

## Hausse du chiffre d'affaires 2012 de 20% à 12 M€

### La croissance du SaaS permet d'atteindre un niveau historique d'activité

**Noisy-le-Grand, le 19 février 2013** – EasyVista, acteur majeur européen de l'IT Management, publie son chiffre d'affaires (non audité) au titre de l'exercice 2012.

En M€ (non audité)	2012	2011	Evolution
Licence	2,6	2,8	-7%
Maintenance	4,4	4,2	5%
Service	1,8	1,7	6%
SaaS	3,2	1,3	+146%
<b>CA consolidé</b>	<b>12,0</b>	<b>10,0</b>	<b>+20%</b>
<b>Backlog*</b>	<b>8,2</b>	<b>5,9</b>	<b>+39%</b>

\* *Backlog SaaS : commandes fermes reçues en SaaS étalées sur 3 à 5 ans qui ne sont pas encore reconnues en chiffre d'affaires.*

#### ACTIVITE 2012

Au titre de son exercice 2012, EasyVista a réalisé un chiffre d'affaires de 12,0 millions d'euros, en progression de 20% par rapport à l'exercice 2011. Ce niveau historique d'activité a été atteint grâce à la performance du Software as a Service (SaaS), 1<sup>er</sup> contributeur à la croissance du groupe en 2012. EasyVista engrange désormais de manière visible les bénéfices de son positionnement pionnier sur cette nouvelle offre technologique.

La croissance au 4<sup>ème</sup> trimestre est restée soutenue à 6,0% pour l'ensemble du revenu reconnu, sachant que l'essentiel des ventes a été réalisé en mode SaaS. Le backlog SaaS a ainsi été porté à 8,2 M€ au 31 décembre 2012, en augmentation de 2,3 M€ en comparaison du 31 décembre 2011.

Au sein des différentes lignes de métier, les ventes de logiciels en mode SaaS ont plus que doublé sur l'exercice à 3,2 M€ (+146%). Le supplément d'activité apporté par le SaaS est désormais largement supérieur à la perte de chiffre d'affaires sur les licences, en recul de 7% en 2012, soit 220.000 euros, une baisse nettement atténuée en comparaison des derniers exercices. Les ventes de Service sont ressorties en hausse de 6% à 1,8 M€ et l'activité Maintenance a progressé de 5% à 4,4 M€. La progression du SaaS dans le mix d'activité permet à la part récurrente de l'activité de représenter 63% du chiffre d'affaires, en hausse de près de 8 points par rapport à 2012.

A l'international, EasyVista est parvenu à se développer sur toutes ses grandes zones géographiques notamment en Europe du Sud (+12%), et plus particulièrement en Espagne où la croissance s'est élevée à 24% malgré la crise économique. La filiale nord-américaine a enregistré une progression de 58% de son volant d'affaires en 2012 et a contribué à la hausse du backlog à hauteur de 1,24 M\$ confirmant ainsi son statut de relais de croissance majeure pour EasyVista.

Au 4<sup>ème</sup> trimestre, le groupe a enregistré plusieurs références prestigieuses en France à l'image de Vinci Park ou de Cofiroute, et à l'international, notamment par le biais de partenaires dans des zones adressées de façon indirecte, comme Audemars Piguet en Suisse, Maroc Telecom ou la Bourse de

Tunis. La conquête commerciale a également été très soutenue en SaaS notamment outre-Atlantique avec de nouvelles références comme l'université de Samford, Mentor Networks et Avantor Materials.

## PERSPECTIVES

Parfaitement en phase avec le plan de marche annoncé, la forte croissance réalisée en 2012 permettra à EasyVista de se rapprocher sensiblement de l'équilibre financier. La très bonne tenue du backlog SaaS permet également d'aborder l'exercice 2013 fort d'un important chiffre d'affaires embarqué.

### À propos d'EasyVista (anciennement Staff&Line)

Depuis sa création en 1988, EasyVista se positionne comme le spécialiste du marché de l'IT Management (gestion des infrastructures informatiques). La société développe une offre de progiciels, EasyVista, destinée aux organisations de toutes tailles et couvrant l'ensemble du cycle de vie des actifs informatiques : gestion des incidents, des problèmes, des événements, des changements, des mises en production, de la disponibilité, de la continuité de service et des niveaux de service, gestion du parc et des configurations, inventaire automatique et portail utilisateurs. EasyVista est la seule solution française qui figure dans le Top 10 des solutions sélectionnées par Gartner dans son Magic Quadrant. EasyVista est la première et seule solution au monde à avoir obtenu la validation par Pink Elephant pour 11 processus de gestion des services par rapport aux recommandations ITIL 2011. Implantée en France, Royaume Uni, Allemagne, Italie, Espagne, Portugal, aux Etats-Unis et au Canada, EasyVista compte plus de 800 clients dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de l'industrie, du tertiaire, des administrations, de l'infogérance et du conseil. EasyVista est membre fondateur de l'itSMF France. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris. Pour en savoir plus [www.easyvista.com/fr](http://www.easyvista.com/fr)

## EasyVista

Katrin Torner  
Tel : 01 55 85 91 20  
[ktorner@EasyVista.com](mailto:ktorner@EasyVista.com)

## CM-CIC Emetteur

Stéphanie Stahr  
Tel : 01 45 96 77 83  
[stahrst@cmcics.com](mailto:stahrst@cmcics.com)