



FOREST2MARKET

15720 Brixham Hill Avenue
Suite 550
Charlotte, NC 28277
Headquarters: 1.704.540.1440

www.FOREST2MARKET.com

Компания Forest2Market выпустила первый отчет по стоимости древесины с доставкой для Швеции, Финляндии, стран Прибалтики и Северо-Западного региона России

Индекс цен на древесину Прибалтийского региона для I квартала 2017 г. привнесет прозрачность в лесную, лесоперерабатывающую и биоэнергетическую отрасли.

Хельсинки, Финляндия. 15 мая, 2017 г. – компания Forest2Market выпустила первое издание индекса цен на древесину Прибалтийского региона, который является сравнительным анализом стоимости древесного сырья с доставкой для игроков лесной, лесоперерабатывающей и биоэнергетической отраслей в Скандинавии (Швеция и Финляндия), странах Прибалтики (Эстония, Латвия, Литва) и Северо-Западном регионе России.

Наряду с другими трендами, результаты I квартала 2017 года демонстрируют значительную разницу в стоимости древесины с доставкой (стоимость сырья на нижнем складе и затраты на транспортировку на предприятие) как для производителей целлюлозы, так и для производителей пиломатериалов в Швеции.

- Производители целлюлозы: завод с самой высокой стоимостью закупаемых хвойных балансов платит на 26% больше, чем завод с самой низкой стоимостью. Ежегодно потенциал по сокращению затрат для завода с самой высокой стоимостью закупок превышает 250 млн шведских крон (26 млн евро). В случае, если заводу с годовым объемом потребления 2 500 000 м³ хвойных балансов удастся снизить стоимость древесины до среднего рыночного уровня на 43 шведские кроны за м³ (4.5 евро/м³), ежегодное сокращение затрат может составить более 100 млн шведских крон (10.4 млн евро)
- Производители пиломатериалов из сосны: завод с самой высокой стоимостью закупаемого соснового пиловочника платит на 20% больше, чем завод с самой низкой стоимостью. Ежегодно потенциал по сокращению затрат для завода с самой высокой закупочной стоимостью превышает 65 млн шведских крон (6.8 млн евро). В случае, если заводу с годовым объемом потребления 500 000 м³ соснового пиловочника удастся снизить стоимость древесины до среднего уровня по рынку на 67 шведских крон за м³ (7 евро/м³), ежегодное сокращение затрат может составить более 33 млн шведских крон (3.4 млн евро)
- Производители пиломатериалов из ели: завод с самой высокой стоимостью закупаемого елового пиловочника платит на 34% больше, чем завод с самой низкой стоимостью. Ежегодно потенциал по сокращению затрат для завода с самой высокой стоимостью закупки превышает 125 млн шведских крон (13 млн евро). В случае, если заводу с годовым объемом потребления 500 000 м³ елового пиловочника удастся снизить стоимость древесины до среднего уровня по рынку на 151



шведских крон за м³ (15.7 евро/м³), ежегодное сокращение затрат может составить более 75 млн шведских крон (7.8 млн евро).

Благодаря новой услуге в продуктовой линейке, компания Forest2Market выполняет отчеты по анализу стоимости древесины, бенчмаркинги эффективности и индивидуальные исследования для основных рынков древесины в Северной Америке, Бразилии, Скандинавии, странах Прибалтики и России.

С помощью индекса цен по прибалтийскому региону, покупатели и продавцы древесины смогут четко и уверенно сравнивать результаты своей деятельности по отношению к рынку, правильно оценивать рыночные цены и выстраивать крепкие партнерские отношения, а также определять, вымерять и адаптировать стратегические решения, основываясь на реальных и оперативных данных. В то время как заводы с самой высокой стоимостью закупок сырья смогут применить данный индекс для снижения издержек, заводы с самой низкой стоимостью закупок смогут продемонстрировать своим заинтересованным лицам эффективную работу и извлечение максимальной ценности из цепочки поставок.

Уровень прозрачности рынка как раз был продемонстрирован в критическое время для промышленности региона. Пит Стюарт, Президент и основатель компании Forest2Market, говорит: «После внедрения таможенных пошлин на хвойные пиломатериалы из Канады, шведские лесопильные компании смогут увеличить объемы экспорта хвойных пиломатериалов в США. Но они смогут воспользоваться такой возможностью лишь в случае, если они будут конкурентоспособными по цене. Применение индекса для снижения затрат является стратегическим преимуществом в данной ситуации».

Антти Камарайнен, Директор отделения компании Forest2Market в Скандинавии, видит аналогичное применение индекса для компаний в Финляндии. «На данный момент стоимость контейнерного фрахта в Финляндии довольно высокая. Индекс позволит лесопильным предприятиям снизить издержки в начале цепочки добавления стоимости при закупке древесины. Таким образом, это позволит снизить общее влияние высоких затрат на фрахт на доходность бизнеса. С приходом нового спроса в третьем квартале 2017 года это будет чрезвычайно важно».

У российских потребителей леса также имеются причины для снижения издержек. Василиса Хеннинен, директор отделения компании Forest2Market в странах Прибалтики и России, отмечает: «На протяжении последних лет стоимость лесоматериалов увеличивалась ежегодно более чем на 10 % в год в местной валюте. Слабый рубль замаскировал эффект от быстро растущих издержек на сырье, таким образом делая предприятия более конкурентоспособными и успешными на мировых рынках, чем они есть на самом деле». Со временем по мере стабилизации курса российского рубля подобная ситуация изменится и доходность предприятий снизится. С помощью индекса компании смогут приобретать лес дешевле, таким образом, гарантируя конкурентное преимущество на международных рынках готовой продукции.



О КОМПАНИИ FOREST2MARKET

Обладая надёжными данными, опытом в лесной промышленности и статусом независимости третьей стороны, компания Forest2Market предоставляет инструменты участникам лесной, лесопильной, целлюлозно-бумажной, биоэнергетической и биохимической отраслей для ведения бизнеса, которые поддерживают принятие решений и планирование на основании фактов. С главным офисом в Шарлотте, Северная Каролина, США и офисами в Кенневике, штат Вашингтон, США; Курибита, Бразилия, и Хельсинки, компания Forest2Market является мировым экспертом цепочки поставок древесины и древесного волокна. <http://www.forest2market.com>

Контактные данные:

Василиса Хеннинен

Моб. тел. +358 40 55 29 778

Vasylysa.hanninen@forest2market.com