

Croissance historique de 40% au 1^{er} trimestre

Hausse de l'activité dans toutes les zones géographiques

Noisy-le-Grand, le 15 avril 2014 – EasyVista, acteur majeur européen de l'IT Management, publie son chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre de l'exercice 2014.

En M€ (non audité)	T1 2013	T1 2014	Evolution
Licences	0,44	0,78	+78%
Services	0,52	0,84	+62%
Maintenance	1,05	1,04	-1%
SaaS	1,05	1,63	+55%
CA consolidé	3,06	4,29	+40%
Backlog*	8,6	11,9	+38%

Croissance des ventes en SaaS et en Licence

EasyVista a réalisé un chiffre d'affaires de 4,3 millions d'euros au 1^{er} trimestre de son exercice 2014, en progression de plus de 40% par rapport à la période correspondante de l'exercice 2013. Les ventes de licences et le chiffre d'affaires SaaS ont fortement progressé, permettant à l'activité de ressortir en croissance sur l'ensemble des zones géographiques. Le backlog SaaS a augmenté de plus de 3 M€ (+38%) et s'établit à 11,9 M€ au 31 mars 2014.

La dynamique est restée soutenue en SaaS, avec un revenu en progression de 55% à 1,6 M€, grâce à un signing particulièrement dynamique sur les deux derniers trimestres. En parallèle, les ventes de licences ont bondi de 78% à 0,8 M€, attestant la pertinence d'un modèle dual SaaS/Licence et l'absence de cannibalisation des offres. Le chiffre d'affaires Service a poursuivi sa remontée dans le sillage du développement de la filiale nord-américaine et la maintenance est restée stable à 1 M€.

EasyVista a continué de gagner des parts de marché en France et en Europe du Sud, portant la croissance à plus de 23% dans la Zone euro, avec un portefeuille clients enrichi de nouvelles références comme Bouygues Construction en France ou Audi en Espagne.

En Amérique du Nord, les investissements réalisés sur les derniers exercices ont permis à la croissance d'atteindre 190% au T1 2014, avec un backlog en hausse de 107% à 2,9 M€. EasyVista a finalisé son dispositif géographique et dispose d'un maillage territorial plus étendu et plus approfondi. La filiale américaine est désormais capable d'adresser des clients régionaux de taille significative, en phase avec son positionnement commercial. Ce positionnement est illustré par plusieurs références nouvelles : le Jackson Health (groupement d'hôpitaux à Miami), le Driscoll Children's hospital (Texas), l'Université de Gonzaga (état de Washington 7.000 étudiants) ou la société Inmar (Caroline du Nord).

Perspectives

Ce très bon début d'exercice conforte EasyVisa dans sa capacité à générer une forte croissance et à atteindre l'équilibre en 2014. A moyen terme, la poursuite d'un développement soutenu entrainera une forte hausse de la rentabilité.

À propos d'EasyVista

Depuis sa création en 1988, EasyVista se positionne comme le spécialiste du marché de l'IT Management (gestion des infrastructures informatiques). La société développe une offre de logiciels, EasyVista, destinée aux organisations de toutes tailles et couvrant l'ensemble du cycle de vie des actifs informatiques : gestion des incidents, des problèmes, des événements, des changements, des mises en production, de la disponibilité, de la continuité de service et des niveaux de service, gestion du parc et des configurations, inventaire automatique et portail utilisateurs. EasyVista est la seule solution française qui figure dans le Top 10 des solutions sélectionnées par Gartner dans son Magic Quadrant. EasyVista est la première et seule solution au monde à avoir obtenu la validation par Pink Elephant pour 11 processus de gestion des services par rapport aux recommandations ITIL 2011. Implantée en France, Royaume Uni, Allemagne, Italie, Espagne, Portugal, aux Etats-Unis et au Canada, EasyVista compte plus de 800 clients dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de l'industrie, du tertiaire, des administrations, de l'infogérance et du conseil. EasyVista est membre fondateur de l'itSMF France. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris et éligible au PEA PME. Pour en savoir plus www.easyvista.com/fr

EasyVista

Katrin Torner
Tel : 01 55 85 91 20
ktorner@EasyVista.com

CM-CIC Securities

Stéphanie Stahr
Tel : 01 45 96 77 83
stephanie.stahr@cmcics.com