

visionplanner



BROCHURE VOOR MKB

Waarom een
dashboard iets voor
jou is



Waarom dit wat voor jou is

In de toekomst willen we je de inzichten bieden zodat jij nog beter weet wat er zakelijk gezien speelt. We willen je door dit inzicht **grip bieden op je rendement.**

Dit is voor ons ook het beginpunt voor onze gesprekken.

Bedrijven die sturen op basis van de cijfers, presteren ook significant beter. Daarmee is niet gezegd dat je geen keuzes mag maken op basis van je gevoel. Maar hoe mooi is het als de data je gevoel ondersteunt.

Daarbij worden je keuzes ook beter te beargumenteren en zijn ze beter te begrijpen door anderen. Juist door cijfers te gebruiken zie je je bedrijf en de processen in het juiste perspectief. Cijfers zijn immers objectief en zijn een mooi ijkpunt om op scherp te stellen met het hele bedrijf.

Wij helpen je graag om de data te interpreteren en te analyseren.

Je mag daarnaast van ons verwachten dat we je challengen als het gaat om jouw persoonlijke doelen.

Cijfers bieden je de kans om ergens naar toe te werken en om tussentijds te evalueren. We willen graag samen met jou naar de film van jouw bedrijf kijken in plaats van achteraf de foto's van de cijfers te bestuderen. We willen jou verder helpen in het realiseren van je doelstellingen.

We hebben verschillende modules ontwikkeld om samen met jou naar de cijfers te kijken. Kies de module die past bij je wensen en doelstellingen. Mocht je zelf aanvullingen hebben dan kunnen we daar rekening mee houden.



De volgende keuzes hebben we voor je:



Voorbeeld 1	Voorbeeld 2	Voorbeeld 3
Inzicht op jaarbasis	Inzicht op jaarbasis	Inzicht op jaarbasis
Inzicht op kwartaalbasis	Inzicht op kwartaalbasis	Inzicht op kwartaalbasis
Zicht op je rendement	Zicht op je rendement	Zicht op je rendement
	Inzicht op maandbasis	Inzicht op maandbasis
	Zicht op je marges	Zicht op je marges
	Vergelijkende cijfers per periode & cumulatief	Vergelijkende cijfers per periode & cumulatief
	Zicht op de realisatie van je doelstelling/begroting	Zicht op de realisatie van je doelstelling/begroting
	Inzicht in je debiteuren & crediteuren	Inzicht in je debiteuren & crediteuren
		Een liquiditeitsprognose
		Kengetallen (omzet per x)
		Verhoudingen (activa/passiva)
		Break-even omzet

Losse opties		
Consolidatie		
Kostenplaatsenoverzicht		
Benchmark cijfers (indien beschikbaar)		

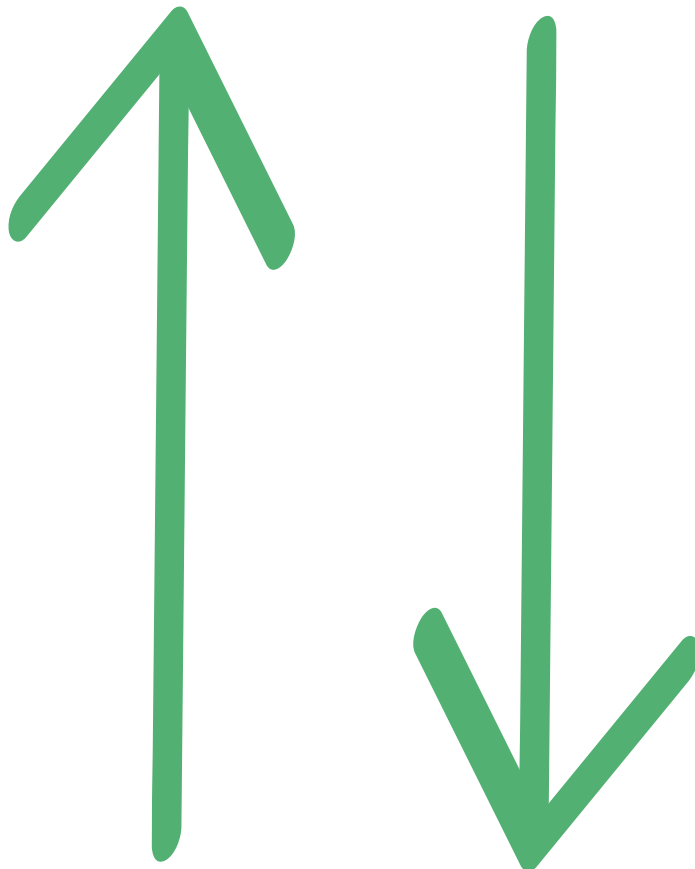
Hoe werkt het

We ontsluiten de data uit je boekhoudpakket middels een online tool. Je wordt uitgenodigd per mail.

Dan kan je zelf een wachtwoord aanmaken en kan je ten alle tijden je cijfers raadplegen inclusief toelichtingen. Mocht je voor het abonnement kiezen met begrotingscijfers en of doelstellingen dan kan je die ook volgende gedurende het jaar.

Je relatiebeheerder kan deze cijfers voor je ontsluiten en je de mogelijkheden uitleggen. Ook zal zij/hij contact met je blijven houden om je op de hoogte te houden van veranderingen en zijn/haar bevindingen. Op die manier blijf je inzicht houden in je bedrijf en kan je beter grip krijgen op je processen en de cijfers. Dan kunnen we samen aan je rendement werken.

Kies snel het pakket uit wat bij je past, dan starten wij het voor je op.



Wat we je te bieden hebben

We leggen graag de verschillende smaken uit zodat je een goede keuze kan maken. Mocht je tussentijds toch liever gebruik maken van een ander pakket, dan kan je dat altijd (laten) wijzigen.

Voorbeeld 1

Omzet t/m jun 2019 675.113	Inkoopwaarde t/m jun 2019 194.131	Bedrijfskosten t/m jun 2019 306.144	Resultaat t/m jun 2019 174.838
--------------------------------------	---	---	--

Voorbeeld 2

Omzet t/m jun 2019 675.113 87,1% verschil t.o.v. vorig jaar	Inkoopwaarde t/m jun 2019 194.131 355,7% verschil t.o.v. vorig jaar	Bedrijfskosten t/m jun 2019 306.144 57,6% verschil t.o.v. vorig jaar	Resultaat t/m jun 2019 174.838 49,4% verschil t.o.v. vorig jaar
---	---	--	---

Voorbeeld 3

Omzet t/m jun 2019 675.113 Het verschil t.o.v. de prognose is 229.299 Het verschil t.o.v. de prognose is 51,4% 🟢	Inkoopwaarde t/m jun 2019 194.131 Het verschil t.o.v. de prognose is 102.728 Het verschil t.o.v. de prognose is 112,4% 🟡	Bedrijfskosten t/m jun 2019 306.144 Het verschil t.o.v. de prognose is 188.119 Het verschil t.o.v. de prognose is 159,4% 🟡	Resultaat t/m jun 2019 174.838 Het verschil t.o.v. de prognose is -248.913 Het verschil t.o.v. de prognose is -58,7% 🟡
--	--	--	--

“ De verschillende smaken van ons.”



INZICHT OP JAARBASIS

Om te kunnen vergelijken en patronen te zien in je kosten, omzet en resultaat is het noodzakelijk om meerdere jaren naast elkaar te tonen en op basis daarvan analyses te doen. Daarnaast kan je ook meerjaren analyses maken en nagaan wat deze trends betekenen voor de continuïteit van je organisatie en bijvoorbeeld de verhoudingen van je bezittingen en schulden.



INZICHT OP MAANDBASIS

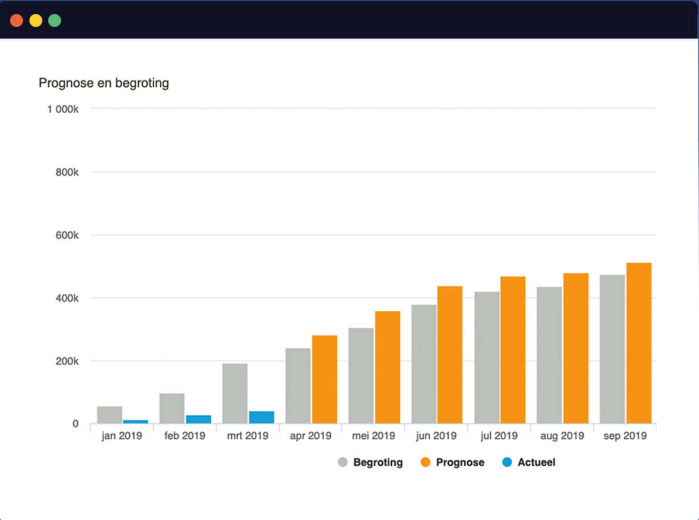
Zoals je begrijpt bieden maandcijfers je nog meer en specifiekere inzicht. Je hebt de mogelijkheid nog sneller te reageren en bij te sturen. Als je echt stappen vooruit wilt zetten en vooruit wilt plannen is het eigenlijk een must om deze stappen per maand te zetten en beoordelen. Wanneer je kiest voor maandweergaven, zie je alle overzichten in maanden weergegeven. Dus of het nu je begroting/doelstelling is of dat het gaat om een break-even omzet. Alle cijfers worden overzichtelijk per maand weergegeven.

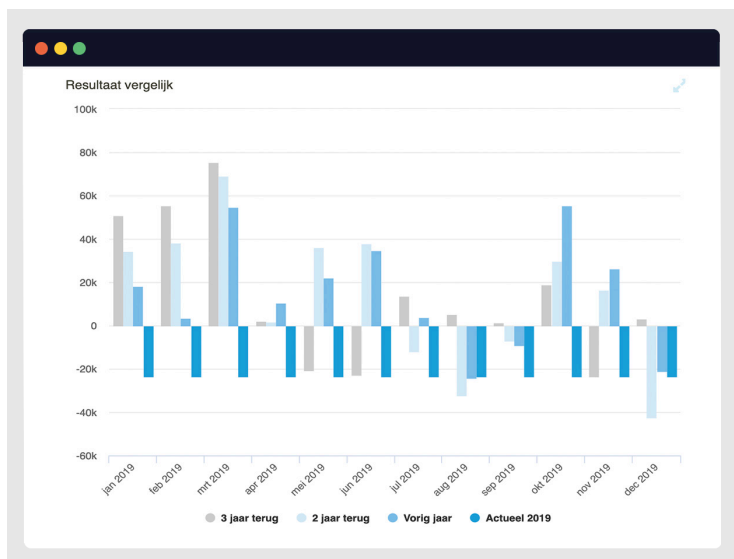
Balans huidige periode t.o.v. vorig jaar in %

	jr 2018			
	actueel	vorig jaar	Vershil	Vershil in %
Balans				
▶ Vaste activa	591.728	264.761	326.967	123,5%
▶ Vlottende activa	791.759	364.093	427.666	117,5%
Activa	1.383.487	628.854	754.633	120,0%
▶ Eigen vermogen	593.120	362.424	230.695	63,7%
▶ Langlopende schulden	316.000	262.167	53.833	20,5%
▶ Kortlopende schulden	474.367	4.263	470.104	11.027,5%
	1.383.487	628.854	754.633	120,0%

INZICHT OP KWARTAALBASIS

Wil je korter op de bal zitten en eerder kunnen reageren dan wil je natuurlijk de kwartalen met elkaar vergelijken. Naast dat je hiermee inzicht krijgt in de vorige kwartalen kan je ook het huidige kwartaal vergelijken met hetzelfde kwartaal vorig jaar. Hoe korter je op de bal zit, hoe sneller je kan sturen en ook resultaat kunt zien van je beslissingen.





ZICHT OP JE RENDEMENT

Omzet is leuk. Maar rendement is leuker. Omzet voedt wel je ego, maar niet je gezin. Geld overhouden, rendement maken, dat is belangrijk voor het voortbestaan van je bedrijf. Om die reden hebben we een belangrijk deel van de overzichten ingestoken op je rendement. Hoe is je rendement ten opzichte van vorige periodes? Hoe verhouden de (vaste) kosten zich tot je omzet.

VERGELIJKENDE CIJFERS

Alles is relatief. Zo ook je cijfers. Of je het goed doet of minder goed. Of het glas half-vol is of half-leeg. Dat alles hangt af van je referentiekader. Daarom is het goed jouw cijfers te vergelijken met vorige periodes. Jij weet wat je hebt gedaan en waar de verschillen zitten. We maken de vergelijkingen op maand/kwartaal/jaarbasis, maar ook cumulatief over een periode. Jij weet immers of er nog meer te halen is. Deze inzichten bieden ook inzicht in de trends binnen je bedrijf.



ZICHT OP JE MARGES

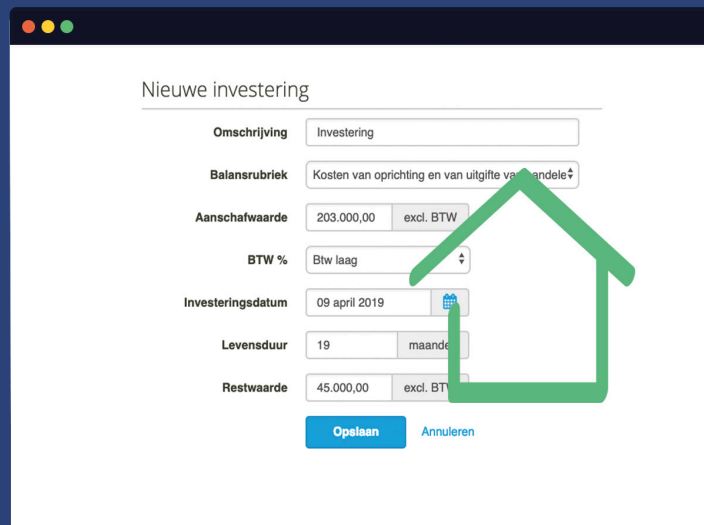
Marges zijn de basis voor je rendement. Zijn jouw marges goed? Heb je kosten onder controle? Dan hebben we het niet over de totale kosten, maar de kosten op productniveau. Welke producten en of diensten dragen bij aan je rendement en op welke manier. Welke producten en of diensten zou je meer moeten verkopen en met welke producten of diensten zou je misschien wel moeten stoppen omdat ze je geld kosten? We maken graag een marge analyse voor je, zodat we je kunnen helpen deze keuze zo objectief mogelijk te maken.

ZICHT OP DE REALISATIE VAN JE DOELSTELLINGEN

Iedere onderneming heeft een doel en iedere ondernemer zijn/haar doelstellingen. Wat die zijn is voor iedereen anders (pensioenopbouw, omzetstijging, kostenreductie, rendementsverbetering). We brengen je doelstellingen in kaart en leggen deze vast.

Dan kan je in de maanden/kwartalen die volgen, meten en inzichtelijk maken of je de doelen gaat realiseren en wat daaraan bijdraagt of vanaf wijkt.

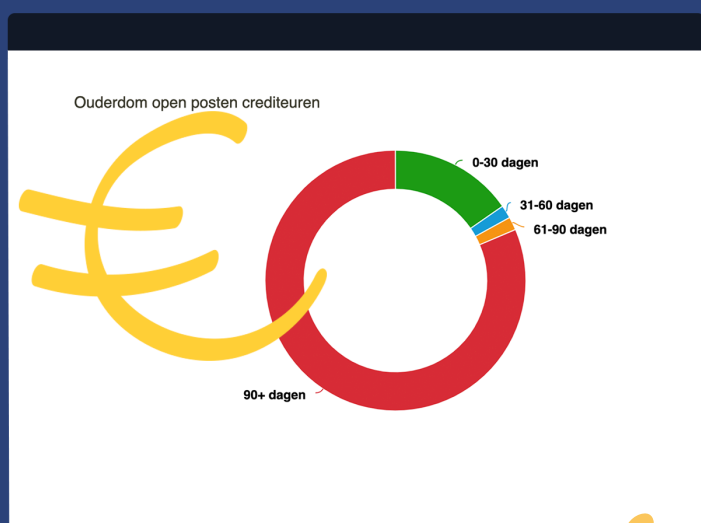
Hiermee krijg je antwoord op de vragen waarom je doelstellingen wel of niet gehaald (kunnen) worden. Het zorgt er ook voor dat je verder kijkt dan vandaag en morgen en meer actiegericht bezig bent met de toekomst.



Nieuwe investering

Omschrijving	Investering	
Balansrubriek	Kosten van oprichting en van uitgifte van aandelen	
Aanschafwaarde	203.000,00	excl. BTW
BTW %	Btw laag	
Investeringsdatum	09 april 2019	
Levensduur	19	maande
Restwaarde	45.000,00	excl. BTW

[Opslaan](#) [Annuleren](#)



INZICHT IN JE DEBITEUREN/ CREDITEUREN

Wie moet je nog geld betalen en van wie krijg je nog geld?

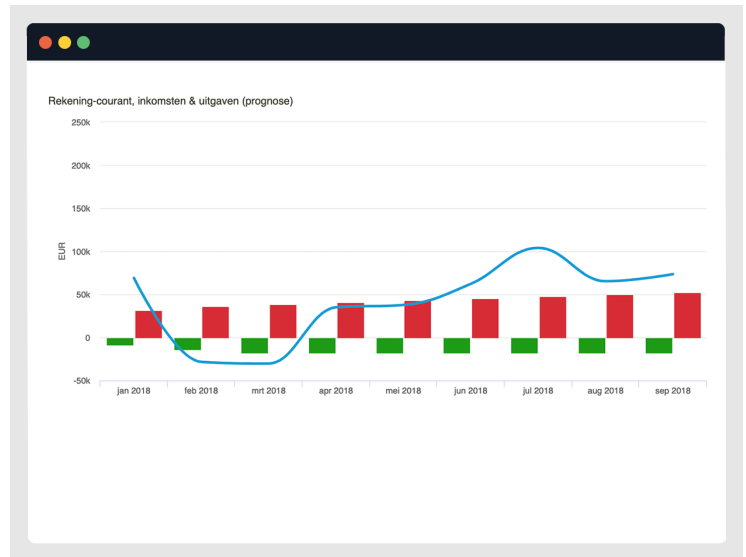
Een belangrijke vraag. Want dat geld heb je immers nodig voor je liquiditeit. Heb je nog te veel geld uitstaan bij debiteuren dan kan je mogelijk in de toekomst je rekeningen niet meer betalen.

Staat er nog teveel geld uit bij je crediteuren? Dan staat mogelijk je liquiditeit ook onder druk in de toekomst.

We bieden je het inzicht hoeveel geld er nog te ontvangen en te betalen is en wat daar de gevolgen van zijn. We maken zelfs inzichtelijk wie je debiteuren en crediteuren zijn.

LIQUIDITEITSOVERZICHT

Als je wilt groeien, maar ook als je de facturen wilt betalen, is het van belang dat je geld beschikbaar hebt. Middels een liquiditeitsoverzicht maken we inzichtelijk hoeveel geld je nog beschikbaar hebt om te investeren en wanneer mogelijk je geldstroom onder druk komt te staan en je een investering nodig hebt. Op die manier kunnen we verder vooruit kijken en kun je blijven groeien.



☒ Kengetallen meerjare overzicht

	2018	2017
Werkkapitaal	317.392	359.830
Quick ratio	1,06	17,92
Current ratio	1,67	85,41
Solvabiliteit (EV/TV)	42,9%	57,6%

KENGETALLEN

Kengetallen zijn verhoudingsgetallen die je inzicht bieden over de gezondheid van je onderneming. Ook de bank en andere financierders kijken naar zulke kengetallen. Op die manier kan je jezelf scherp houden en kijken of je blijft voldoen aan de wensen van de financiers. Daarbij is het ook mogelijk om je eigen kengetallen te definiëren die indien gewenst ook gebaseerd kunnen zijn op een combinatie van financiële en operationele getallen. Wil je de omzet zien per kilometer of per m2? Dat kan, vraag ons naar de mogelijkheden.

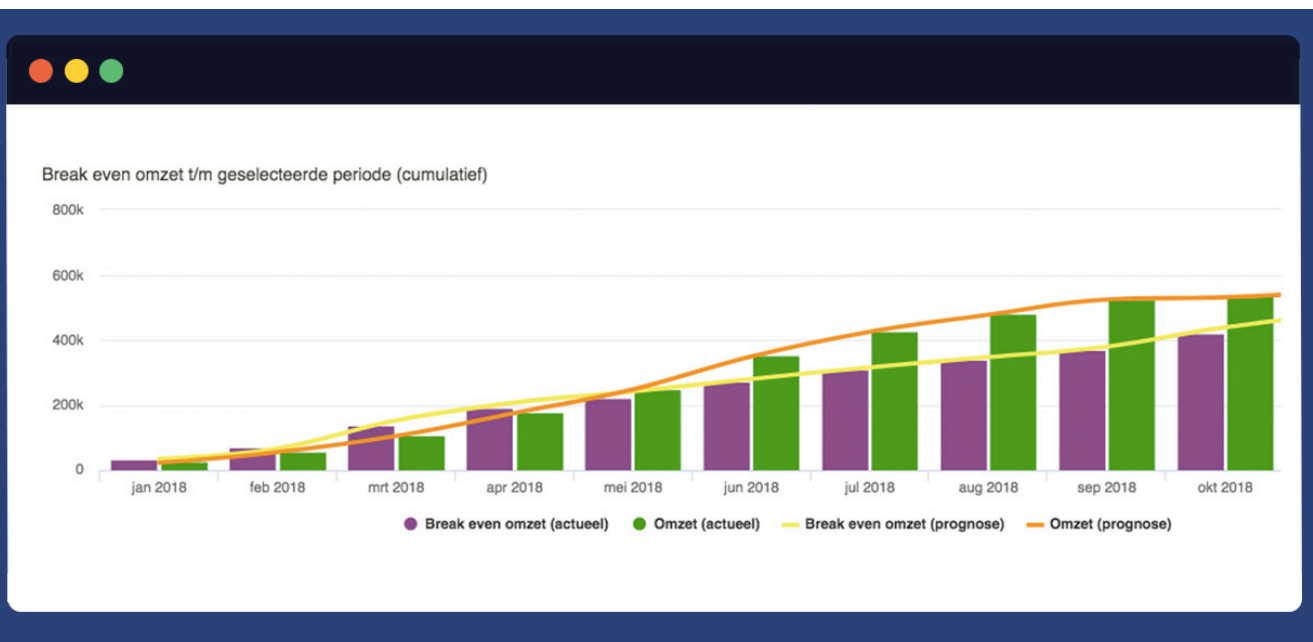
VERHOUDINGEN

Verhoudingen zeggen veel over de risico's van je bedrijfsvoering. Heb je bijvoorbeeld veel of weinig vreemd vermogen nodig voor je bedrijfsvoering? Hoe zou je dit in de toekomst in willen richten? Welke trends zie je in deze verhoudingen en wat is voor jou de ideale verhouding? We bespreken graag de mogelijkheden en bieden je het inzicht op deze verhouding.



BREAK-EVEN OMZET

Hoeveel omzet heb jij nodig om uit de kosten te zijn? Neem je daarin ook je eigen salaris mee? Een mooie maatstaf om iedere maand minimaal uit de kosten te zijn. We geven je hier inzicht in. Hoeveel heb jij nog nodig om uit de kosten te zijn deze maand? Alles daarboven is extra. We bieden je graag dit inzicht om je meer zekerheid te kunnen geven en je rustig te laten slapen.



Bekijk onze kennisbank voor meer informatie over Visionplanner en de accountancybranche

Ga naar www.visionplanner.com/documentatie

visionplanner

Samen maken we ondernemers **succesvoller**