

Forte croissance au 1^{er} semestre 2012

Toutes les lignes métier sont en progression

Les ventes SaaS dépassent les ventes de licences

Noisy-le-Grand, le 25 juillet 2012 – EasyVista (anciennement Staff&Line), acteur majeur européen de l'IT Management, publie son chiffre d'affaire du 1^{er} semestre de l'exercice 2012.

En M€ (non audité)	S1 2012	S1 2011	Evolution
Licences	1,32	1,17	13%
Maintenance	2,14	2,00	7%
Services	0,87	0,86	1%
Activités classiques	4,33	4,03	7%
SaaS	1,40	0,42	X3,3
CA consolidé	5,73	4,45	29%
Backlog*	6,4	3,8	69%

* Backlog SaaS : commandes fermes reçues en SaaS étalées sur 3 à 5 ans qui ne sont pas encore reconnues en chiffre d'affaires.

Le SaaS 1^{er} contributeur au chiffre d'affaires

EasyVista a réalisé un chiffre d'affaires de 5,73 millions d'euros au 1^{er} semestre de son exercice 2012, en progression de 29% par rapport à la période correspondante de l'exercice 2011. Après un début d'année dynamique, la croissance s'est accélérée au 2^{ème} trimestre à 37%. En parallèle de cette hausse du volume d'affaires, le backlog a également augmenté à 6,40 M€, en hausse de 69% en comparaison du 1^{er} semestre 2011.

Pour la 1^{ère} fois, le revenu enregistré en SaaS, multiplié par 3,3 à 1,40 M€, a dépassé les ventes de licences pourtant en progression de 13% à 1,32 M€. Cette augmentation du SaaS, conjuguée à une nouvelle hausse de 7% du chiffre d'affaires Maintenance, ont permis à la part récurrente de l'activité de dépasser les 60% du chiffre d'affaires consolidé.

En croissance sur toutes ses lignes métier, EasyVista s'est également développé sur toutes ses zones géographiques. Les ventes en Europe du Sud ont ainsi progressé de 12% en dépit de la crise économique. Lancée il y a un an, la filiale américaine a poursuivi son expansion rapide avec un triplement de son chiffre d'affaires semestriel à 0,75 M\$, correspondant d'ores et déjà au trois quart du chiffre d'affaires annuel 2011.

Plusieurs succès commerciaux ont alimenté l'activité avec par exemple la signature de Plastic Omnium en France. Le groupe a également profité de sa capacité à étendre sa collaboration avec plusieurs clients grands comptes tant en termes de périmètre couvert que de services proposés, en

signant notamment une extension avec ESPN ou en doublant le montant de son contrat Vinci Energies.

Perspectives

L'activité réalisée par EasyVista au cours du 1^{er} semestre est en ligne avec le plan de marche prévu pour l'exercice 2012. Le groupe est ainsi conforté dans ses efforts pour concilier développement soutenu et redressement rapide de la rentabilité.

À propos d'EasyVista (anciennement Staff&Line)

Depuis sa création en 1988, EasyVista se positionne comme le spécialiste du marché de l'IT Management (gestion des infrastructures informatiques). La société développe une offre de progiciels, EasyVista, destinée aux organisations de toutes tailles et couvrant l'ensemble du cycle de vie des actifs informatiques : gestion des incidents, des problèmes, des événements, des changements, des mises en production, de la disponibilité, de la continuité de service et des niveaux de service, gestion du parc et des configurations, inventaire automatique et portail utilisateurs. La compatibilité d'EasyVista par rapport aux recommandations ITILv3 a été validée par PinkElephant sur 15 processus de gestion des services. Implantée en France, Royaume Uni, Italie, Espagne, Portugal et aux Etats-Unis, EasyVista compte plus de 800 clients dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de l'industrie, du tertiaire, des administrations, de l'infogérance et du conseil. EasyVista est membre fondateur de l'itSMF France. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris. Pour en savoir plus www.easyvista.com/fr

EasyVista

Rémy Dessagnat
Tel: +33 (01 55 85 91 55)
rdesagant@easyvista.com

Relations presse financière

Stéphanie Stahr
Tel : 01 45 96 77 83
stephanie.stahr@cmcics.com