

Vive accélération de l'activité au T3

Croissance de 31%

Noisy-le-Grand, le 15 octobre 2013 – EasyVista, acteur majeur européen de l'IT Management, publie son chiffre d'affaire du 3^{ème} trimestre de l'exercice 2013.

En M€(non audité)	T3 2012	T3 2013	Evolution
SaaS	0,81	1,32	+ 63%
Licences	0,5	0,77	+ 54%
Maintenance	1,07	1,06	-1%
Services	0,37	0,47	+ 27%
CA consolidé	2,75	3,62	+31%

Forte croissance au 3^{ème} trimestre de l'exercice

EasyVista a réalisé un chiffre d'affaires de 3,62 M€ au 3^{ème} trimestre de son exercice 2013, en progression de 31% par rapport au T3 2012. Le SaaS a poursuivi sa forte dynamique avec une hausse de 63% de ses revenus accompagnée de nombreuses signatures qui alimenteront le chiffre d'affaires futur, à l'image de M6 ou de Midas. Les ventes de licences ont fortement rebondi (+54%), profitant de la conclusion de plusieurs processus de ventes engagés au cours des trimestres précédents et de la signature d'un contrat majeur avec Rabobank. Les services ont progressé pour le 2^{ème} trimestre consécutif (+27%) grâce au supplément de revenus apporté par les contrats licences de la filiale nord-américaine. Le volant d'affaires généré par la maintenance est restée stable à 1,1 M€.

Un Chiffre d'affaires 9 mois en phase avec les objectifs

En M€(non audité)	2012	2013	Evolution
1 ^{er} trimestre	2,9	3,1	+ 7%
2 ^{ème} trimestre	2,8	3,5	+ 25%
3 ^{ème} trimestre	2,75	3,6	+ 31%
CA consolidé 9 mois	8,5	10,2	+ 20%
Backlog	7,0	9,0	+ 28%

Sur les neuf premiers mois de l'exercice 2013, les ventes sont ressorties en progression de 20% par rapport à la période correspondante de l'exercice 2012. Cette performance est parfaitement en ligne avec l'objectif fixé de 20 M€ de chiffre d'affaires à horizon 2015. L'activité a progressé dans tous les métiers, mais a été principalement portée par le SaaS en hausse de plus de 60%. EasyVista a capitalisé sur une offre plus mature que celle des principaux acteurs du marché. Cette forte croissance SaaS a été alimentée par une importante consommation de Backlog, mais le fort dynamisme commercial a cependant permis de renouveler ce dernier qui affiche une augmentation de 28% au 30 septembre 2013 à 9 M€.

Chiffre d'affaires trimestriel

EasyVista a poursuivi son expansion en Amérique du Nord, avec une hausse de 100% de ses ventes sur les neuf premiers mois de l'exercice 2013 à 2,2 M\$, soit 16,5% du chiffre d'affaires consolidé. Fort de la notoriété acquise grâce à la présence aux Etats-Unis et à l'admission dans le Magic Quadrant de Gartner, le groupe a également conquis son premier client en Nouvelle-Zélande, le groupe minier Gold Fields.

EasyVista a réalisé une croissance de 6% en Europe du Sud en dépit de la morosité du climat économique, et a élargi sa couverture sur le reste de l'Europe avec le recrutement d'un nouveau partenaire aux Pays-Bas.

Perspectives

L'accélération de l'activité au 3^{ème} trimestre conforte le groupe dans sa capacité à réaliser une forte croissance sur l'exercice tout en poursuivant ses investissements de développement.

À propos d'EasyVista

Depuis sa création en 1988, EasyVista se positionne comme le spécialiste du marché de l'IT Management (gestion des infrastructures informatiques). La société développe une offre de progiciels, EasyVista, destinée aux organisations de toutes tailles et couvrant l'ensemble du cycle de vie des actifs informatiques : gestion des incidents, des problèmes, des événements, des changements, des mises en production, de la disponibilité, de la continuité de service et des niveaux de service, gestion du parc et des configurations, inventaire automatique et portail utilisateurs. EasyVista est la seule solution française qui figure dans le Top 10 des solutions sélectionnées par Gartner dans son Magic Quadrant. EasyVista est la première et seule solution au monde à avoir obtenu la validation par Pink Elephant pour 11 processus de gestion des services par rapport aux recommandations ITIL 2011. Implantée en France, Royaume Uni, Allemagne, Italie, Espagne, Portugal, aux Etats-Unis et au Canada, EasyVista compte plus de 800 clients dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de l'industrie, du tertiaire, des administrations, de l'infogérance et du conseil. EasyVista est membre fondateur de l'itSMF France. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris. Pour en savoir plus www.easyvista.com/fr

EasyVista

Katrin Torner
Tel : 01 55 85 91 20
ktorner@EasyVista.com

CM-CIC Securities

Stéphanie Stahr
Tel : 01 45 96 77 83
stephanie.stahr@cmcics.com