

コスト削減コンサルティングのご紹介

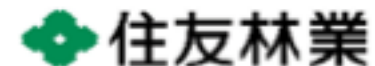
～貴社の間接費を様々な手法で削減、成功報酬制でご対応～

オブティ 株式会社

会社概要

会社名 : オプティ株式会社
住所 : 千代田区内神田1-2-2 小川ビル4階
取締役 : 淵上 暁 (代表取締役)
Willem Schutte (取締役)
青木 優 (CMO)
TEL : 03-4530-9826
FAX : 03-4530-9717
関連企業 : ワンソース・ジャパン株式会社
顧客企業 : 上場企業を中心に500社
業務内容 : 国際税務を駆使した税コスト最適化
間接材購買のコスト削減

顧客企業(抜粋)



コスト削減コンサルティングとは

～貴社ご要望にお応えするコスト削減を、成功報酬で提供～

よく聞かれる声

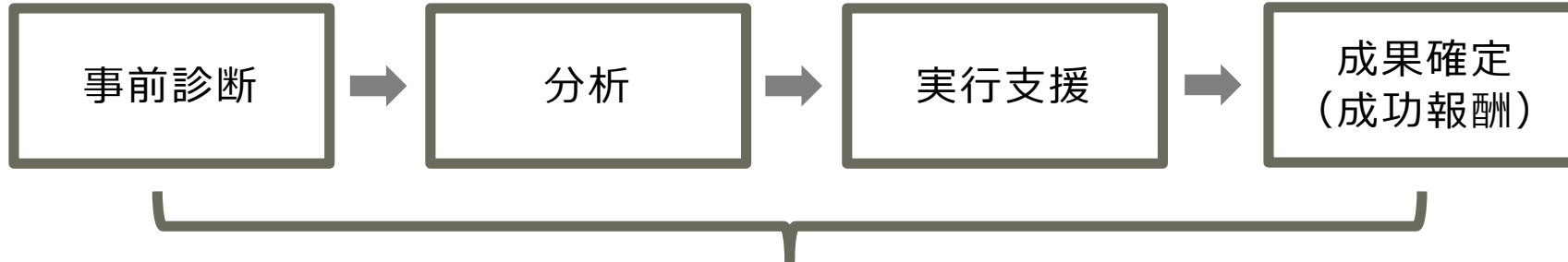
コスト削減は経営課題として取り組んでいるが、思うように進んでいない…

業者を変えれば安くなるのは分かっているが、出来れば避けたい…

削減してきたという自負はあるが、世間と比べて高いのか安いのかは分からない…

このようなお悩みを抱える企業様で、オプティはコスト削減を成功させて参りました

取組みの概要



分析にとどまらず成果の獲得までを**着手金・固定報酬なしの成功報酬**にてサポートいたします

取組みの対象となるコスト

～特にオフィス関連・ファシリティ・手数料は成功事例を多数持つ、Optiが得意とする費目です～



オフィス関連

- ・複合機（購入、使用料）
- ・電話料（固定、携帯）
- ・ネットワーク回線費
- ・プリンター代
- ・OA用紙代
- ・マッドレンタル料 等



手数料

- ・証券代行手数料
- ・銀行手数料
- ・クレジット手数料
- ・集配金委託費
- ・監査報酬
- ・リース料 等



マーケティング

- ・折込チラシ費
- ・DM費
- ・WEB広告費
- ・マス広告費
- ・交通広告費 等



ファシリティ

- ・警備費（機械・常駐）
- ・清掃費
- ・設備保守費
- ・電気料
- ・廃棄物関連費
- ・固定資産税 等



旅費/交通費

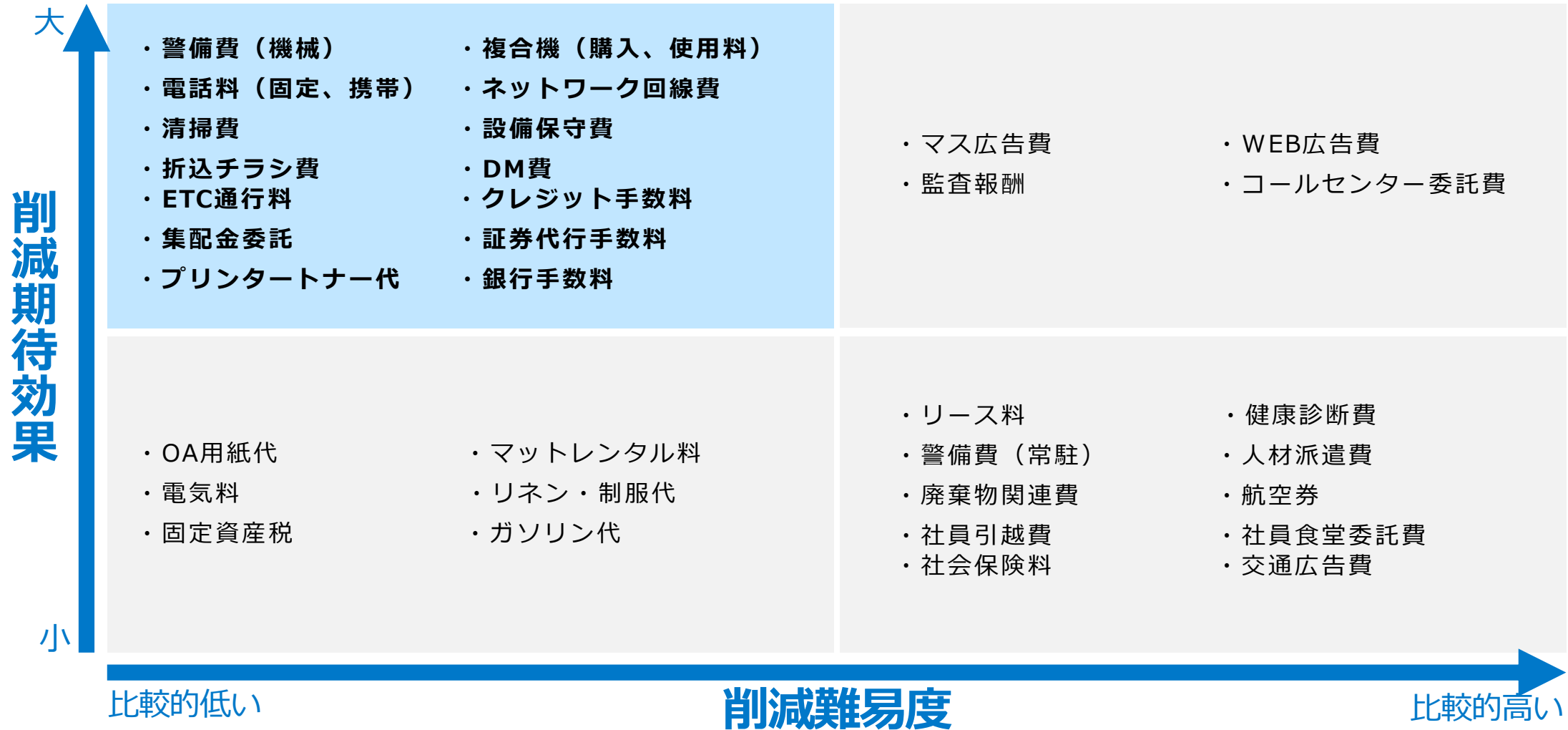
- ・ETC利用料
- ・ガソリン代
- ・レンタカー代
- ・社員引越費
- ・航空券代 等

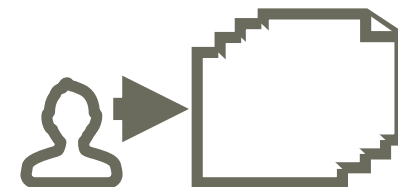
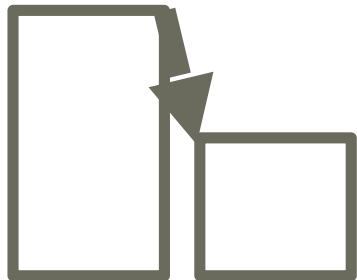


その他

- ・リネン・制服代
- ・健康診断費
- ・社員食堂委託費
- ・コールセンター委託費
- ・社会保険料
- ・人材派遣費 等

貴社で課題となる費目は？





完全成功報酬制で お支払は一回限り

- 成功報酬制なので、費用の持出しはありません。
- 複数年にわたるお支払いではなく、プロジェクト完了時の一回限りです。

圧倒的な実績を持つ エキスパートが実現 まで支援

- 支援実績130社超・交渉支援本数10,000本以上・経験値10年超のエキスパートが、成果獲得までご支援します。

既存のお取引先様 との関係性を重視

- 既存お取引先様から適正価格の獲得を目指します。
- 競争環境構築のみに依存せず、多角的な削減手法を駆使して削減を図ります。

※選択肢拡大の為、競合先からの見積取得や仕様・サービス変更もご提案します

弊社ノウハウは 貴社に全て移転

- 業界や取引先の特徴を踏まえた分析から交渉までの全てのノウハウを貴社で自走できるようご提供します。

※交渉は貴社ご担当者様を中心に、当社は後方支援の役割で進めます

削減手法

～成功事例に基づく幅広い切り口を駆使して、貴社にとってベストな手法で成果最大化を図ります～

削減するための幅広い切り口

交渉ノウハウ

①他社事例調査



②競合見積



③業界動向調査



④専門家と連携



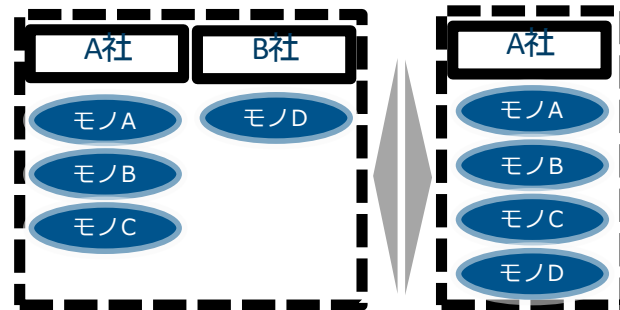
⑤価格構造分解



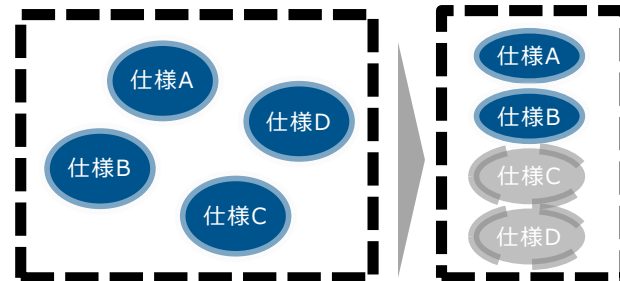
⑥代替サービス



⑦集約と分散



⑧仕様や契約条件の最適化



多数の現場経験で
培われた戦略立案技術

成功体験に基づく
交渉ツールの活用

想定問答の作成に加え
質疑応答も全てフォロー

**成果
最大化**

オプティと協業していただく3つの意義

～費用の持ち出しゼロ・最小限の負担で、“コスト削減＝利益創出”が期待できます～

01

大きな
削減機会

取組み費目全体で**平均10%～20%の削減**が見込めます(*1)

02

費用の
持ち出しゼロ

成功報酬制のため、費用の持出しはありません
削減余地が無ければ、費用は一切かかりません

03

最小限の
ご負担

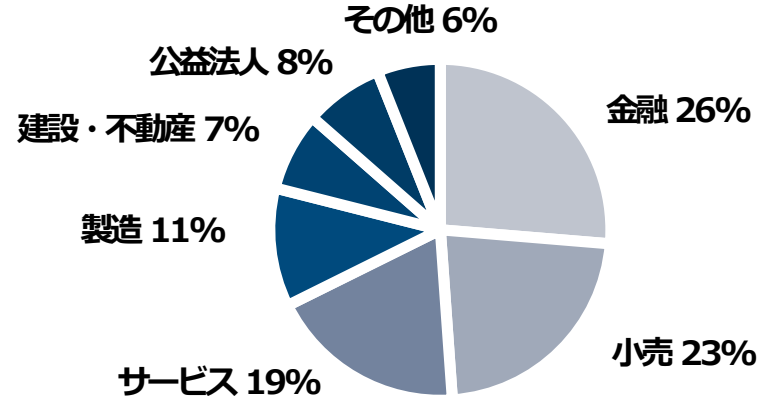
分析から交渉セッティングまで全て弊社で準備します
関係性を無視した交渉支援はいたしません

(*1) 取組み費目、貴社契約状況により変動

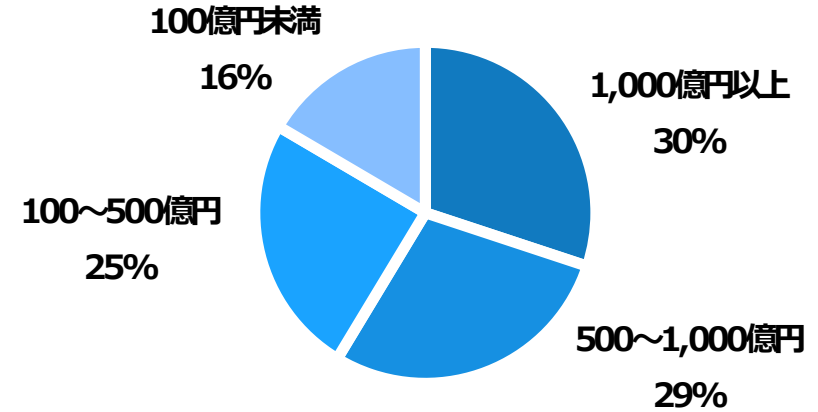
削減実績

～業界問わず130社超、累計60億円超（年換算額）の削減実績があります（2018年6月時点）～

顧客企業の業種



顧客企業の売上規模



直近の削減実績（一例）

金融機関A社
（警備費）
▲134百万円
（削減率51%）

サービスB社
（清掃費）
▲43百万円
（削減率43%）

医療機器C社
（ETC利用料）
▲38百万円
（削減率21%）

製造D社
（証券代行手数料）
▲24百万円
（削減率52%）

不動産E社
（複合機使用料）
▲13百万円
（削減率42%）

情報メディアF社
（ネットワーク回線費）
▲11百万円
（削減率24%）

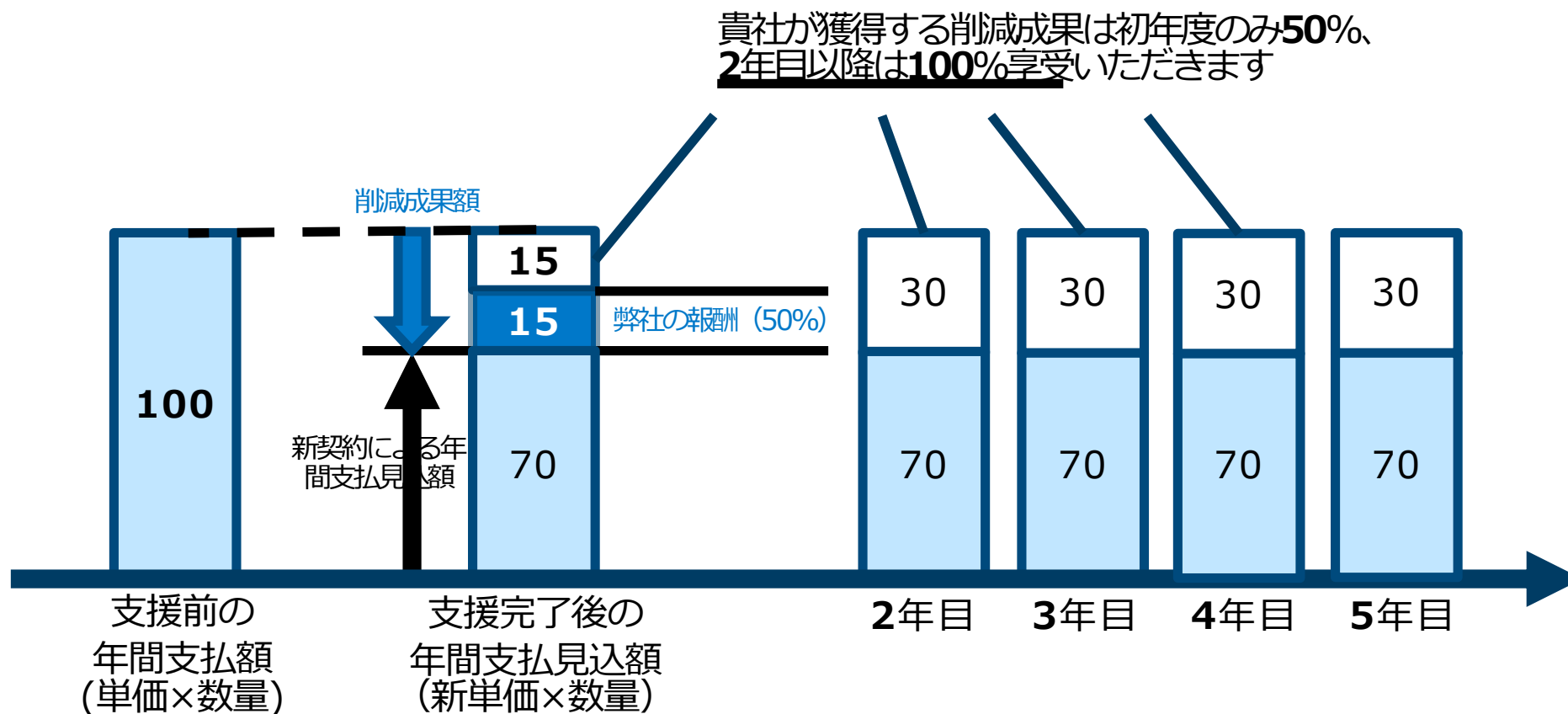
小売G社
（クレジット手数料）
▲10百万円
（削減率11%）

製造H社
（通信費_携帯）
▲8百万円
（削減率46%）

削減額と報酬のイメージ

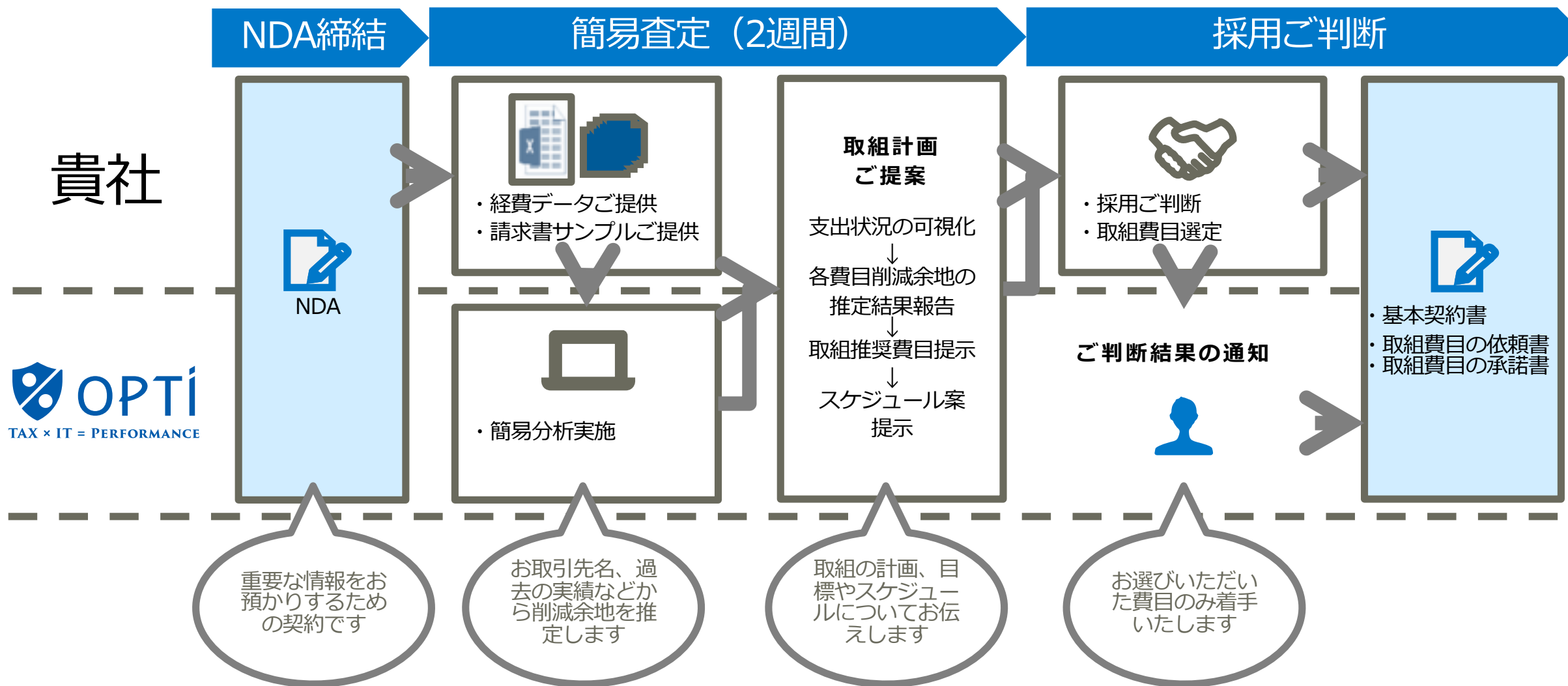
～年間の削減成果額の50%を初回一回限りお支払いいただきます～

削減成果額と弊社報酬のイメージ(単位：百万円)



今後のステップ

～無料の簡易査定により概算のコスト削減予想額を提示。それを踏まえ、取組み可否をご判断いただけます～



Q:記載のない費目は削減できないのでしょうか？

A:記載のない費目につきましても、ぜひ一度ご相談ください

※記載している費目は一例で、その他多数の支援実績がございます

Q:簡易査定で削減の可能性があった費目はすべて取組まなければいけないのでしょうか？

A:取組み費目は貴社にて選定いただけます

※もし、全費目を同時に進めるにはリソースが足りない、時期的に手を付けづらい費目がある等の個別事情がございましたら、複数回に分けてのご支援も可能です

Q:交渉代行はお願いできないのでしょうか？

A:交渉代行はお受けしておりません

※貴社と取引先との関係性が悪化するリスクを極力減らし、活きた交渉ノウハウを貴社に残すという点を重視しているためです

※リソースが足りない場合は交渉負荷を極力減らしたご支援をするなど、貴社状況にあわせて柔軟に対応させていただきます

Q:削減成果額は支援後1年間の実績を追いかけて計算するのでしょうか？

A:単価や条件が改定された段階で年間の削減成果額（見込）を計算します。現状把握で収集した過去の実績数量等をベースに計算するため、実績収集の負荷はかかりません

※「支援前の単価×数量（現状把握時の情報）」と「支援後の単価×数量（現状把握時の情報）」との差額を成果額とみなします