

## Chiffre d'affaires 2015 : 20,17 M€

### Accélération du basculement vers un modèle SaaS

### Niveau de backlog historique à 17,9 M€

**Noisy-le-Grand, le 16 février 2016** – EasyVista, acteur majeur de l'IT Management en Europe et aux Etats-Unis, publie son chiffre d'affaires non audité au titre de l'exercice 2015.

CA en M€ (non audité)	2015	2014	Evolution
SaaS	<b>9,19</b>	7,36	<b>+25%</b>
Licences	<b>2,76</b>	4,25	<b>-35%</b>
Maintenance	<b>4,84</b>	4,41	<b>+10%</b>
Services	<b>3,38</b>	3,34	<b>+1%</b>
<b>CA consolidé</b>	<b>20,17</b>	<b>19,36</b>	<b>+4%</b>
<b>Backlog *</b>	<b>17,88</b>	<b>14,48</b>	<b>+23%</b>

*\*Backlog SaaS : Volumes d'activités liés à des commandes fermes reçues en SaaS sur plusieurs années, non encore reconnus en chiffre d'affaires*

#### Accélération du basculement d'un modèle Licences vers un modèle SaaS

Au 4<sup>ème</sup> trimestre de l'exercice, le volume d'affaires s'est établi à 5,4 M€, en légère progression de +1% par rapport à la même période de l'exercice 2014 (5,3M€). Ce trimestre s'est caractérisé par l'accélération du basculement des activités de Licences vers un modèle SaaS, à terme plus rémunérateur pour EasyVista qui a su anticiper ces nouveaux besoins.

Sur l'ensemble de l'année 2015, EasyVista a réalisé un chiffre d'affaires de 20,17 millions d'euros, en hausse de +4,2% par rapport à l'exercice 2014, bénéficiant du dynamisme de l'activité SaaS, en croissance significative de +25% à 9,2 M€ vs. 7,4 M€ en 2014. Plusieurs contrats décalés en fin 2015 ont été signés en décembre, sans impact sur le revenu reconnu de l'année. Ces contrats qui participent d'une dynamique commerciale globale bien orientée apporteront autant de nouveaux revenus récurrents sur les douze mois de l'exercice 2016.

La maintenance et les services sont ressortis en croissance respective de +9,8% et +1,2%, sur 2015 versus l'ensemble de l'exercice précédent.

#### Croissance SaaS forte aux US (+70%) et niveau de backlog historique

Continuant de bénéficier des investissements précédemment réalisés à la fois aux Etats-Unis et en Europe, la dynamique SaaS demeure très bonne avec une part de chiffre d'affaires qui progresse à près de 50% du revenu total. La bonne orientation de l'activité SaaS aux Etats-Unis, territoire d'avenir pour le Groupe, a permis de générer une croissance forte de chiffre d'affaires (+70% vs.2014) tout en contribuant à l'atteinte d'un niveau de backlog historique pour le Groupe. Celui-ci se situe au 31 décembre 2015 à 17,9 M€,

correspondant à autant de revenus qui seront reconnus progressivement sur les prochains exercices.

## 74 nouvelles signatures de contrats en 2015

En fin d'année, le portefeuille clients d'EasyVista s'est enrichi de nouvelles références en Europe dont Eram, BPI France, le Conseil Général du 92, ainsi que de Loto Quebec et Yellow Pages en Amérique du Nord. Sur l'ensemble de l'année, EasyVista a signé 74 nouveaux clients dont 61 en Europe et 13 en Amérique du Nord, ces derniers correspondant à des volumes d'affaires moyens 2,5 fois plus élevés qu'en Europe.

## Perspectives

Lors de la publication de ses résultats annuels en avril prochain, EasyVista précisera l'impact de l'accélération du basculement de ses activités en modèle SaaS, l'état de son déploiement en Europe et en Amérique du Nord ainsi que les objectifs de développement sur l'exercice 2016.

**Prochain rendez-vous : Résultats annuels le 04 avril 2016 après bourse**

## À propos d'EasyVista

Depuis sa création en 1988, EasyVista est devenu le leader mondial de la consommérisation de services et le leader français de solutions SaaS d'IT Service Management et d'appstores d'entreprises pour les grandes et moyennes entreprises. Notre vocation est d'assister les directions informatiques les plus innovantes à déployer plus rapidement des services consommérisés (informatiques ou non) pour accélérer la transformation numérique des entreprises. Nous aidons les DSI à se positionner en tant que fournisseurs de services pour mieux répondre aux nouvelles exigences de modernité des entreprises. EasyVista fournit des solutions performantes à plus de 900 clients dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de l'industrie, du tertiaire, des administrations, de l'infogérance et du conseil. L'entreprise est présente dans le monde entier, implantée aux États-Unis, au Canada, en France, en Italie, en Espagne et au Portugal. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris.

## EasyVista

Verena Holder  
Tel : 01 55 85 91 20  
[vholder@EasyVista.com](mailto:vholder@EasyVista.com)

## CM-CIC Market Solutions

Stéphanie Stahr  
Tel : 01 53 48 80 57  
[stephanie.stahr@cmcic.fr](mailto:stephanie.stahr@cmcic.fr)