

即時發佈
香港，2020年3月4日

卓佳集團發佈《COVID-19商業信心與彈性晴雨報告》，重點介紹亞太地區公司面臨的嚴峻財務及運營挑戰

受新型冠狀病毒（COVID-19）疫情爆發的影響，亞太地區的企業正努力維持運營。根據今天發佈的卓佳集團《COVID-19商業信心和彈性晴雨報告》，近50%的受訪者表示，如果形勢繼續惡化，他們將被迫重組業務以維持運營。

這份商業晴雨報告評估了疫情對亞太地區的商業信心、業務連續性計畫、運營決策、業務重組和擴張戰略造成的影響。

報告使用的調查方法是選取亞太地區12個主要行業的初創企業、中小型企業、跨國公司、上市公司進行抽樣，選出1,050家企業，對其商業領袖和財務主管進行深入調查。

報告的主要結論包括：

- **一半**的高管認為他們的業務受到當前疫情的影響，並對其業務的未來感到擔憂。
- **43%**的高管表示，如果形勢繼續惡化，他們需要考慮重組業務。
- **不到三分之一**的高管相信，他們具備有能力的危機管理團隊來應對當前情況。
- **43%**的高管認為，此次疫情提高了他們對業務連續性風險的認識，並增加了他們對協力廠商、諮詢和外包支持的需求。
- **46%**的高管正在積極尋求通過降低成本和提高運營效率來簡化業務職能的方法。
- **近一半**的高管把降低成本作為關鍵的戰略重點，以幫助應對由於嚴重依賴中國內地而導致的業務不確定性。

該報告還提供了關鍵見解、行業分析、相關建議和最佳實踐，供企業和組織參考，從而在面對2020年及以後年度的業務不確定性時，能做好更充足的準備和應對措施。為了實現業務恢復能力，企業的首要任務包括：1) 降低風險以及使供應鏈多樣化、2) 重新平衡市場間的相互依賴性、3) 重組業務運營以降低成本，以及4) 通過外包和離岸業務來降低運營風險。

卓佳集團行政總裁楊斌官表示：「作為商業領導者，我們不能總是控制局勢，但我們可以控制我們對局勢的應對，尤其是在處理運營中斷時。自今年一月以來，卓佳已經收到越來越多的，特別是來自中國內地和香港公司的諮詢，尋求可規避 COVID-19 帶來的挑戰並降低日常運營成本。我們的團隊由**卓佳中國內地行政總裁張海亮**和**卓佳香港行政總裁溫佩麟**帶領，致力於說明客戶面對不斷變化的商業環境始終充滿信心，在各種不確定因素中蓬勃發展。」

卓佳集團商務總裁卓偉強稱：「在 COVID-19 疫情爆發期間，亞太地區的企業正致力於通過重組、多元化以及自動化運營來提高自身的運營彈性。我們的共用服務中心 Tricolor ace 為客戶簡化後端工作，包括薪資、發票管理和人事管理。這使我們的客戶能夠以空前的速度建立、擴展和無縫銜接新市場的業務。此外，卓佳最近簽署收購 Axcelasia Inc. (新交所上市公司) 馬來西亞業務的買賣協議，該公司從戰略上為我們提供一整套的企業治理、風險管理與合規服務 (GRC) 解決方案，說明客戶建立能夠抵禦未來不斷變化的運營模式。」

卓佳集團市場及傳訊部總監范陽光表示：「企業正面臨一個充滿挑戰的新時代的開端，現可預見未來數月將更加艱難。卓佳在 2020 年 2 月中旬進行的 COVID-19 晴雨錶調查顯示，由此次新冠肺炎病毒疫情帶來的擔憂在科技、酒店及旅遊、專業服務、消費品和製造業等領域，以及中小型企業最為突出。這份報告重點強調這些挑戰，並提出可能的解決方案，幫助企業高管理制定業務連續性戰略，以及提高業務彈性。」

--完--

獲取更多資訊，請聯繫：

香港 (集團總部)

Sunshine Farzan (范陽光)

卓佳專業商務有限公司

集團市場及傳訊部總監

電話：+852 2980 1261

電郵：Sunshine.Farzan@hk.tricorglobal.com

關於卓佳集團

卓佳集團（卓佳）是亞洲領先的業務開展專家，在商務、企業、投資者、人力資源與薪酬發放，以及企業信託與債務服務，擁有全球知識和當地專才。從創業至上市首次公開募股，卓佳集團為客戶增長的每個階段奠定基礎、創優增值。卓佳集團通過業務本身的增長與發展，以及夥伴關係、合併與收購活動，於過去多年取得迅速增長。該集團目前在全球各地擁有逾 5 萬名客戶（包括中國內地的 2 萬名客戶）、雇員人數高達逾 2,600 人，以及在全球 21 個國家和地區的 47 座城市，設有多個分支辦事處。我們的客戶組合，包括香港特別行政區和中國內地逾 1,500 家上市公司、新加坡和馬來西亞逾 500 家上市公司、逾 40% 的財富 500 強企業，以及在國際市場營運的跨國與私人企業佔有顯著市場份額。2017 年 3 月，Permira Funds 成為持有卓佳集團控制性股權的大股東，併入主管理層。

請瀏覽：www.tricorglobal.com