

## Chiffre d'affaires S1 2016 : 11,23 M€

### Chiffre d'affaires SaaS en forte croissance : +26%

**Noisy-le-Grand, le 20 juillet 2016** – EasyVista, acteur majeur de l'IT Management en Europe et aux Etats-Unis, publie son chiffre d'affaires non audité au titre du premier semestre de l'exercice 2016.

| CA en M€<br>(non audité) | S1 2016      | S1 2015      | Evolution   |
|--------------------------|--------------|--------------|-------------|
| SaaS                     | <b>5,52</b>  | <b>4,39</b>  | <b>+26%</b> |
| Licences                 | <b>1,69</b>  | <b>1,39</b>  | <b>+21%</b> |
| Maintenance              | <b>2,46</b>  | <b>2,39</b>  | <b>+3%</b>  |
| Services                 | <b>1,56</b>  | <b>1,82</b>  | <b>-14%</b> |
| <b>CA consolidé</b>      | <b>11,23</b> | <b>9,99</b>  | <b>+12%</b> |
| <b>Backlog*</b>          | <b>18,77</b> | <b>16,41</b> | <b>+14%</b> |

\*Backlog SaaS : Volumes d'activités liés à des commandes fermes reçues en SaaS sur plusieurs années, non encore reconnus en chiffre d'affaires

#### Volume d'affaires SaaS très soutenu : +26%

Au 1er semestre 2016, EasyVista a enregistré un chiffre d'affaires de 11,2 M€, en croissance de +12% par rapport à la même période de l'exercice 2015 soit une activité trimestrielle de 5,89 M€ vs. 5,34 M€ au 2<sup>ème</sup> trimestre 2015. Ce semestre a été caractérisé par un chiffre d'affaires SaaS de 5,52 M€ en forte croissance de +26%, mais également par des ventes additionnelles de licences à hauteur de 1,69 M€. En ligne avec le 1<sup>er</sup> trimestre 2016, les services diminuent de 260 K€ et la maintenance progresse de +3%.

Compte tenu du niveau particulièrement dynamique de la vente de licences au 2<sup>ème</sup> trimestre, le Backlog SaaS se maintient à 19 M€ au 30 juin 2016 et l'ARR\* (Annual Recurring Revenue), gage de récurrence de l'activité SaaS, atteint 12,1 M€ contre 11,4 M€ au 31 mars 2016.

\*ARR : valeur annualisée des contrats de la période précédente (trimestre t-1) + valeur des contrats gagnés sur la période en cours (trimestre t) - la valeur annuelle des contrats perdus sur la période en cours (trimestre t)

#### Une dynamique de développement confirmée dans toutes les zones géographiques

Au deuxième trimestre 2016, 18 nouvelles références dont 11 aux Etats-Unis ont été signées. Parmi les nouveaux clients, on peut citer Sopra Banking Software (France), le groupe de santé ULSAM (Portugal), Amaro Montenegro (Italie), Alleghany (Service Public - Etats-Unis) et Charles Darwin University (Australie).

Cette dynamique commerciale dans toutes les zones où EasyVista est présent, valide la pertinence de l'offre « Mobile First », qualifiée par Silicon Review comme l'une des 50 applications les plus innovantes du secteur.

## Perspectives

Fort de cette dynamique semestrielle, EasyVista confirme son objectif annuel de croissance SaaS compris entre +20% et +30%. Le Groupe précisera son plan de marche pour la fin d'année 2016 et les perspectives 2017 à l'occasion de la publication des résultats semestriels le 21 septembre prochain.

**Prochain rendez-vous : publication des résultats semestriels  
le 20 septembre 2016 après bourse**

## À propos d'EasyVista

EasyVista réinvente le Service Management pour les utilisateurs mobiles, simple à déployer, facile à utiliser. La plateforme EasyVista automatise et personnalise la fourniture de services pour les employés et autres utilisateurs finaux, sans une seule ligne de code. EasyVista est la seule solution de Service Management intrinsèquement conçue pour l'expérience Mobile First, Elle permet à plus d'un millier d'entreprises à travers le monde d'améliorer radicalement l'expérience utilisateur; de simplifier et accélérer la création et la gestion des services ; et de réduire le coût total de la fourniture de service. EasyVista compte plus de 20 années d'expérience en Service Management, et des clients dans de nombreux secteurs d'activités tels que les services financier, la santé, l'enseignement supérieur, les technologies, le secteur public, la grande distribution, l'industrie... L'entreprise est présente dans le monde entier, avec 2 sièges à Paris et à New York. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris (ALEZV:EN). Pour plus de renseignements, visitez [www.easyvista.com/fr](http://www.easyvista.com/fr), et suivez-nous @EasyVista\_fr sur Twitter.

### EasyVista

Sandrine Avenier  
Tel : 01 55 85 91 13  
[savenier@easyvista.com](mailto:savenier@easyvista.com)

### CM-CIC Market Solutions

Stéphanie Stahr  
Tel : 01 53 48 80 57  
[stephanie.stahr@cmcic.fr](mailto:stephanie.stahr@cmcic.fr)