

## Forte hausse de la rentabilité en Europe

### Investissements en Amérique du Nord

### Forte génération de cash-flow

Noisy-le-Grand, le 01 04 2014 – EasyVista, acteur majeur de l'IT Management en Europe et aux Etats-Unis, publie ses résultats annuels au titre de l'exercice 2013.

En M€	31/12/2012	31/12/2013	Variation en M€
<b>Chiffre d'affaires</b>	12,0	14,7	+2,7
<b>Achats et charges externes</b>	-4,7	-5,7	-1,0
<b>Charges de personnel</b>	-7,9	-10,0	-2,1
<b>Résultat d'exploitation</b>	-0,6	-1,0	-0,4
<b>Résultat financier</b>	-	-0,2	-0,2
<b>Impôts</b>	-0,1	+0,3	+0,4
<b>Résultat net</b>	-0,7	-0,9	-0,2

EasyVista a réalisé un chiffre d'affaires de 14,7 millions d'euros au cours de son exercice 2013, en progression de 23% par rapport à l'exercice 2012. Le backlog SaaS a augmenté de 33% porté par le gain de nouveaux clients, témoignant du maintien d'une dynamique commerciale soutenue. La part récurrente du chiffre d'affaires a représenté près des 2/3 de l'activité en 2013.

#### Hausse de la rentabilité en Europe

Fort d'une offre SaaS en avance de phase, EasyVista a gagné des parts de marché et réalisé une forte croissance en France et en Europe du Sud en dépit de la faiblesse du marché européen du logiciel. En parallèle, la visibilité offerte par le SaaS et la récurrence plus forte des ventes ont permis au groupe de maîtriser ses charges d'exploitation, en facilitant l'ajustement de sa structure de coûts. En conséquence, EasyVista est parvenu à dégager un résultat d'exploitation positif de 1 million d'euros en Europe, intégrant les 0,3 M€ de charges supplémentaires nécessaires au démarrage de la filiale allemande.

#### Croissance grâce aux investissements en Amérique du Nord

EasyVista a continué ses investissements pour atteindre rapidement la taille critique en Amérique du Nord. Cet effort a conduit à une vive croissance de plus de 93% et à une remontée des charges d'exploitation de 2,5 millions d'euros. La filiale américaine a par ailleurs augmenté de plus de 112% son backlog SaaS, garantissant un chiffre d'affaires embarqué de 2,5 M€ pour les prochains exercices. La conquête commerciale a été particulièrement soutenue au dernier trimestre 2013, ce qui a pour conséquence une faible reconnaissance en chiffre d'affaires mais une importante contribution à la trésorerie du groupe, en raison de la facturation de la 1<sup>ère</sup> année du contrat dès la signature.

#### Forte génération de cash-flow

La conjonction de ces éléments a conduit EasyVista à enregistrer un résultat d'exploitation déficitaire de (1,0) M€, en recul de 0,4 M€ en comparaison de l'exercice précédent. Le résultat net part du groupe est ressorti au même niveau, un produit d'impôt différé venant compenser la dotation aux écarts d'acquisition.

Plus représentatif de la performance financière en raison du décalage entre la reconnaissance en chiffre d'affaires et l'encaissement, le cash-flow d'exploitation s'est élevé à 0,7 M€, plus du double de celui de l'exercice précédent. Au final, la trésorerie nette est restée stable à 0,8 M€, malgré la hausse des investissements.

## Perspectives

Fort d'un backlog SaaS de 10,9 M€, EasyVista anticipe une poursuite de la croissance à un rythme soutenu en 2014. Parallèlement, le groupe va continuer de maîtriser ses charges en Europe et poursuivre ses investissements en Amérique du Nord à un rythme comparable à celui de 2013. Le groupe confirme son objectif de 20 M€ de chiffre d'affaires en 2015 et table sur une amélioration de sa rentabilité, portée à la fois par un modèle SaaS plus rentable dans la durée et une position solide acquise sur un marché américain à fort potentiel.

**Prochain rendez-vous : publication du chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2014, le 15 avril après bourse**

## À propos d'EasyVista

Depuis sa création en 1988, EasyVista se positionne comme le spécialiste du marché de l'IT Management (gestion des infrastructures informatiques). La société développe une offre de progiciels, EasyVista, destinée aux organisations de toutes tailles et couvrant l'ensemble du cycle de vie des actifs informatiques : gestion des incidents, des problèmes, des événements, des changements, des mises en production, de la disponibilité, de la continuité de service et des niveaux de service, gestion du parc et des configurations, inventaire automatique et portail utilisateurs. EasyVista est la seule solution française qui figure dans le Top 10 des solutions sélectionnées par Gartner dans son Magic Quadrant. EasyVista est la première et seule solution au monde à avoir obtenu la validation par Pink Elephant pour 11 processus de gestion des services par rapport aux recommandations ITIL 2011. Implantée en France, Royaume Uni, Allemagne, Italie, Espagne, Portugal, aux États-Unis et au Canada, EasyVista compte plus de 800 clients dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de l'industrie, du tertiaire, des administrations, de l'infogérance et du conseil. EasyVista est membre fondateur de l'itSMF France. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris. Pour en savoir plus [www.easyvista.com/fr](http://www.easyvista.com/fr)

## EasyVista

Katrin Torner  
Tel : 01 55 85 91 20  
[ktorner@EasyVista.com](mailto:ktorner@EasyVista.com)

## CM-CIC Emetteur

Stéphanie Stahr  
Tel : 01 45 96 77 83  
[stephanie.stahr@cmcics.com](mailto:stephanie.stahr@cmcics.com)