

## CHIFFRE D'AFFAIRES DU T1 2017 : +17%

CA SAAS : +15%

REVENUS AUX ÉTATS-UNIS : +31%

- Poursuite de la performance commerciale, portée par le SaaS
- Dynamique de croissance aux États-Unis

Noisy-le-Grand, France, le 19 avril 2017 – 18h00 – EasyVista (FR0010246322 – ALEZV – Eligible PEA PME), acteur majeur de l'IT Management en Europe et aux États-Unis, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires, non audité, du premier trimestre 2017.

en M€	T1 2017	T1 2016	Variation
SaaS	3,08	2,68	+15%
Licences	0,79	0,68	+16%
Maintenance	1,26	1,22	+4%
Services	1,10	0,77	+43%
<b>CA consolidé</b>	<b>6,23</b>	<b>5,34</b>	<b>+17%</b>
<b>ARR<sup>1</sup></b>	<b>12,7</b>	<b>11,4</b>	<b>+11%</b>

**Sylvain Gauthier, co-fondateur et CEO d'EasyVista**, déclare : « La dynamique commerciale du premier trimestre 2017 reflète le succès de l'offre SaaS ainsi que la poursuite du déploiement aux États-Unis, conformément à la stratégie de développement d'EasyVista. Nous restons pleinement confiants quant à la poursuite d'un rythme de croissance soutenu au cours des prochains trimestres, alimenté notamment par notre stratégie d'investissements marketing ciblée. Dans ce contexte porteur, nous réaffirmons notre ambition de devenir le leader international incontournable de l'ITSM pour les entreprises du mid-market ».

### Poursuite de la performance commerciale, portée par le SaaS

Au 1<sup>er</sup> trimestre de l'exercice 2017, le chiffre d'affaires s'est élevé à 6,2 M€, en progression soutenue de +17% par rapport à la même période de l'exercice 2016. La performance commerciale d'EasyVista continue d'être portée par le succès de son offre SaaS dont la croissance ressort à +15% sur la période.

L'ARR, principal indicateur de la récurrence de l'activité SaaS, s'élève à 12,7 M€ à la fin du T1 2017 contre 11,4 M€ un an plus tôt.

<sup>1</sup> ARR (Annual Recurring Revenue) : valeur annualisée des contrats de la période précédente + valeur des contrats gagnés, en M€, sur la période en cours - la valeur annuelle des contrats perdus sur la période en cours

## Dynamique de croissance aux Etats-Unis

Au T1 2017, la croissance de l'activité aux US d'EasyVista s'est établie à +31%, confirmant de nouveau le succès de la stratégie de développement du groupe outre-Atlantique.

Ainsi, au cours de la période, EasyVista a signé, notamment, un contrat en mode SaaS avec l'Université de l'Arkansas, conformément à sa stratégie de déploiement auprès des acteurs de l'enseignement supérieur. L'université américaine bénéficiera de l'expertise d'EasyVista pour répondre aux besoins avancés en termes de gestion des services IT, émanant à la fois des professeurs, du personnel et des étudiants, soit près de 30 000 personnes au total.

Comme annoncé en février dernier, EasyVista a accéléré le déploiement de sa stratégie marketing suite au recrutement de John Prestridge au poste de Chief Marketing Officer. Expert reconnu en marketing des nouvelles technologies de l'ITSM aux États-Unis, il contribuera activement à l'expansion internationale d'EasyVista et soutiendra, en particulier, l'accroissement des parts de marché du groupe en Amérique du Nord.

### A propos d'EasyVista

EasyVista réinvente le Service Management pour les utilisateurs mobiles, simple à déployer, facile à utiliser. La plateforme EasyVista automatise et personnalise la fourniture de services pour les employés et autres utilisateurs finaux, sans une seule ligne de code. EasyVista est la seule solution de Service Management intrinsèquement conçue pour l'expérience Mobile First, Elle permet à plus d'un millier d'entreprises à travers le monde d'améliorer radicalement l'expérience utilisateur ; de simplifier et accélérer la création et la gestion des services ; et de réduire le coût total de la fourniture de service. EasyVista compte plus de 20 années d'expérience en Service Management, et des clients dans de nombreux secteurs d'activités tels que les services financiers, la santé, l'enseignement supérieur, les technologies, le secteur public, la grande distribution, l'industrie. L'entreprise est labellisée « entreprise innovante » par Bpifrance et est présente dans le monde entier, avec 2 sièges à Paris et à New York. EasyVista est cotée sur Alternext d'Euronext Paris (ALEZV:EN).

Pour en savoir plus rendez-vous sur [www.easyvista.com/fr](http://www.easyvista.com/fr) ou [Twitter](#)

### Prochain communiqué financier :

Chiffre d'affaires du 2<sup>e</sup> trimestre, le 26 juillet 2017 après bourse



**ALEZV**  
**LISTED**  
ALTERNEXT

### Contacts

**EasyVista**  
Sandrine Avenier  
savenier@easyvista.com  
01 55 85 91 13

**NewCap**  
Communication financière et  
relations investisseurs  
Louis-Victor Delouvrier /  
Emmanuel Huynh  
easyvista@newcap.eu  
01 44 71 98 53