

## Chiffre d'affaires T1 2016 : 5,34 M€

**Forte croissance du chiffre d'affaires SaaS : +27%**

**Backlog de 19 M€**

**Noisy-le-Grand, le 19 avril 2016** – EasyVista, acteur majeur de l'IT Management en Europe et aux Etats-Unis, publie son chiffre d'affaires non audité au titre du premier trimestre de l'exercice 2016.

CA en M€ (non audité)	T1 2016	T1 2015	Evolution
SaaS	<b>2,68</b>	<b>2,10</b>	<b>+27%</b>
Licences	<b>0,68</b>	<b>0,73</b>	<b>-7%</b>
Maintenance	<b>1,21</b>	<b>1,17</b>	<b>+4%</b>
Services	<b>0,77</b>	<b>0,90</b>	<b>-14%</b>
<b>CA consolidé</b>	<b>5,34</b>	<b>4,90</b>	<b>+9%</b>
<b>Backlog*</b>	<b>19,02</b>	<b>14,38</b>	<b>+32%</b>

*\*Backlog SaaS : Volumes d'activités liés à des commandes fermes reçues en SaaS sur plusieurs années, non encore reconnus en chiffre d'affaires*

### Forte activité SaaS représentant 50% du chiffre d'affaires total

Au 1er trimestre 2016, EasyVista a réalisé un volume d'affaires de 5,4 M€, en progression de +9% par rapport à la même période de l'exercice 2015. Cette performance est portée par le dynamisme de l'activité SaaS en forte croissance de +27% sur ce trimestre, et représentant désormais plus de 50% du mix global.

Sur ce 1<sup>er</sup> trimestre, les ventes de licences se sont stabilisées avec un niveau de revenus qui s'est établi à 0,68 M€, proche de celui du 1<sup>er</sup> trimestre 2015. La maintenance progresse de +4% et les services reculent de -14% compte tenu d'un recours accru aux partenaires, notamment aux Etats-Unis pour accompagner l'accélération de l'activité SaaS sur ce territoire.

### Bonne dynamique commerciale dans toutes les zones géographiques

Sur les trois premiers mois de l'année, l'activité SaaS poursuit sa belle progression dans les trois zones où EasyVista est présent avec +50% réalisés en Amérique du Nord, +20% en France et +15% Europe (hors France).

Ce succès commercial s'est également traduit par la signature de nouvelles références, notamment Cegedim en France, le groupe pétrolier Galp au Portugal et The Chemours Company, leader mondial dans le secteur de la chimie aux Etats-Unis.

### Récurrence de revenus et renforcement du backlog

Au 31 mars 2016, le Backlog SaaS s'établit à 19 M€, alimenté fortement sur le trimestre par la dynamique américaine (+3 M€). En termes de récurrence d'activité, qualité intrinsèque du

modèle SaaS, l'ARR\* (Annual Recurring Revenue) augmente d'un trimestre à l'autre et s'élève à fin mars 2016 à 11,4 M€ contre 10,6 M€ au 31 décembre 2015.

\*ARR : valeur annualisée des contrats de la période précédente (trimestre t-1) + valeur des contrats gagnés sur la période en cours (trimestre t) - la valeur annuelle des contrats perdus sur la période en cours (trimestre t)

## Perspectives

Au terme de ce 1<sup>er</sup> trimestre, EasyVista est en phase avec son objectif annuel de croissance SaaS compris entre +20% et +30% et est confiant dans le bon déroulement de son plan de marche pour l'année 2016.

**Prochain rendez-vous : publication du chiffre d'affaires du 2<sup>ème</sup> trimestre  
le 20 juillet 2016 après bourse**

## À propos d'EasyVista

EasyVista réinvente le Service Management pour les utilisateurs mobiles, simple à déployer, facile à utiliser. La plateforme EasyVista automatise et personnalise la fourniture de services pour les employés et autres utilisateurs finaux, sans une seule ligne de code. EasyVista est la seule solution de Service Management intrinsèquement conçue pour l'expérience Mobile First, Elle permet à plus d'un millier d'entreprises à travers le monde d'améliorer radicalement l'expérience utilisateur; de simplifier et accélérer la création et la gestion des services ; et de réduire le coût total de la fourniture de service. EasyVista compte plus de 20 années d'expérience en Service Management, et des clients dans de nombreux secteurs d'activités tels que les services financier, la santé, l'enseignement supérieur, les technologies, le secteur public, la grande distribution, l'industrie... L'entreprise est présente dans le monde entier, avec 2 sièges à Paris et à New York. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris (ALEZV:EN). Pour plus de renseignements, visitez [www.easyvista.com/fr](http://www.easyvista.com/fr), et suivez-nous @EasyVista\_fr sur Twitter.

## EasyVista

Sandrine Avenier  
Tel : 01 55 85 91 13  
[savenier@easyvista.com](mailto:savenier@easyvista.com)

## CM-CIC Market Solutions

Stéphanie Stahr  
Tel : 01 53 48 80 57  
[stephanie.stahr@cmcic.fr](mailto:stephanie.stahr@cmcic.fr)