

## Activité très dynamique au 1er semestre

### Vers un dépassement de l'objectif 2015

**Noisy-le-Grand, le 22 juillet 2014** – EasyVista, acteur majeur européen de l'IT Management, publie son chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> semestre de l'exercice 2014.

En M€ (non audité)	S1 2014	S1 2013	Evolution
Licences	1,73	1,12	+54%
Services	1,67	1,09	+53%
Maintenance	2,12	2,16	-2%
SaaS	3,40	2,25	+51%
<b>CA consolidé</b>	<b>8,92</b>	<b>6,62</b>	<b>+35%</b>
<b>Backlog</b>	<b>11,93</b>	<b>8,86</b>	<b>+35%</b>

#### Croissance forte et équilibrée

EasyVista a réalisé un chiffre d'affaires de 8,92 millions d'euros au 1<sup>er</sup> semestre de son exercice 2014, en hausse de 35% par rapport à la période correspondante de l'exercice 2013. L'activité est restée très soutenue au 2<sup>ème</sup> trimestre, en croissance de 30% à 4,62 millions d'euros par rapport au même trimestre de 2013.

Les ventes SaaS sont ressorties en hausse de 51% à 3,4 M€ au 1<sup>er</sup> semestre, le backlog continuant en parallèle d'augmenter de 35% en comparaison du S1 2013, ce qui conforte le revenu des prochains trimestres. Le boom du SaaS est désormais complété par une activité Licences bien orientée, grâce à une conjoncture plus favorable en Europe et à un développement nord-américain très rapide (+110% au global). Le fort démarrage de l'activité Licences outre-Atlantique s'est traduit par un net rebond du volume d'affaires généré dans les Services (+52%). La Maintenance a réalisé un chiffre d'affaires quasi-stable, la progression naturelle de l'activité venant compenser la diminution de la base installée liée à la transition vers le SaaS au cours des exercices précédents.

EasyVista a enrichi son portefeuille clients de prestigieuses références, parmi lesquelles Eurotunnel et Gerflor en France, ou l'opérateur Vortal au Portugal. Aux Etats-Unis, une dizaine de contrats ont été signés dont l'état du Nouveau Mexique et Mission Health, l'un des 15 plus grands organismes hospitaliers américains.

#### Perspectives

Les revenus du premier semestre 2014 sont parfaitement en ligne avec les hypothèses de la société et les perspectives sont très favorables pour le second semestre. Fort de cette dynamique et d'un important backlog, EasyVista devrait dépasser son objectif de 20 millions d'euros de chiffre d'affaires à horizon 2015. En conséquence, la société communiquera un nouveau plan de croissance à 5 ans à l'occasion de la publication des résultats semestriels le 16 septembre.

---

## À propos d'EasyVista

---

Depuis sa création en 1988, EasyVista se positionne comme le spécialiste du marché de l'IT Management (gestion des infrastructures informatiques). La société développe une offre de progiciels, EasyVista, destinée aux organisations de toutes tailles et couvrant l'ensemble du cycle de vie des actifs informatiques : gestion des incidents, des problèmes, des événements, des changements, des mises en production, de la disponibilité, de la continuité de service et des niveaux de service, gestion du parc et des configurations, inventaire automatique et portail utilisateurs. EasyVista est la seule solution française qui figure dans le Top 10 des solutions sélectionnées par Gartner dans son Magic Quadrant. EasyVista est la première et seule solution au monde à avoir obtenu la validation par Pink Elephant pour 11 processus de gestion des services par rapport aux recommandations ITIL 2011. Implantée en France, Royaume Uni, Allemagne, Italie, Espagne, Portugal, aux Etats-Unis et au Canada, EasyVista compte plus de 800 clients dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de l'industrie, du tertiaire, des administrations, de l'infogérance et du conseil. EasyVista est membre fondateur de l'itSMF France. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris et éligible au PEA PME. Pour en savoir plus [www.easyvista.com/fr](http://www.easyvista.com/fr)

---

### EasyVista

Katrin Torner  
Tel : 01 55 85 91 20  
[ktorner@EasyVista.com](mailto:ktorner@EasyVista.com)

### CM-CIC Securities

Stéphanie Stahr  
Tel : 01 45 96 77 83  
[stephanie.stahr@cmcics.com](mailto:stephanie.stahr@cmcics.com)