



Profil Mathias Heinrich



Ihr Seminarleiter:
Mathias Heinrich, Jahrgang 1961
Dipl.-Ing. (FH) Elektrotechnik/Informatik

Erfahrungshintergrund

Vertriebsleiter Inneo Solutions GmbH (Deutschland)
Sales Manager Tecnomatix (Israel)
Selbständig mit Bcom Mathias Heinrich

Sales Manager Central Europe Valor Ltd. (Israel)
Regional Director PTC (USA)
Kaufmann & Handelsvertreter Micron Electronic

Bisherige Interims - Beauftragungen

Leitung einer Service – Einheit bei der E.ON in Essen
Vertriebsleitung Deutschland AS Solar, Hannover

Vertriebsleitung infinitas, Hannover

Aus- und Weiterbildung (Auswahl)

Mediation Grundlagen
NLP Basisseminar Teil 1
Lions-Quest Erwachsen handeln – Trainer
Meisterwerk Leben Universität + Lebenscamp bei Christian Bischoff

Systemischer Personal Coach IHK
MEDDIC-Trainer (Vertrieb in kompl. Prozessen)

Arbeitsschwerpunkt

Aufbau von Vertriebsstrukturen
Seminare für Vertrieb und Führung
Vertrieb kompl. SW-Systeme + Dienstleistungen
Prozessanalyse in Konstruktion/Entwicklung/Arbeitsvorbereitung/Fertigung

Internationaler Vertrieb & Verhandlungen
Mediation und Coaching im Beruf
Interimsmanagement

Sprachen

Deutsch

Englisch verhandlungssicher

Mitgliedschaften

Junior Chamber International (Senator)
Partnerschaft für Lehrstellen
Börsenclub Hannover e.V.

Lions International
Wirtschaftskreis Hannover

Über Mathias Heinrich

Gespräche, Ideen, Beständigkeit - sie sind Mathias Heinrich wertvoll. Mit internationalen Referenzen im Gepäck u.a. Arbeit für US-Softwareunternehmen und geerdeter Sicht erfolgte die Ausbildung zum Beljean-Seminarleiter. Seit 2010 ist Mathias Heinrich gut beschäftigt, Vertriebs- oder Führungskräfte mit Frische weiterzubilden.

Einfühlungsvermögen, klare Worte ohne Zauberei, positive Ausblicke - wer mit Mathias Heinrich arbeitet sollte für diese Liste offen sein. Tipps, Tricks oder Kniffe und Schablonen sind nicht seine Sache, denn im Beljean-Seminar geht es um die Veränderung der Vorstellung, neue Bilder werden kreiert. Lernen durch Erleben, eine gute Reise.

Mathias Heinrich, Baujahr 1961, das Elternhaus bot dem jungen Mann auch kaufmännische Prägung - so hat er die Selbstständigkeit des Vaters von der Pike auf miterlebt. Nicht nur positive Erfahrungen wurden in den 80er-Jahren am frühen IT- Marktplatz gesammelt. Zu wissen woher er kommt, daraus schöpft Mathias Heinrich. Durch Fehler echte Weiterentwicklung überhaupt zulassen und bewirken. Ehrenamtliches Engagement führte seine Wege zu den Wirtschaftsjunoren und Lions.

Motorradfahren, Golfen, Spinning - Kräfte für Kreativität. Zuhören, geradaus denken, beraten - dabei natürlich bleiben. Museen durchwandert der ausgeglichene Coach besser fachkundig begleitet. An einer guten Krimiserie liebt er das Entschlüsseln menschlicher Tiefgründigkeit. Er ist wohl kaum unser größter Maler, andererseits fasziniert von Fotografie - Perspektiven erkennen und auswählen. Mathias Heinrich genießt gutes Essen, dazu schöne Weine im Kreise enger Freunde - hier gedeihen Inspirationen. Von Beginn authentische Stimmung fühlbar zu machen - Mathias Heinrich schafft dies auch ausserhalb vom Beljean-Seminar.

Schwerpunkte der Programme

1. Wir liefern nicht Rezepte, sondern eine Anleitung zur Veränderung der eigenen Vorstellung, arbeiten also an der Geisteshaltung der Teilnehmer.
2. Wir schulen nach Maß. Wir stärken damit die vorhandenen Stärken der Teilnehmer und erfüllen die Anforderungen der Auftraggeber. Die maximale Gruppengröße beträgt 12 Personen.
3. Bei uns wird aktiv durch Erleben gelernt. Ständige Interaktion und das eigene Erleben von Situationen in Übungen bilden die zentralen Inhalte.
4. Uns liegt die Nachhaltigkeit am Herzen. Unsere Programme sind so ausgelegt, dass wir 4 bzw. 5/6 Tage in einen Zeitraum von 3 - 4 Monaten miteinander arbeiten.
5. Durch dieses Intervall - Prinzip erreichen wir eine sofortige Umsetzbarkeit von Arbeitsergebnissen konkret am nächsten Tag.