

Wir verändern die Marktforschung.

Besser. Schneller. Effizienter.



Wir sind *quantilope* und mit unserem innovativen Produkt stellen wir die Marktforschungsbranche auf den Kopf! Unsere automatisierte Self-Service Plattform mit den neuesten Technologien ermöglicht es, dass unsere Kunden viel schneller an professionelle Consumer Insights gelangen. Mit unserer Lösung begeistern wir bereits viele bedeutende Marken. Wir wachsen weiter und sind auf der Suche nach herausragenden Mitarbeitern, die Teil unserer Erfolgsgeschichte werden wollen. Derzeit suchen wir Dich als

Account Executive (m/w)

Als Account Executive (m/w) bist Du die treibende Kraft für eine erfolgreiche Neukundengewinnung. Du schaffst es, mit Deiner positiven Ausstrahlung und Deinem gewinnenden Auftreten die Menschen für *quantilope* zu begeistern. Zu Deinen Kunden gehören mittlere bis große Unternehmen mit bekannten Marken, Beratungen und Marktforschungsinstitute.

DEINE HERAUSFORDERUNG

- Du verantwortest den kompletten Sales Funnel vom ersten Kontakt bis zum Closing
- Du arbeitest Hand in Hand mit Sales Development Reps und Inbound Marketers, die Dir helfen, Deinen Sales Funnel zusätzlich zu füllen
- Du gewinnst Deine Kunden vorzugsweise im telefonischen Kontakt und per Websession mit kompetenter Nutzenargumentation und gutem Verhandlungsgeschick
- Du erspürst neue Best Practices, um *quantilope* beratend zu verkaufen und tauscht Dich darüber mit Deinen Kollegen aus
- Du berichtest direkt an den Sales Director DACH

DEIN PROFIL

- Du verfügst über Berufserfahrung mit B2B-Kunden, bevorzugt im Vertrieb von Software, Technologie oder Marktforschungsservices
- Du hast umfassende praktische Erfahrungen im Aufbau einer Sales-Pipeline, in der Lead-qualifizierung sowie ein gutes Gespür für den Abschluss
- Du bist ein Verkaufstalent mit sehr guten Kommunikationsfähigkeiten und großer Überzeugungskraft
- Du hast idealerweise bereits Erfahrung im Bereich Marktforschung/Customer Feedback
- Du sprichst fließend Deutsch, gutes Englisch und bist routiniert im Umgang mit CRM-Systemen

WAS WIR BIETEN

- Die Chance, mit uns die klassische Marktforschungsbranche zu revolutionieren! Wir haben ein wegweisendes Produkt, das zusammen mit einem sehr attraktiven Geschäftsmodell Begeisterung bei unseren Kunden erzeugt.
- Sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten mit schnellen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien
- Ein Loft Office mit Obst, Getränken und Kaffee im Herzen von Hamburg - im Schanzenviertel
- Ein multikulturelles offenes Team mit Start-up Spirit, Feierabendbierchen, Company-Retreat & Events



KONTAKT

Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen mit möglichem Einstiegstermin per E-Mail an Ursula Jocham (jobs@quantilope.com).

quantilope GmbH · Susannenstrasse 29 · 20357 Hamburg · +49 (0)172 817 49 52