

FREE CHECKLIST:

How to Run an Inbound Marketing Campaign

Create a new framework for campaigns that solves common marketing problems.





How to Run An INBOUND MARKETING CAMPAIGN

Inbound Marketing Campaign Checklist

Ready to hit the "GO" button on your campaign? Before you dive in, make sure you've dotted all your I's and crossed all your T's. Here's a checklist to make sure you've covered all your bases.

	TASK	DUE	IN PROGRESS	DONE
121	Identify your campaign audience. Who are we talking to here? Understand your buyer persona before launching into a campaign, so you can target them correctly.			
	Set your goals + benchmarks. Having SMART goals can help you be sure that you'll have tangible results to share with the world (or your boss) at the end of your campaign.			
	Create your offer(s) + landing pages. Don't forget to optimize your landing page for SEO, have a clear value proposition and call to action (usually a form for the user to complete).			
4	Plan + build your automation + nurturing flows. Your campaign doesn't end when leads convert on your landing page. Plan and build your follow up campaigns to nurture leads down your funnel.			



	TASK	DUE	IN PROGRESS	DONE
	Write a blog post. Your campaign is awesome – don't hide it from the world. Use your blog post as an opportunity to introduce readers to the valuable content they'll find in your offer.			
	Share it on social media. Promote your blog post and offer through social media to drive traffic into the top of your funnel.			
Q	Add in long tail keywords. Make sure your campaign is SEO friendly – that way, interested prospects will find your campaign long after you stop actively promoting it.			
\$	Consider paid search and other channels. Other channels can be a part of your inbound campaign, too – just be sure that you are measuring the effectiveness of these channels.			
کمی	Track your URLs. Where is your traffic coming from, and how are visitors finding you? Tracking URLs can help.			
	Report on Your Results. Hard work shouldn't go unmeasured. You set goals at the very beginning; now it's time to celebrate your success. Organize and show off your numbers at the end of the campaign.			

เกี่ยวกับเรา

รับการประเมิณของคุณด้วยผู้เชี่ยวชาญทางด้าน Inbound Marketing

บริษัท ไซเฟอร์ จำกัด เป็นหนึ่งในบริษัทที่ประสบความสำเร็จอย่างรวดเร็วทางด้าน IT Solution และ Digital Marketing โดยบริษัทฯ เริ่มต้นมาจากบริษัทพัฒนาซอฟแวร์ให้แก่บริษัทชั้นนำต่างๆ ของไทย และก้าวสู่การเป็นผู้นำ ทางด้าน Online Marketing และเป็นพันธมิตรกับบริษัท Online Marketing ระดับโลกอย่าง HubSpot บริษัท Cipher Co., Ltd ก่อตั้งขึ้นเมื่อปี 2556 เพื่อ ออกแบบและทำการตลาดตามความต้องการของผู้บริโภค



ถ้าหากคุณสนใจที่จะพัฒนาธุรกิจของคุณด้วย Inbound marketing สามารถติดต่อเราได้ที่...

Tel: 081 633 3636

Office Tel : <u>02 100 4808</u>

Email: support@cipher.co.th Skype: support@cipher.co.th