



Account Manager (m/w/d)

Standort: München

iGrafX ist ein führender internationaler Anbieter von Lösungen für **Business Process Management (BPM)**. Unsere Software Suite und Consulting Services unterstützen Unternehmen, die Optimierung ihrer Prozesse kontrolliert, zentralisiert und teamorientiert über funktionale und örtliche Grenzen hinweg zu realisieren und das seit mehr als 25 Jahren. Zur Verstärkung unseres Teams in München suchen wir baldmöglichst einen **Account Manager (m/w/d)** für die DACH-Region.

IHRE AUFGABEN

- Sie generieren Umsatz für BPM-Softwarelösungen sowie Customizing, Training und Consulting
- Sie begleiten den Kunden vom ersten Telefonat bis hin zur Produktdemo durch den kompletten Sales Cycle und analysieren die Möglichkeiten einer Zusammenarbeit
- Sie akquirieren neue Accounts und erschließen neue Geschäftsmöglichkeiten bei Bestandskunden
- Sie führen selbstständig Verhandlungen und bestimmen somit über Projekte, Angebote, Preise und Umsatzgenerierung
- Sie stellen Kundenentwicklung und -zufriedenheit sicher und sind erster Ansprechpartner für den Kunden

IHR PROFIL

- Bei uns steht nicht nur Ihr Werdegang, sondern besonders Ihre Persönlichkeit im Vordergrund
- Ein betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung ist aber von Vorteil
- Sie "brennen" für Umsatz. Sie haben mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb gesammelt und hierbei Ihre Leidenschaft entdeckt

- Ein gutes Vertriebsverständnis ist uns genauso wichtig wie ein hohes Maß an Motivation sowie ausgeprägte Empathie, um unterschiedlichste Gesprächspartner optimal beraten zu können
- Sie verfügen über verhandlungssichere Deutschkenntnisse, Englisch und weitere Fremdsprachen sind von Vorteil

WIR BIETEN

- Ein internationales Arbeitsumfeld, in dem Spitzenleistungen erzielt und gefördert werden
- Großer Freiraum für die Verwirklichung eigener Ideen und Projekte in einem agilen Team
- Die Möglichkeit zeitnah Verantwortung zu übernehmen, Entscheidungen zu treffen und die Unternehmensentwicklung mitzugestalten
- Sehr gute Verdienstmöglichkeiten
- Sehr gute Anbindung mit den Öffentlichen Verkehrsmitteln und Parkplätze vor dem Haus
- Flache Hierarchien mit offener Kommunikation, Spaß an der Arbeit und gemeinsame Teamevents
- Geringe Reisetätigkeit
- Gezielte Einarbeitung und Produktschulungen
- Flexible Kombinationsmöglichkeit aus Arbeiten im Büro und Homeoffice

Interessiert? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen, per E-Mail an:

IHRE ANSPRECHPARTNERIN

Frau Elma Ismeier, Office Manager/CAS EMEA, E-Mail: elma.ismeier@igrafx.com, Telefon: +49 8131 3175 0