

## Croissance de 24% au T2 2013

### Hausse de plus de 60% des ventes SaaS

**Noisy-le-Grand, le 23 juillet 2013** – EasyVista, acteur majeur de l'IT Management, publie son chiffre d'affaire du 1<sup>er</sup> semestre de l'exercice 2013.

En M€ (non audité)	S1 2013	S1 2012	Evolution
<b>SaaS</b>	<b>2,25</b>	1,40	<b>61%</b>
<b>Licences</b>	<b>1,12</b>	1,32	<b>-15%</b>
<b>Services</b>	<b>1,09</b>	0,87	<b>25%</b>
<b>Maintenance</b>	<b>2,16</b>	2,14	<b>1%</b>
<b>CA consolidé</b>	<b>6,62</b>	5,73	<b>16%</b>

#### Accélération de la croissance au T2

EasyVista a réalisé un chiffre d'affaires de 6,6 M€ au 1<sup>er</sup> semestre de son exercice 2013, en progression de 16% par rapport à la période correspondante de l'exercice 2012. Toutes les filiales ont affiché une hausse de leurs ventes. La filiale nord-américaine, en progression de 41%, a confirmé son statut de relais de croissance. Au 2<sup>ème</sup> trimestre, l'activité s'est accélérée, avec une hausse des revenus de 24% à 3,6 M€. Cette solide performance a été nourrie par plusieurs signatures prestigieuses comme la Ville de Lyon et Spie Batignolle en France, Aena en Espagne, et aux Etats-Unis 4 nouveaux clients dont le groupe hospitalier Agnesian. La nouvelle filiale allemande, quelques mois à peine après son lancement, a enregistré ses deux premiers contrats SaaS dont le leader mondial du matériel dentaire Ivoclar Vivadent.

Les solutions SaaS ont été le moteur de la croissance avec une hausse de leur chiffre d'affaires de 61% sur le semestre. Les revenus générés par le SaaS sont désormais supérieurs à ceux tirés des ventes de licences dans l'ensemble des filiales et représentent plus du tiers du chiffre d'affaires consolidé. Attestant du caractère pérenne de cette évolution, le backlog semestriel a augmenté de 37% à 8,8 M€. Plus représentatif encore de la performance SaaS, le revenu annuel récurrent, correspondant au chiffre d'affaires embarqué pour le prochain exercice, s'établit à 4,0 M€ au 30 juin 2013.

Dans les autres métiers du groupe, les ventes de licences ont reculé sur le semestre mais renoué avec la croissance au T2, les services ont rebondi de 25% et la maintenance est restée stable. La part récurrente de l'activité atteint désormais les 2/3 du chiffre d'affaires.

#### Perspectives

Le bon 2<sup>ème</sup> trimestre réalisé par le groupe conforte EasyVista dans sa capacité à réaliser une croissance soutenue sur l'exercice 2013. Au-delà, EasyVista entend s'appuyer sur l'essor du SaaS et son développement en Amérique du Nord pour s'affirmer comme un des principaux acteurs mondiaux sur le marché de l'ITSM.

---

## À propos d'EasyVista

---

Depuis sa création en 1988, EasyVista se positionne comme le spécialiste du marché de l'IT Management (gestion des infrastructures informatiques). La société développe une offre de progiciels, EasyVista, destinée aux organisations de toutes tailles et couvrant l'ensemble du cycle de vie des actifs informatiques : gestion des incidents, des problèmes, des événements, des changements, des mises en production, de la disponibilité, de la continuité de service et des niveaux de service, gestion du parc et des configurations, inventaire automatique et portail utilisateurs. EasyVista est la seule solution française qui figure dans le Top 10 des solutions sélectionnées par Gartner dans son Magic Quadrant. EasyVista est la première solution au monde à avoir obtenu la validation par Pink Elephant pour 11 processus de gestion des services par rapport aux recommandations ITIL 2011. Implantée en France, Royaume Uni, Allemagne, Italie, Espagne, Portugal, aux Etats-Unis et au Canada, EasyVista compte plus de 800 clients dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de l'industrie, du tertiaire, des administrations, de l'infogérance et du conseil. EasyVista est membre fondateur de l'itSMF France. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris. Pour en savoir plus [www.easyvista.com/fr](http://www.easyvista.com/fr)

---

### EasyVista

Katrin Torner  
Tel : 01 55 85 91 20  
[ktorner@EasyVista.com](mailto:ktorner@EasyVista.com)

### CM-CIC Securities

Stéphanie Stahr  
Tel : 01 45 96 77 83  
[stephanie.stahr@cmcics.com](mailto:stephanie.stahr@cmcics.com)