

---

## **Elior Group choisit EasyVista pour la gestion de ses services informatiques**

### **Mise en place d'une nouvelle offre commerciale de licence renouvelable ayant un impact significatif sur les revenus dès le T4 2017**

---

**Noisy-le-Grand, France, le 15 novembre 2017 – EasyVista (FR0010246322 – ALEZV – Eligible PEA PME)**, acteur majeur de l'IT Management en Europe et aux Etats-Unis, annonce le gain du client Elior Group ainsi que la mise en place d'un nouveau mode contractuel, en parallèle du SaaS.

#### **Elior Group choisit EasyVista pour la gestion de ses services informatiques – Premier client à adopter le nouveau modèle de licence renouvelable**

Elior Group, leader international dans la restauration et les services associés, a retenu la solution EasyVista. Ce contrat prestigieux traduit le succès de la solution EasyVista qui, au travers de sa technologie « codeless », répond à l'un des principaux besoins des organisations ; ETI, grands groupes ou acteurs publics ; à savoir, le déploiement rapide d'une solution flexible générant un ROI élevé.

Dans ce cadre, le client a opté pour le nouveau mode contractuel basé sur une licence acquise pour une durée de 36 mois à laquelle sont associés des niveaux de services en fonction du mode de mise à disposition (sur infrastructure Client ou en hébergement piloté par EasyVista). Ces conditions contractuelles favorisent, notamment, une plus grande transparence des coûts au bénéfice du client final dont la prise de décision est facilitée. Les nouvelles modalités de ces contrats permettent en effet de dissocier d'une part, les droits d'utilisation de la licence sur la durée du contrat, reconnus comme chiffre d'affaires dès la signature à l'image d'une licence à durée indéterminée et, d'autre part, les « managed services » correspondant aux prestations d'hébergement et de migration. Par conséquent, le client peut comparer, en toute transparence, le coût de la prestation d'hébergement selon qu'elle soit prise en charge par EasyVista ou internalisée.

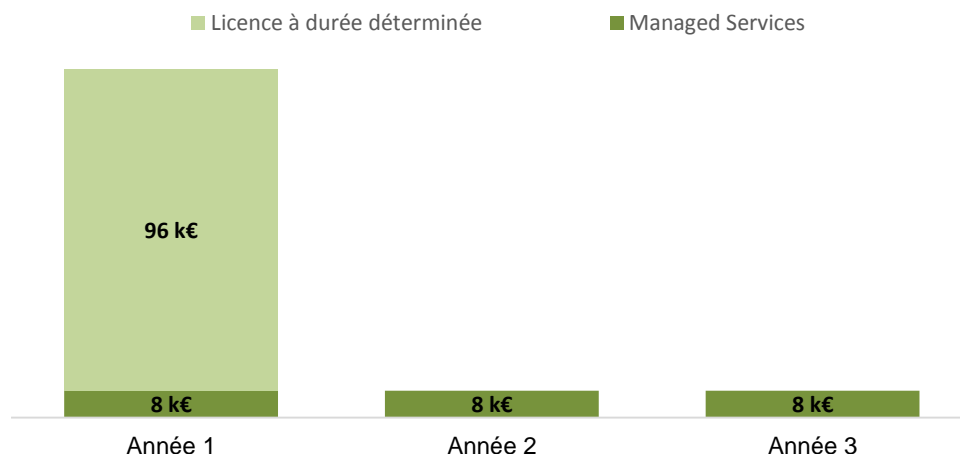
Ce mode contractuel déjà utilisé avec succès par Knowesia, et qui sera proposé aux clients en parallèle du SaaS, s'inspire des recommandations établies dans le cadre de la norme comptable IFRS 15.

#### **Mise en place d'une nouvelle offre commerciale de licence renouvelable ayant un impact significatif sur les revenus dès le T4 2017**

Ce nouveau mode contractuel de plus en plus plébiscité par les clients, a été lancé au 4<sup>e</sup> trimestre en France, et sera généralisé dans les autres pays en 2018. Il conduira à reconnaître d'avantage de chiffre d'affaires dès la signature du contrat (environ 80% de la valeur totale du contrat). Dès à présent, Elior Group s'étant engagé sur 3 ans, le chiffre d'affaires du 4<sup>e</sup> trimestre d'EasyVista intégrera ainsi les droits d'utilisation de la licence sur l'ensemble de la

période, soit un montant significatif par rapport aux revenus traditionnels des contrats SaaS, fondés sur une reconnaissance « prorata temporis ».

Ci-dessous, à titre illustratif, la reconnaissance type du chiffre d'affaires d'un contrat d'une valeur de 120 k€ sur 3 ans (durée standard).



### A propos d'EasyVista

EasyVista réinvente le Service Management pour les utilisateurs mobiles, simple à déployer, facile à utiliser. La plateforme EasyVista automatise et personnalise la fourniture de services pour les employés et autres utilisateurs finaux, sans une seule ligne de code. EasyVista est la seule solution de Service Management intrinsèquement conçue pour l'expérience Mobile First, Elle permet à plus d'un millier d'entreprises à travers le monde d'améliorer radicalement l'expérience utilisateur ; de simplifier et accélérer la création et la gestion des services ; et de réduire le coût total de la fourniture de service. EasyVista compte plus de 20 années d'expérience en Service Management, et des clients dans de nombreux secteurs d'activités tels que les services financiers, la santé, l'enseignement supérieur, les technologies, le secteur public, la grande distribution, l'industrie. L'entreprise est labellisée « entreprise innovante » par Bpifrance et est présente dans le monde entier, avec 2 sièges à Paris et à New York. EasyVista est cotée sur Euronext Growth à Paris (ALEZV:EN).

Pour en savoir plus rendez-vous sur [www.easyvista.com/fr](http://www.easyvista.com/fr) ou [Twitter](#)

### Prochain communiqué financier :

Chiffre d'affaires annuel 2017, le mardi 13 février 2018.



**ALEZV**  
EURONEXT  
GROWTH

### Contacts

#### EasyVista

Sandrine Avenier / Amélie Aliasghari  
[aaliasghari@easyvista.com](mailto:aaliasghari@easyvista.com)  
savenier@easyvista.com  
01 55 85 91 13

#### NewCap

Communication financière et relations investisseurs  
Louis-Victor Delouvrier / Emmanuel Huynh  
[easyvista@newcap.eu](mailto:easyvista@newcap.eu)  
01 44 71 98 53