



FOREST2MARKET

15720 Brixham Hill Avenue
Suite 550
Charlotte, NC 28277
Headquarters: 1.704.540.1440

www.FOREST2MARKET.com

Forest2Market julkaisee ensimmäisen transaktiopohjaisen toimitetun puuraaka-aineen hinta-benchmark -raportin Ruotsissa, Suomessa, Baltian maissa ja Luoteis-Venäjällä

Itämeren alueen indeksi tuo läpinäkyvyyttä puuraaka-aineiden hintoihin alueen metsäteollisuudelle, metsätaloudelle ja bioenergiatoimijoille.

Helsinki 15.5.2017 - Forest2Market on julkaissut ensimmäisen Itämeren alueen hintaindeksin, transaktiopohjaisen puuraaka-aineen hinta-benchmarkin metsäteollisuudelle, metsätaloudelle ja bioenergiatoimijoille Pohjoismaissa (Ruotsi ja Suomi), Baltiassa (Viro, Latvia ja Liettua) ja Luoteis-Venäjällä.

Ensimmäisen vuosineljänneksen tuloksista ilmenee muiden trendien lisäksi muun muassa se, että Ruotsin sellutehtaiden ja sahojen osalta laitoksille toimitetun puun hankintakustannuksissa (tienvarsikustannukset ja kuljetuskustannukset tehtaille) on merkittäviä eroja.

- Sellun valmistajat: eniten toimitetusta havukuitupuusta maksaneen tehtaan raaka-ainekustannukset olivat 26% suuremmat kuin alhaisimman kustannuksen tehtaalla. Jos puunkäyttö on 2,5 miljoonaa m³, vuositasolla havukuitupuusta eniten maksavan tehtaan kustannussäästöpotentiaali ylittää 250 miljoonaa kruunua (26 miljoonaa euroa). Jos vuosittain 2,5 miljoonaa kuutiometriä kuutiota (m³) kuluttava tehdas voisi vähentää kustannuksiaan 43:llä SEK/m³ (4,5 EUR/m³) markkinoiden keskiarvoon, säästöt ylittäisivät 100 miljoonaa kruunua (10,4 miljoonaa euroa).
- Mäntytkä käyttävät sahat: eniten toimitetusta mäntytkästä maksaneen sahalaitoksen raaka-ainekustannukset olivat 20% suuremmat kuin alhaisimman kustannuksen sahalaitoksella. Jos puunkäyttö on 500 000 m³, vuositasolla mäntytkästä eniten maksavan sahalaitoksen kustannussäästöpotentiaali ylittää 65 miljoonaa kruunua (6,8 miljoonaa euroa). Jos vuosittain 500 000 m³ puuta kuluttava saha voisi vähentää kustannuksiaan 67:lla SEK/m³ (7 EUR/m³) markkinoiden keskiarvoon, säästöt ylittäisivät 33 miljoonaa kruunua (3,4 miljoonaa euroa).
- Kuusitukä käyttävät sahat: eniten sahalle toimitetusta kuusitukästä maksaneen sahalaitoksen raaka-ainekustannukset olivat 34% suuremmat kuin alhaisimman kustannusten sahalaitoksella. Jos puunkäyttö on 500 000 m³, vuositasolla kuusitukästä eniten maksavan sahalaitoksen kustannussäästöpotentiaali yli 125 miljoonaa kruunua (13 miljoonaa euroa). Jos vuosittain 500 000 m³ puuta kuluttava saha voisi vähentää kustannuksiaan 151:llä SEK/m³ (15,7 EUR/m³) markkinoiden keskiarvoon, säästöt ylittäisivät 75 miljoonaa kruunua (7,8 miljoonaa euroa).

Tämä raportti täydentää Forest2Marketin olemassa olevaa tuotevalikoimaa ja nyt Forest2Market tarjoaa markkinahintatietoa, suorituskyky-bencharkeja ja asiakaskohtaisia analyyseja merkittäville puumarkkinoille Pohjois-Amerikassa, Brasiliassa, Skandinaviassa, Baltiassa ja Venäjällä.

North America | Latin America | Europe | Russia



Itämeren toimitetun puun hintaindeksin avulla puun ostajat ja myyjät voivat selkeästi ja luotettavasti vertailla toimintaansa ja suorituskykyään suhteessa markkinoihin, arvioida tarkasti markkinahintoja ja rakentaa vahvoja kumppanuussuhteita sekä määrittää, mitata ja oikaista strategisia päätöksiä todelliseen dataan perustuen. Korkeiden raaka-ainekustannusten rasittamat tehtaat voivat käyttää indeksiä alentamaan kustannuksiaan ja kustannustehokkaat tehtaat voivat käyttää tietoja osoittaakseen sidosryhmilleen, että toimitusketjusta ammennetaan mahdollisimman paljon arvoa.

Tämän tasoinen puumarkkinoiden läpinäkyvyys tulee kriittiseen aikaan Itämeren alueen metsäteollisuudelle. Forest2Marketin toimitusjohtaja ja perustaja Pete Stewart sanoo: "Nyt kun Yhdysvallat on asettanut ennakkotuontitullin Kanadasta peräisin olevalle havusahatavarakkeelle, Ruotsin sahoilla on mahdollisuus viedä enemmän havusahatavaraa Yhdysvaltoihin. Tämä mahdollisuus avautuu kuitenkin vain, mikäli sahat ovat kilpailukykyisiä. Indeksien käyttäminen raaka-ainekustannusten hallintaan tarjoaa strategisen edun tässä toimintaympäristössä."

Forest2Marketin pohjoismaisen liiketoiminnan johtaja Antti Kämäräinen näkee indeksille vastaavan hyödyn Suomessa: "Tällä hetkellä konttikuljetukset Suomesta ovat tuskallisen korkeita. Indeksien avulla sahat voivat puuta ostaessaan vähentää kustannuksiaan jo arvoketjun alkupäässä. Tämä lieventää korkeiden rahtikustannusten kokonaisvaikutusta kannattavuuteen. Puuraaka-aineen kysyntä kasvaa Suomessa kuluvan vuoden kolmannella vuosineljänneksellä, jolloin raaka-aineen hankintakustannusten hallinta tulee korostumaan entisestään."

Myös venäläisillä tehtailla on syytä parantaa kustannusten hallintaa. "Viime vuosina kotimaisen puuraaka-aineen kustannukset ovat kasvaneet vuosittain yli 10 prosenttia paikallisessa valuutassa", sanoo Forest2Marketin Baltian maiden ja Venäjän liiketoiminnan johtaja Vasylysa Hänninen. "Heikko rupla on verhonnut nopeasti kohonneiden puukustannusten vaikutukset, jolloin tehtaat ovat näyttäneet olevan kilpailukykyisempiä ja kannattavampia maailmanmarkkinoilla kuin ne todellisuudessa ovat. Kuluneen vuoden aikana rupla on kuitenkin vahvistunut. Kun valuuttakurssi vakautuu, todellinen tilanne paljastuu ja kannattavuus laskee. Indeksien myötä tehtaat voivat pienentää puuraaka-ainekustannuksia ja turvata kilpailuetunsa kansainvälisillä markkinoilla."

FOREST2MARKET

Kattavan datan, pitkäaikaisen toimialakokemuksen ja kolmannen osapuolen itsenäisyyden ansiosta Forest2Market tarjoaa puun, sahatavaran, paperin, bioenergian ja biokemikaalien toimitusketjujen osapuolille yritystoiminnan ratkaisuja, jotka tukevat tosiasioihin perustuvaa päätöksentekoa ja suunnittelua. Charlotten (Pohjois-Carolina) pääkonttorin lisäksi alueelliset toimistot Kennewickissä (Washington), Curitiba (Brasilia) ja Helsingissä tekevät Forest2Marketista globaalin puun ja kuidun toimitusketjujen asiantuntijan.

<http://www.forest2market.com>