


The logo for Colt, featuring the word "colt" in a bold, lowercase, white sans-serif font. The background of the entire page is a dark field filled with numerous thin, glowing lines of purple and blue light that radiate from the right side, creating a sense of depth and connectivity, similar to fiber optic cables or a network map.

colt

Saca más partido a tu WAN:

Un futuro definido
por software

www.colt.net



Saca más partido a tu WAN:

Un futuro definido por software

No es un secreto que la mayoría de los directores de TI y CIO odian sus redes WAN. La WAN suele ser una pesadilla administrativa, y además cara, con unos tiempos de entrega para nuevo ancho de banda de varios meses.

Pero a medida que las empresas globales pasan desde un modelo de «primero la nube» a «solo la nube», estas recurren a la potencia de la tecnologías de virtualización de red de última generación. SDN (redes definidas por software) y NFV (virtualización de las funciones de red) ya han demostrado su valor en los data centres ayudando a mejorar la agilidad y la capacidad de respuesta —garantizando que las redes de data centre pueden satisfacer mejor sus necesidades y demandas, así como soportar las ventajas de la computación en nube—.

El foco se está desplazando ahora hacia las redes WAN, que asimismo pueden ser optimizadas para satisfacer los requisitos de las aplicaciones y servicios en nube. De hecho, SD WAN («SD» significa definida por software) ha llegado tan deprisa que ha sacudido el sector con una demanda casi frenética de una herramienta tan convincente como esta. Las previsiones de Gartner sugieren que para finales de 2019 el 30% de las empresas habrá implantado tecnología SD WAN en sus oficinas, desde apenas un 1% en 2015.

SD WAN hace posible una WAN verdaderamente híbrida. Con la migración de un número cada vez mayor de aplicaciones a internet, las empresas están añadiendo servicios de internet a la combinación tradicional de WAN con el fin de equilibrar el rendimiento de la red y el precio, si


bien, el resultado es un mayor trabajo en términos de gestión, configuración y articulación de red.

El futuro está definido por software

Un modelo de red definida por software ofrece ventajas indiscutibles para las empresas globales en casi todos los sectores clave. Dado que las ventajas de la virtualización de servidores y de red se entienden bien en la actualidad, las empresas con visión de futuro tienen cada vez más claro que aprovechar la capacidad de la SDN para proporcionar una abstracción basada en red puede mejorar espectacularmente la agilidad de las comunicaciones y las empresas. Pasando el control de las funciones y servicios básicos de red a un software configurable dinámicamente —en lugar de la práctica heredada de gestionar múltiples cajas de «hardware»—, se permite una rápida provisión de servicios de red flexibles, escalables y bajo demanda, que aprovechan las nuevas tecnologías basadas en estándares abiertos centrados en software.

SDN ha demostrado su valor en la redes de área local, y la escalación de este modelo a la red WAN representa el «siguiente paso evolutivo» en conectividad empresarial, según IDC. El grupo de analistas señala que la SD WAN —optimizada para responder con un precio adecuado a las necesidades crecientes de computación en nube— se está convirtiendo en una opción cada vez más atractiva para las empresas globales.

El modelo SD WAN ofrece una nueva forma de diseñar, instalar y operar la WAN, empleando software para optimizar la gestión de la red inteligente y ofrecer así una forma tremendamente simplificada de instalar y gestionar la conectividad multisitio. Aunque muchos de los conceptos en los que se basa la SD WAN



Saca más partido a tu WAN:

Un futuro definido por software

como tecnología —como el cifrado, el enrutamiento, las redes superpuestas y los precios por suscripción— no son nuevos, SD WAN actúa de paraguas para todas estas tecnologías y las presenta en forma de paquete integrado para las empresas. Estos rasgos pueden proporcionar conjuntamente una selección inteligente de ruta a través de los enlaces WAN, incluyendo enlaces baratos de internet.

«Los usuarios empresariales demandan unos servicios de conectividad que se puedan entregar con la rapidez y la flexibilidad de las comunicaciones de nube. Los operadores debe dar respuesta urgente a estas necesidades impulsando la programabilidad de la WAN», señaló Caroline Chappell, analista jefe del programa de estudio de redes controladas por software de Analysys Mason.

SD WAN ofrece unas ventajas convincentes


Lo que ofrece SD WAN en términos de ventajas empresariales es la posibilidad de que las empresas combinen en su WAN los enlaces de datos dedicados con conexiones de internet de bajo coste, y todo ello de una forma segura. Por ejemplo, los enlaces de datos dedicados se pueden combinar con conexiones más económicas para reducir costes y, resolviendo así uno de los rasgos principales de un servicio bajo demanda, proporcionar un ancho de banda dinámico donde y cuando se necesita.

De este modo, la WAN sigue respondiendo a los nuevos requisitos operativos del centro sucursal/remoto, optimizando el software como servicio (SaaS) y los servicios basados en nube —como las Comunicaciones Unificadas y

la Colaboración—, y mejorando la eficiencia de las comunicaciones de sucursales mediante la automatización, al tiempo que se asegura un funcionamiento rentable de las aplicaciones de empresa. Los analistas señalan que la sólida propuesta de valor de SD WAN — que incluye la provisión de capacidades de red privada virtual simplificada (VPN) y el imperativo comercial de reducir los costes de MPLS— resultarán convincentes para un número creciente de empresas que buscan ofrecer conexiones de red económicas en la era de la nube para sucursales y sitios remotos.

Esta visión se apoya en un reciente estudio realizado en EE. UU. que señala que casi la mitad de las empresas se plantea la migración a SD WAN en los próximos dos años. El estudio realizado por IDC (Worldwide SD-WAN Survey Special Report) muestra los resultados obtenidos en una muestra global de más de 600 empresas (medianas o grandes) de EE. UU., Canadá, Reino Unido, Francia, Alemania, Japón, China, India y Australia, y revela que las tres motivaciones principales señaladas por los encuestados para considerar la adopción de SD WAN son la «seguridad general», el «precio» y la «complejidad reducida» (con un 36%, 35% y 31% respectivos).

El estudio también señala que la gestión de WAN desempeñará un papel cada vez más decisivo en la eficiencia organizativa y el valor de negocio para las empresas en una serie de mercados geográficos y verticales. Como consecuencia, IDC cree que esta confianza y aceptación crecientes de la SD WAN contribuirán a impulsar el gasto global en tecnología SD WAN.



Saca más partido a tu WAN:

Un futuro definido por software

«Dada la importante transición en curso hacia las aplicaciones y servicios basados en nube, la WAN empresarial está sometida a fuertes presiones para adaptar y ofrecer nuevas capacidades y servicios a precios interesantes», dijo Rohit Mehra, Vicepresidente, Infraestructura de Red, IDC.

La rápida emergencia de la SD WAN fue precedida por la existencia de unas primeras arquitecturas WAN híbridas. Aunque la SD WAN hace uso efectivamente de las WAN híbridas, incorpora también un controlador de políticas centralizado basado en aplicaciones, estadísticas de aplicación y visibilidad de red, una capa de software que extrae las redes subyacentes y un transportador opcional SD WAN (con capacidades de enrutamiento) que facilitan conjuntamente una selección de ruta inteligente entre los enlaces WAN.

IDC informó de que se produciría un «giro significativo» hacia la WAN híbrida (muchas veces considerada como precursora de la SD WAN) en los próximos 12-18 meses. La compañía de analistas añadió que se había encontrado también que una instalación y optimización rápidas del ancho de banda WAN registraba una alta puntuación como factor motivacional para las empresas que están considerando las instalaciones SD WAN. Se descubrió que los principales casos prácticos de SD WAN englobaban proveedores de WAN múltiples, una fiabilidad mejorada y el acceso directo a proveedores SaaS.

Conclusión: La adopción de SD WAN se dispara


Dadas estas convincentes ventajas de la SD WAN inteligente, no puede sorprender que la firma de analistas

Gartner prevea una rápida adopción del modelo SD WAN en el mundo real.

La empresa prevé que para finales de 2019 el 30% de las empresas habrá implantado tecnología SD WAN en sus oficinas, desde apenas un 1% en la actualidad. En general, el grupo de analistas estima que actualmente existen más de 500 clientes empresariales activos de SD WAN y más de 25.000 sucursales que utilizan SD WAN auténtica a escala global.

Es evidente que existen unos grados de flexibilidad sin precedentes para las redes WAN y que las ventajas pueden ser todavía mayores cuando las empresas se alían con un proveedor de confianza para optimizar la entrega y la gestión de la WAN, prefiriendo por tanto alquilar, en lugar de crear o comprar su propia red.

Esto encaja con la tendencia a consumir la red como servicio. Un portal autogestionado permite a los clientes empresariales responder a los requisitos dinámicos de red de la futura economía digital, dando acceso en tiempo real a las empresas a sus propias conexiones Ethernet dedicadas, escalables y de altas prestaciones entre cualesquiera de sus centros —data centres, edificios empresariales— o puntos de acceso a los proveedores de nube públicos como Amazon Web Services o Microsoft Azure. Tales servicios ofrecen también una agilidad empresarial sin precedentes que permite a las empresas elegir entre planes comerciales: desde contratos a largo plazo a la facturación por hora. Otra ventaja convincente es el control total, puesto que se pueden provisionar los servicios en tiempo real mediante consolas de gestión dedicadas utilizadas por el cliente para satisfacer sus necesidades empresariales exclusivas.



Saca más partido a tu WAN:

Un futuro definido por software

Peter Coppens, Director de Catálogo de Red de Colt, dijo: «En resumen, el cliente quiere un producto seguro y garantizado con calidad de servicio para su red de datos. Pero no quiere que unos requisitos estrictos de capacidad de datos impliquen más circuitos caros de banda ancha. La solución es utilizar la red internet pública para aquellas aplicaciones que no son de latencia crítica —como el correo electrónico o la navegación web— mientras se reserva las redes de datos para aplicaciones de banda ancha y misión crítica. Los datos transmitidos por internet siguen estando protegidos por túneles IPSec y el cliente tiene la posibilidad de continuar con su actual proveedor de servicios de internet si lo desea».

Coppens explicó que las empresas con varios centros necesitan interconectarse mediante una WAN, sugiriendo que actualmente un 70% de las empresas de la UE subcontratan la entrega y la gestión de su WAN a un proveedor de servicios de red.

Pero la SD WAN es una nueva forma de diseñar, instalar y operar la WAN: ofrece una forma enormemente simplificada de instalar y gestionar la conectividad multisitio, con más agilidad y ventajas económicas, acelerando el tiempo de puesta en servicio y reduciendo el coste total de propiedad (TPO) gracias a la gestión centralizada de todos los centros.

Los expertos de red informan de que las empresas globales están despertando a las ventajas reales y sustanciales que esta tecnología SD WAN puede proporcionar. Andrew Lerner, vicepresidente de investigación de Gartner, calificó recientemente la SD WAN como «muy atractiva» en el mercado actual de redes de empresa.

«La adopción de SD WAN es real. Estamos viendo organizaciones con un gran número de centros distribuidos por Norteamérica y Europa (sobre todo de los sectores minorista y financiero) adoptando y evaluando la SD WAN. No son solo los típicos usuarios pioneros amantes de la novedad; son usuarios típicos e incluso rezagados en tecnología los que examinan la SD WAN. Y además no solo para grandes empresas, puesto que vemos interés por parte de organizaciones medianas y pymes», dijo Lerner en una nota del estudio.



Para más información
visita www.colt.net/es

Tel: 900800607

Email: sales@colt.net

