

## Résultats S1 2014 :

### Hausse du cash-flow d'exploitation

### Nouveau plan Power 100

**Noisy-le-Grand, le 16 septembre 2014** – EasyVista, acteur majeur européen de l'IT Management, publie ses résultats (normes françaises, non audités) au titre du 1<sup>er</sup> semestre de l'exercice 2014.

<i>En M€</i>	30/06/2013	30/06/2014	Variation en M€
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>6,62</b>	<b>8,92</b>	<b>+ 2,30</b>
Achats et charges externes	-2,63	-3,68	
Charges de personnel	-4,70	- 5,85	
Autres charges/produits	-0,29	-0,13	
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>-1,00</b>	<b>-0,74</b>	<b>+0,26</b>
Résultat financier	-0,02	+0,05	
Résultat exceptionnel	+0,03	-0,07	
Dotation sur écarts d'acquisitions	-0,09	-0,09	
Autres charges/produits	-0,01	-0,02	
<b>Résultat net</b>	<b>-1,09</b>	<b>-0,87</b>	<b>+0,22</b>

#### Amélioration des résultats grâce à la forte croissance

EasyVista a réalisé un chiffre d'affaires de 8,92 millions d'euros au 1er semestre de son exercice 2014, en hausse de 35% par rapport à la période correspondante de l'exercice 2013. L'activité est restée très soutenue au 2ème trimestre, en croissance de 30% à 4,62 millions d'euros.

Cette forte croissance a permis une amélioration des résultats en parallèle de la poursuite des investissements de développement commerciaux en Amérique du Nord, principalement matérialisée par une hausse des charges de personnel de 1,2 M€ par rapport au 1<sup>er</sup> semestre 2013. Le résultat opérationnel est ressorti à -0,74 M€, en amélioration de 0,26 M€ en comparaison du S1 2013 et le résultat net part du groupe à -0,87 M€ (+0,22 M€ vs S1 2013).

Malgré la perte comptable, EasyVista a généré un cash-flow d'exploitation de 0,32 M€ sur le semestre, grâce à une variation très favorable de BFR. Cette dernière est la conséquence de la progression des contrats SaaS, pour lesquels l'encaissement précède la trésorerie. EasyVista conserve une trésorerie disponible de 1,8 M€ au 30 juin 2014.

## Plan Power 100

Les premiers éléments du second semestre et le chiffre d'affaires embarqué devraient permettre à EasyVista de s'approcher dès 2014 de son objectif de 20 millions d'euros de revenus en 2015.

Fort de ce constat et de perspectives encourageantes, EasyVista a défini un plan ambitieux pour les cinq prochains exercices. Ce plan, baptisé Power 100, prévoit d'atteindre 75 millions d'euros de chiffre d'affaires au 31 décembre 2019, soit environ 100 millions de dollars à la parité actuelle dont près de la moitié en Amérique du Nord.

Le groupe entend réaliser cette forte croissance en organique et en autofinançant les recrutements et les investissements nécessaires à son changement d'échelle. Il pourra s'appuyer sur le développement rapide du marché des solutions SaaS ITSM, sur la réussite de son implantation nord-américaine, sa capacité attestée à gagner des parts de marché en France et en Europe, sur le faible taux d'attrition de sa base installée et sur la montée en gamme de son offre avec notamment l'intégration d'un app store d'entreprise.

Cette hausse du revenu s'accompagnera d'une augmentation progressive de la rentabilité portée par la récurrence des ventes (60%) et l'augmentation de la marge des contrats au premier renouvellement. EasyVista renouera ainsi avec la profitabilité à court terme et affichera à moyen terme une marge à deux chiffres conforme aux standards des meilleurs éditeurs de l'industrie des logiciels.

### À propos d'EasyVista

Depuis sa création en 1988, EasyVista se positionne comme le spécialiste du marché de l'IT Management (gestion des infrastructures informatiques). La société développe une offre de progiciels, EasyVista, destinée aux organisations de toutes tailles et couvrant l'ensemble du cycle de vie des actifs informatiques : gestion des incidents, des problèmes, des événements, des changements, des mises en production, de la disponibilité, de la continuité de service et des niveaux de service, gestion du parc et des configurations, inventaire automatique et portail utilisateurs. EasyVista est la seule solution française qui figure dans le Top 10 des solutions sélectionnées par Gartner dans son Magic Quadrant. EasyVista est la première et seule solution au monde à avoir obtenu la validation par Pink Elephant pour 11 processus de gestion des services par rapport aux recommandations ITIL 2011. Implantée en France, Royaume Uni, Allemagne, Italie, Espagne, Portugal, aux Etats-Unis et au Canada, EasyVista compte plus de 800 clients dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de l'industrie, du tertiaire, des administrations, de l'infogérance et du conseil. EasyVista est membre fondateur de l'itSMF France. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris. Pour en savoir plus [www.easyvista.com/fr](http://www.easyvista.com/fr)

### EasyVista

Katrin Torner  
Tel : 01 55 85 91 20  
[ktorner@easyvista.com](mailto:ktorner@easyvista.com)

### CM-CIC Securities

Stéphanie Stahr  
Tel : 01 45 96 77 83  
[stephanie.stahr@cmcics.com](mailto:stephanie.stahr@cmcics.com)