



Mercuri Sales Boosterina Best Seller Competition -myyntikilpailussa

Meillä on ilo ja kunnia toimia Sales Boosterina kansallisessa tradenomiopiskelijoiden BtoB-myyntikilpailussa, Best Seller Competition -kilpailussa, 11.4.2019 Turussa. Kilpailu järjestetään tänä vuonna 10. kerran. Pääsemme buustaamaan tulevia myynnin ammattilaisia menestymään kilpailussa sekä jatkossa myyntityössä.

Kyseessä on jännittävä kilpailu, jossa kuudesta eri ammattikorkeakoulusta neljä opiskelijaa kustakin toimivat myyjinä kohdaten 20 minuutin myyntikeskustelussa yrityksen ostajan. Alkuerien neljä parasta kilpailijaa pääsevät finaaliin. [Täältä voit lukea lisää kilpailusta.](#)



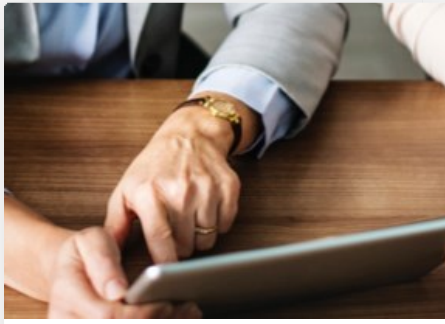
BEST SELLER
C O M P E T I T I O N

TURKU AMK

Haaga-Helia

Artikkelimme [Why Sales is the Best Possible Place to Work, Learn and Develop?](#) aiheeseen liittyen julkaistiin Turun Ammattikorkeakoulun julkaisemassa lehdessä Journal of Excellence in Sales.

LUE SEURAAVAKSI



HELMIKUU 1 | 2 MIN READ

Aamu Mercurissa 16.1.2019: Pitkäjänteinen ja systemaattinen kaupallisen toiminnon ja yksilöiden kehittäminen

16.1.2019 meillä oli ilo
toivottaa joukko
innostuneita ihmisiä meidän
toimistolle Aamu
Mercurissa -tapahtumaan.
Kiitos kaikille, jotka pääsivät
paikalle! Tapahtuman
aiheena

[LUE LISÄÄ](#)



KESÄKUU 6 | 2 MIN READ

Yritykset, jotka tuottavat asiakkaalle eniten lisäarvoa, ovat voittajia!

Myyntikate on monella
tapaa yksi
aliarvostetuimmista
mittareista – se on kuitenkin
kaiken lähtökohta! Jos olisit
sijoittaja, miten itse
toimisit? Onko
organisaation

[LUE LISÄÄ](#)



TOUKOKUU 9 | 2 MIN READ

Avaimia kasvun onnistumiseen

Kasvu lähtee myynnistä!
Kasvun aikaansaamisessa
ratkaisevat ennen kaikkea
ihmisten onnistuminen ja
kirkas myyntistrategia.
Timanttisen kirkas
myyntistrategia ohjaa
tekemistä; tiedetään mitä

[LUE LISÄÄ](#)

MERCURI international

Mercuri International auttaa vuosittain yli 50 maassa toimivia yrityksiä saavuttamaan myynnin huippuosaamisen. Palvelemme asiakkaitamme paikallisesti ja maailmanlaajuisesti räätälöidyillä ratkaisuilla sekä alan osaamisella. Kasvatamme asiakkaidemme tulosta tarjoamalla työkaluja ja prosesseja erilaisiin myynnin kehitystarpeisiin.

[LUE LISÄÄ](#)

HYÖDYLLISIÄ LINKKEJÄ

[Sustainability](#)

[Tietoa
sivustosta](#)

[Rekisteri- ja
tietosuojaseloste](#)

[Mercurin
laskutustiedot](#)

[Mercuri Training
& Online](#)

[ilmoittautumis-
ja](#)

[peruutusehdot](#)

[Ota yhteyttä](#)

SEURAA MEITÄ SOMESSA

[f](#) [in](#)



Please upgrade to a [supported browser](#) to get a reCAPTCHA challenge.

[Why is this happening to me?](#)