

# Verkkokauppa syö kaikki muut kaupan muodot jouluun mennessä

Kirjoittanut [Pekka Majaniemi](#)

Julkaistu 15.3.2015 12:00 | Kategoriat: [Rekry](#), [Duunit](#), [Ottakaa mut töihin](#)

[Twiittaa](#) 101 [Share](#) 101 [Tykkää](#) [Jaa](#) 101 [g+](#) 0



Kaipaatko sinäkin megamarketin loskaista parkkipaikkaa hyisenä marraskuun iltana? Kaipaatko vaatekaupan sovituskoppiä, kun ostat uimahousuja talven keskellä Kanarianmatkaa varten, ja peleistä tuijottaa kelmeä kaamosvartalo? Kaipaatko sinäkin sitä iänikuisen sinnikästä B2B-myyjää, joka pakkosyöttää sinulle samaa myyntipuhetta kuin kaikille muillekin, eikä suostu ymmärtämään mitä sana "ei" todella tarkoittaa? Totta, en minäkään kaipaa.

## Klikkaa ruokaostokset netistä ja nouda kotimatalla

Yksi suomalaisen verkkokaupan edelläkävijä ruokaostosten saralla on perinteinen Prisma. Jo vuosi sitten verkko-ostosten tekeminen oli mahdollista esimerkiksi [Lielahden Prismassa](#). Klikkaa ruokaostokset netistä ja nouda kotimatalla, kuulostaa helpolta, eikö totta? Ja sitähän se onkin. Tulevaisuudessa ostaminen tehdään vielä helpommaksi, kun voit tallentaa erilaisia vakiostokoreja, joihin nopeasti parilla klikkauksella lisää tai poistat tuotteita muodostaen sopivan kokonaisuuden.

Sopisiko päälle kotiinkuljetus? Nälkäisen lapsen huutaessa nakkikeittoaan on marketin lähetin ovikellon soitto mannaa sielulle. Pahimpiin markettielämän vieroitusoireisiin voit selata läpi Prisman valikoimaa hyvin toimivassa verkkokaupassa, joka tuo ulottuillesi valtakunnalliset tarjoukset, kaupan koko valikoiman ja kiireettömän hetken tutustua tuotteisiin.

Oletko valmis luopumaan myös hikisistä hetkistä sovituskopissa? Sehän sopii, mutta miten löydät sopivan kokoisen vaateen verkkokaupasta, kun ikuinen palautusrumba ei kiinnosta? Itse löysin Varustelean kaupasta todella hienon sinisen [klassisen puolipitkän kansitakin](#). Parasta kaikessa, takin sovittaminen oli tehty erittäin helpoksi, tuotekuvauksen alta löytyivät ohjeet takin koon määrittelyyn, ja sivustolta erikseen [mittausohjeet](#). Mittaa rinnanympäryys ja palauta muistisi syövereistä oma pituutesi, ja kas kummaa, takki istuu kuin hanska.



Hanskoista puheen olleen, Varustelega kaupittelee takin yhteydessä sopivasti nahkahanskoja, joiden mittaaminen on yhtä kätevää. Mittaa kämmenen ympäryys, ja saat samalla kertaa takkiin sopivat [tyylikkäät hanskat](#) edulliseen hintaan. Jos kauppaat asiakkaallesi sohvaa, voit olla tyytyväinen vasta kun kaupaksi menee lisäksi sopiva rahi jalkojen alle. Ja kaupantekijäisiksi torkkupeitto, pienellä alennuksella tietysti.

## Nopea ja vaivaton maksutapa Paytraililta

Ruokaostokset ovat siis valmiit ja mies näyttää tyylikkäältä, mutta mitä kuuluu työpaikalle? Ikuista myyntipuhettaan jankuttava myyntiedustaja voitaisiin korvata vaikkapa chat-asiakaspalvelijalla, joka tuo yritykselle laadukkaita liidejä ja tuo palvelevat myyjät läsnäoleviksi verkkoon. Finnchatin mukaan chat-myyjän kanssa keskustelevien keskiostokset ovat [35 % suuremmat](#). No hyvähän se on kuluttajakaupassa, mutta mitä käy B2B-puolella?

Finnchatin mukaan 60 % päättäjistä muodostaa ostopäätöksensä [jo ennen yhteydenottoa yritykseen](#). Miksi siis päästäisit käsistäsasi asiakkaan, joka on todennäköisesti jo valmis ostamaan palvelusi? Miksi jatkaisit kylmien soittojen tekemistä, jos päätösvalta todella on asiakkaan itsenäisen prosessin sisällä?

Tekemämme ”[Avaintekijät menestyvän verkkokaupan perustamisessa](#)” -oppaan mukaan yksi avaintekijä toimivassa verkkokaupassa on helppo, nopea ja vaivaton mahdollisuus maksaa tuotteet, ja siihen parhaan tavan tarjoaa Paytrail. Voit keskittyä omaan liiketoimintaasi, ja me hoidamme loput. Ota yhteyttä niin katsomme yhdessä parhaan ratkaisun juuri sinulle.

Pikakelaus ensi marraskuun loppuun. Istut verkkokaupasta ostamallasi tyylikkäällä sohvalla ja siemailet juuri sopivasti kanelilla maustettua höyryävän kuumaa glögiä. Selaat läpi suosikkikaupasi tarjontaa - klik, klik ja klik, joululahjaostokset on tehty ilman perinteistä veren makua suussa. Enää ostoksia rajoittaa luottokortin limitti, mutta se onkin aivan toinen tarina.



### Pekka Majaniemi

Tuleva työntekijänne

Kirjoittaja sosiaalisessa mediassa:

[www.linkedin.com/in/pekkamajaniemi](http://www.linkedin.com/in/pekkamajaniemi)

[www.twitter.com/pekkamajaniemi](http://www.twitter.com/pekkamajaniemi)

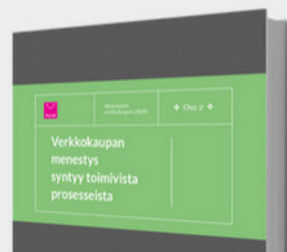
## TILAA KIRJOITUKSET

Sähköpostiosoite \*

Tilaa

## Uusi opas nyt ladattavissa:

Verkkokaupan menestys syntyy toimivista prosesseista



Lataa nyt

## VIIMEISIMMÄT KIRJOITUKSET

[Onko sinulla maailman paras verkkokauppa?](#)

[Tuletko töihin Paytrailin timanttiseen markkinointitiimiin?](#)

[Verkkokauppaa perustamassa? Jaa kokemuksiasi - saat 708€ edun](#)

[Kuule Verkkokauppa-Akatemiassa Varustelean ja Jounin kaupan tarinat!](#)

[Verkkokauppa, huomioi nämä 7 asiaa affiliate-verkkoa valitessasi](#)

## KIRJOITUKSET AIHEITTAIN

[Verkkokaupan myynti ja markkinointi \(75\)](#)

[Yleinen \(36\)](#)

[Verkkokaupan UX \(24\)](#)

[Rekrytointi \(15\)](#)

[Verkkokaupan asiakaspalvelu \(11\)](#)

[Verkkokaupan perustaminen \(7\)](#)

[Mediatiedote \(6\)](#)

[Verkkokauppaa yli rajojen \(6\)](#)

[Näytä kaikki](#)

## HAE BLOGISTA

Hae