

La baisse des licences impacte le résultat, la croissance du SaaS profite à la génération de cash-flow

Noisy-le-Grand, le 15 septembre 2015 – EasyVista, acteur majeur de l'IT Management en Europe et aux Etats-Unis, publie ses résultats semestriels au titre de l'exercice 2015.

<i>Normes Françaises, en M€*</i>	30/06/2014	30/06/2015	Variation en M€
Chiffre d'affaires	8,92	9,99	+1,07
Achats et charges externes	-3,68	-4,13	
Charges de personnel	-5,85	-6,99	
Impôts & taxes	-0,24	-0,25	
Dotations aux amortissements	-0,21	-0,26	
Autres charges/produits	+0,32	+0,04	
Résultat d'exploitation	-0,74	-1,60	-0,86
Résultat financier	+0,05	+0,54	
Résultat exceptionnel	-0,07	-0,03	
Dotations sur écarts d'acquisitions	-0,09	-0,09	
Impôts (dont impôts différés)	-0,02	-0,05	
Résultat net	-0,87	-1,23	-0,36

*Comptes consolidés non audités

EasyVista a réalisé un chiffre d'affaires de près de 10 millions d'euros au cours des six premiers mois de son exercice, en hausse de 12% par rapport au premier semestre 2014. Cette performance s'explique principalement par une activité SaaS très dynamique avec pour corollaire un ralentissement des ventes de licences. Le Backlog SaaS a continué sa progression avec une hausse de 38% à 16,4 M€ au 30 juin 2015, grâce à un new signing de 4 M€ sur le seul 2ème trimestre attestant la poursuite d'une conquête commerciale soutenue.

Un mix produit qui pèse sur le résultat sans impacter la génération de cash

Le basculement du mix produit au profit du SaaS et au détriment des licences a pénalisé la rentabilité opérationnelle, les charges ayant progressé moins vite que l'activité commerciale mais plus rapidement que le revenu reconnu. Le résultat d'exploitation s'affiche ainsi négatif à -1,60 M€, la rentabilité étant cependant préservée en dehors de l'Amérique du Nord encore en phase d'investissement. Le résultat net ressort à 1,23 M€ sous l'effet d'un résultat financier gonflé par l'appréciation du dollar.

La solide conquête commerciale se reflète dans la génération de 0,31 M€ de flux de trésorerie d'exploitation, grâce à une augmentation du BFR négatif due au paiement des factures SaaS non encore reconnues. Au 30 juin 2015, la trésorerie brute s'établit à 1,3 M€ et la trésorerie nette à 0,2 M€.

Adaptation des objectifs 2015

Afin d'intégrer un effet de substitution SaaS/Licences supérieur à sa prévision, EasyVista a adapté ses objectifs pour l'exercice en cours et vise dorénavant une augmentation de l'ordre

de 30% du chiffre d'affaires SaaS accompagnée d'une génération de cash-flow d'exploitation positive sur l'exercice.

Prochain rendez-vous : publication du chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre, le 13 octobre 2015 après bourse

À propos d'EasyVista

Depuis sa création en 1988, EasyVista est devenu le leader mondial de la consomérisation de services et le leader français de solutions SaaS d'IT Service Management et d'appstores d'entreprises pour les grandes et moyennes entreprises. Notre vocation est d'assister les directions informatiques les plus innovantes à déployer plus rapidement des services consomérisés (informatiques ou non) pour accélérer la transformation numérique des entreprises. Nous aidons les DSI à se positionner en tant que fournisseurs de services pour mieux répondre aux nouvelles exigences de modernité des entreprises. EasyVista fournit des solutions performantes à plus de 900 clients dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de l'industrie, du tertiaire, des administrations, de l'infogérance et du conseil. L'entreprise est présente dans le monde entier, implantée aux États-Unis, au Canada, en France, en Italie, en Espagne et au Portugal. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris.

EasyVista

Verena Holder
Tel : 01 55 85 91 20
vholder@EasyVista.com

CM-CIC SECURITIES

Stéphanie Stahr
Tel : 01 53 48 80 57
stephanie.stahr@cmcics.com