

# Étude de cas client

## Formation Sandler



## Client Case Study



### Le défi

L'École d'art Victoria est l'une des écoles secondaires les plus anciennes et les plus connues de la région d'Edmonton. Après plusieurs années de rénovations et d'ajouts fragmentaires, l'École Victoria était sur le point de s'engager dans une modernisation complète et totale. Le défi qui attendait Genesis était de maintenir le réseau de communication intégré de l'école pendant une période de rénovation de trois ans alors qu'à un certain moment, tous les câbles seraient remplacés et toutes les salles seraient rénovées.

### Le résultat

D'une durée de près de quatre ans du début à la fin, ces travaux représentaient le plus long projet de rénovation d'école auquel Genesis a jamais pris part, mais le jeu en valait la chandelle. L'administration de l'école a été très impressionnée par la capacité de Genesis à reconfigurer rapidement le système de communication et à l'installer dans de nouvelles zones, à mesure qu'elles devenaient disponibles. Dans une grande école secondaire, le besoin de communiquer avec le corps professoral comme avec les étudiants est primordial, tant sur le plan de l'administration que sur celui de la sécurité. L'École d'art Victoria offre maintenant un nouvel environnement aux artistes, acteurs, danseurs et musiciens en devenir, et possède un système de communication qui durera pour une autre génération.

**Client:** Formation Sandler

**Emplacement :** Edmonton, Alb.

**Marché :** entreprises

La méthodologie Sandler privilégie une attitude de leadership; la formation de perfectionnement facilite l'acquisition d'une attitude, de compétences et de comportements nouveaux et valorisants, en traçant un chemin unique vers le succès durable.

### Considérations techniques

La méthodologie Sandler privilégie une attitude de leadership; la formation de perfectionnement facilite l'acquisition d'une attitude, de compétences et de comportements nouveaux et valorisants, en traçant un chemin unique vers le succès durable.

**« Un utilisant la technologie vidéo, nous avons été capables d'évoluer et d'offrir des solutions engagées et interactives à nos clients, partout au pays. »**

Chad Banman  
Président, Formation Sandler – Edmonton