

TYPEFORM - GUIA PARA ESPECIALISTAS

Conheça os pontos fortes do seu consultório e saiba o que buscam os pacientes



academy.doctoralia.com.br

para que serve o typeform?

Você se lembra como era difícil imaginar a criação de uma pesquisa de opinião há cerca de 10 anos? Minimamente seria preciso estruturar um formulário e sair às ruas para a coleta de dados, depois fazer a tabulação manual das respostas, uma a uma. Ou seja, quase inviável para um consultório ou clínica médica.

Mas graças à Internet, hoje esse trabalho ficou muito mais simples e traz insights muito valiosos para especialistas melhorarem seus resultados. Ferramentas como o **Typeform** te permitem coletar dados e pedir o feedback dos seus pacientes. Acesso: <u>https://www.typeform.com/</u>

Typeform • por que escolhemos typeform? •

É importante ter claro que a Doctoralia não promove o Typeform por qualquer vínculo comercial, mas porque nosso objetivo é apresentar ferramentas que são consideradas boas práticas pelo mercado (é inclusive usado pela Doctoralia).

O Typeform **está entre as melhores opções com recursos gratuitos***, pois segue sua missão de tornar processos de pesquisa mais simples e com taxas de participação mais altas. Isso torna a ferramenta muito intuitiva e acessível, possibilitando que **qualquer empresa crie seus formulários e pesquisas com facilidade**, o que o torna ideal para a área da saúde.

* A empresa oferece 3 modalidades de conta que podem ser conhecidas diretamente no site. No entanto é possível criar muitas opções ainda com a conta gratuita*.



• como usar typeform para consultórios •

Resumidamente o Typeform é uma ferramenta para **extração de dados** quantitativos ou qualitativos de um público do seu interesse. No entanto, **neste guia você não verá apenas como extrair dados com a plataforma, mas também encontrará propostas de como essas pesquisas podem ser aplicadas** para melhorar a qualidade do seu consultório e o engajamento dos seu pacientes.

What's your message about?	
ink of this as like the subject field in an em	ail. But already filled in for you.
I'd like to work with you	I have some feedback

Isso porque a ferramenta não está restrita a realizar pesquisas de opinião, mas também **te permite conhecer novos pacientes importantes para sua prática e maneiras de se aproximar deles**.

Veja os modelos de formulário mais relevantes para seu consultório e como aplicar cada um deles:

- 1. Pesquisa de opinião qualitativa e quantitativa
- 2. Questionários para levantamento de dados
- 3. NPS (Net Promoter Score)
- 4. Quiz interativos



1. pesquisa de opinião - quantitativa ou qualitativa

- Conheça seus pacientes de uma maneira simples. Saiba como é a experiência que você oferece, os tipos de conteúdo que mais interessam, em que região eles vivem e o que mais gostam no seu atendimento.
- Investigue se a comunicação do seu consultório está sendo efetiva e chegando ao público certo e obter insights valiosos para melhorar sua abordagem e ressaltar seus diferenciais.

2. questionário para levantamento de dados

- Depois de descobrir os pontos mais relevantes do seu consultório, que tal expandir o público da pesquisa? Colete dados para conhecer o perfil de outros pacientes em sua região. Ou então pesquisar como se diferenciam outros profissionais que atuam em seu campo. Ou até mesmo as motivações que levam pacientes da sua cidade a buscar um profissional na sua área.
- E não se esqueça: divulgue as pesquisas somente a públicos que cumpram seu objetivo. Se você quer investigar a opinião dos seus pacientes, promova o formulário apenas no consultório ou por e-mail, para a sua base de pacientes. Caso o seu objetivo seja mais amplo, como conhecer os hábitos de saúde das pessoas da sua cidade, expanda para seu site e redes sociais.

3. nps (net promoter score)

A famosa metodologia NPS é um extensão da Pesquisa de Opinião e também pode ser aplicada com os recursos do Typeform. Seu objetivo é conhecer quanto um paciente/cliente está fidelizado e propenso a indicá-lo para outras pessoas. Como a retenção de um paciente custa menos do que aquisição de um novo, é altamente recomendável a especialistas que mantém seu próprio consultório.



 NPS tem uma proposta simples, baseada na pergunta: "Em uma escala de 0 a 10, qual a probabilidade de você recomendar nosso (consultório / tratamento) a um amigo? ".

A partir das respostas é possível identificar como está sua reputação e quem é um Detractor (boca a boca negativo), um Passivo ou um Promotor de seu trabalho (recomendando ativamente você aos conhecidos).



Seguindo recomendações do próprio Typeform, é importante que a pergunta seguinte peça uma justificativa: "Por que você atribui determinada pontuação?" para você saber por quê os pacientes se mantém fiel ou deixam de retornar ao seu consultório.

4. Quiz Interativos

 É uma maneira divertida de manter o engajamento, ser lembrado pelos pacientes e tornar-se conhecido por novos pacientes.

* Média do NPS no setor da saúde, segundo a consultoria Customer Gauge, é de 76 (abril/18)



 Crie um quiz para testar os conhecimentos do seu público sobre saúde, por exemplo. É uma ótima forma de promover mais conhecimento em sua especialidade e tornar-se mais conhecido por meio de uma atividade lúdica, que se adapta muito bem ao formato online.

• 5 dicas para montar seu formulário •

- Como as respostas de uma pesquisa são normalmente espontâneas, ou seja, os respondentes participam voluntariamente, seja objetivo no seu formulário.
- 2. Evite telas cheias de texto para que o paciente não pense "onde está o botão de saída?".
- 3. Tenha cuidado para não fazer mais de uma pergunta em apenas uma.
- 4. Pense que a experiência do paciente deve ser prazerosa ao responder, adicione conteúdos leves como gifs e imagens do seu consultório.
- 5. Ao final da pesquisa, ofereça um material exclusivo para agradecê-los pela participação, como um artigo ou vídeo sobre como cuidar da saúde, por exemplo.



• tipos de pergunta que você pode criar •

Depois de conhecer as possibilidades que o Typeform oferece, falaremos brevemente sobre os tipos de pergunta que a plataforma te possibilita.

Quando começar a montar seu formulário, verá uma opção como a que aparece ao lado. Neste menu chamado "BLOCKS" você seleciona o tipo de pergunta que deseja criar e aplica uma a uma ao formulário.





Múltipla escolha (multiple choice): Utilize para mostrar várias opções de respostas à mesma pergunta - você pode permitir ao participante escolher apenas uma ou várias opções. Ex.: Qual a sua idade? "18-25; 26-32; 33-45; 46-60; 60+". Agrupando as respostas em blocos você consegue tirar conclusões mais rápidas quando avaliar os resultados da pesquisa.

=

 \sim

Texto curto (short text): Use quando quiser respostas curtas e objetivas. Ex.: Responda em uma frase o que te motivou a buscar um cardiologista? ou Qual seu número de telefone?

- **Texto longo (long text):** Ao contrário do anterior, pode ser usado se você busca respostas mais qualitativas e aprofundadas. Recomenda-se para públicos muito pontuais, já que respostas longas exigem mais tempo de participação e costumam diminuir as taxas de participação.
- **Citações (Statement):** Podem ser usadas como uma frase inspiradora no meio da pesquisa. São ótimas para fazer um "break" em formulários longos, ou introduzir o próximo tema.
- **Escolha de imagens (Picture Choice):** Pense nesse bloco como perguntas de Múltipla Escolha mas feitas por meio de imagens ao invés de textos.
- **Sim não (Yes/No):** Use para ter respostas fechadas, em que a única opção é dizer Sim ou Não. Ex.: você faria visitas mais frequentes ao dentista se conhecesse um consultório confiável próximo de sua casa?
 - **Email:** Para captação de e-mail. O campo de respostas só aceita endereços de e-mail formatados corretamente como: xxxx@yyy.zzz.





Escala de Opinião (Opinion Scale). Peça ao respondente que pontue uma experiência de 1 a 10. Ex.: como classifica o atendimento recebido?



Avaliação (Rating). Neste caso você pede a avaliação por elementos visuais (estrelas, likes, coração, coroas) ao invés de pontuação de 0 a 10.



Data (Date). Use para saber o dia do aniversário dos respondentes ou a data da última visita ao consultório, por exemplo.



Número (Number): Só aceita números como resposta. Ex.: Qual o seu peso? ou Quantas vezes por semana você realiza atividades físicas.*



Drop down: Use quando oferece muitas opções para escolha, quando quer perguntar o bairro ou a profissão dos seus entrevistados, por exemplo.





Upload de arquivo (File Upload): Permite aos participantes anexar um arquivo ao formulário. Disponível apenas para assinantes PRO.



Forma de pagamento (Payment): Opção para realização de pagamentos. Também faz parte do pacote PRO.

Website: Use quando você quiser saber o link para o site dos seus respondentes.

*Para números de telefone e códigos postais, use o bloco "Texto curto".



PASSO-A-PASSO



2 Essa será sua tela de início e onde estarão armazenadas suas pesquisas e formulários. Tudo começa no botão **+ New Typeform.**



Doctoralia

3 Nesta simulação mostramos como criar um formulário do zero! Esta será sua tela inicial e em **BLOCKS** você vai definindo as páginas e perguntas da pesquisa. Cada bloco representa uma etapa.



Doctoralia

Este é o exemplo de uma página de Boas-vindas (Welcome Page). É possível incluir imagem ou vídeo, personalizar o botão de início e as mensagens de boas-vindas em **Block Settings**.

Para alterar as cores e estilos, clique no ícone **Design** e customize.



Dica: Utilize o campo **Description** sempre que quiser adicionar mais detalhes sobre a pergunta ou sobre o objetivo da pesquisa.



5 Depois de criar a página de boas-vindas, começamos com o questionário. Em **Block** novamente escolha o tipo da pergunta.

Neste exemplo usamos o parâmetro **Rating**, em que o usuário deve avaliar a qualidade do serviço de acordo com uma pontuação. Ao final, não se esqueça de clicar em **Save Changes**, na parte superior, para salvar a pergunta.



Dica: Marque a opção *Required* se você deseja que a resposta seja obrigatória - é recomendado utilizar-lo somente para as mais estratégicas.



⁶ Neste exemplo, adicionamos uma nova pergunta *Múltipla-escolha*. Aqui o participante poderá clicar em mais de uma resposta se desejar.

Personalize com imagens, descrição e não esqueça de salvar!



Dica: Quando você apresenta perguntas de *múltipla-escolha* pode optar que o participante escolha apenas 1 resposta, ou mais. Para não enviesar seus resultados, busque oferecer opções bastante diversificadas de resposta.



8 Se quiser captar o e-mail dos participantes, clique em **Block** e escolha **Email**. Este campo deve ser optativo, já que o usuário tem o direito de optar por não informá-lo.



Dica: o campo *Email* é normalmente solicitado quando você está entrevistando um *público novo* e com quem deseja manter contato futuramente, como os moradores do bairro em que está seu consultório, por exemplo.



9 Quando tiver seu questionário pronto, finalize com uma página de agradecimento. Acesse **Block >> Thank you Screen** e personalize a página como desejar.



Dica: Reforce nesse espaço seu agradecimento aos usuários que dedicaram tempo para participar espontaneamente do questionário. Você pode incluir um atalho para um artigo exclusivo aos participantes no final.

\star Doctoralia

¹⁰ Se você solicitou o e-mail dos respondentes em alguma das etapas, pode enviar-lhes um e-mail automático de agradecimento. Clique em *Notifications >> Respondent Notifications*.

Т) IIII > New typeform 🔒 Create	Integrate					
	NOTIFICATIONS SELF NOTIFICATIONS RESPONDENT NOTIFICATIONS	×					
×	Send a notification to						
٠	Deseja receber informações futuras sobre saúde?	~					
مر	Reply to						
-	marketing@doctoralia.com ×						
¢	Subject						
	Obrigado por nos responder à pesquisa 🕇 title 🗙	+					
	Message						
	Olá, Gostaria de agradecer por dedicar o seu tempo respondendo à pesquis a do consultório XYZ. Nosso principal objetivo é melhorar nosso atenti mento e a qualidade das informações que oferecemos aos pacientes. Você pode encontrar um artigo exclusivo sobre saúde neste link.	+					

Dica: Não deixe de assinar o e-mail com seus contatos e uma opção onde o paciente poderá marcar consulta. Você pode ainda oferecer mais artigos.



¹¹ Para obter o link de compartilhamento do seu formulário, clique em **Share** no canto superior da página. Copie o endereço que aparece na tela.

Na mesma tela você também poderá incluí-lo em seu site e criar um e-mail em que apareça a primeira pergunta na mensagem.





¹¹ Visualizar os **resultados** do questionário também é simples: clique em **Results** e veja todas as métricas, incluindo número de respostas, taxa de conclusão, tempo médio para resposta e as estatísticas individuais de cada pergunta.







• quiz | pratique •

Experimente customizando você mesmo <u>este Quiz</u> com seus dados! <u>CLIQUE AQUI</u>.







• formulário de registro | pratique •

Experimente customizando você mesmo este **Formulário de Registro**. **CLIQUE AQUI**.

(T)	>	Registration Form 🔒	Create	Integrate	Share	Results	View Upgrade to PRO+	~
# *	→	Type welcome message here Hello! ×						C
٠	* =	What's your first name ?						
প্ট	== :	Hey 😑 What's your first name 🗙	, nice to	o meet				
		you. What's your last name ?					Hello!	
¢	* 🖂 🕄	Which email address shall we use? Don't worry, we're not going to span	n you.					
	~	Which country do you live in, == What's your first name × ?					start press ENTER	
		- Afghanistan						
		- Albania						
		- Algeria						
		- Angola						





OUTROS CANAIS PARA ESPECIALISTAS







Para entrar em contato, escreva para marketing@doctoralia.com