



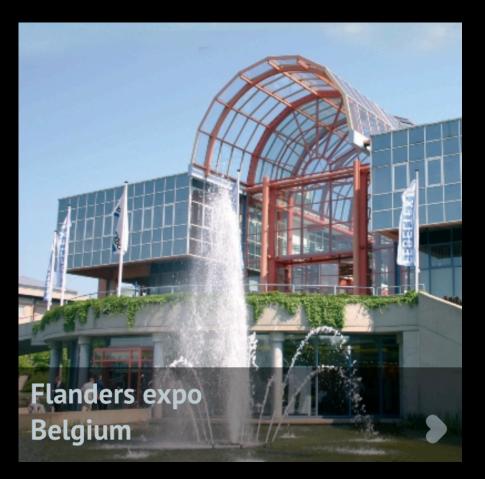
EASYFAIRS' JOURNEY TO MORE CUSTOMER CENTRICITY

Stephan Forseilles - Group Head of Technology & Digital Transformation



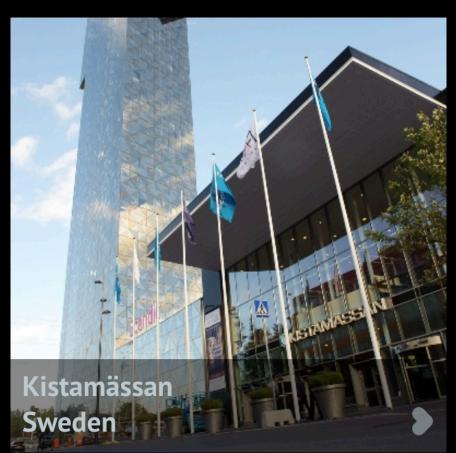


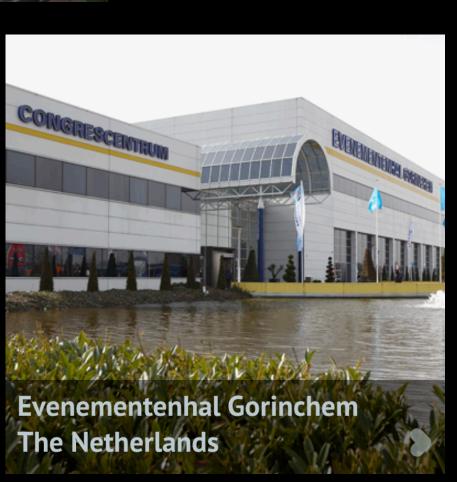


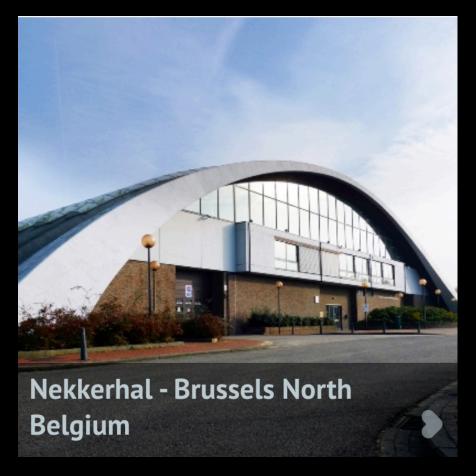


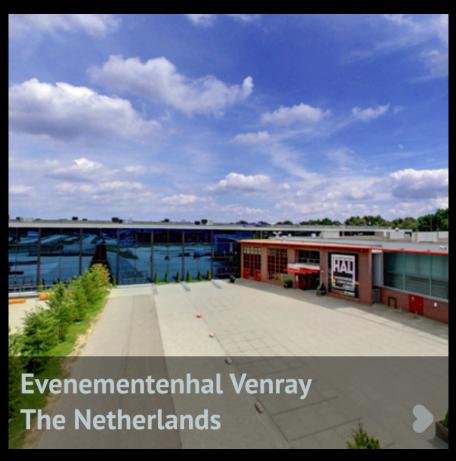


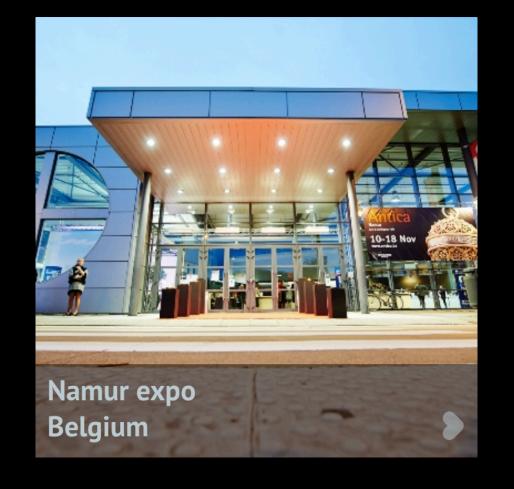












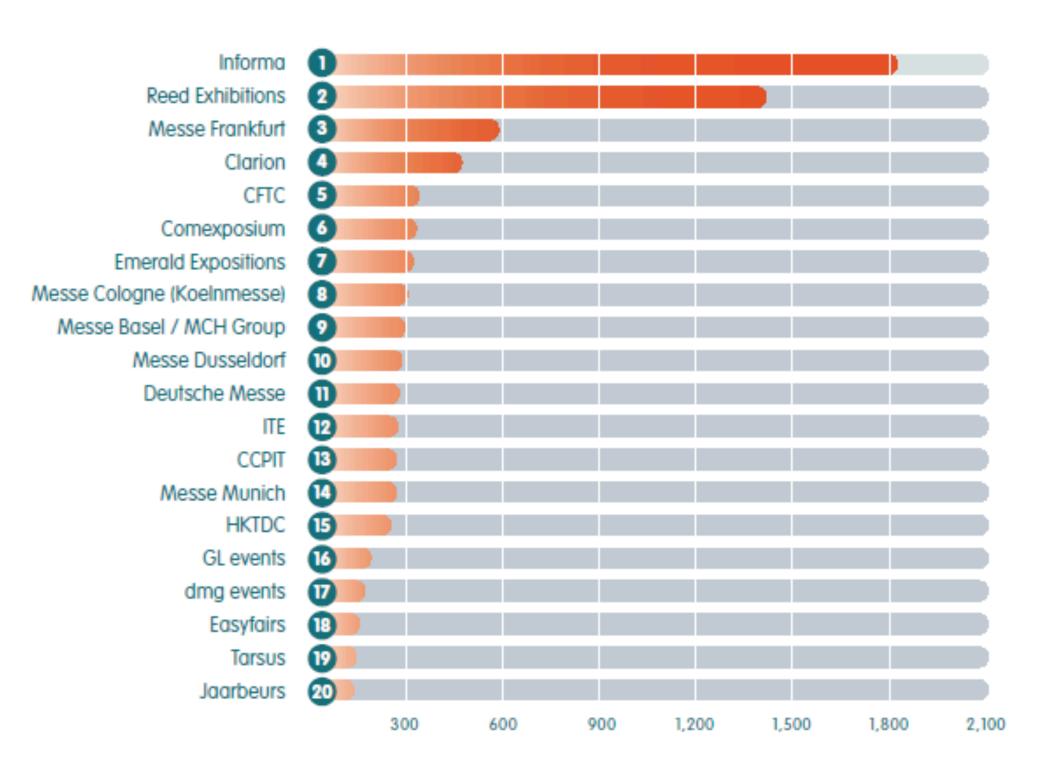






updated October 2018

The AMR Top 20 exhibition organisers by revenue



2017 exhibition organising revenue (\$m) plus 2018 acquisitions and divestments

Notes on methodology

- AMR estimates of pro-forma exhibition-organising revenues only, including AMR estimates of 2018 acquisitions and divestments.
- · Excludes integrated revenue from venue rental to third party organisers, and all other non-core exhibition services.
- Converted at an average 2017 exchange rate.











Trump va réduire l'aide au Guatemala, au Honduras et au

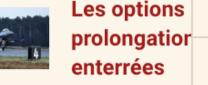


Les magasins Camaïeu en PRJ



Le nouveau Code des sociétés et associations change la





DOSSIERS > ENTREPRISE DE L'ANNÉE 2018

Easyfairs est l'Entreprise de l'Année 2018

16 octobre 2018 19:48















Be great at what you do
Get started - it's free.

First name

Last name

Email

Password (6 or more characters)

By clicking Join now, you agree to the LinkedIn User Agreement, Privacy Policy, and Cookie Policy.

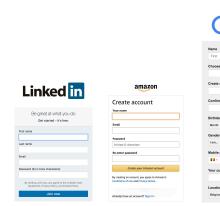
Join now

amazon

	ne
Email	
Passwor	d
At least	6 characters
Re-enter	password
	Create your Amazon account
	g an account, you agree to Amazon's



First		Last	
FIISL		Last	
Choose your use	rname		
			@gmail.com
Create a passwo	r d		
Confirm your pas	sword	d	
Birthday			
Month	\$	Day	Year
Gender			
I am			\$
Mobile phone			
+32			
V			
Your current ema	iii add	ress	
Location			



Choose your usern	ame		
		@gmail.com	
Create a password			
Confirm your pass	word		
Birthday			
Month	Day	Year	
Gender			
I am		0	
Mobile phone			
■ - +32			
Your current email	address		
Location			
Belgium		÷	

Tiene una invitación impresa?

Introduzca su código personal

⊙ Si ○ No

Datos personales Tratamiento: Sexo *: Nombre *: Apellidos *: Empresa *: Departmento *: Función / puesto *: País *:

Datos personales

Código Postal *: Calle *: Nº inmueble *: No inmueble suffix:

Datos personales

Dirección linea 1 *: Dirección linea 2: Código Postal *: Ciudad *: Comunidad Autónoma / Región: Ejemplo: prefijo país, prefijo provincial y número del destinatario. Nº teléfono *: Nº móvil: Nº fax: Página web: Email *:

○ Sí

O No Número de empleados:

O 1-10

O 11-25

O 26-50 O 51-100

0 101-250

251-500 O 501-1000

La principal área de negocio de su organización es:

Operadores logísticos

 Almacenes Logística inversa

Retail logistics

Empresas y servicios de transporte

Gran distribución

Centrales de compra

Alimentación

 Bebidas Cosmética

Perfumería e Higiene

Química

Farmaceútica Textil y de Confección

Automoción

Componentes

Siderurgia

Agrícola

Puertos, aeropuertos y operadores de tráfico

Su área de responsabilidad:

 Logística Supply Chain

 Producción Manutención

Organización y Métodos

 Almacén IT Business Development

Automatización y control logístico

Compras Otros

Oirección General / Consejo de Administración

O Director de Departamento Responsable

¿Cuál es su implicación en la toma de decisiones de compras de su empresa? Tomo decisiones

Decido con otros

Sugiero No intervengo

¿Cómo ha conocido easyFairs LOGISTICS Madrid? Página web easyFairs

Otras webs en internet

 Invitación personal Invitación por fax

Invitación de un expositor

 Contacto profesional Anuncio/artículo en prensa

Search engine

 Email informativo Redes Sociales

Otros

¿Cuáles son los objetivos de su visita en este salón? Encontrar a mis proveedores habituales

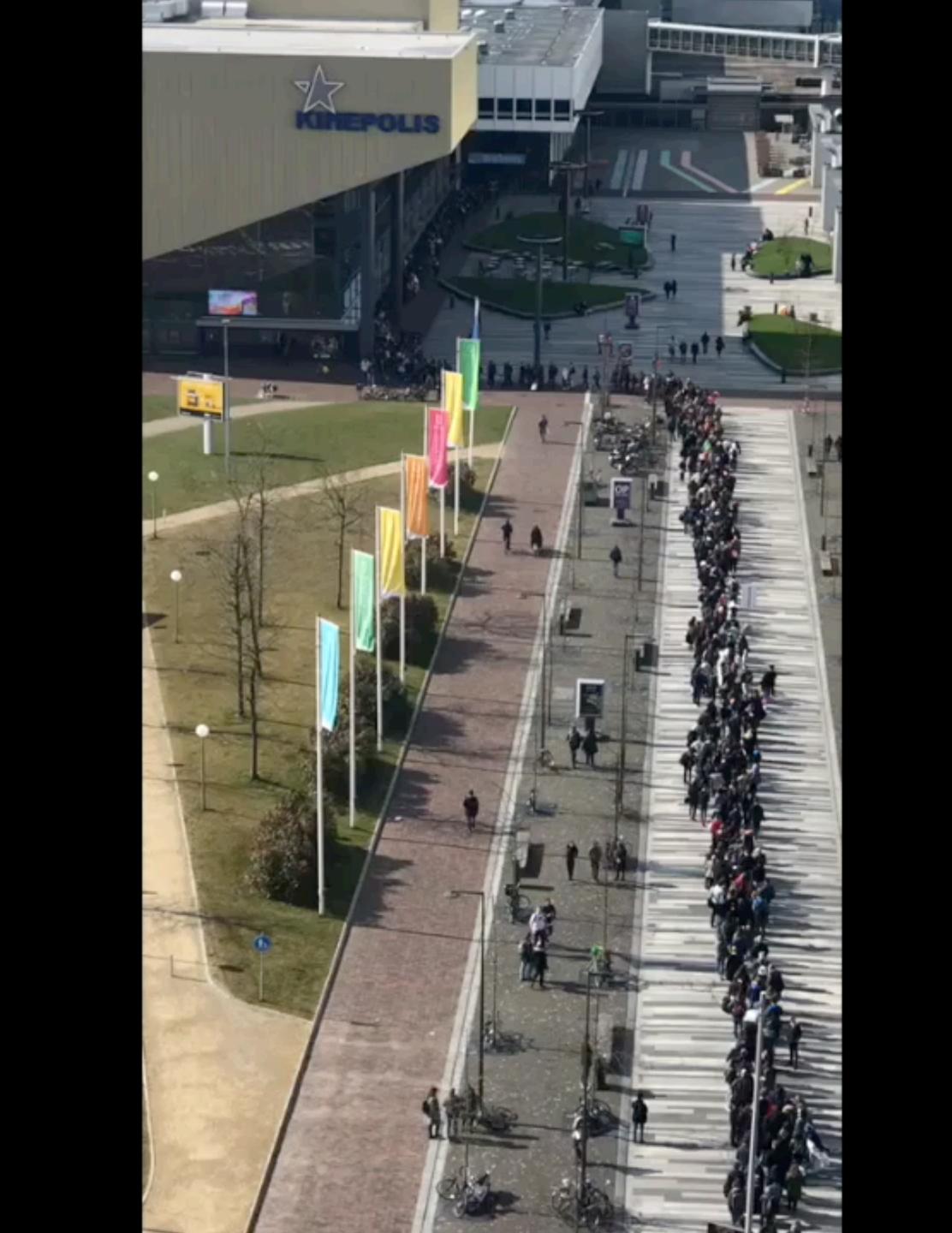
Obtener información que me ayude a encontrar nuevos productos y servicios en el futuro Conseguir una visión general de la industria

Adquirir productos y servicios de envase y embalaje

¿Desea visitar también easyFairs® EMPACK 2011?

○ Sí ○ No Utilización de sus datos personales

Los datos personales facilitados serán tratados confidencialmente por easyFairs Iberia S.L.U.
Por favor, consulte **nuestra política de protección de datos** antes de confirmar su registro (paso 6).
¿Da el consentimiento para que sus datos se compartan con terceras partes ligadas contractualmente a easyFairs Iberia S.L.?











INSIDE-OUT THINKING

What do I want?

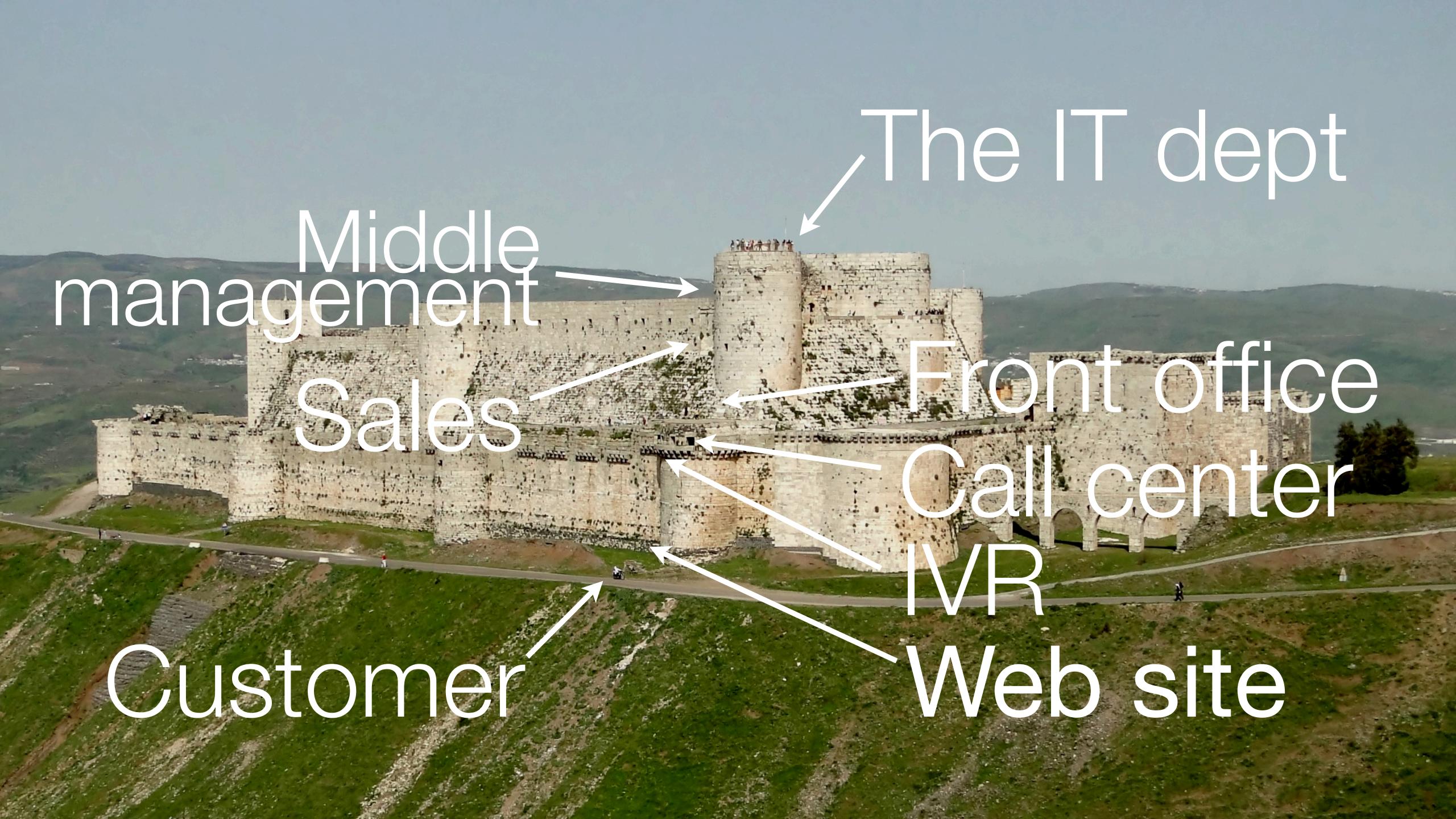
How can I achieve that?

>Let's do it!

INSIDE-OUT THINKING



INSIDE-OUT THINKING in organisation design



THINKING OUTSIDE-IN

WHY IS IT SO DIFFICULT?



EVERYBODY HAS HIS OWN AGENDA

...and customers happiness might not be the central item



CO-CREATING WITH OUR CUSTOMERS



SIMPLIFY



"Idon't understand"

hefore...



now...



"I must be stupid" "THEY must be stupid"



SIMPLIFY





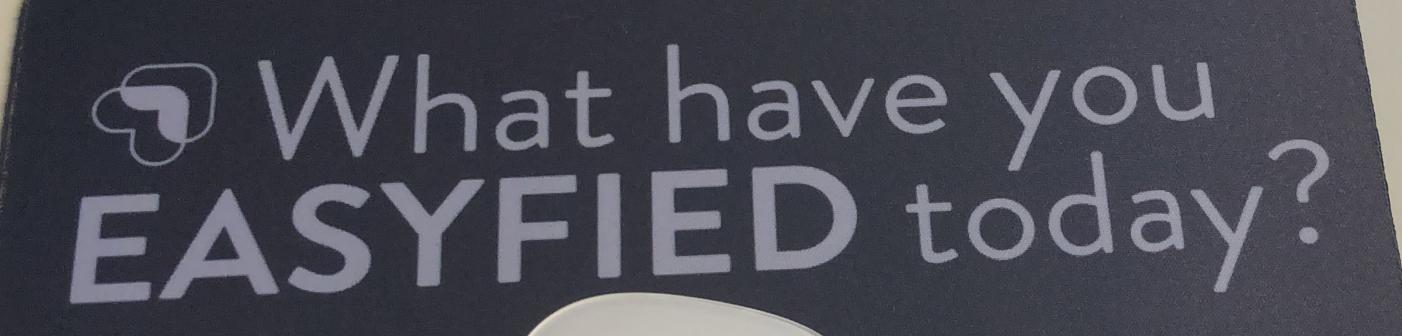
SIMPLIFY!

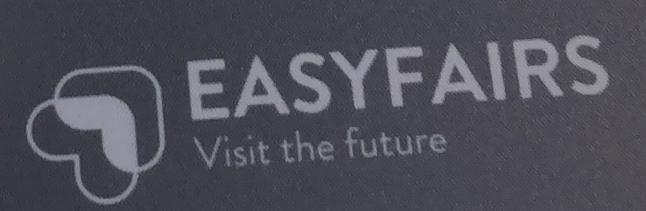


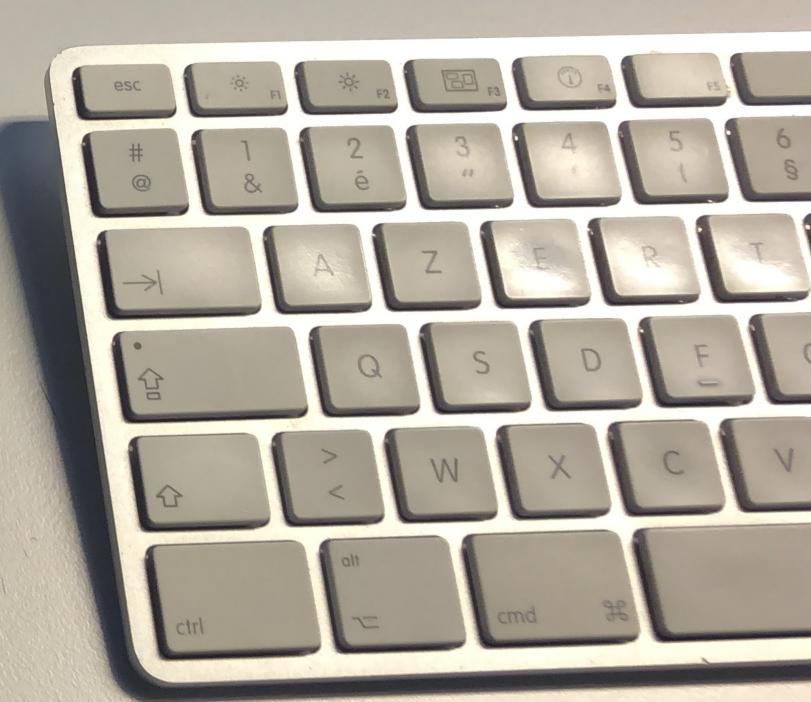


EASIFY!









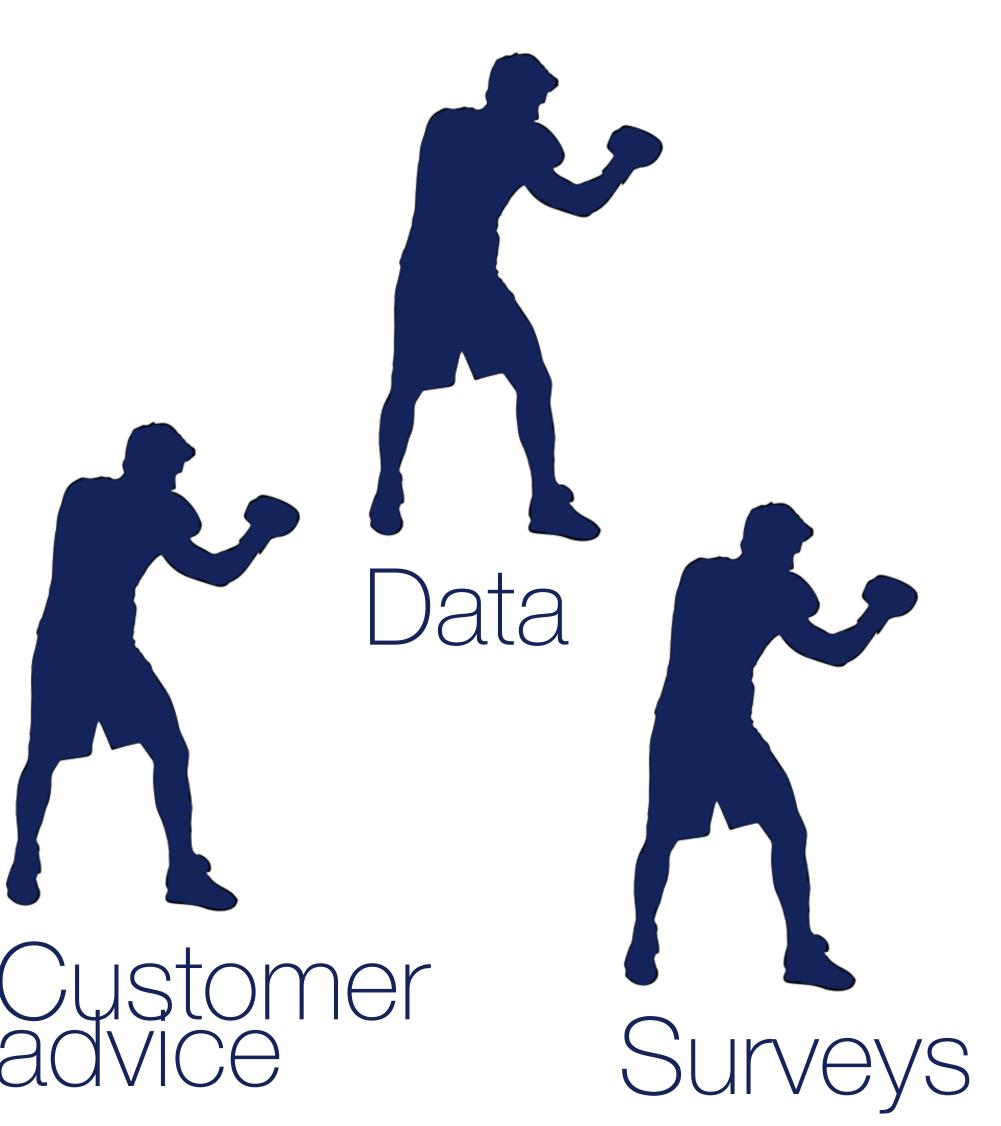


Doesit

EASIFY

something?

WHY IS IT SO DIFFICULE









@marketoonist.com

EMPLOYEE CENTRICITY



"Clients do not come first.

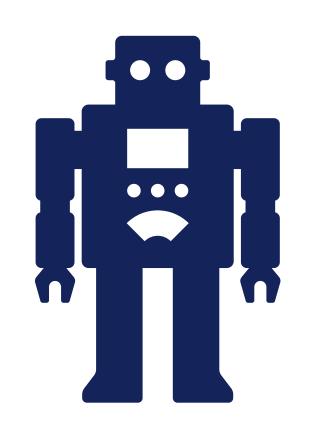
Employees come first. If you take care of your employees, they will

take care of the clients."





WHY ARE TECH TALENTS IMPORTANT?



Technology

fastest/cheapest way to improve customer experience

- Personalisation
- Speed
- Price
- Agility



Do you find it challenging to find and hire technical talent?

86%

It is challenging to find and hire technical talent

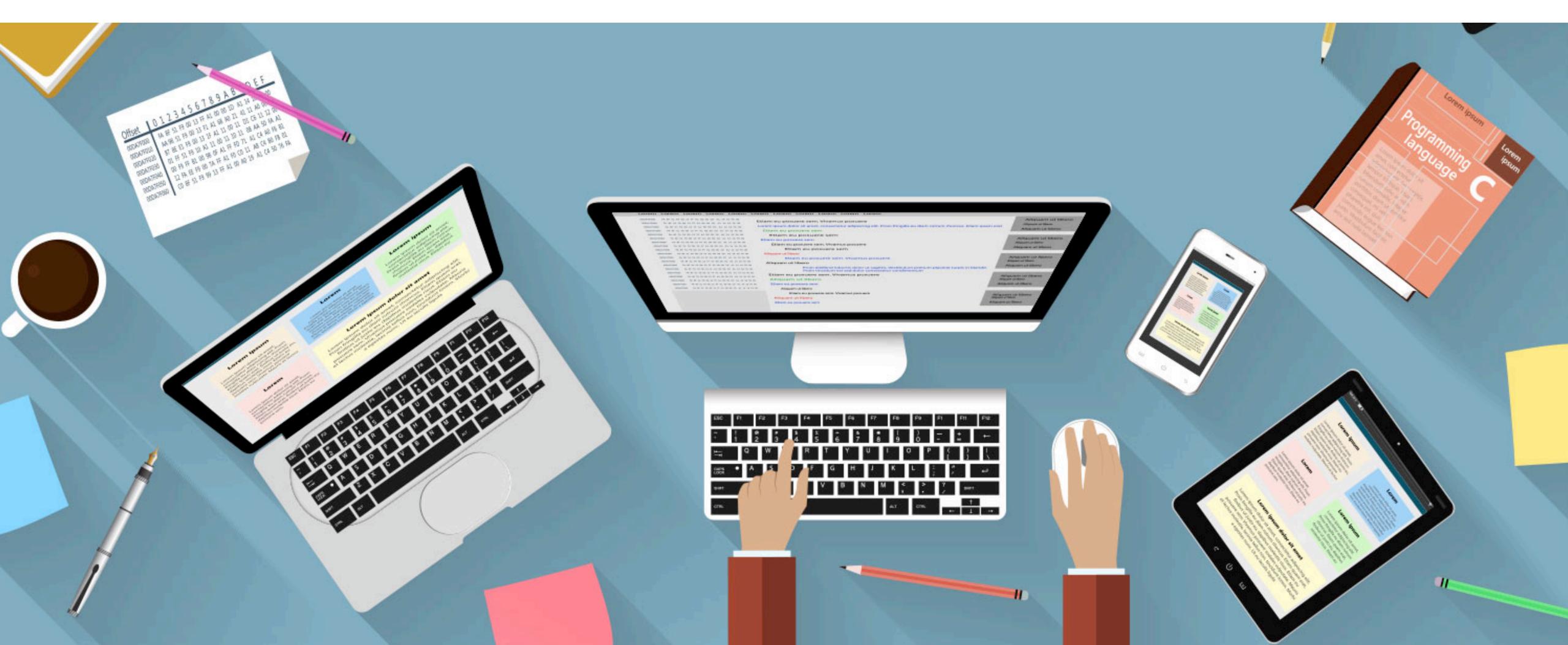
14%

It is not challenging

Source: Indeed Research



They love technology! Let them have it.













" My customers are so much happier, now that I make my developers fill in timesheets!"

-Nobody, ever

MY ROLE AS A CIO?



Clear the way for innovation! Mactinas 10 Lack Of rosources "Social" obligations

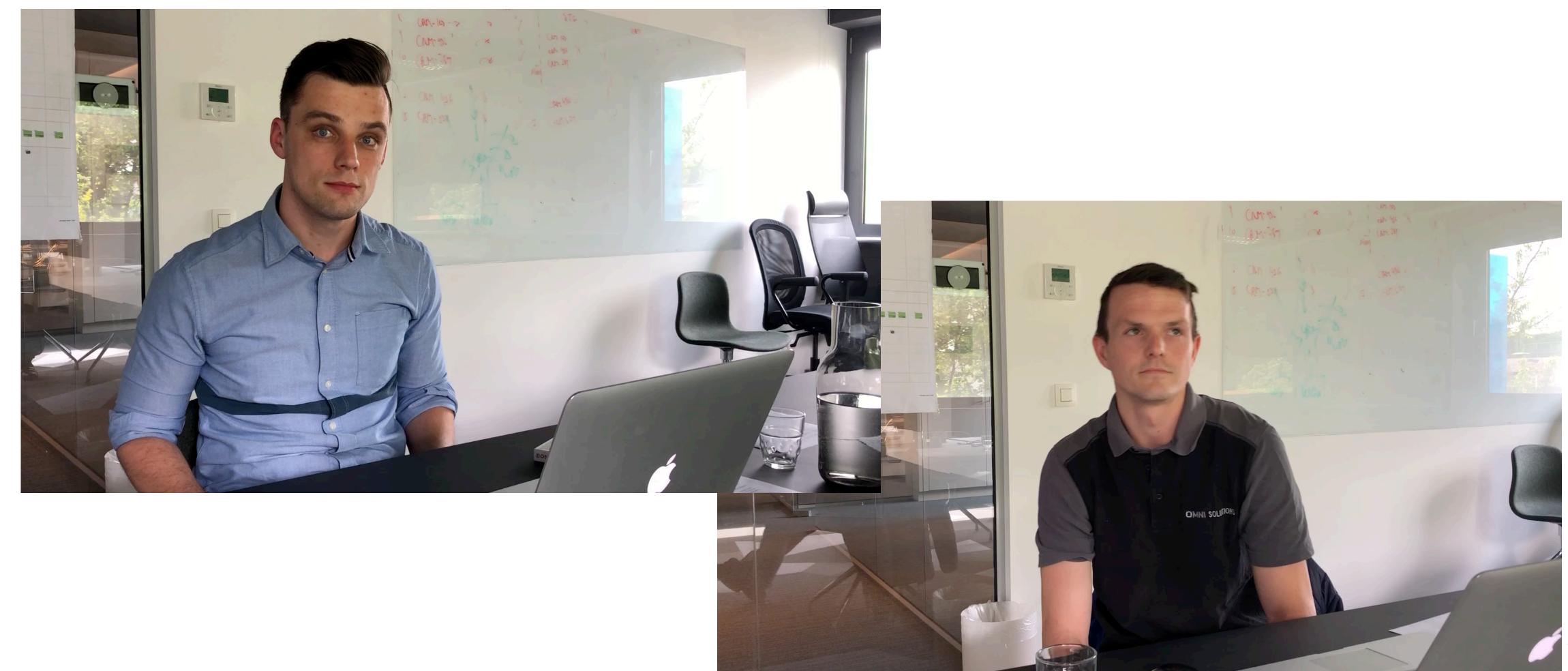
Shifting priorities Corporate walls

ALL EMPLOYEES ON THE FRONT LINE Even the nerds





FEEDBACK SESSIONS WITH CUSTOMERS







WHEN DEVELOPERS AND CUSTOMERS GET TOGETHER

Customer — Development need team





IN CONCLUSION















EASYFAIRS' JOURNEY TO MORE CUSTOMER CENTRICITY

THANK YOU!

stephan.forseilles@easyfairs.com
https://www.linkedin.com/in/stephanforseilles/
https://twitter.com/sfo2406