OBCを知るための基礎資料

2013年9月30日

株式会社オービックビジネスコンサルタント

東証1部 （4733）

www.obc.co.jp

本資料には、将来の業績に関する記述が含まれています。こうした記述は、将来の業績を保証するものではなく、リスクや不確実性を内包するものです。将来の業績は、経営環境の変化などにより、計画数値と異なる可能性があることにご留意ください。又、本資料は情報の提供のみを目的としており、取引の勧誘を目的としておりません。

- Ⅰ．会社の概要
- Ⅱ．事業領域
- Ⅲ．事業内容
- Ⅳ.市場における地位

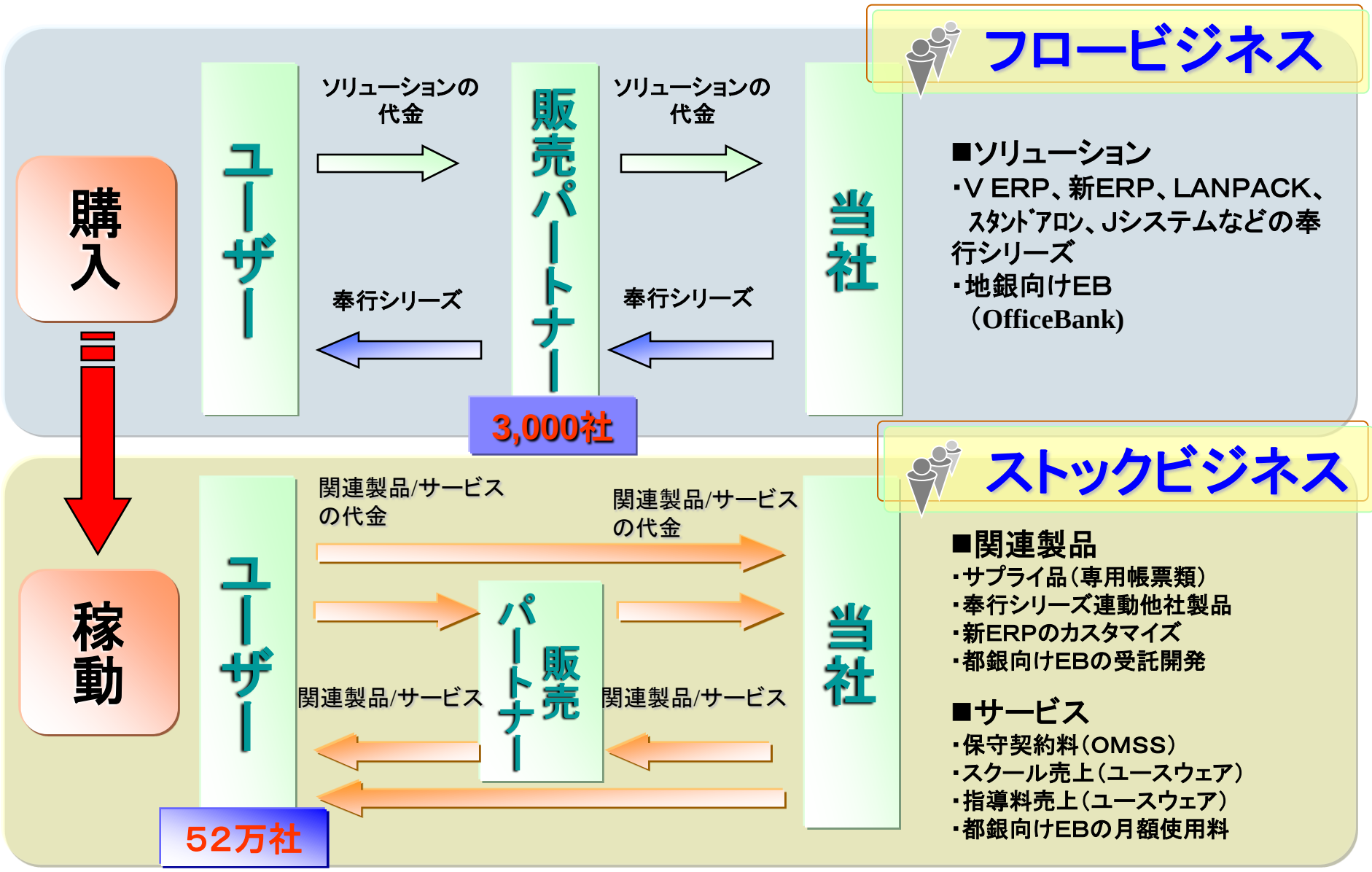
会社の概要

- 設　立　　：1980年12月
- 総資産　　：901億6,679万円（13年3月期末）
- 株主資本　：781億　214万円（13年3月期末）
- 事業内容　：●ソリューション
  ●関連製品
  ●サービス
- 代表者　　：代表取締役社長　和田 成史
- 業績（非連結）：13年3月期
  - 売上高　　：169億2,664万円
  - 経常利益　：87億4,687万円
  - 当期利益　：49億5,399万円

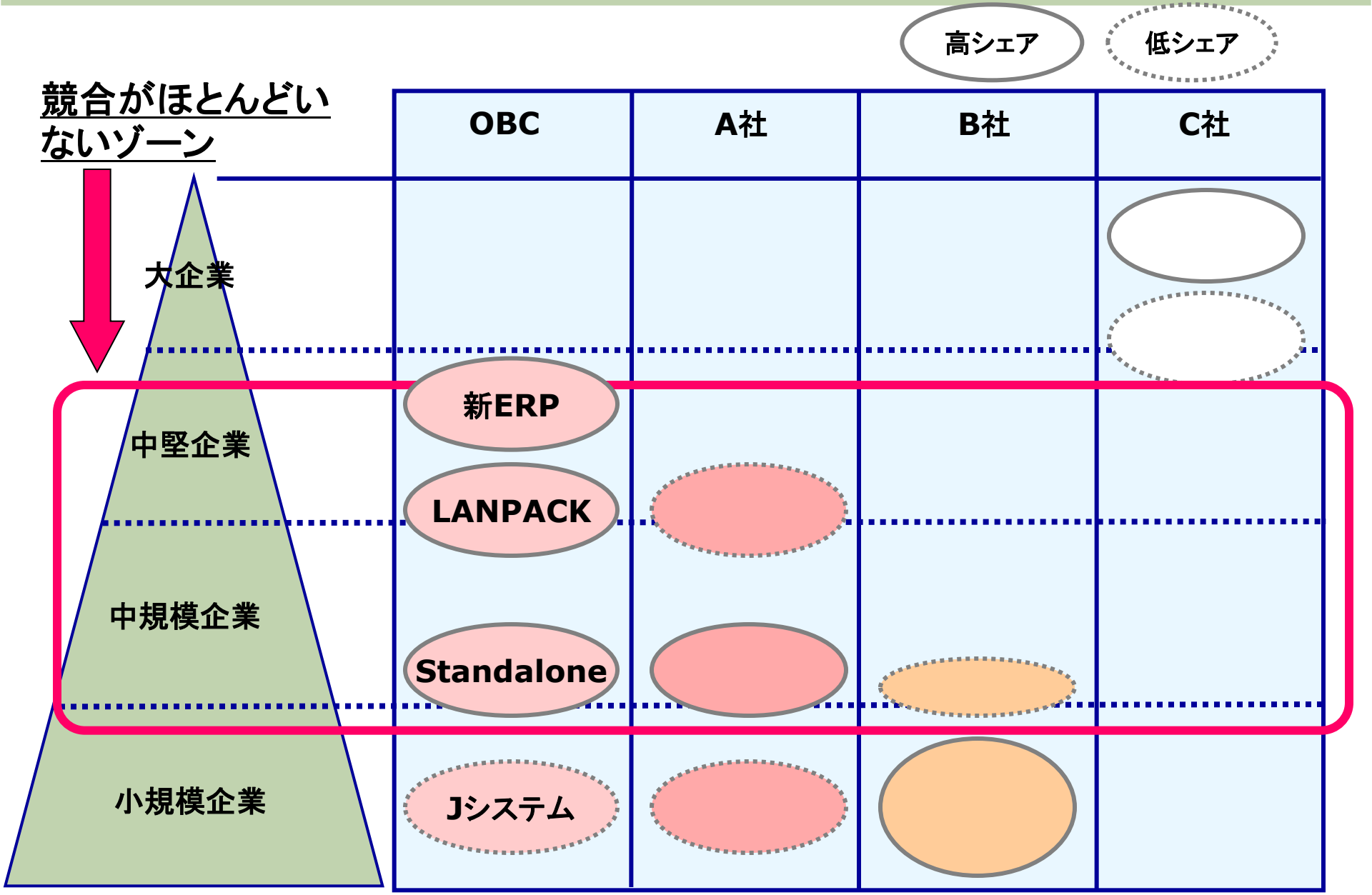
OBCのビジネスモデル

	OBC	SIer
対象製品・システム	● 基本業務システム（奉行13製品） ● パッケージソフト中心	● 個別ユーザー・ ● 案件別システム ● ソフト＋ハード
販売方法	● 販売パートナー経由 （リコー、キヤノン、ゼロックス等、富士通、NEC、IBM等のメーカー系地域独立系販社）	● 直販
開発方法	● パッケージ：自社開発 ● カスタマイズ：パートナーによる開発	● 自社開発（一部外注）
地域ターゲット	● 全国展開（販売パートナーを活用）	● 都市部中心
顧客ターゲット	● 中堅・中小企業	● 大企業、中堅企業

OBCのビジネスモデル



ﾊﾟｿｺﾝ業務ﾊﾟｯｹｰｼﾞﾍﾞﾝﾀﾞｰのサイズ別分類



当社のPKG･SW（奉行V　ERP　スケール別）

企業成長・拡張性

Advanced　Edition

価格（税抜き）　¥1,900,000～

Advanced　Editionとは、既存システムとの堅密な連携やカスタマイズにも対応できる奉行V ERPシリーズのハイグレードモデル。必要な部分から段階的に開発や連携も考慮しており、企業の導入フェーズに柔軟に対応。

Standard　Edition

価格（税抜き）　¥1,600,000～

Standard　Editionとは 、社内のネットワーク環境やブローバンドを利用し複数台のPCで、伝票の入力や管理資料の印刷が可能。業務の負荷分散やデータの一元化が図れるベーシックなモデル。

Single　Edition

価格（税抜き）　¥580,000～

Single Editionは1台のコンピュータで運用することを目的としている。業務システムの運用が単体でのお客様、企業規模に合わせて導入やパイロット運用など将来の拡張を想定して、効率の良い投資を行ないたいお客様、様々なお客様に対応可能。

＜参考＞「勘定奉行VERP」の価格です。Standard Edition、Advanced Edition は、5ライセンスの参考価格です。

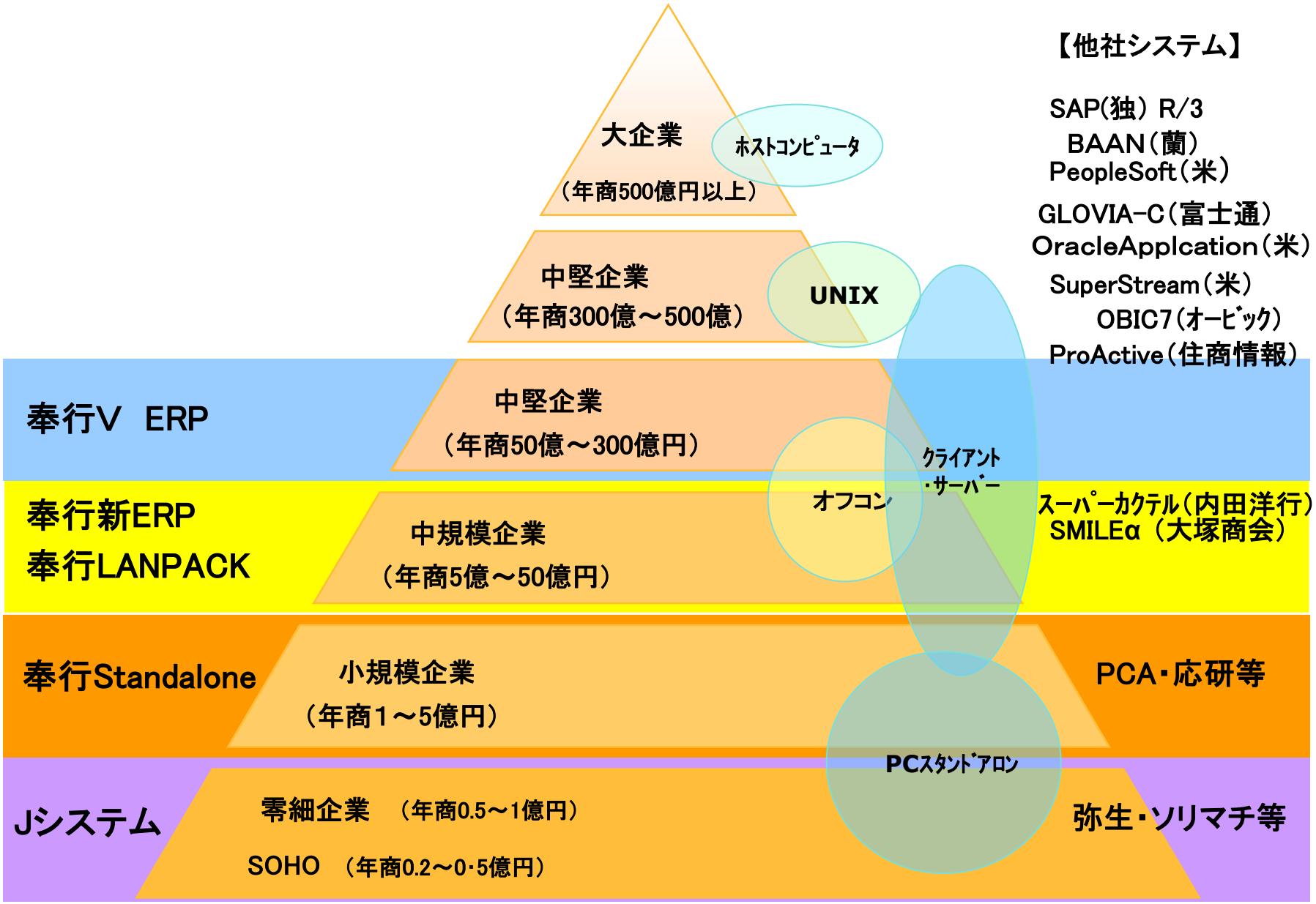
当社のPKG･SW（奉行21Ver.5、奉行i スケール別）

製 品	内 容	販売数量（13/3期）	定 価
新ERP	● 奉行シリーズの機能をさらに拡張するためのパッケージ	381本	114～298万円（3～20ｸﾗｲｱﾝﾄ）
LANPACK	● データベースサーバーとクライアントPCをネットワーク接続して使用するパッケージ ● 複数の部門、担当者が利用する業務に対応 ● 支店･事業所内で複数のオペレータが使用出来るだけでなく、WAN接続（専用線、ダイヤルアップ、VPN等）する事により、複数の支店、事業所で使用し、データを一元管理する事ができる	4,747本	88～258万円（3～20ｸﾗｲｱﾝﾄ）
Standalone	● １台のPCにて使用するパッケージ ● 小規模の企業や、特定の担当者、部門内でのみ利用する業務に対応	19,710本	15～25万円
Jシステム	● SOHO向け	1,588本	8万円
EB（ｴﾚｸﾄﾛﾆｯｸ･ﾊﾞﾝｷﾝｸﾞ）	● 都銀や地銀のユーザーである大企業や中堅企業の事業所における銀行取引業務管理システム		

当社のPKG･SW（機能別）

財務会計システム	■勘定奉行　■建設奉行 ■勘定奉行（個別原価管理編）
給与･勤怠･人事システム	■給与奉行　■就業奉行 ■人事奉行　■法定調書奉行
販売･仕入在庫管理システム	■商奉行　■蔵奉行
固定資産管理システム	■償却奉行
顧客管理システム	■顧客奉行
申告書作成システム	■申告奉行（法人税･地方税編） ■申告奉行（内訳書･概況書編） ■申告奉行（所得税編）
ｴﾚｸﾄﾛﾆｯｸﾊﾞﾝｷﾝｸﾞｼｽﾃﾑ	■OFFICE BANK ■ OFFICE BANK（資金集中･配分システム）

奉行シリーズの領域


【他社システム】
SAP(独) R/3
BAAN(蘭)
PeopleSoft(米)
GLOVIA-C(富士通)
OracleApplcation(米)
SuperStream(米)
OBIC7(オービック)
ProActive(住商情報)
大企業
（年商500億円以上）
ホストコンピュータ
中堅企業
（年商300億～500億）
UNIX
奉行V ERP
中堅企業
（年商50億～300億円）
クライアント
・サーバー
奉行新ERP
奉行LANPACK
オフコン
スーパーカクテル(内田洋行)
SMILEα（大塚商会）
中規模企業
（年商5億～50億円）
奉行Standalone
小規模企業
（年商1～5億円）
PCA・応研等
PCスタンドアロン
Jシステム
零細企業 （年商0.5～1億円）
SOHO （年商0.2～0･5億円）
弥生・ソリマチ等

V ERP，新ERPの特徴

自社の業務プロセスに合わせたカスタマイズが可能

1. 低コストの実現

- 必要に応じた最小限のカスタマイズで費用対効果の高いシステム導入が可能
- 業種別に用意されているソリューション製品群
- オプションコンポーネントによるコスト削減（ミニマム化）

2. 短納期でのシステム構築が可能

- 完成したパッケージをベースにした開発による納期の短縮
- オプションコンポーネントとの組み合わせによる短納期を実現

3. 既存システムとの融合

- 必要としている部分に新たなシステムを追加導入・改善を行い、既存システム（ R/3,GLOVIA,BaanERP等）と融合をすることにより、最小限の投資で新たなシステムの構築が可能

段階的なシステム導入が可能

1. システムアップによる導入

- スタンドアロン→LANPACK→新ERP

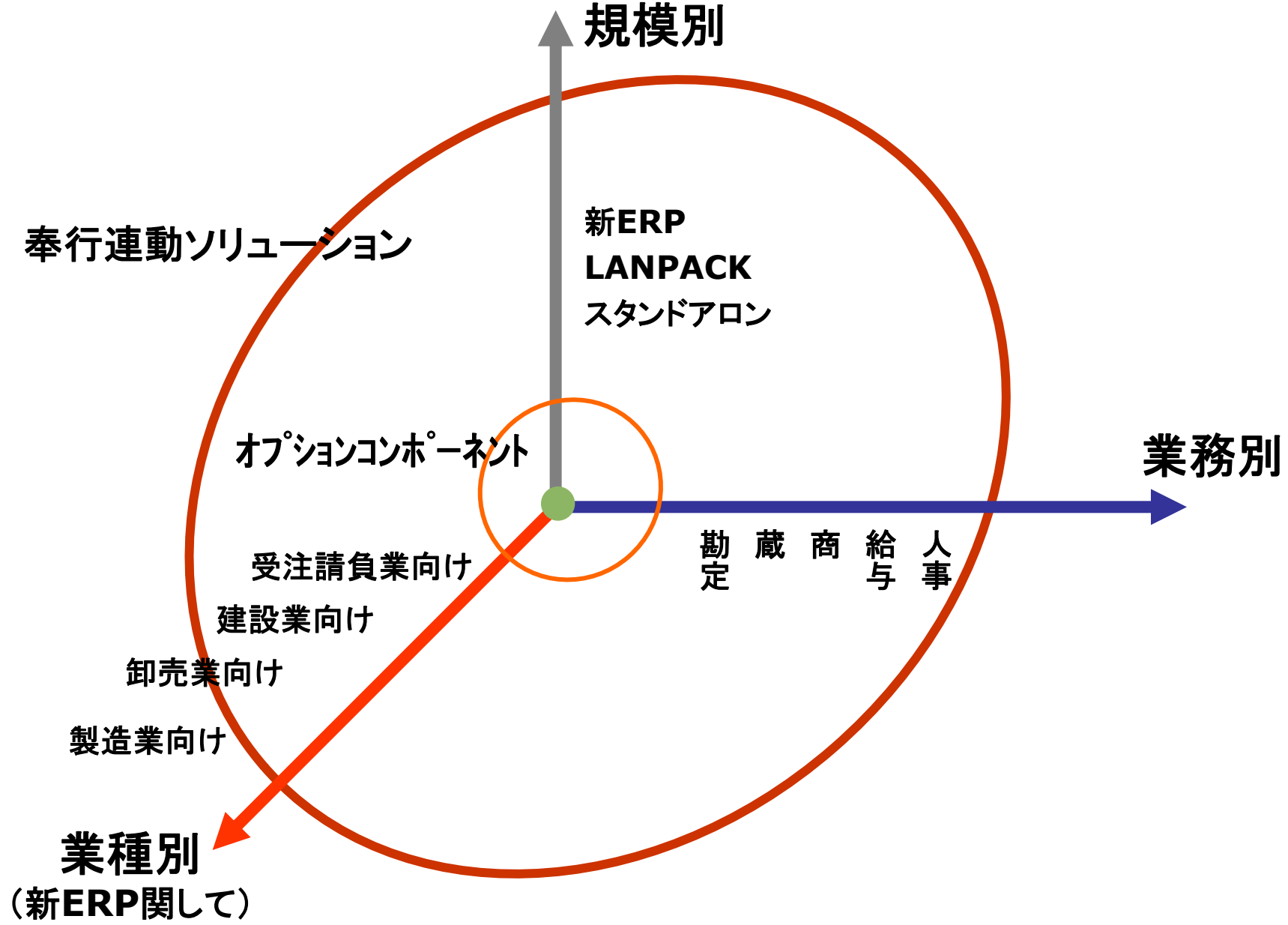
2. 業務単位での導入可能とする3つのデータベース

- 人：人事・給与・就業管理
- 物：販売・仕入・在庫・顧客管理
- 金：財務会計・固定資産・債権債務・法人税

3. コアプログラム（通常機能）にカスタマイズを加えた導入が可能

- 奉行新ERP＋追加カスタマイズ
- カスタマイズ開発は、ほとんど開発パートナーが担う

製品戦略の位置づけ


規模別
新ERP
LANPACK
スタンドアロン
奉行連動ソリューション
オプションコンポーネント
業務別
勘定
蔵
商
給与
人事
受注請負業向け
建設業向け
卸売業向け
製造業向け
業種別
（新ERP関して）

オプションコンポーネントのコンセプト

オプションコンポーネント概念

- 従来カスタマイズ対応していた機能の中で、複数件同様の要望があったものについて汎用化し、パッケージシステム化したもの

オプションコンポーネントのメリット

- 新ERP：カスタマイズした場合に比べ
  1/3～1/5程度のコスト
- 短納期でシステム構築が可能
- オプションコンポーネントを利用したカスタマイズも可能

新ERP
＝PKG＋ｶｽﾀﾏｲｽﾞ

↓ 汎用化（02年末より）

新ERP
＝PKG＋PKG（ｺﾝﾎﾟｰﾈﾝﾄ）

↓ 技術転用（04年秋より）

スタンドアロン、LANPACK
＝PKG＋PKG（ｺﾝﾎﾟｰﾈﾝﾄ）

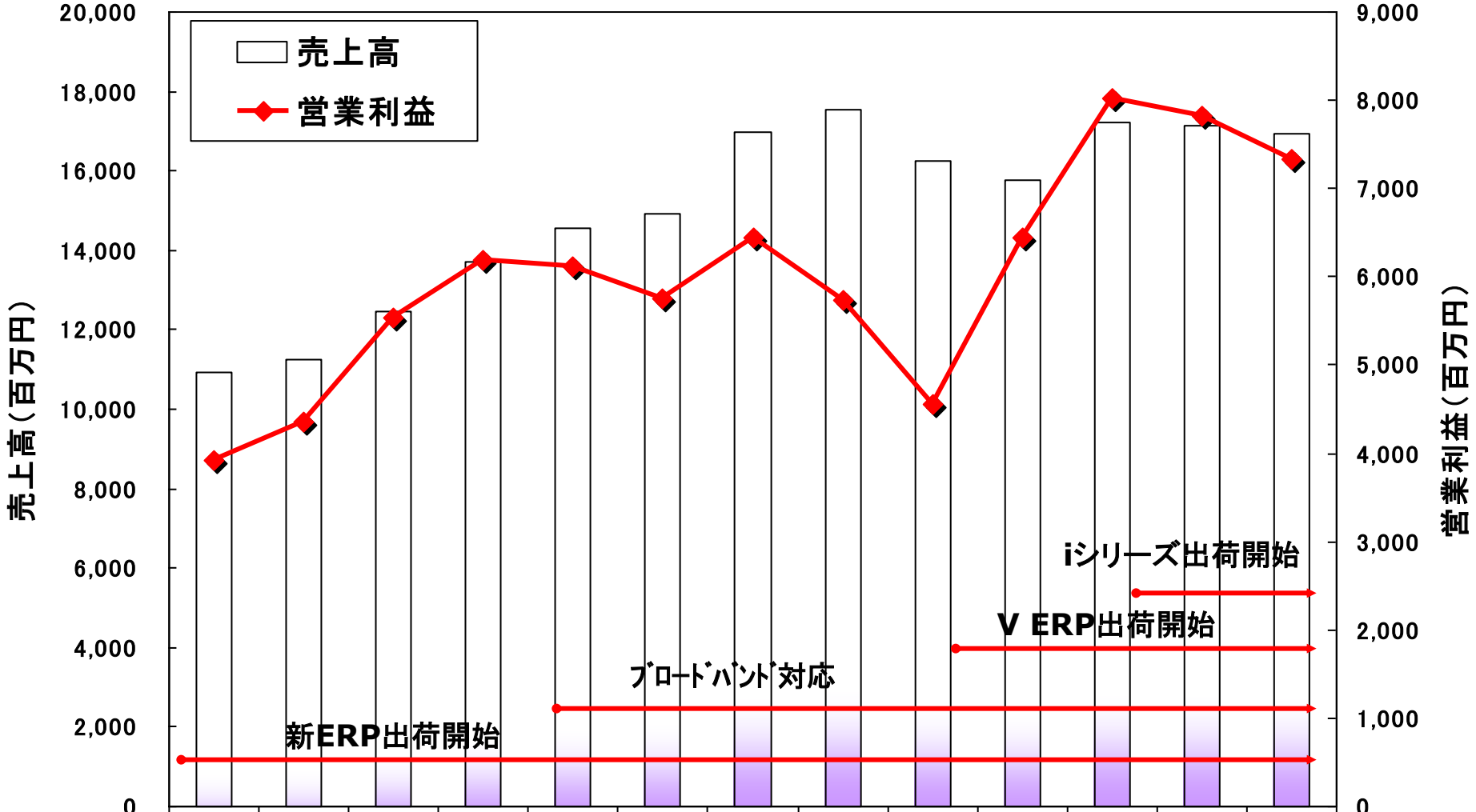
◆方式による納期の比較（新ERPの場合）

受託開発	新ERP	新ERP（ｺﾝﾎﾟｰﾈﾝﾄ）
1年以上	1～3（6）ヶ月	1日～2週間

オプションコンポーネントの一覧

各種コンポーネント	発　売	対応製品	期待度
支払管理オプションVer.Ⅱ	04年6月	勘定奉行21新ERP	◎
外貨入力オプション	04年9月	勘定奉行21【個別原価管理編】新ERP	◎
昇給賞与算定オプション	04年11月	人事奉行21新ERP	◎
管理会計オプション	04年8月	勘定奉行21新ERP	◎
入金消し込みオプション	02年12月	商奉行21新ERP	◎
手形管理オプション	03年2月	勘定奉行21新ERP	○
CTI受注受付オプション	03年2月	商・蔵奉行21新ERP	○
ECオプション	04年9月	商・蔵奉行21新ERP	○

業績推移



	01/3	02/3	03/3	04/3	05/3	06/3	07/3	08/3	09/3	10/3	11/3	12/3	13/3
売上高	10,910	11,268	12,443	13,702	14,573	14,939	16,986	17,556	16,267	15,748	17,210	17,123	16,926
営業利益	3,914	4,351	5,528	6,192	6,118	5,744	6,440	5,737	4,558	6,441	8,029	7,816	7,339

営業体制

TVCM中心

1. TVCMなど
2. セミナー方式
   会計士、ITコーディネーター、金融機関とのタイアップなど
3. 展示会方式
4. 無料体験スクール方式

◆セミナーの開催例

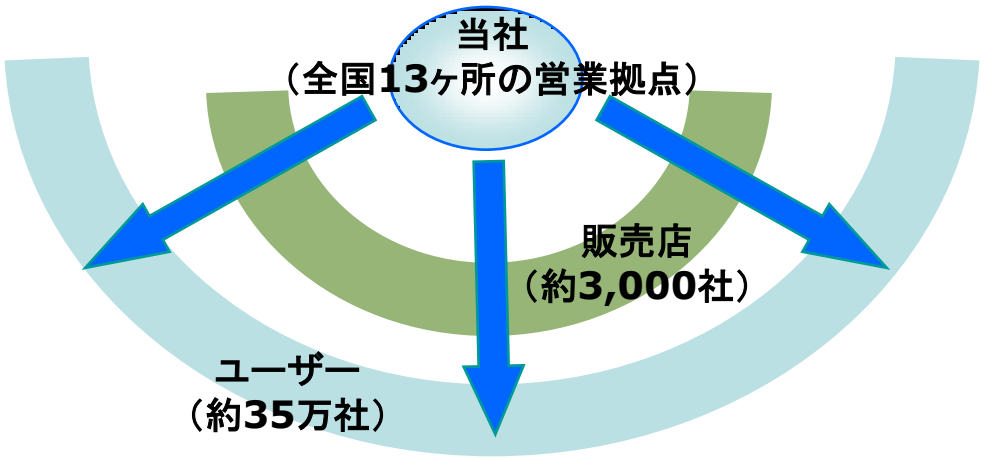
「OBC戦略セミナー」

「奉行フォーラム」

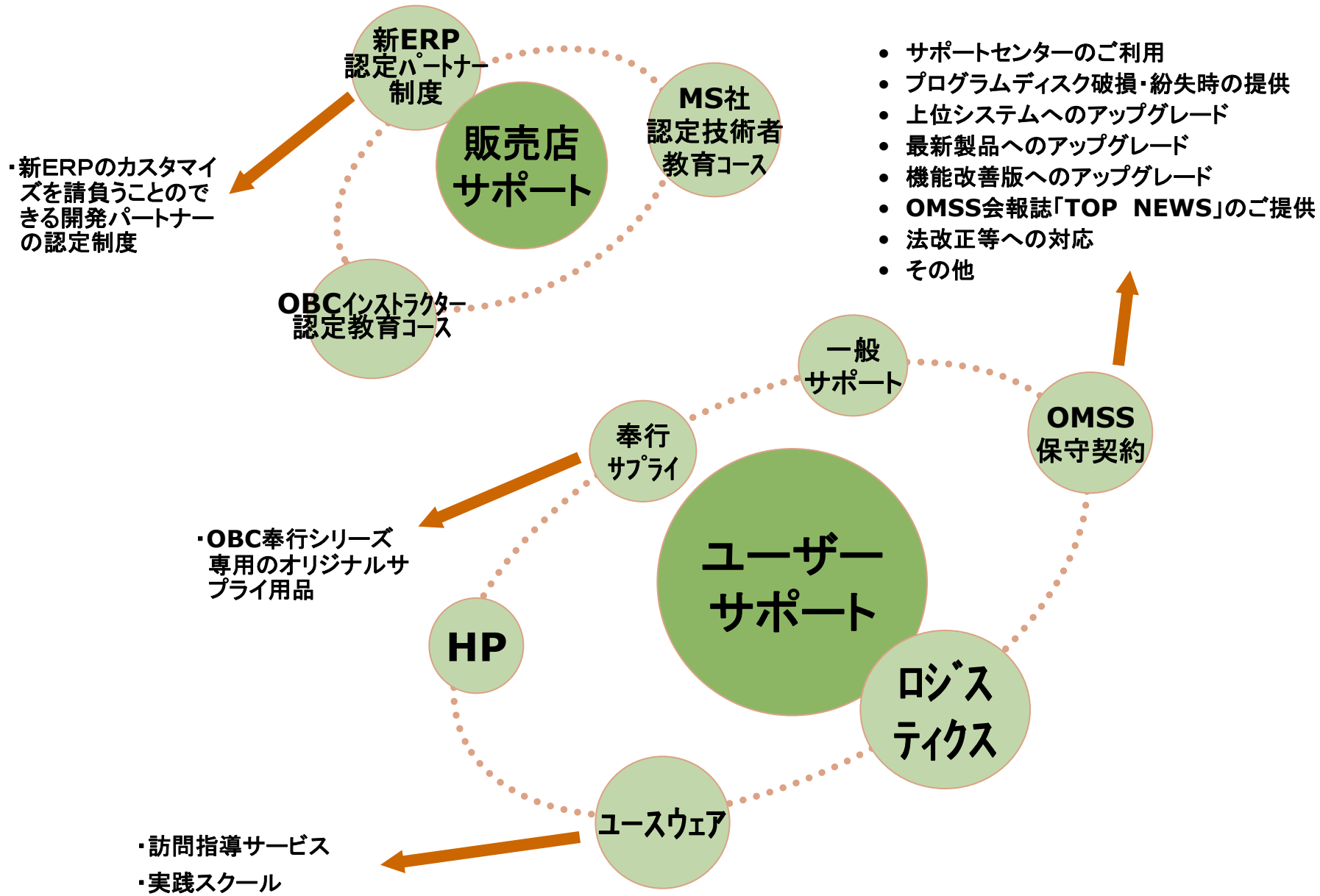
知識集約型

- 全員が日商簿記2級及びマイクロソフト認定技術者の有資格者
  ⇒営業員でなくシステムコンサルタント
  - 当社営業部員（システムコンサルタント）＋販売パートナーでの顧客提案
  - 当社＋販売パートナーによる独自イベント

地域密着型



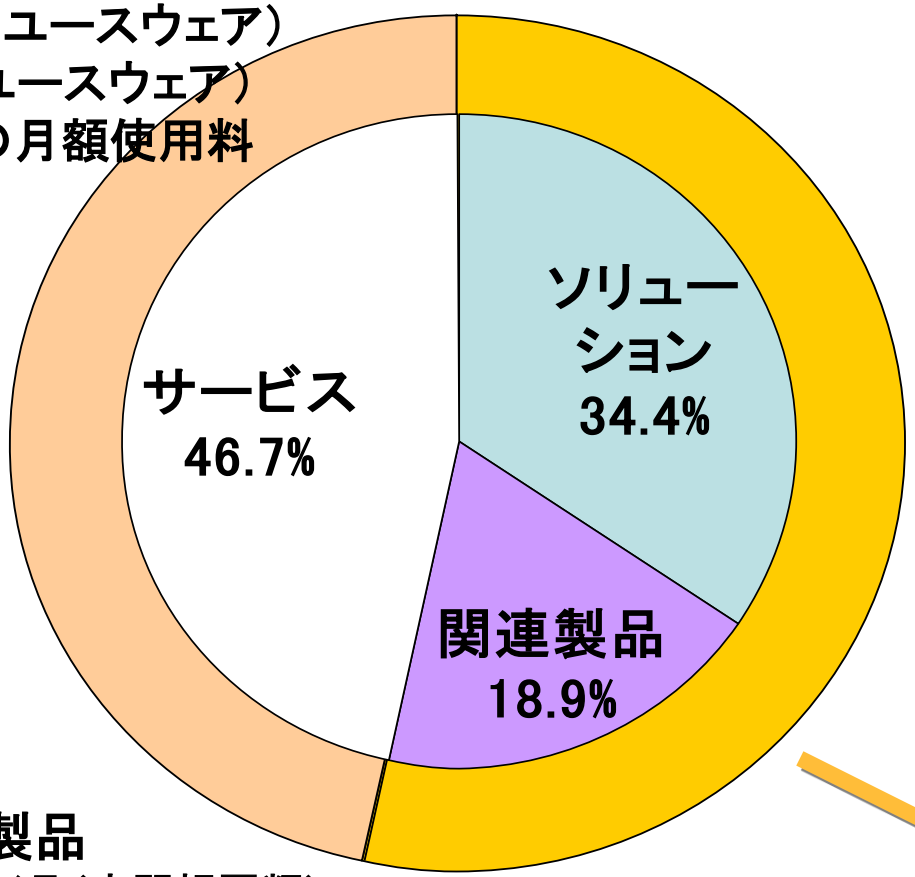
サービス・サポート体制


新ERP
認定ﾊﾟｰﾄﾅｰ
制度
販売店
サポート
MS社
認定技術者
教育ｺｰｽ
OBCｲﾝｽﾄﾗｸﾀｰ
認定教育ｺｰｽ
・新ERPのカスタマイズを請負うことのできる開発パートナーの認定制度
・サポートセンターのご利用
・プログラムディスク破損・紛失時の提供
・上位システムへのアップグレード
・最新製品へのアップグレード
・機能改善版へのアップグレード
・OMSS会報誌「TOP NEWS」のご提供
・法改正等への対応
・その他
一般
サポート
OMSS
保守契約
奉行
ｻﾌﾟﾗｲ
ユーザー
サポート
HP
ﾛｼﾞｽ
ﾃｨｸｽ
ﾕｰｽｳｪｱ
・OBC奉行シリーズ専用のオリジナルサプライ用品
・訪問指導サービス
・実践スクール

部門別売上構成比（13年3月期）

■サービス
- 保守契約料（OMSS）
- スクール売上（ユースウェア）
- 指導料売上（ユースウェア）
- 都銀向けEBの月額使用料

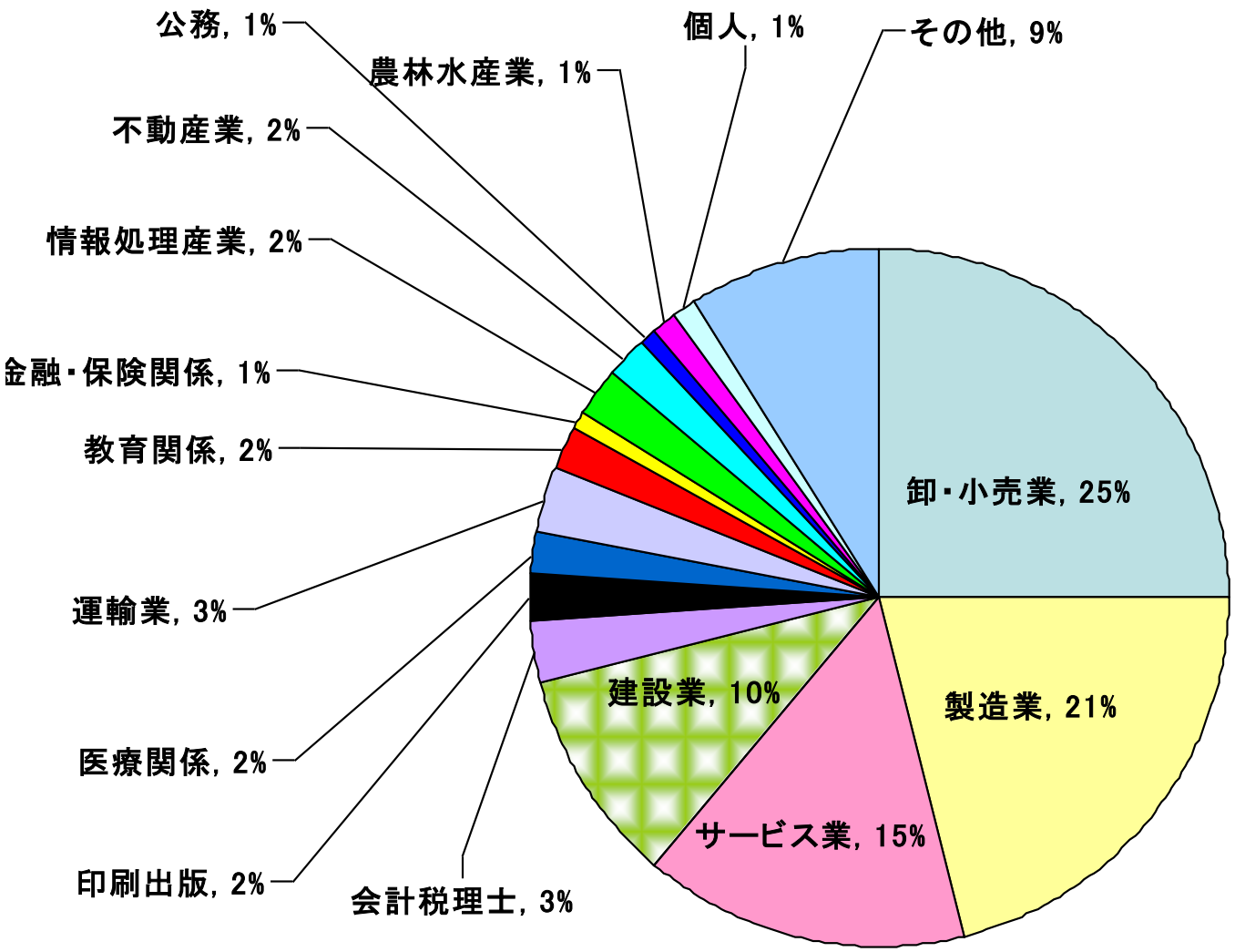
■ソリューション
- 奉行VERP
- 新ERP、LANPACK、ｽﾀﾝﾄﾞｱﾛﾝ、太鼓判などのﾊﾟｯｹｰｼﾞｿﾌﾄ
- 地銀向けEB（OfficeBank)
- ｵﾌﾟｼｮﾝｺﾝﾎﾟｰﾈﾝﾄ



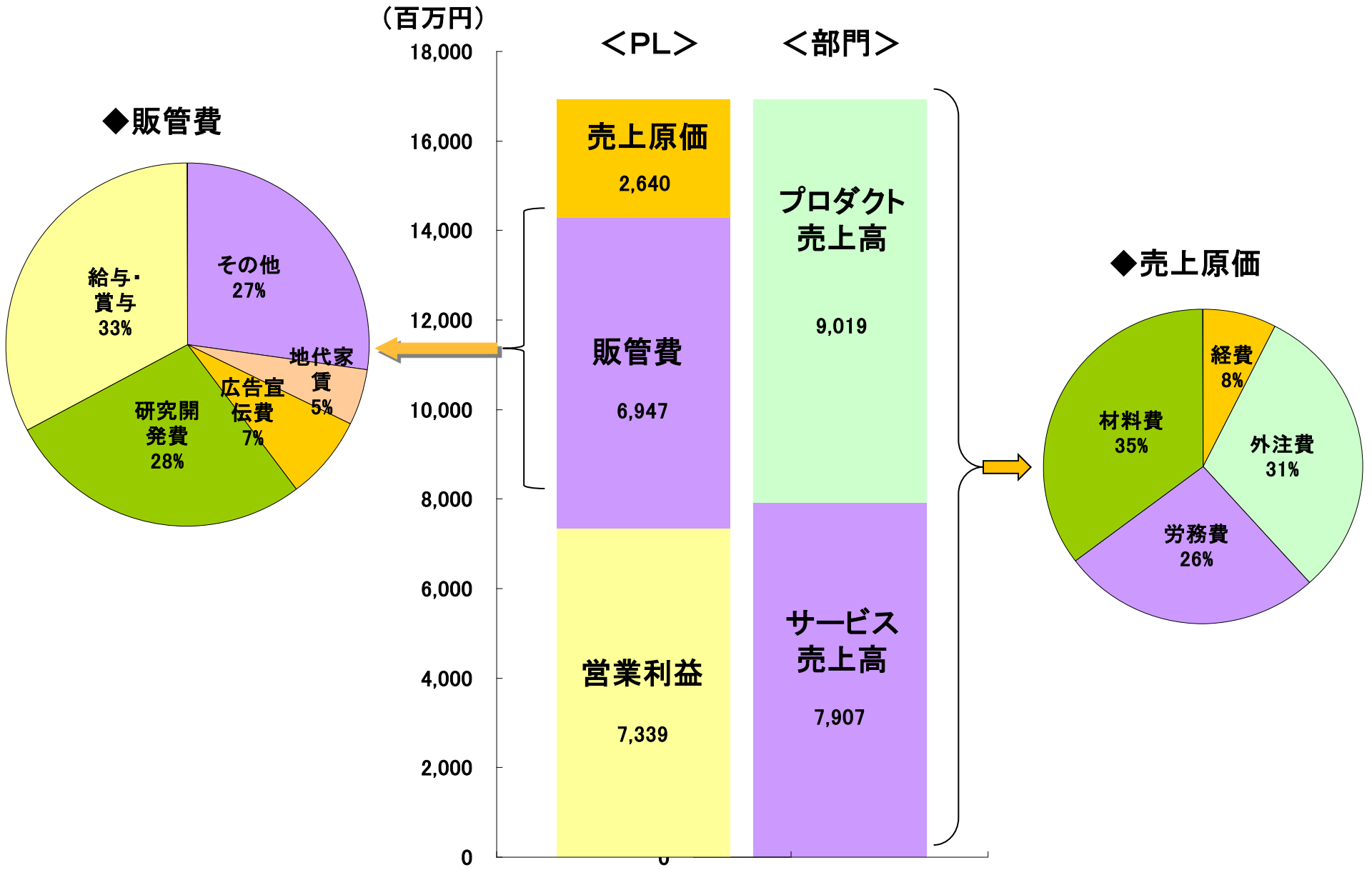
■関連製品
- サプライ品（専門帳票類）
- 奉行連動ソリューション（他社製品）
- 新ERPのカスタマイズ
- 都銀向けEBの受託開発

プロダクト
（ソリューション＋関連製品）

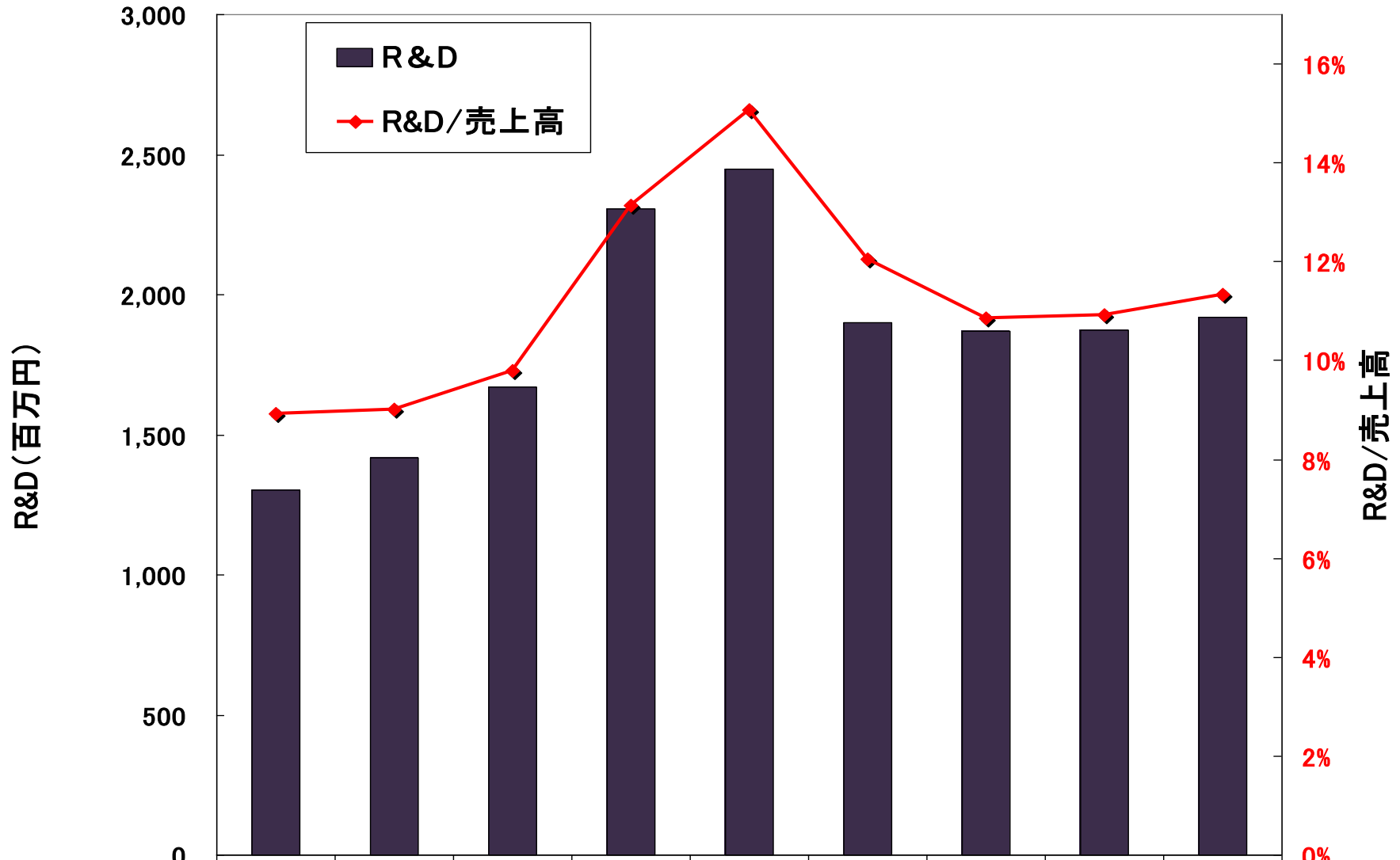
ソリューションの業種別売上構成比



当社のPL構造（13年3月期）



研究開発に注力



	05/3	06/3	07/3	08/3	09/3	10/3	11/3	12/3	13/3
R&D	1,302	1,419	1,672	2,307	2,450	1,899	1,868	1,872	1,919
R&D/売上高	8.93%	9.00%	9.80%	13.14%	15.06%	12.06%	10.85%	10.93%	11.34%

当社の強み

勝ち組企業	当社の特徴
①特定分野にフォーカス	中堅・中小企業/業務/MSにフォーカス
②独自性がある	Windowsﾌｧﾝｸｼｮﾝ、新ERPほか
③価格競争に巻き込まれない	価格で“勝負”しない
④サービス・サポートも重視	ﾒﾝﾃﾅﾝｽ契約、ｻﾎﾟｰﾄｾﾝﾀｰ、ほか
⑤顧客主義	顧客満足度を常にチエック

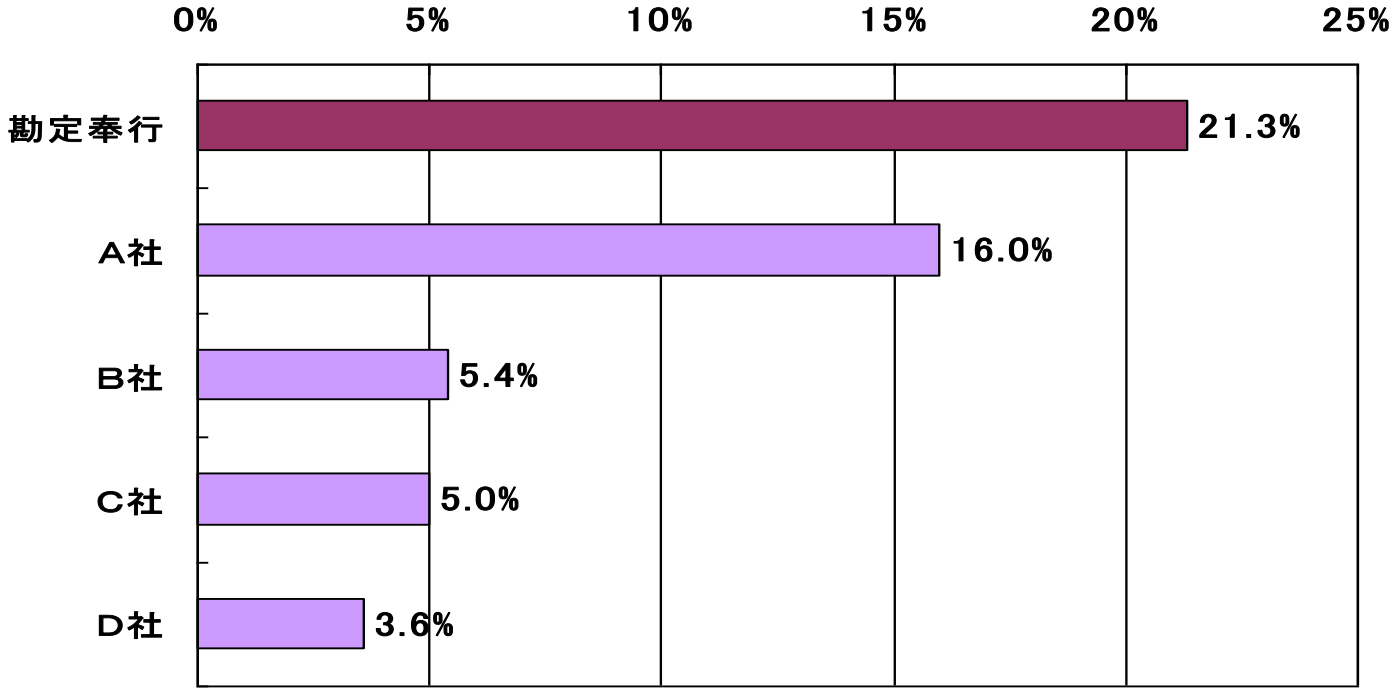
市場における地位①

財務会計システムの導入シェア（2013年）

●調査実施時期：2013年7月

●対象：年商500億円未満の中堅・中小企業

【市場シェア】



ノーク・リサーチ「2013年版中堅・中小企業のITアプリケーション利用実態と評価レポート」より

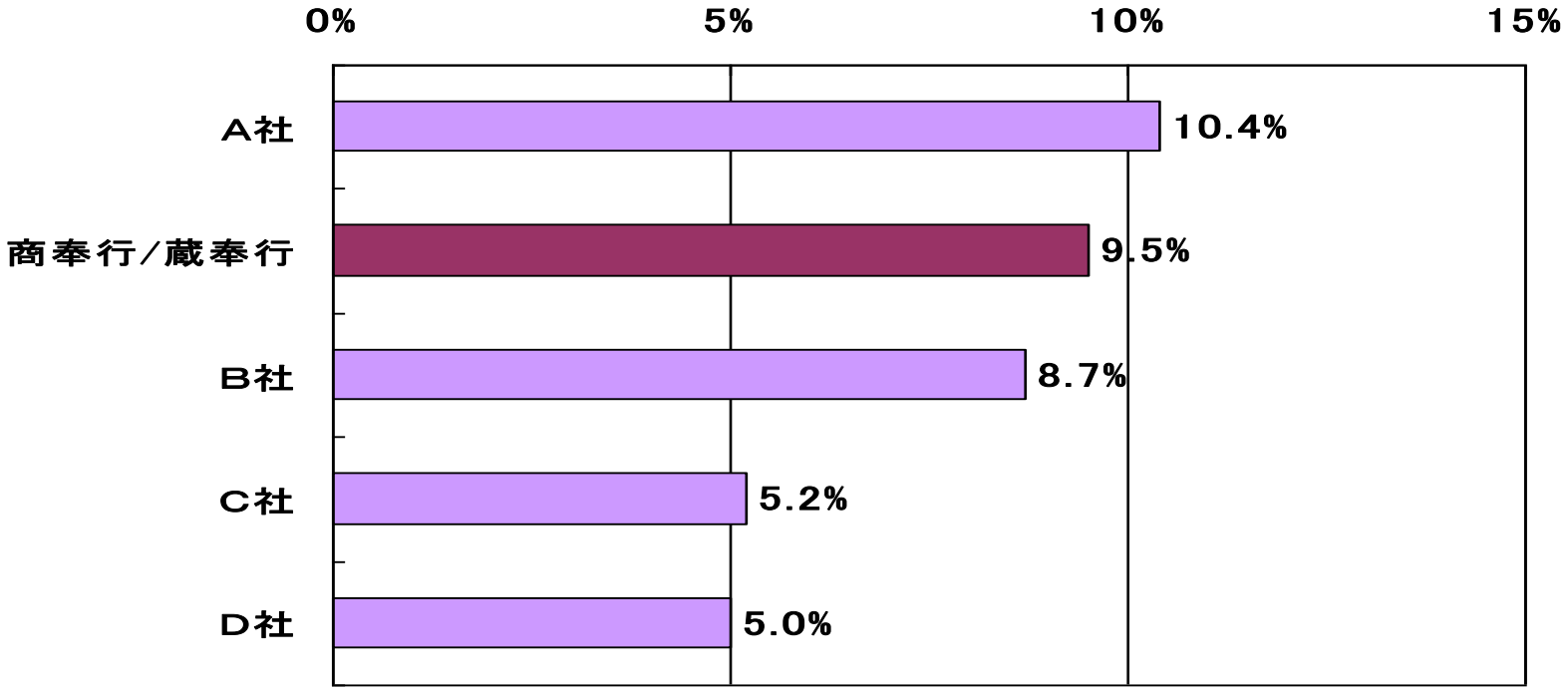
市場における地位②

販売・仕入管理システムの導入シェア（2013年）

●調査実施時期：2013年7月

●対象：年商500億円未満の中堅・中小企業

【市場シェア】



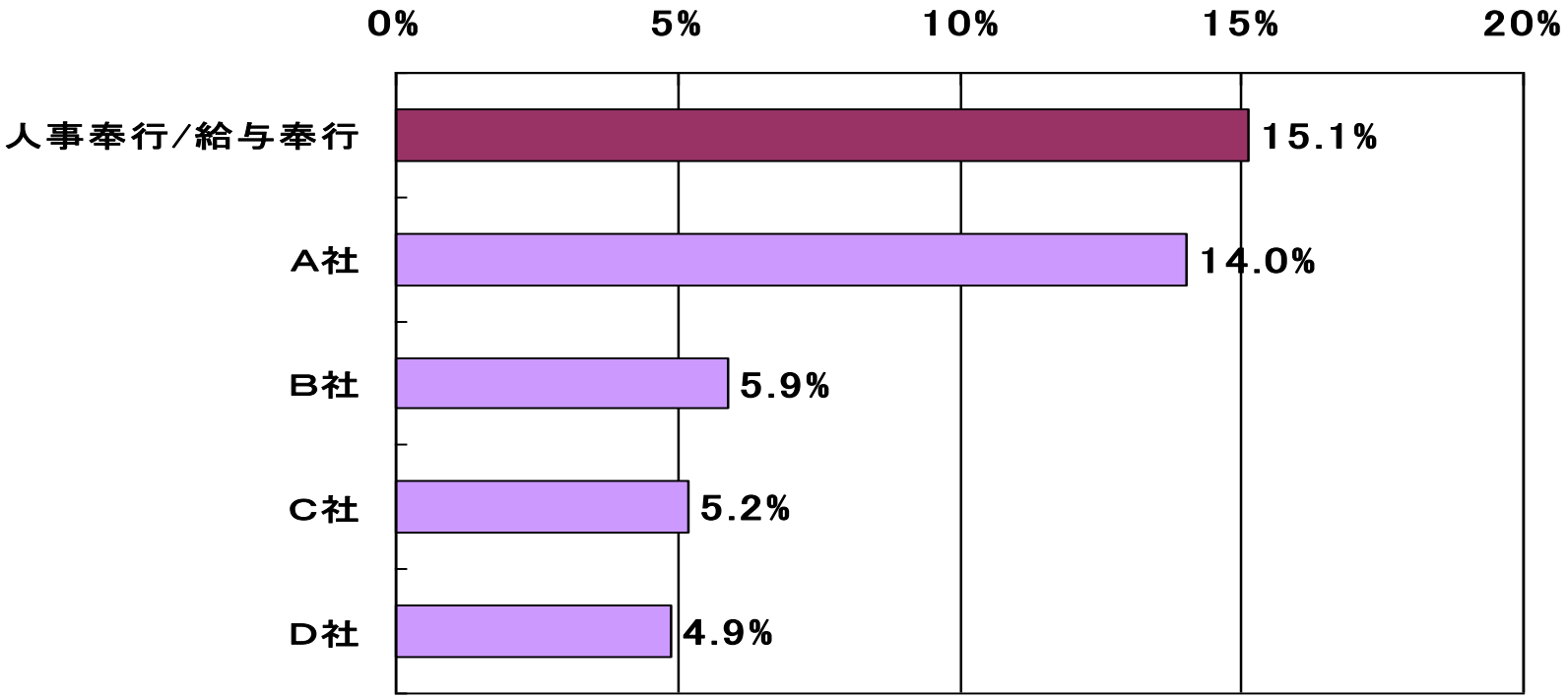
ノーク・リサーチ「2013年版中堅・中小企業のITアプリケーション利用実態と評価レポート」より

市場における地位③

人事・給与システムの導入シェア（2013年）

- 調査実施時期：2013年7月
- 対象：年商500億円未満の中堅・中小企業

【市場シェア】



ノーク・リサーチ「2013年版中堅・中小企業のITアプリケーション利用実態と評価レポート」より

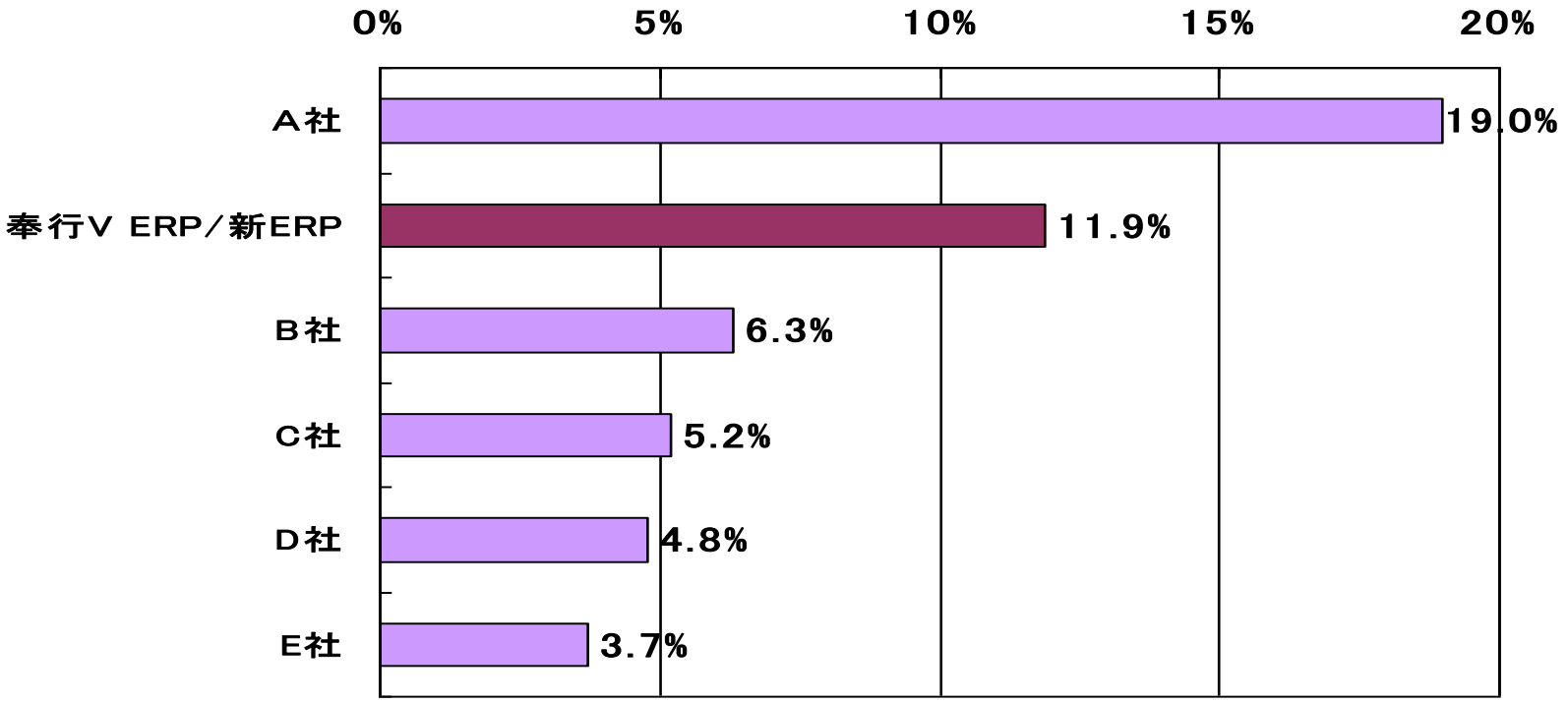
市場における地位④

ERPパッケージの導入シェア（2013年）

●調査実施時期：2013年7月

●対象：年商500億円未満の中堅・中小企業

【市場シェア】



ノーク・リサーチ「2013年版中堅・中小企業のITアプリケーション利用実態と評価レポート」より

OBIC BUSINESS CONSULTANTS CO., LTD.

www.obc.co.jp

～　IR活動における個人情報取り扱い側窓口　～
株式会社オービックビジネスコンサルタント　管理本部　高橋　電話 03-3342-1881

皆さまからお預かりする個人情報は、当社のIR活動の向上を目的として収集しています。従って、この目的以外にご記入いただいた内容や皆さまに関する情報を第三者に開示することはございません。
説明会の出欠管理に関しては野村IRに委託しており、委託にあたっては同社の個人情報保護方針について確認しております。