

sollo

La solution logicielle qui répond à toutes vos problématiques de gestion

Fort de 20 ans d'expérience, le logiciel *sollo* s'affirme comme un outil de gestion universel permettant de gagner en productivité et en sécurité.

Évoluant depuis 1995, le logiciel *sollo* a déjà séduit plus de 2500 chefs d'entreprise grâce à ses fonctionnalités complètes et modulables, sa simplicité d'utilisation et son tarif particulièrement abordable. Reposant sur une base de

données Access paramétrable en Open Source, greffer des fonctionnalités particulières à votre type d'activité n'aura jamais été aussi simple ! Des TPE-PME aux grands comptes, quelle que soit l'activité de votre entreprise, du CRM à la comptabilité, de la gestion des stocks à celle des honoraires, *sollo* s'adapte et vous accompagne dans une gestion efficace et globale. Full version sans abonnement à partir de 250 € TTC. ♦



sollo est édité par *solucllelle sas*
31 parc du Golf
13593 Aix-en-Provence cedex 3
Tél. : 0970 448 559
logicielsollo@gmail.com
www.logicielsollo.fr/promo

PARTHENA CONSULTANT

Accroître la performance de gestion de l'entreprise

Créée en 1990 à l'initiative d'experts comptables, Parthena Consultant est une société de conseil spécialisée en informatique de gestion administrative et financière. Partenaire de Sage et de Cegid, elle distribue leurs logiciels dans le cadre de



ment effectué par les équipes dédiées de Parthena. « Outre l'importance que nous accordons aux relations humaines, nous devons une large part de notre succès à notre expertise en gestion et à notre capacité à créer des processus originaux nous permet-

tant de satisfaire aux exigences de nos clients tout en respectant leurs spécificités. » précise son PDG, Laurent Le Mercier. ♦

86, rue du Gouverneur Général
Félix Éboué
92130 Issy-les-Moulineaux
01 40 95 30 41
www.parthena.com

ses interventions auprès des entreprises. Identifier et analyser leurs besoins, concevoir l'architecture technique de leur projet, paramétrer les applications adéquates, former et accompagner les utilisateurs, procéder à la mise en exploitation, puis assurer la maintenance et l'assistance, constituent les principales phases du déploie-

CRM CYCLE

Pilotez vos parcours client

Les étapes de mise en œuvre des parcours clients sont complexes. Fort de ce constat et de leur expérience, Antoine Calmus et Michel-Ange Kuntz se sont associés dans cette start-up qui développe des solutions CRM orientées web. Ils proposent un outil de gestion de la relation client qui facilite la conception, l'implémentation et l'exécution de parcours client complexes. « L'idée est de disposer d'un outil qui accompagne l'entreprise à chaque phase de sa démarche CRM, de la création de parcours jusqu'à leur mise en œuvre ». Utilisable sur toutes les plateformes, l'outil offre aux entre-

prises la possibilité de créer et de gérer simplement ses flux. Grâce à son interface intuitive, les clients gagnent en autonomie et surtout en productivité. Conçu comme un véritable outil de travail, CRM Cycle permet d'interagir avec ses contacts pour animer une relation commerciale personnalisée. L'analyse des chemins parcourus de chaque client améliore la connaissance de l'entreprise qui peut dès lors adapter sa démarche en toute autonomie.

« Rendre les entreprises autonomes sur la gestion de leur parcours client » voilà l'enjeu de CRM Cycle. ♦

A découvrir sur <http://crmcycle.fr>



PLANZONE

Mieux travailler ensemble



Créé et mis au point par l'éditeur Augeo, Planzone est un logiciel de gestion de projet collaboratif destiné à l'entreprise, quel que soit son secteur d'activité, où qu'elle se trouve dans le monde. Facile d'utilisation pour être accessible à tous ses collaborateurs, rapidement opérationnel, il permet de centraliser la gestion des tâches et des ressources, de structurer et d'organiser l'information, de planifier et de suivre la réalisation

des projets, tout en simplifiant et en stimulant le travail en équipe. Cédric Micard, DG, précise qu'un modèle de projet est spécifiquement élaboré pour chaque client, ajoutant que ceux qui choisissent d'être accompagnés par l'équipe de Planzone exploitent 100 % des fonctionnalités du logiciel, et en tirent des gains substantiels, notamment en termes de méthodes, délais et communication. « L'objectif de Planzone est de fluidifier les échanges autour d'un objectif commun en liant les savoir-faire de tous les collaborateurs quel que soit leur rôle. » insiste Michael Benninga, CEO. ♦



43, avenue Raspail 94250 Gentilly
01 46 10 15 50
www.planzone.fr