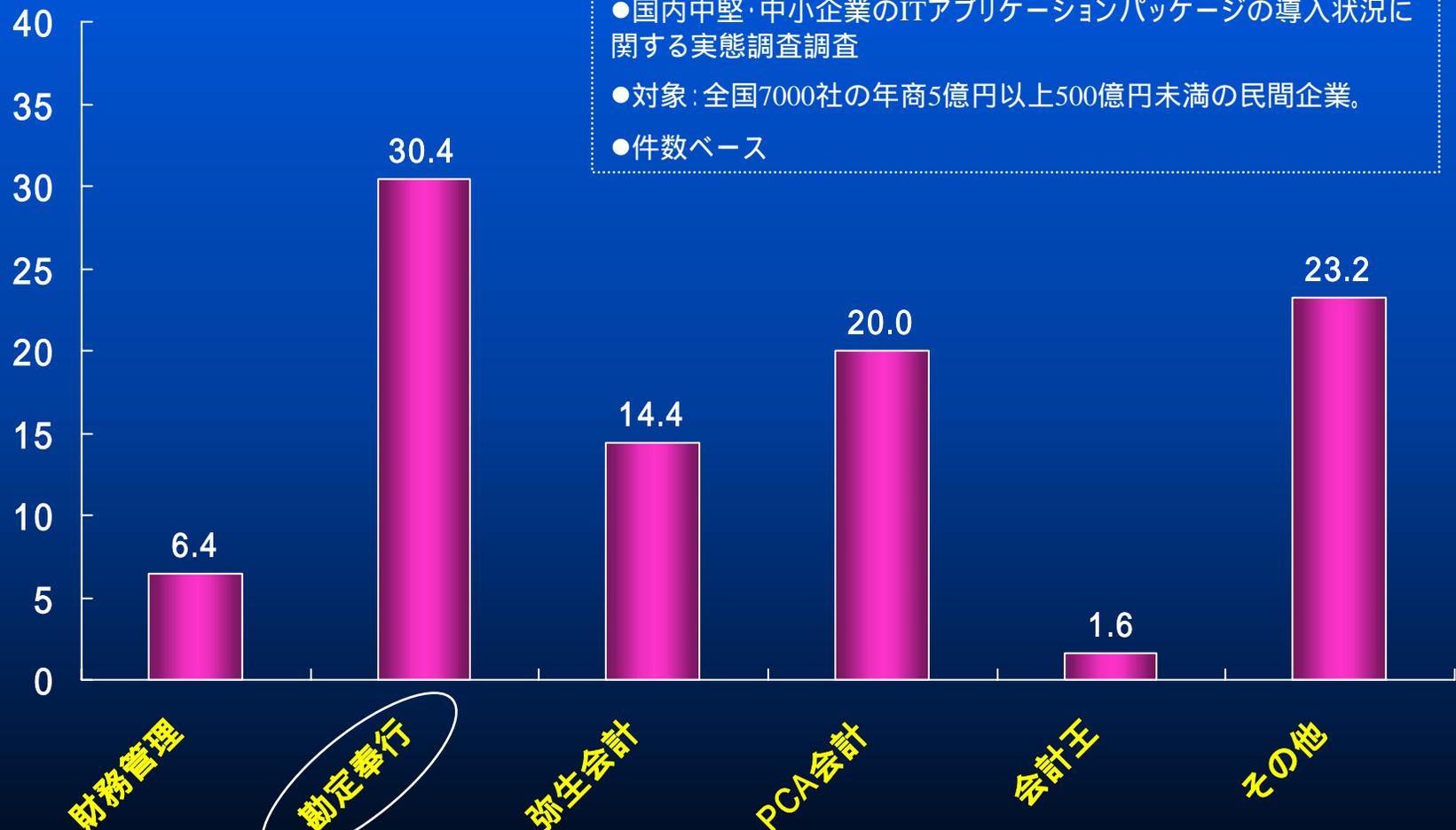
当社の強み

勝ち組企業	当社の特徴
特定分野に フォーカス	中堅・中小企業/業務/MSにフォーカス
独自性がある。	Windowsファンクション、新ERPほか
価格競争に巻き込まれない。	価格で“勝負”しない。
サービス・サポートも重視	メンテナンス契約、サポートセンター、ほか
顧客主義	顧客満足度を常にチェック

市場における地位

シェア
(%)

～財務管理パッケージの導入シェア(2002年度)～



SMILE 財務管理

勘定奉行

弥生会計

PCA会計

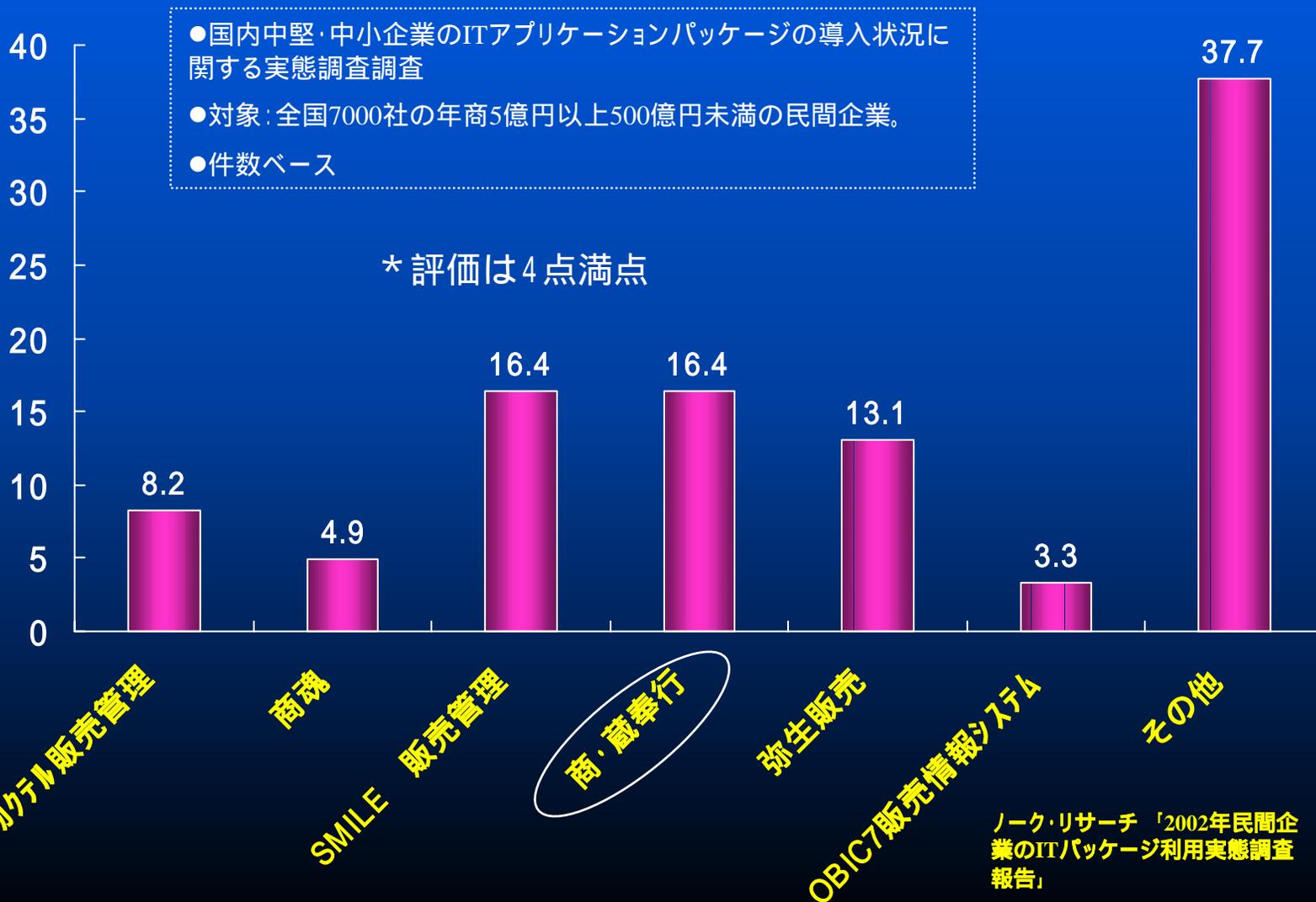
会計王

その他

市場における地位

シェア
(%)

～ 販売管理パッケージの導入シェア(2002年度) ～



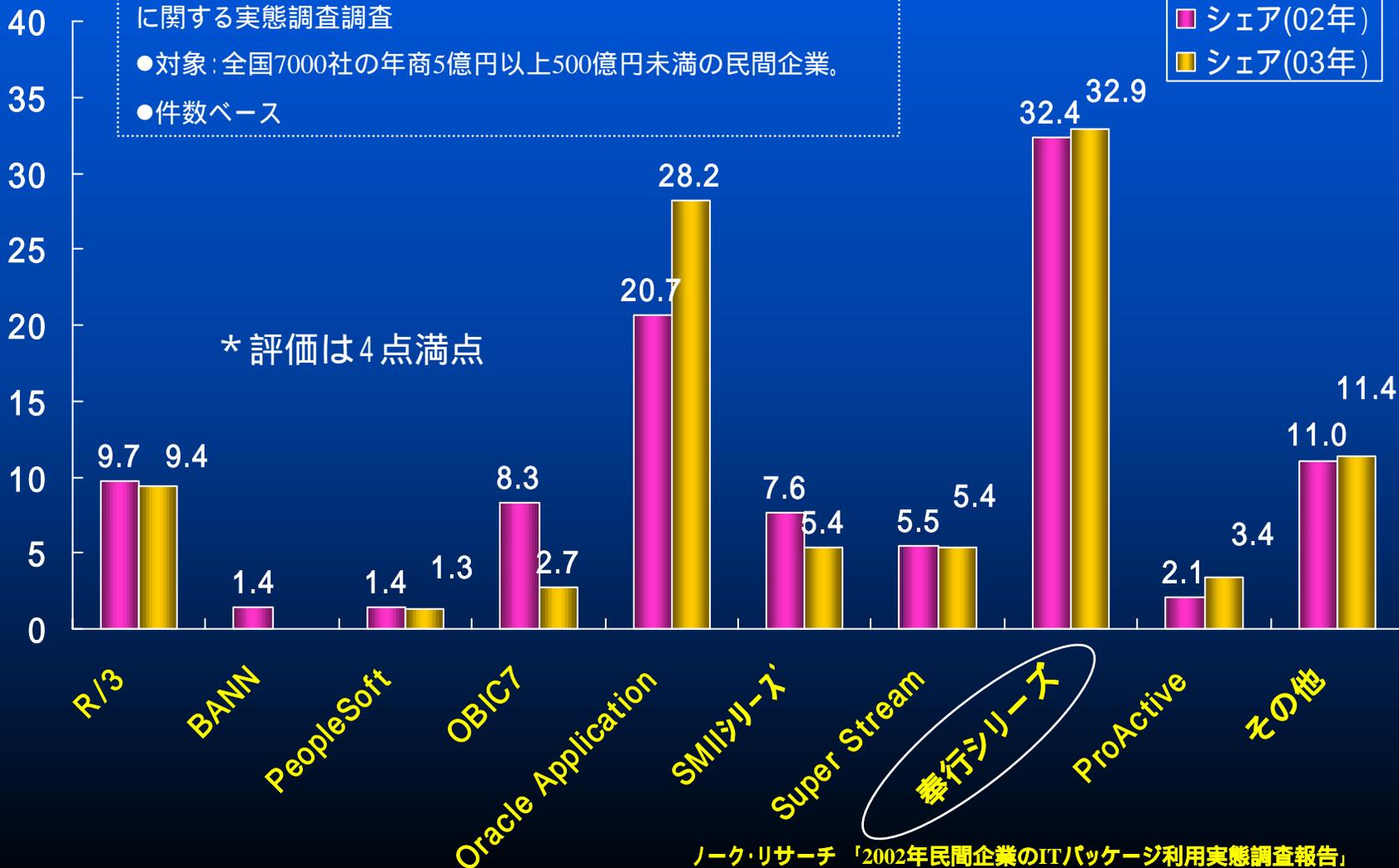
市場における地位

シェア
(%)

～ ERPパッケージの導入シェア～

- 国内中堅・中小企業のITアプリケーションパッケージの導入状況に関する実態調査調査
- 対象：全国7000社の年商5億円以上500億円未満の民間企業。
- 件数ベース

■シェア(02年)
■シェア(03年)



<http://www.obc.co.jp/>



本資料には、将来の業績に関する記述が含まれています。こうした記述は、将来の業績を保証するものではなく、リスクや不確実性を内包するものです。将来の業績は、経営環境の変化などにより、計画数値と異なる可能性があることにご留意ください。又、本資料は情報の提供のみを目的としており、取引の勧誘を目的としておりません。