

## Résultats annuels 2015

### Des comptes marqués par l'accélération vers le SaaS

### Objectif de croissance de chiffre d'affaires SaaS 2016 : +20 à +30%

**Noisy-le-Grand, le 04 avril 2016** – EasyVista, acteur majeur de l'IT Management en Europe et aux Etats-Unis, publie ses résultats annuels pour l'exercice 2015.

<i>Normes Françaises, en M€</i>	31/12/2014	31/12/2015	Variation (M€)
<b>Chiffre d'affaires consolidé</b>	19,4	20,2	+0,8
Achats et charges externes	-7,4	-8,2	-0,8
Charges de personnel	-11,7	-13,6	-1,9
Impôts & taxes	-0,5	-0,6	-0,1
Dotations aux amortissements	-0,6	-0,5	+0,1
Autres charges/produits	+0,5	+0,1	-0,4
<b>Résultat d'exploitation</b>	-0,3	-2,6	-2,3
Résultat financier	+0,7	+0,6	-0,1
<b>Résultat courant avant impôt</b>	+0,4	-2,0	-2,4
Résultat exceptionnel	-	-0,1	-0,1
Dotations sur écarts d'acquisitions	-0,2	-0,2	-
Impôts (yc impôts différés)	+0,7	-0,3	-1,0
<b>Résultat net</b>	+0,9	-2,6	-3,5

#### Un backlog de 17,9 M€ au 31 décembre 2015

EasyVista a réalisé sur l'exercice 2015 un chiffre d'affaires de 20,2 millions d'euros, en hausse de +4,2% par rapport à 2014. Ce niveau d'activité reflète à la fois le dynamisme de l'activité SaaS, en croissance significative de +25% sur douze mois et la diminution brutale des ventes de Licences (-35% en 2015 par rapport à 2014). Sur l'ensemble de l'année, EasyVista a signé 74 nouveaux clients dont 61 en Europe et 13 en Amérique du Nord, ces derniers correspondant à des volumes d'affaires moyens 2,5 fois plus élevés qu'en Europe. Le backlog a atteint un niveau historique de 17,9 M€ au 31 décembre 2015.

#### Une organisation désormais en place pour bénéficier de la croissance future

EasyVista a poursuivi le renforcement de ses équipes, essentiellement aux US où la structure marketing et commerciale est désormais optimale pour capter la croissance future. Parallèlement à la mise en place de cette organisation commerciale, l'accélération du basculement du modèle licences vers le SaaS a pesé sur les comptes. Le résultat d'exploitation et le résultat net se sont ainsi établis à -2,6 millions d'euros.

#### Des pertes autofinancées par des facturations supérieures aux revenus reconnus

Le modèle SaaS induit un décalage favorable entre les revenus reconnus et les niveaux de facturations, ces derniers permettant l'auto-financement des charges opérationnelles

supplémentaires au 31 décembre 2015. A cette même date, la trésorerie brute s'établit à 0,8 M€, en recul limité compte tenu d'une variation de BFR favorable essentiellement liée à l'augmentation de la part du SaaS dans le chiffre d'affaires du Groupe, et d'investissements maîtrisés à hauteur de 0,2 M€. Le cash-flow d'exploitation ressort à 0,1M €.

## Perspectives

Fort d'une offre complète associée à une couverture SaaS mondiale reconnue par les principaux experts du secteur et plébiscitée par les utilisateurs, EasyVista est confiant dans ses perspectives de développement. Pour l'année 2016, compte tenu du chiffre d'affaires embarqué (9,4 M€) conjugué au dynamisme commercial, le Groupe prévoit une croissance de chiffre d'affaires SaaS comprise entre +20 et +30 %.

**Prochain rendez-vous :**  
**Chiffre d'affaires 1<sup>er</sup> trimestre 2016 le 19 avril 2016 après bourse**

## À propos d'EasyVista

EasyVista réinvente le Service Management pour les utilisateurs mobiles, simple à déployer, facile à utiliser. La plateforme EasyVista automatise et personnalise la fourniture de services pour les employés et autres utilisateurs finaux, sans une seule ligne de code. EasyVista est la seule solution de Service Management intrinsèquement conçue pour l'expérience Mobile First, Elle permet à plus d'un millier d'entreprises à travers le monde d'améliorer radicalement l'expérience utilisateur; de simplifier et accélérer la création et la gestion des services ; et de réduire le coût total de la fourniture de service. EasyVista compte plus de 20 années d'expérience en Service Management, et des clients dans de nombreux secteurs d'activités tels que les services financier, la santé, l'enseignement supérieur, les technologies, le secteur public, la grande distribution, l'industrie... L'entreprise est présente dans le monde entier, avec 2 sièges à Paris et à New York. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris (ALEZV:EN).

## EasyVista

Verena Holder  
Tel : 01 55 85 91 20  
[vholder@EasyVista.com](mailto:vholder@EasyVista.com)

## CM-CIC Market Solutions

Stéphanie Stahr  
Tel : 01 53 48 80 57  
[stephanie.stahr@cmcic.fr](mailto:stephanie.stahr@cmcic.fr)