

ESTUDO DE CASO | APLICATIVO MÓVEL



A PEBmed é uma desenvolvedora de software para a área da saúde. Além de outras quase 20 soluções, é responsável pelo Whitebook, um aplicativo freemium com planos de assinatura para tomadas de decisões clínicas.



O desafio

Antes da iugu, a PEBmed só recebia pagamentos pelas lojas de aplicativos por meio de compras in-app. Elas **cobravam uma comissão elevada (30%)** sobre as transações, pesada para startups. Além disso, **davam informações escassas** sobre os clientes, o que impossibilitava entender pontos fundamentais do negócio.

A solução

Com a iugu, a PEBmed **ganhou um método a mais de vendas** para suas assinaturas. Assim, pôde permitir transações em real (BRL) com boleto bancário, muito requisitadas pelos usuários, uma vez que as lojas de aplicativos só aceitam pagamentos em dólar (USD) e com cartão de crédito.





Os beneficios

De imediato, a PEBmed passou a ter um **melhor controle sobre o acompanhamento de suas vendas de assinatura,** inclusive com a ajuda das métricas de inteligência financeira da iugu, como LTV e churn.



Resuttado do checkout PEBmed com jugu

Integrações via Pluga

Para conectar a **iugu** a outros sistemas e automatizar tarefas repetitivas com facilidade, a PEBmed contou com o hub de ferramentas da Pluga. Seu maior benefício foi a **otimização de tempo.** Hoje, ela integra a iugu a três serviços:



A opinião de quem usa



"A iugu é muito mais do que um meio de transação e pagamento, é uma equipe de pessoas envolvidas para desenvolver e facilitar as vendas do seu negócio. Com inteligência e análise de resultados, você pode focar no que realmente importa: o sucesso do seu negócio."

Bruno Lagoeiro | CEO DO PEBMED