

ENGEBANC

I N V A

O Engebanc Inova é um programa para selecionar startups que possam se tornar fornecedoras ou parceiras do Grupo Engebanc, realizado com apoio da Innoscience e da StartSe.

Através do mesmo as startups poderão testar e validar suas soluções, gerar novas receitas como fornecedor ou parceiro e adquirir visibilidade dentro do ecossistema de startups brasileiras.



inno<science

StartSe 



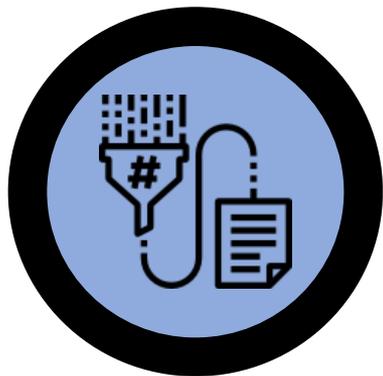
Automatização de laudos e vistorias

Como tornar eficiente o processo de execução de laudos e vistorias?

Introduzir novas tecnologias que aumentem a eficiência em todo o processo de execução de laudos e vistorias, determinando uma gestão inteligente de demanda e produtividade do funcionário.

Resultado esperado: buscamos soluções tecnológicas que reduzam a necessidade de alocação da mão de obra nas vistorias e laudos e também tecnologias que aumentem a eficiência do despacho de serviços de campo - que tenha integração com o Microsoft Dynamics, tablet e utilize georreferenciamento.

Tags: Vistorias | Laudos | Eficiência | Automação de processos | Georreferenciamento



Gestão de documentos e inteligência de dados

Como desenvolver uma gestão inteligente de dados?

Oportunidade de desenvolver uma gestão inteligente de dados que aumente a eficiência do processo de laudos e vistorias e gerem informações assertivas sobre avaliação de imóvel, consultoria e assessoria.

Resultado esperado: buscamos tecnologias que removam os entraves no fluxo do processo devido à demora no envio e aprovação dos documentos gerando uma automatização na obtenção, envio e checagem da documentação. Também procuramos tecnologias que gerem inteligência sobre conhecimento do local, tendências geográficas da região e de mercado.

Tags: Gestão de documentos | Inteligência de dados |
Automação de processos | Analytics



Credscore

Como desenvolver um novo serviço de score de crédito individual?

Oportunidade de desenvolver um novo serviço de score de crédito individual que será empregado em outras áreas do grupo Engebanc: como na geração de leads do Moving, melhoria da tomada de decisão da consultoria da NAI e geração de novos serviços para Engebanc e NAI.

Resultado esperado: buscamos soluções tecnológicas focadas na definição do perfil de financiamento dos clientes interessados em imóveis residenciais.

Tags: Score de crédito | Leads | Financiamento



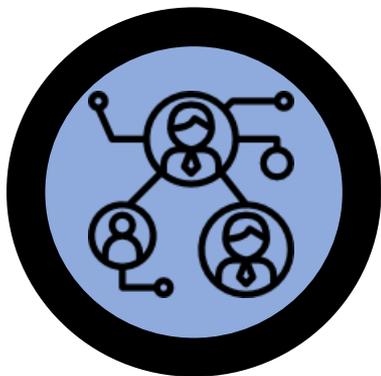
Otimização de layout de imóveis

Como otimizar a utilização do layout de imóveis?

Necessidade de ofertar um serviço que otimize a ocupação da área do imóvel comercial/industrial pelo cliente.

Resultado esperado: procuramos tecnologias capazes de determinar a ocupação do imóvel, logística de posição de pallet para galpões e opções de plantas flexíveis para o melhor uso do cliente.

Tags: Layout de imóveis | Otimização | Posição de pallet



Pós-venda

Como ofertar novos serviços agregados ao pós-venda?

Oportunidade de explorar com maior amplitude a jornada de seu cliente que compra imóveis. A oportunidade a ser explorada é o pós-venda do imóvel que permite ofertar soluções de serviços que irão auxiliar a ocupação e utilização do imóvel pelo cliente.

Resultado esperado: buscamos soluções tecnológicas que agreguem valor ao cliente no processo de pós-aquisição do imóvel como tecnologias integradas com venda de móveis, utensílios domésticos, serviço de decoração e tudo que componha o processo de pós-aquisição do imóvel pelo cliente.

Tags: Venda de móveis | Decoração | Pós-aquisição



Conteúdo sobre mercado imobiliário

Como prover conteúdos relacionados ao tema do mercado imobiliário?

Oportunidade de fornecer conteúdos específicos sobre mercado imobiliário ou de se conectar com provedores desse tema.

Resultado esperado: procuramos fornecedores de conteúdos sobre o mercado imobiliário de qualquer formato digital.
Exemplos: vídeos, textos, podcasts.

Tags: Conteúdo | Mercado imobiliário | Digital