

勘定奉行の



OBIC BUSINESS CONSULTANTS CO., LTD.

東証1部(4733)

株式会社 **オービックビジネスコンサルタント**



www.obc.co.jp



2012年3月期 第2Q決算説明会

2011年10月31日

2012/3月期 第2Q決算の概要

■ 現在のOBCの取組み

▶ 被災地顧客向け無償製品提供

被災地にて、弊社製品をご利用いただいておりますお客様が、本災害により破損、紛失した弊社製品CD-ROM・DVD-ROM、マニュアル類につきましては無償にて代替品をご提供させていただいております。

▶ 被災法人向けホットライン

被災地専用：臨時災害特別対応窓口（ホットライン）

営業時間 9:00～17:45 フリーダイヤル **0120-767-250**

▶ 被災地パートナー企業向け無償ライセンス

被災地域に本拠地を置く約300社のOBC販売パートナー企業に対して、パートナー企業向けの無償ライセンスを一定期間提供しています。

■ 今後の被災企業支援について

被災された多くの企業の復興に尽力される顧客企業ニーズに柔軟に対応することをお約束致します。ご要望・ご意見等をご遠慮なくお申し付けください。

■ 復興税制・消費税改正への対応

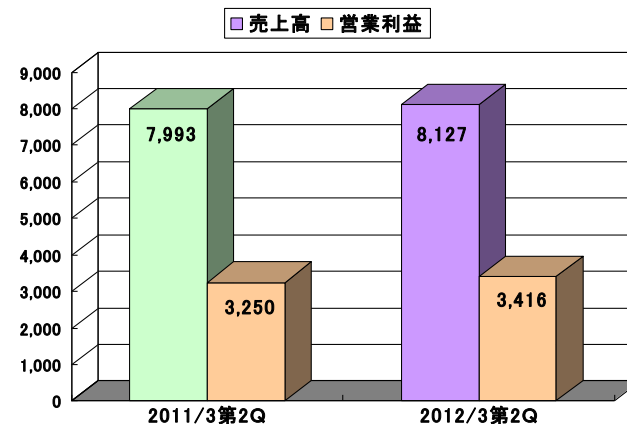
震災復興のため、震災特例法に代表される税制・時限立法による改正等が予想されます。OBCは奉行シリーズの全パッケージ商品に対して、迅速かつ正確な対応を皆様にお約束します。

2012/3月期 第2Q決算の概況

売上高

前年同期比**1.7%**増

- ◆ソリューション・・・前年同期比**0.3%**増加
- ◆関連製品・・・前年同期比**2.1%**減少
- ◆サービス・・・前年同期比**4.3%**増加



売上総利益

前年同期比**2.4%**増

- ◆カスタマイズ外注委託費が**87**百万円減少

営業利益

前年同期比**5.1%**増

- ◆販管費は前年同期比で横ばい

経常利益

前年同期比**18.4%**増

- ◆投資有価証券売却損、投資事業組合運用損の減少

2012/3月期 第2Q決算の概要

(百万円)	11/3期 第2Q		12/3期	12/3期 第2Q		
		構成比(%)	第2Q予想		構成比(%)	前期比(%)
売上高	7,994	100.0	7,600	8,127	100.0	1.7
売上総利益	6,663	83.4	6,400	6,823	84.0	2.4
販売管理費	3,413	42.7	3,400	3,407	41.9	△0.2
営業利益	3,250	40.7	3,000	3,416	42.0	5.1
営業外損益	258	3.2	800	739	9.1	186.4
経常利益	3,508	43.9	3,800	4,155	51.1	18.4
当期利益	1,987	24.9	2,260	2,467	30.4	24.2

部門別売上高

(百万円)	11/3期 第2Q		12/3期	12/3期 第2Q		
		構成比(%)	第2Q予想		構成比(%)	前期比(%)
ソリューション	2,765	34.6	2,450	2,773	34.1	0.3
関連製品	1,552	19.4	1,450	1,520	18.7	△2.1
サービス	3,677	46.0	3,700	3,834	47.2	4.3
合計	7,994	100.0	7,600	8,127	100.0	1.7

ソリューション

- ◆ Standalone製品のバージョンアップ売上は増加したが、新ERP製品及びLANPACK製品のバージョンアップ売上が減少(特に第2四半期)
- ◆ 奉行V ERPは400百万円の売上を計上(対前年比横ばい)
- ◆ オプションコンポーネントの売上が4百万円減少

関連製品

- ◆ サプライ製品売上が50百万円減少、新ERPカスタマイズ収入が102百万円減少
- ◆ EB関連売上が58百万円増加、その他売上が44百万円増加

サービス

- ◆ 奉行保守契約料が128百万円増加
- ◆ インストラクター指導料収入が52百万円増加、スクール事業収入が11百万円減少

ソリューション別出荷数量 (本数ベース、バージョンアップ含む)

(単位:本)	11/3期 第2Q		12/3期 第2Q		
		構成比(%)		構成比(%)	前期比(%)
奉 行 V E R P	476	3.6	500	3.5	5.0
新 E R P	314	2.4	254	1.8	△19.1
L A N P A C K	2,454	18.5	2,270	15.8	△7.5
S t a n d a l o n e	9,116	68.8	10,410	72.6	14.2
J シ ス テ ム	889	6.7	906	6.3	1.9
合 計	13,249	100.0	14,340	100.0	8.2

(前年との比較)

- ◆ 新ERP ……新規本数は3%減少、バージョンアップ本数は24%減少
- ◆ LANPACK ……新規本数は5%増加、バージョンアップ本数は12%減少
- ◆ Standalone ……新規本数は12%減少、バージョンアップ本数は24%増加
- ◆ Jシステム ……新規本数は8%増加、バージョンアップ本数は12%減少

EBソリューション: Electronic Bankingの略。企業や家庭のコンピュータと金融機関とを通信回線で結び、オフィス・自宅にいながらにして金融機関のサービスを利用すること。

◆都銀向けOEM製品

- 2011年8月末稼働本数: 36,901本
- 2010年8月末稼働本数: 39,654本

提供先	商品名	提供時期
UFJ銀行	U-LINE Xtra	1998年5月
東京三菱銀行	せるふバンク	2000年5月
三井住友銀行	パソコンバンク・ナビ・ジュニア	2000年9月
みずほ銀行	みずほ2000	2000年9月

◆地銀向けOFFICEBANK

- 当期出荷本数: 881本(前年同期: 577本)

販売費及び一般管理費の内訳

(百万円)	11/3期 第2Q		12/3期 第2Q		
		構成比(%)		構成比(%)	前期比(%)
売上高	7,994	100.0	8,127	100.0	1.7
販売及び管理費	3,413	42.7	3,407	41.9	△0.2
販管人件費	1,124	14.1	1,223	15.0	8.8
研究開発費	941	11.8	927	11.4	△1.5
広告宣伝費	263	3.3	279	3.4	6.1
地代家賃	154	1.9	152	1.9	△1.3
減価償却費	120	1.5	76	0.9	△36.7
その他経費	811	10.1	750	9.2	△7.5

注) 伸率は前年同期比増減率

- ◆ 販管人件費: 雇用保険料率の改定に伴い、法定福利費が増加
- ◆ その他経費: 販売促進費及び貸倒引当金繰入額の減少が主な要因

貸借対照表－資産の部

		11/3	11/9	増減
流動資産	現金預金	32,662	36,000	3,338
	受取手形	231	140	△ 91
	売掛金	4,432	2,699	△ 1,733
	有価証券	7	6	7
	たな卸資産	169	165	△ 4
	その他	436	404	△ 32
	貸倒引当金	△ 18	△ 13	5
固定資産	有形固定資産	287	275	△ 12
	無形固定資産	156	112	△ 44
	投資その他の資産	37,668	33,957	△ 3,711
資産合計		76,030	73,745	△ 2,285

貸借対照表－負債・資本の部

		11/3	11/9	増減
負債	買掛金	207	172	△ 35
	未払金	339	242	△ 97
	未払法人税等	2,477	1,547	△ 930
	前受収益	4,942	4,192	△ 750
	その他	898	912	14
	退職給付引当金	699	738	39
負債合計		9,562	7,803	△ 1,759
資本	資本金	10,519	10,519	0
	資本剰余金	18,949	18,949	0
	利益剰余金	39,543	41,256	1,713
	有価証券評価差額金	2,625	386	△ 2,239
	自己株式	△ 5,168	△ 5,168	0
資本合計		66,468	65,942	△ 526
負債・資本		76,030	73,745	△ 2,285

キャッシュ・フロー サマリー

	10/9	11/9	主な増減理由	
営業活動によるキャッシュ・フロー	2,403	3,232	税引前利益	4,163
			投資事業組合運用損	189
			売上債権減少	1,824
			未払費用減少	△ 296
			前受収益減少	△ 751
			法人税等支払	△ 2,320
			その他	423
投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 2,814	871	投資有価証券の取得	△ 431
			投資有価証券の売却	1,557
			関係会社整理支出	△ 190
			その他	△ 65
財務活動によるキャッシュ・フロー	△ 754	△ 754	配当金支払	△ 754
現金及び現金同等物に係る換算差額	△ 12	△ 12		
現金及び現金同等物の増加額	△ 1,177	3,337		
現金及び現金同等物期首残高	31,792	32,659		
現金及び現金同等物期末残高	30,615	35,996		

2012年3月期 事業計画

売上高

前期比**1.2%減**の**170億円**

(百万円)	上期(実績)	下期(計画)	通期(計画)
ソリューション	2,770	3,200	5,970
関連製品	1,520	1,730	3,250
サービス	3,830	3,950	7,780
合計	8,120	8,880	17,000

営業利益

前期比**5.3%減**の**76億円**

- ◆ 売上総利益率は**83.5%**と想定
- ◆ 販管費について、奉行V及びiシリーズの広告宣伝費を始めとする営業プロモーションコストの増加を約**1億円**見込む

経常利益

前期比**0.9%減**の**88億円**

- ◆ 上場リート、債券型投資信託からの配当金収入等を**16億円**見込む
- ◆ 金融商品の損失額を**4.0億円**見込む

12/3月期 通期事業計画

(百万円)	11/3期		12/3期 計画			
		構成比(%)		構成比(%)	増減額	前期比(%)
売上高	17,210	100.0	17,000	100.0	△210	△1.2
売上総利益	14,499	84.2	14,200	83.5	△299	△2.1
販売管理費	6,470	37.6	6,600	38.8	130	2.0
営業利益	8,029	46.7	7,600	44.7	△429	△5.3
営業外損益	855	5.0	1,200	7.1	345	40.4
経常利益	8,884	51.6	8,800	51.8	△84	△0.9
当期利益	4,801	27.9	5,200	30.6	399	8.3

(百万円)	11/3期		12/3期 計画			
		構成比(%)		構成比(%)	増減額	前期比(%)
ソリューション	6,278	36.5	5,970	35.1	△308	△4.9
関連製品	3,433	19.9	3,250	19.1	△183	△5.3
サービス	7,499	43.6	7,780	45.8	281	3.7
合計	17,210	100.0	17,000	100.0	△210	△1.2

ソリューション

- ◆ 奉行シリーズはVer.5、iシリーズ共に新ERP製品及びLANPACK製品のバージョンアップ需要が減少すると予想
- ◆ 奉行VシリーズはIFRS対応に伴う需要が継続して発生

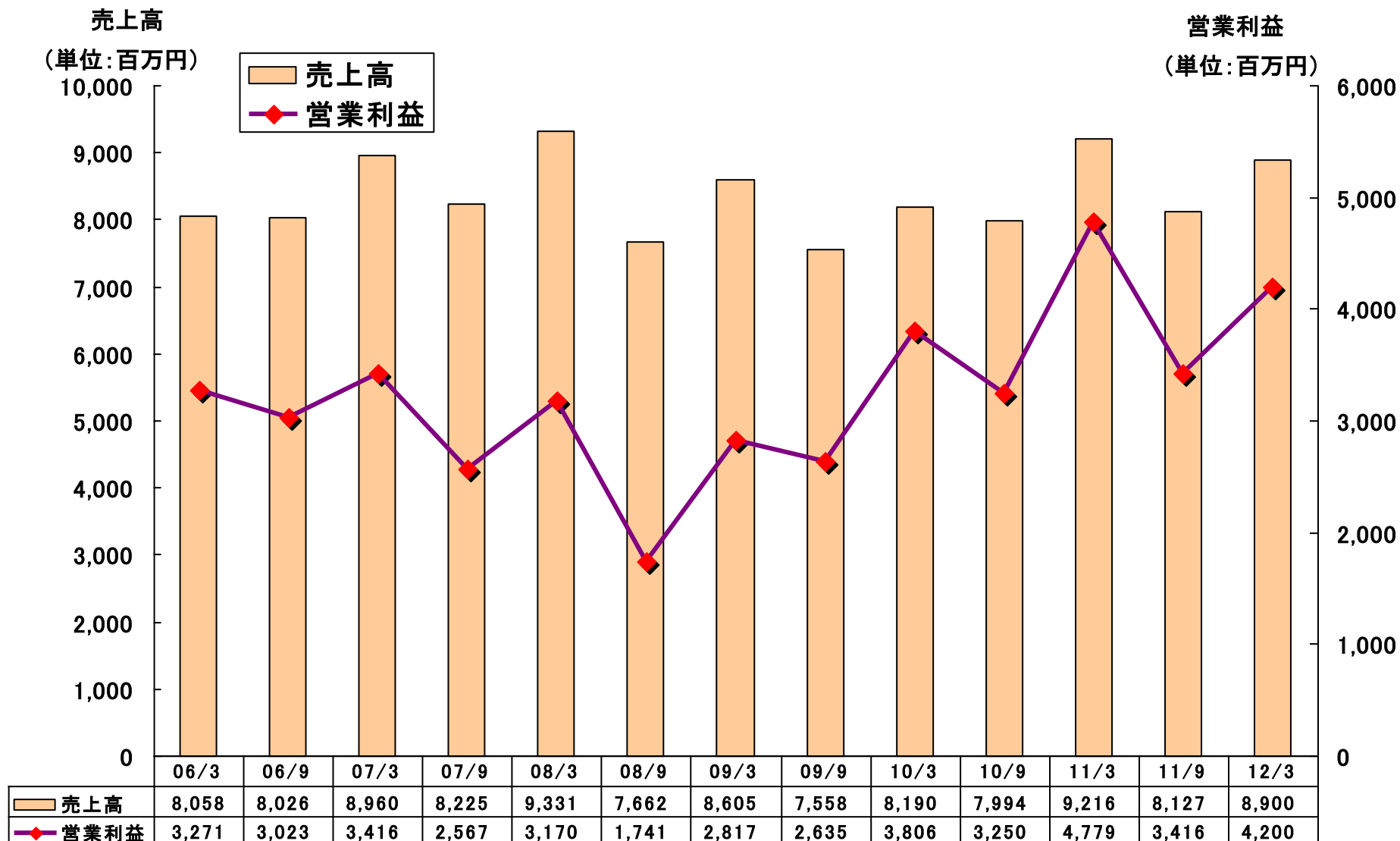
関連製品

- ◆ 奉行新ERPのカスタマイズ収入が減少

サービス

- ◆ 奉行保守契約料が増加

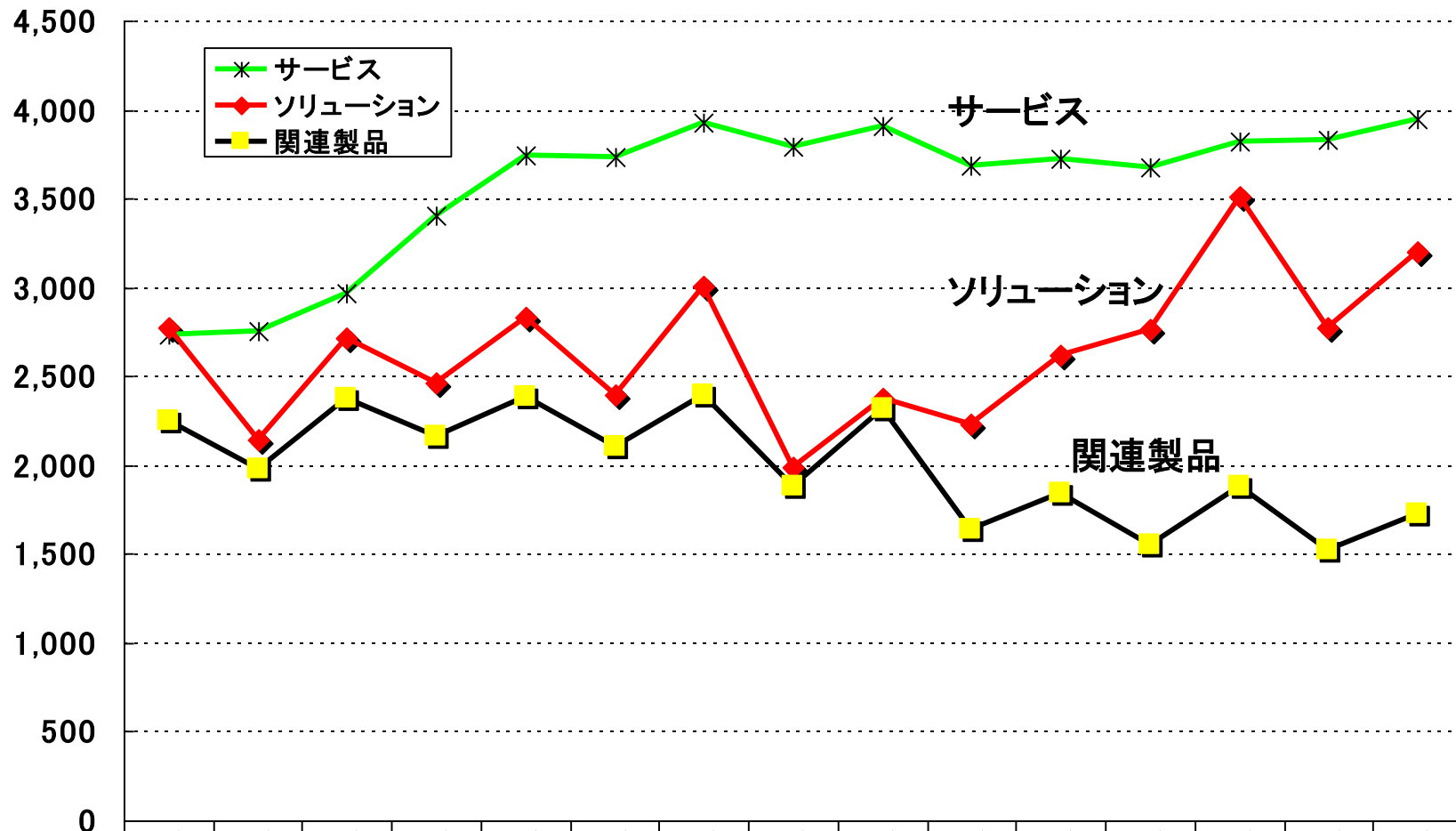
業績の推移(半期ベース)



←予想→

品目別売上高(半期ベース)

(単位:百万円)

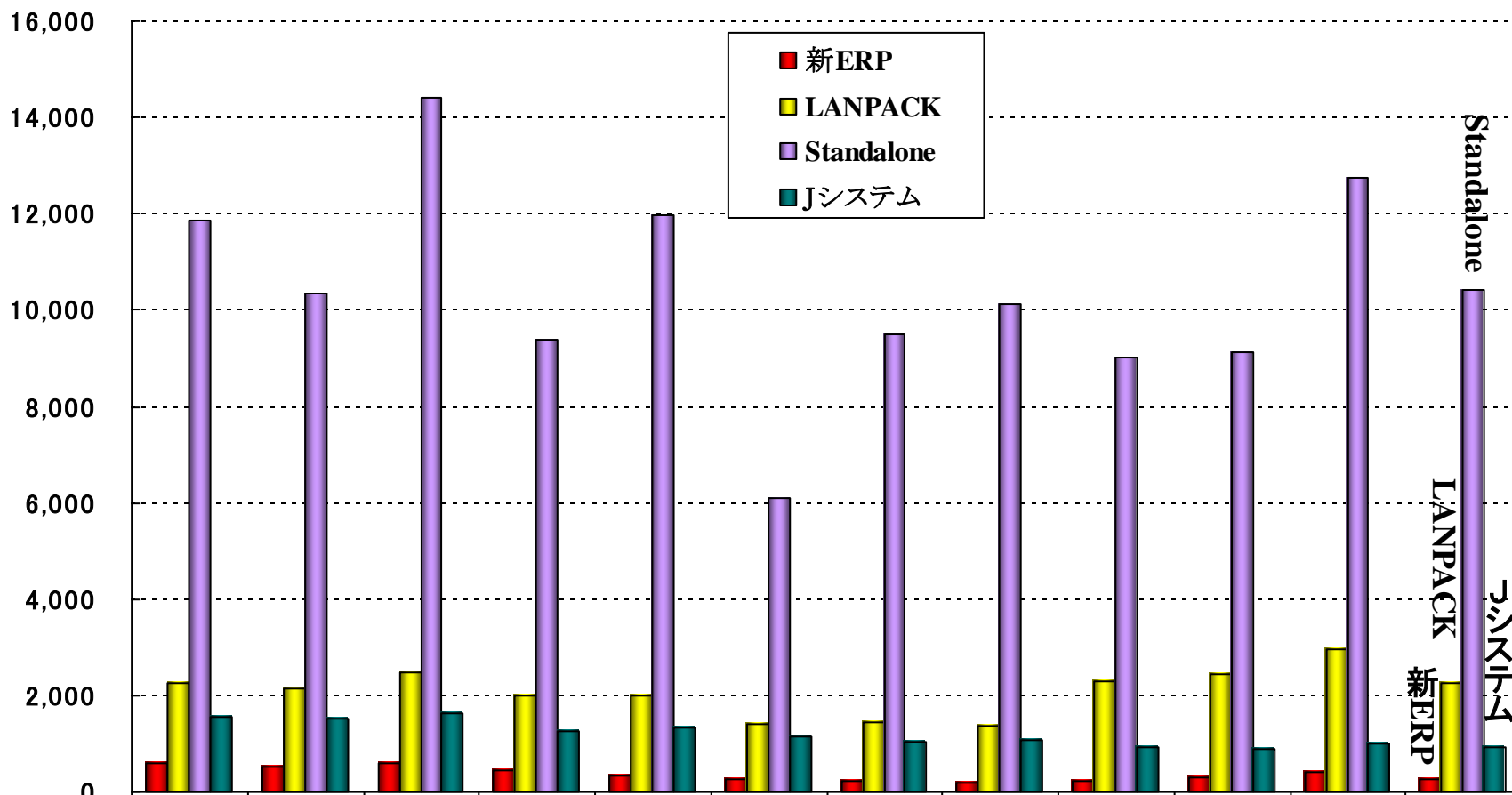


	05/3	05/9	06/3	06/9	07/3	07/9	08/3	08/9	09/3	09/9	10/3	10/9	11/3	11/9	12/3
※ サービス	2,733	2,755	2,966	3,402	3,741	3,730	3,928	3,789	3,910	3,686	3,727	3,677	3,822	3,834	3,950
◆ ソリューション	2,769	2,148	2,712	2,463	2,836	2,392	3,007	1,989	2,378	2,232	2,620	2,765	3,513	2,773	3,200
■ 関連製品	2,249	1,978	2,380	2,161	2,383	2,103	2,396	1,884	2,317	1,640	1,843	1,552	1,881	1,520	1,730

←予想→

ソリューションの出荷数量(半期ベース)

(単位:本)



	06/3	06/9	07/3	07/9	08/3	08/9	09/3	09/9	10/3	10/9	11/3	11/9
■ 新ERP	588	522	575	425	347	256	213	175	215	314	389	254
■ LANPACK	2,261	2,137	2,469	2,007	2,006	1,417	1,436	1,361	2,297	2,454	2,938	2,270
■ Standalone	11,855	10,339	14,421	9,393	11,977	6,115	9,507	10,119	8,999	9,116	12,731	10,410
■ Jシステム	1,566	1,521	1,635	1,238	1,314	1,148	1,038	1,090	923	889	983	906

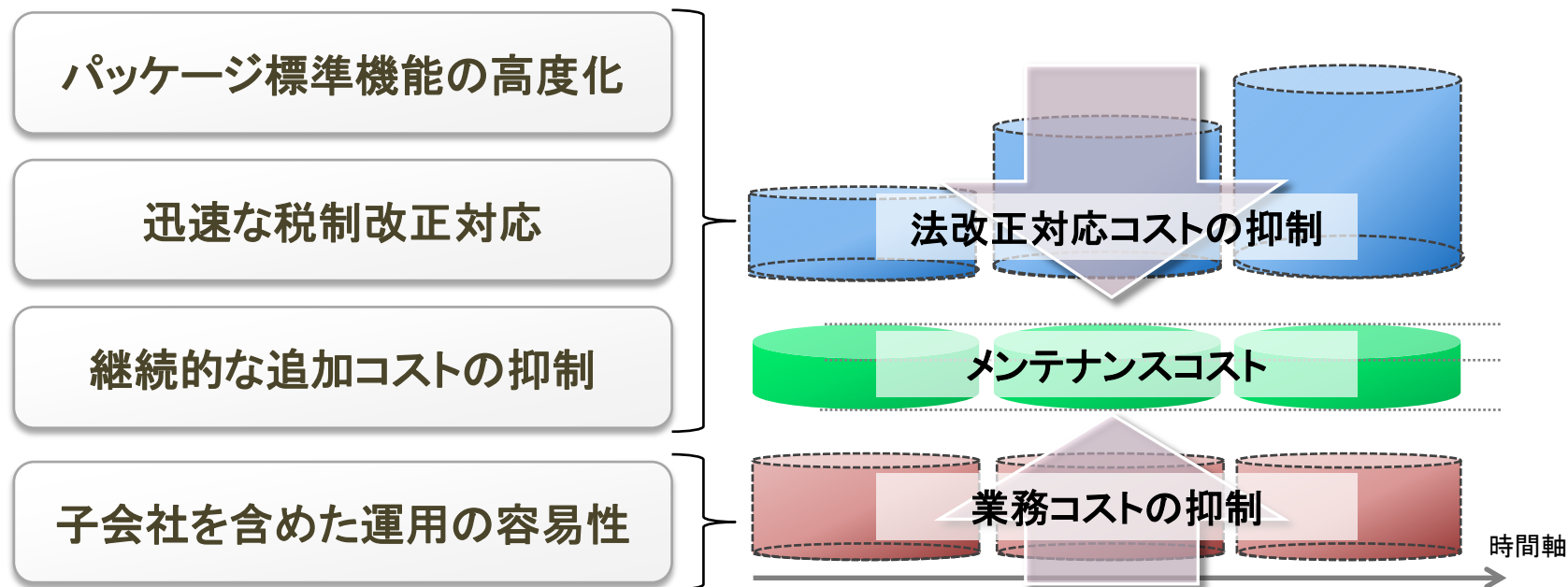
- ◆ 奉行iシリーズをメインプロダクトとして成長させながら、お客様へ新たな価値をご提案し、停滞するIT投資を喚起



- ◆ 奉行V ERPをベースにIFRSロードマップやグループ効率化の提案を通じ、市場ニーズに応える製品を投入

今、パッケージが注目される理由

■ 奉行シリーズは成長性を担保できるパッケージ



標準機能と、メンテナンスコスト内での成長性により、中堅企業の課題を解決

内部統制

IFRS

上場・監査

シェアード

グループ統一

連結決算

パッケージだからこそ、「手戻り」や「場当りの」となる投資コストを最大限抑制できる

IFRS摘要に向けたプロダクト対応ロードマップ

2010年3月 2011年3月 2012年3月 2013年3月 2014年3月 2015年3月・・2017年

IFRSと日本基準の差異解消

アドプションに向けて日本基準の改正

日本基準による財務報告

早期適用企業：IFRSによる財務報告

▲
強制適用時期
決定予定

奉行V ERPシリーズ IFRS対応スケジュール

セグメント情報

過年度遡及修正
会計方針の統一

財務諸表の表示
(包括利益・非継続事業)

財務諸表の表示

勘定奉行V ERP

複数帳簿対応

資産除去債務
セグメント情報

複数系統償却

無形資産
企業結合(のれん)

リース
資産除去債務(割引率)
政府補助金
投資不動産

固定資産奉行V ERP

減損戻入れ
借入費用

強制適用を待たずして
早期適用を行う企業を
支援しつつ
その都度顕在化するIFRS論点
・ニーズへ対応を予定

商奉行V ERP

収益認識

人事奉行V ERP

退職給付・従業員給付

給与奉行V ERP

コンバージェンス対応

移行期シミュレーション

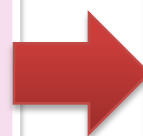
アドプション対応

財務報告動向

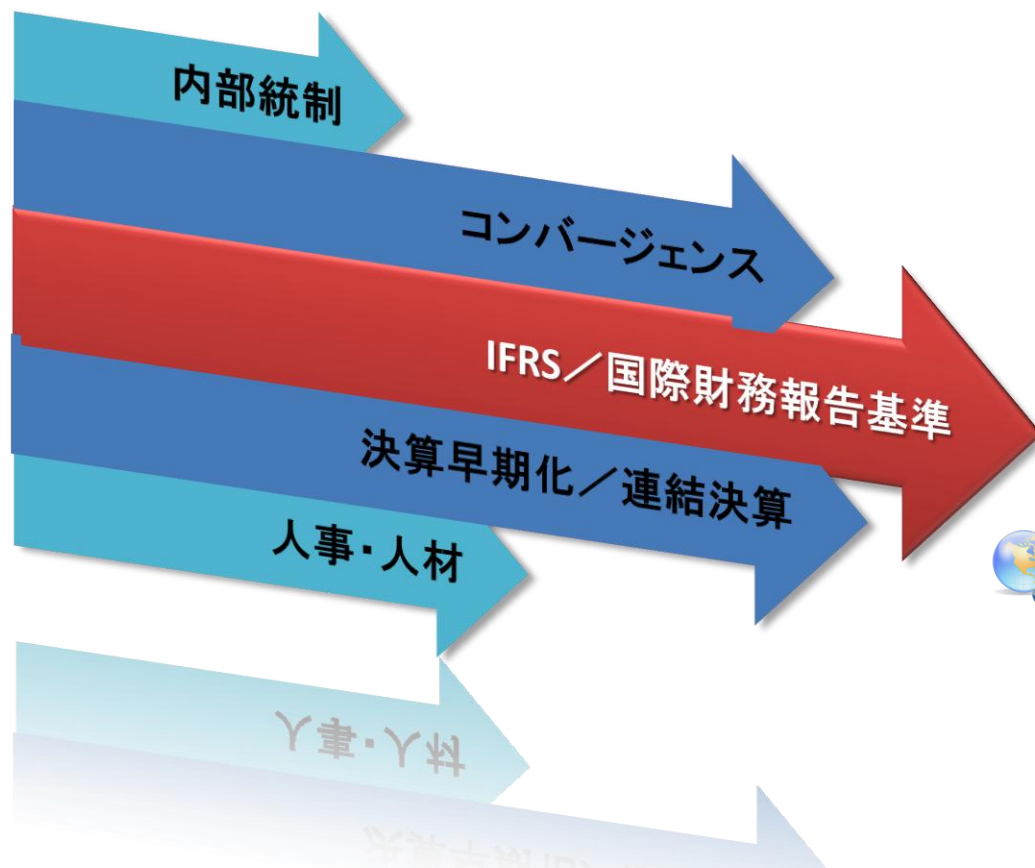
奉行V ERP IFRS対応

IFRSを直前に控え、グループ企業間の統一管理による経営効率化は急務

- ・グループ各社でのシステム運用・保守
- ・業務専門知識を持つ担当者の採用と育成
- ・グループ決算の非効率



- ・グループ企業間のシステム統一による基盤強化と効率化
- ・シェアードサービスセンターの導入による業務効率化・人材育成の効率化



グループ経営の 効率化



奉行V ERP Enterprise
Group Management-Edition

■ クラウドコンピューティングと基幹システム

- ◆ クラウドコンピューティングと基幹システムの価値と位置づけ
- ◆ 情報と基幹系の連携のはじまり<Android・スマートフォン>
- ◆ クラウドにおける顧客と提供者の視点

→現在の基盤から、お客様視点のクラウド ≒ 部分的クラウド化 (顧客満足度)

■ OBCのクラウド戦略の一步目

▶▶▶ 奉行V ERPクラウドオプション on Windows Azure

- ◆ 仕訳伝票クラウドOption
- ◆ 勤怠打刻クラウドOption
- ◆ 給与明細書照会クラウドOption

▶▶▶ 奉行V/i共通クラウドオプション

- ◆ OBCストレージサービスforクラウド<i/V>
- ◆ 最新の基盤<奉行iシリーズ・奉行V ERPシリーズ>がクラウドと融合していく

OBCは顧客視点に立ったパッケージにこだわり、パッケージを極める



中国戦略

- ◆「Windows 7」対応の奉行シリーズ＝多通貨、多言語に対応
- ◆オプションコンポーネント …… 奉行VERP用のオプションコンポーネント開発

上海における開発状況

- ◆奉行VERPのカスタマイズ開発
- ◆奉行VERP用のオプションコンポーネントの開発及びメンテナンス

会社名	出資比率	主な事業	主な役割や特徴
上海欧比西晟峰軟件	99.4%	日本企業を顧客としたソフト開発受託	<ul style="list-style-type: none"> ◆奉行VERPのブリッジSE部隊としての役割 ◆奉行VERP用のオプションコンポーネントの設計
上海晟欧軟件	—	日本向けのソフト開発	<ul style="list-style-type: none"> ◆奉行VERPのカスタマイズ開発及び奉行VERP用のオプションコンポーネントの開発
新中大軟件	上海欧比西晟峰軟件 33.7%	財務会計ソフト	<ul style="list-style-type: none"> ◆中国財務会計ソフト3位、12%シェア ◆省や県が使う公会計ソフトに強い ◆中国国内に48の販売拠点を持つ
上海博科資訊股份	16.6%	物流・財務会計ソフト	<ul style="list-style-type: none"> ◆中国財務会計ソフト第7位 ◆OBCの「次世代奉行シリーズ」と組み合わせることで、日系企業の経営効率を高めるソリューションを提供可能 ◆中国国内販売拠点30

企業名	出資年月	出資比率	業務内容
フリービット(株)	2005年5月	2.2%	インターネットビジネス支援事業を展開しており、フリービット社と共同で、VPN接続を複雑な設定やソフトのインストールを行わずに実現する「OBCセキュアアクセスキー」を開発、販売。
(株)エムピー経営	2005年12月	6.8%	経営計画シミュレーションソフトウェア「MAP経営シミュレーションII」を開発・販売。中小企業経営者の経営計画実践をサポート。
(株)ディーバ	2006年3月	4.3%	連結会計システム「Diva System」を開発・販売。大手市場企業を中心に、企業の情報開示や連結経営をサポート。
ユニオンソフト(株)	2006年4月	29.8%	当社の奉行シリーズと連動して使用する手形管理システム「手形の達人」や資金繰り管理システム「資金繰りの達人」を開発・販売。

顧客獲得イベント「奉行i体感フェア2011」

- 2011年の顧客獲得イベント「奉行i体感フェア」のテーマ
- 「業務効率の最大化」を狙う顧客へのシステム価値の明確化**

開催形式:

- ・全国事業所にてセミナー&展示併用形式
- ・パートナー様主催による共催方式
- 開催期間: 2011年10月~2012年3月

Seminar track:

■ 財務会計

＜入金/支払・帳票作成・会計業務＞

■ 人事労務

＜勤怠管理・人事情報の活用と運用＞

■ 販売管理

＜受注業務・消込管理＞



勘定奉行

2011年10月~2012年3月 末日

体感

してください

中小企業の全業種向け奉行シリーズの最新版「奉行iシリーズ」が、貴社の業務にもたらす効果を体感いただけるイベント、「奉行i体感フェア」を全国で一斉開催いたします!ぜひこの機会にご参加ください。

参加費無料 全国一斉開催中!

奉行i体感フェア

徹底して効率化。徹底して省力化。

part 1 奉行iシリーズ セミナー
part 2 奉行iシリーズ 展示
part 3 奉行iシリーズ 個別相談

開催日程・場所・イベント内容詳細・お申込は専用WEBサイトにて公開中!

<http://www.obc.co.jp/taikan>

総代理店 オービックビジネスコンサルタント URL: <http://www.obc.co.jp>

1	札幌	札幌市中央区南一条西5丁目1番1号	10/27	10/28	10/29	10/30	10/31	11/1	11/2	11/3	11/4	11/5	11/6	11/7	11/8	11/9	11/10	11/11	11/12	11/13	11/14	11/15	11/16	11/17	11/18	11/19	11/20	11/21	11/22	11/23	11/24	11/25	11/26	11/27	11/28	11/29	11/30	12/1	12/2	12/3	12/4	12/5	12/6	12/7	12/8	12/9	12/10	12/11	12/12	12/13	12/14	12/15	12/16	12/17	12/18	12/19	12/20	12/21	12/22	12/23	12/24	12/25	12/26	12/27	12/28	12/29	12/30	12/31	1/1	1/2	1/3	1/4	1/5	1/6	1/7	1/8	1/9	1/10	1/11	1/12	1/13	1/14	1/15	1/16	1/17	1/18	1/19	1/20	1/21	1/22	1/23	1/24	1/25	1/26	1/27	1/28	1/29	1/30	1/31	2/1	2/2	2/3	2/4	2/5	2/6	2/7	2/8	2/9	2/10	2/11	2/12	2/13	2/14	2/15	2/16	2/17	2/18	2/19	2/20	2/21	2/22	2/23	2/24	2/25	2/26	2/27	2/28	2/29	2/30	3/1	3/2	3/3	3/4	3/5	3/6	3/7	3/8	3/9	3/10	3/11	3/12	3/13	3/14	3/15	3/16	3/17	3/18	3/19	3/20	3/21	3/22	3/23	3/24	3/25	3/26	3/27	3/28	3/29	3/30	3/31
---	----	-------------------	-------	-------	-------	-------	-------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------

本日はありがとうございました。

本資料には、将来の業績に関する記述が含まれています。こうした記述は、将来の業績を保証するものではなく、リスクや不確実性を内包するものです。将来の業績は、経営環境の変化などにより、計画数値と異なる可能性があることにご留意ください。又、本資料は情報の提供のみを目的としており、取引の勧誘を目的としておりません。

www.obc.co.jp